

Elección de plataformas de trabajo

Una constante que define el espíritu: innovar

Desde el momento en que un producto sale al mercado existen varios indicios que muestran la verdadera esencia de la empresa que lo presenta. Uno de ellos es claramente la evolución del mismo. **PhantaSoft** presenta, en ese marco, un nuevo universo de posibilidades para el consumidor de seguridad electrónica.

Desde el momento en que un producto sale al mercado existen varios indicios que muestran la verdadera esencia de la empresa que lo presenta. Uno de ellos es claramente la evolución del mismo. Sabemos que en Latinoamérica no existe una gran cantidad de empresas que hagan desarrollos completos, integrales y fundamentalmente originales. Por eso cuando se decide la compra de un producto ya sea del "main stream" o de un mercado nuevo debemos analizar como evoluciona, crece y madura ese proyecto. Las grandes empresas con permanencia en mercados de todo el mundo y con productos líderes en ventas, deciden anclar los mismos produciendo cambios lentos y carentes de innovación (generalmente reparación de fallas ("bug fixes / troubleshooting") y de muy poca intervención en el uso diario del sistema por parte del usuario final. Dichos cambios no satisfacen la necesidad inmediata del mercado ni el deseo del más importante eslabón de la cadena, el único que conoce el producto casi tanto como el desarrollador y que en muchas ocasiones incluso pasa más cantidad de horas con el mismo que sus propios progenitores: el usuario.

Un desarrollo debe tener personalidad, basarse claramente en una idea original. O al menos introducir una visión original sobre algo existente. Todos recordamos el impacto que provocó el lanzamiento de *Google*, era claro que por su interfase austera y su increíble velocidad traía una aire diferente al universo de los buscadores. De similar manera, *Mozilla Firefox* destronó al *Internet Explorer* de su reinado de unicidad que había ganado al ser el *default* (navegador incluido en el sistema operativo) de *Microsoft* y logró imponerse por calidad y por un sin número de ventajas y de muy rápidas actualizaciones que escuchaban necesidades directas de mercado.

La escala del mercado y la falta de metas inmediatas hacen de los desarrollos "grandes" productos toscos, lentos y caros en relación de sus presta-

ciones, de la frecuencia de sus actualizaciones -si es que son posibles-, de sus requerimientos de hardware y otros factores. En el caso del hardware, las actualizaciones de firmware son rara vez posibles y su vida útil es limitada. Estos factores limitan el futuro del equipamiento y su software a las acotadas proyecciones existentes al momento del lanzamiento. Tomemos por ejemplo la introducción del *iPhone* en el mercado en 2007, un mercado tan competitivo como el de la telefonía celular y por parte de una de las grandes empresas del mundo tecnológico: *Apple*. Dicha empresa logró hacer muy poco tiempo sus primeras mil millones de descargas de aplicaciones para sus casi 29 millones de *iPhone/iPod Touch* abriendo un nuevo camino que se ve reflejado en los nuevos productos de empresas como *HTC*, *Samsung*, *Nokia* y otros, los cuales se presentan claramente como alternativas "iphone like", adoptando como un estándar las características y estética del *iPhone*.

La inercia de crecimiento y la fuerza del mercado definen si un producto está vivo o no. No nos referimos sólo a la existencia de *updates* o su frecuencia, sino a su importancia, al valor de los mismos, al impacto que generen en el usuario final y, finalmente, a su colaboración al crecimiento del mercado que encuadra a ese producto.

Actualmente los sistemas de seguridad proponen una infinidad de ventajas y soluciones que buscan mejorar e implementar aplicaciones y funciones al complejo mundo de la seguridad electrónica, dando un ecosistema en constante mutación con muchas necesidades que interrelacionan sistemas de diversos entornos que van desde el control de accesos de personal, la seguridad industrial y la domótica, tanto industrial como de automatización de hogares.

El segmento en que se ubica una solución define sus principales virtudes: Ventajas, Confiabilidad, Estabilidad, Solidez, Crecimiento en otras áreas, mercado informático -standalone, *high end solution*, etc.-, Actualizaciones, Respues-

developing smarter ideas
phantasoft



ta de soporte técnico, Instalación, Proporción de uso de herramientas disponibles.

Soluciones PhantaSoft

PhantaSoft durante el último año ha seguido como única constante la innovación y hoy presenta una gama tan amplia de novedades que avalan el slogan de sus desarrollos (*evolution becomes revolution*, evolución que se transforma en revolución). Su línea de productos enfrenta una actualización general de acuerdo a su nuevo estado actual como desarrollo y solución. El pasar de las ventas de decenas a centenas y con representación en un gran mercado con la incorporación constante de distribuidores, sumado al actual estado de las ventas corporativas, le da un "momentum" ideal para presentar su nuevo hardware y su versión 1.15b de cara a la 1.2 que presentará en *Seguriexpo*, junto con su nueva línea de estaciones de monitoreo dual y *triad head*, únicas en el mercado y que introducen una tecnología que revolucionará el mercado.

Su equipos *Ami-8004/8008/8012iP* y su nueva micro estación de nueve equipos ahora poseen un gabinete exclusivo creado por nuestro departamento de diseño industrial con un moderno aspecto cúbico en tan solo 7.5 pulgadas, con un vuelo inferior de 1.5 pulgadas, ya que todos sus cables salen convenientemente por debajo del equipo. Por ser un tótem de acrílico muy puro en sus líneas y la primera gama de productos en adherir a normas ecológicas, **PhantaSoft** no sólo avanza en el mejor producto de seguridad del mercado sino en una pieza

Continúa en página 104

Viene de página 100

atractiva, compacta y muy poderosa. Estratégicamente toda la línea nueva de productos se basa en las últimas tecnologías Intel cuádruple núcleo, con una miniaturización efectiva de un 43% una liberación de calor menor y un consumo eléctrico reducido, es compatible con las normas internacionales para la preservación del medio ambiente y sin embargo su poder supera en 4X los **BlackBird** anteriores.

Presentando un equipo que muestra localmente, graba, y emite vía Internet video a 25 o 30 frames por segundo por cámara, es decir en configuraciones de cuatro cámaras son 120 fps, 240 fps para ocho y así sucesivamente.

Estrategias

La estrategia de PhantaSoft es la de alejarse del mercado de las llamadas "PC de seguridad", generalmente armadas por técnicos con hardware genérico y cuyo posicionamiento en el mercado es limitado y no posee un gran futuro, ya que el soporte depende del armador y no existe una empresa de desarrollo detrás. Dicho nicho de mercado podía ser asociado a presentaciones anteriores de *blackbird* por su aspecto de gabinete de PC, pero actualmente con su nuevo y miniaturizado look la gama *consumer* toma este pro-

ducto como un standalone en la línea de los DVR y NVR. Su poder se evidencia desde arranque del sistema ya que posee su propio splash y su clásico wizard de instalación hace que cualquier usuario sin mayor grado de conocimiento pueda configurar todo su sistema en menos de 7 minutos.

La incorporación de audio a los streams de video lo convierte en un poderoso sistema multipropósito. PhantaSoft también presenta su nueva línea de domótica y sus controles y mandos externos. Por fin podemos decir que el futuro llegó y está a su alcance. **BlackBird RF** controla hasta 256 unidades alámbrica ó inalámbricamente desde su base admitiendo también el agregado de su nuevo y compacto control remoto multifunción. Lo que nos permite relatar los siguientes escenarios: Una persona se aproxima a su local con un control remoto BlackBird o con su celular o unidad *web friendly* y avisa que está en la propiedad, los portones eléctricos comienzan a subir, se encienden las luces, se apaga la alarma sonora y el BlackBird deja de enviar sus alertas de intrusión. Otro posible uso es el de prevención de robo casual. Supongamos que en un amplio local un maleante arroja un elemento contundente contra la vidriera, la alarma comien-

za a sonar: el BlackBird informa sobre la intrusión y graba video de la misma, pero también enciende una luz del fondo y un equipo de música o cualquier otra cosa que haya sido configurada, disuadiendo la agresión conocida como "al voleo".

El futuro

297 funciones, interfaces nuevas, unidades domóticas externas, sinera, detectores de humo, temperatura, identificación de rostros, modo de visión carnet en que el que sistema muestra "solamente" las caras de la gente que entró a una determinada hora para facilitar identikits, demuestran porque en PhantaSoft decimos que "lo mejor está por venir", cada novedad de funciones y de software son gratis para nuestros usuarios actuales y la más conveniente selección de precios para nuestro hardware exclusivo. Por eso es un buen momento para decidir por el futuro, hoy. ■

Para mayor información:
(0223) 410-9699
info@black-bird.com.ar
www.black-bird.com.ar