



Arrow Argentina

Cuatro décadas proveyendo de insumos a sus clientes

Fundada en 1972, Elko-Arrow –hoy Arrow Argentina- se ha distinguido a lo largo de su trayectoria por anticipar las tendencias del mercado y el valor agregado a sus servicios y soluciones como proveedor con soporte de ingeniería para sus líneas de productos.



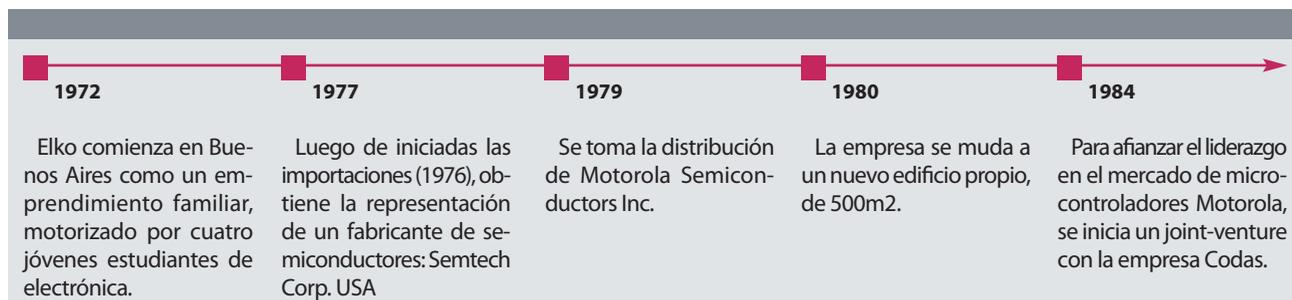
Directivos

Néstor Verveke, Oscar Musarra y Justo Millán fueron quienes pusieron los pilares fundacionales de Elko, hoy un referente en la provisión de componentes

Desde 1972, en los comienzos de la empresa, la política de clientes satisfechos, empleados motivados, una sólida posición financiera y proveedores líderes, han sido las herramientas claves de su éxito. Cuarenta años más tarde, nuestra sólida estrategia comercial ha hecho de nuestro grupo el No 1. Es nuestra experiencia, que nos ha guiado en el pasado, lo que nos va a liderar en el futuro en un mercado tan cambiante como el de la industria electrónica, donde las tendencias inminentes y las nuevas tecnologías son imprescindibles. Después de varios años de ac-

tuación en el mercado local y como parte de la decisión de Arrow Electronics Inc. de establecerse en el mercado latinoamericano, a fines de 1999, se concreta una asociación estratégica entre Elko y Arrow.

"Sólo una empresa cuya estrategia incluya un alto nivel de sensibilidad, un avanzado entrenamiento técnico de su gente, una insuperable creatividad y el conocimiento constante de las necesidades del mercado, podrá cumplir cabalmente con los desafíos del futuro", suele comentar acerca del crecimiento de las empresas David Hoffman, Director de Operaciones de Arrow Inc para América Latina.





LA HISTORIA

Elko nació en 1972, una época en la cual los semiconductores estaban ganando terreno, desplazando de a poco a las válvulas. Estos productos requerían de una comercialización muy diferente y eran pocos los modelos que ingresaban al país. De todas maneras, la empresa, en este mercado, focalizó el negocio en los transistores y circuitos integrados.

En 1976 comenzó a importar directamente desde Estados Unidos los primeros componentes y un año más tarde obtuvieron su primera representación: la de semiconductores Semtech Corp. Mientras que, en 1979, logra la distribución de Motorola Semiconductors Inc. En 1984, y luego de un período difícil -la guerra de Malvinas, en 1982, cerró la línea de pagos al exterior- consiguió un acuerdo con la ya desaparecida empresa Codas Electrónica para diseñar y comercializar un equipo de desarrollo de producción nacional para la familia MC6809 de microcontroladores Motorola®.

Elko brinda a sus clientes el abastecimiento necesario, con la ventaja de poder contar con todos los componentes a través de un único proveedor, la mayor cantidad de opciones entre componentes de los más de 600 fabricantes mundiales de los que Arrow es distribuidor. Además, ofrece la más completa cadena de aprovisionamiento para garantizar la logística de producción de sus clientes.

“En los últimos años, tuvo un desarrollo exponencial, alimentando al mercado con equipos y aplicaciones cada vez más diversas. Detrás de la industria del producto terminado, hay una gran industria de componentes electrónicos que provee las partes cada vez más complejas y pequeñas que conforman los equipos que hoy son parte de nuestra vida”, explican

desde la empresa acerca del crecimiento de la industria.

En cuanto a la empresa, afirman: “Elko, hoy Arrow Argentina, se ha posicionado como el proveedor líder de componentes electrónicos. Hemos crecido incorporando nuevos mercados y negocios, lo cual nos ubica como el mayor proveedor de soluciones en componentes. Vemos en el mercado un gran crecimiento y creemos que esto recién comienza, ya que el nivel de profesionalismo es mayor cada día”.

INSTALACIONES

“Contamos con más de 20.000 ítems en nuestras instalaciones de 3.500 m², ubicadas en Capital Federal, donde ofrecemos a nuestros clientes en la Argentina y la región stock permanente de los componentes pasivos y activos de última generación. Somos distribuidores oficiales de las líneas más importantes del mundo en semiconductores, pasivos, periféricos y accesorios”, cuenta los directivos acerca de la oferta a sus clientes.

En cuanto a la comercialización, directivos de la empresa explican que ofrecen “diferentes canales de ventas para cada necesidad del cliente: venta local, venta FOB, programadas, back to back y nuestro exclusivo IPS (in plant store)”.

“Contamos, además, con un departamento de Ingeniería con gran experiencia en el mercado, capacitándose permanentemente en el exterior y volcando éstos conocimientos a nuestros clientes, dictando seminarios periódicamente”, detallan acerca de la preparación de los profesionales que integran hoy Arrow Argentina.

“Nuestro compromiso es formar parte de la historia de nuestros clientes. Con más de 40 años de experiencia, Arrow Argentina demuestra la capacidad de ser innovador y responsable en las demandas y requerimientos de nuevos negocios”, concluyen. ■



Depósito

Las instalaciones de la compañía están aptas para dar respuesta inmediata a la demanda de productos por parte de sus clientes.

Ubicación

Ubicada en el barrio de San Cristóbal, calle Constitución 3040, a escasos metros del pulmón verde que significa la Plaza Martín Fierro.



Cómo llegar

- Subte: Línea H hasta estación Urquiza (sobre Av. San Juan). Tomar por calle Urquiza en sentido ascendente hasta calle Constitución, bajando por ésta 50 mts.
- Colectivos: Líneas 20, 23, 41, 53, 97, 126, 127, 165 y 180 (R155)
- Auto: Por autopista 25 de Mayo, tomar la bajada de Jujuy y por calle Alberti o Catamarca (ambas en sentido ascendente), según sentido de circulación seguir hasta calle Constitución.

+ Datos

- Dirección: Constitución 3040
- Teléfono: (54 11) 4122 3500
- Web: www.arrowar.com
- Mail: ventas@arrowar.com

Timeline

