

Tekno Homes S.A.

Entrevista a Mariano Rubinstein

Hace más de diez años que Tekno Homes ofrece al mercado productos orientados a la seguridad y confort, proveyendo sistemas de última generación para control de acceso y cajas de seguridad con tecnología biométrica. Representa a ADEL y U-Tec con exclusividad.



TEKNO HOMES S.A.

-  +54 11 5031 1964
-  info@teknohomes.com
-  www.teknohomes.com
-  +54 9 11 3205 4803
-  /teknohomes
-  @teknohomes
-  @teknohomes



Desde hace más de una década, Tekno Homes está orientada a satisfacer las necesidades tecnológicas en materia de seguridad y confort para el hogar, oficinas, comercios, hoteles y todo tipo de edificios. Desde 2005, cuando incorporó los productos biométricos residenciales ADEL para su distribución (marca de la cual es importador exclusivo), ofrece a sus clientes algunos de los sistemas biométricos de control de acceso y cajas de seguridad más seguros y avanzados. “Todos nuestros productos pasan por rigurosos controles de calidad y son verificados uno a uno antes de ser entregados a cada cliente, además de contar con variadas y diversas certificaciones in-

ternacionales de calidad. Entre ellas, UL”, destacó Mariano Rubinstein, Presidente de Tekno Homes, acerca de los productos que la empresa importa y distribuye.

Tekno Homes ofrece al sector una línea completa de cerraduras biométricas: desde los modelos con pestillo simple, pasando por los modelos con cerradura multianclaje especiales para puertas blindadas y hasta las más modernas con tecnología Bluetooth, touchscreen y control desde una aplicación para celular. Ha distribuido e instalado miles de unidades a usuarios particulares como, a distribuidores, desarrolladores inmobiliarios y empresas constructoras. “La confiabilidad y tecnología de nuestros productos es el motivo por el cual nuestros clientes nos siguen eligiendo para sus proyectos”, agregó el directivo.

LA EMPRESA

“Comenzamos en 2005 a importar cerraduras biométricas de uso residencial. Fueron las primeras de este tipo que hubo en el mundo: hasta ese momento solo se comercializaban los controladores de asistencia y algunos controles de acceso con huella digital pero orientados al mercado corporativo”, explicó Rubinstein acerca de los inicios

de Tekno Homes. “Vimos que con este tipo de tecnología podíamos acceder a un mercado que no estaba siendo atendido y nos enfocamos en él, con muy buenos resultados y posicionándonos como uno de los líderes del segmento desde entonces. Empezamos con dos modelos muy básicos y hoy contamos con una de las más amplias variedades de cerraduras biométricas del mercado y con la representación de dos de las empresas más importantes del sector”, continuó.

– Después de ese primer producto, ¿hacia dónde se orientó la empresa?

– Siempre nos mantuvimos en ese nicho. Habíamos logrado captar la atención de un sector que no tenía oferta hasta ese momento y comenzamos a especializarnos en él. Después de esa primera cerradura, totalmente autónoma, seguimos incorporando opciones para nuestros clientes: sumamos nuevos modelos y después incorporamos cajas de seguridad y módulos multipropósito con tecnología biométrica.

– ¿Cuáles son las principales marcas que representan?

– Comenzamos en 2005 importando cerraduras ADEL y firmamos este año





un convenio de distribución exclusiva con U-Tec Group de Estados Unidos. ADEL es una empresa nacida en el mercado de las cerraduras para hotelería que luego incorporó biometría a sus productos, convirtiéndose en una de las más grandes del sector y de la cual somos importadores y distribuidores exclusivos para todas sus líneas de productos en Argentina. En cuanto nuestra otra representada, U-Tec, es un gigante con una visión muy avanzada de la tecnología; cuenta con dos plantas de producción en Shanghai e instalaciones que están equipadas con tecnología de última generación. La fábrica tiene más de 5.000 m² de superficie, utiliza materiales compatibles con la preservación del medioambiente y sus instalaciones tienen certificación ISO 9001. Además, U-Tec está construyendo una nueva fábrica en Yancheng, provincia de Jiangsu, China, que ampliará su capacidad de producción, alcanzando casi 56.000 m² de superficie.

– ¿Cuál es su modelo de negocios?

– Todos los productos que trabajamos, los trabajamos con exclusividad. Somos importadores y distribuidores de nuestras marcas y estamos habilitadas por ellas para comercializarlas tanto de manera mayorista como minorista. Nuestra idea es potenciar la cadena de distribución buscando representantes locales en cada punto importante del Argentina, para así lograr una mayor difusión de las marcas. Hace años que mantenemos políticas de precios claras que nos permiten llevar adelante un negocio exitoso para todos los componentes de la cadena, sin generar competencias desleales y manteniendo márgenes de comercialización atractivos para cada una de las partes. Como se trata de productos únicos en su segmento, el diferencial tecnológico está garantizado y lo que ofrecemos desde Tekno Homes a los distribuidores, integradores e instala-

dores es una opción robusta desde el punto de vista técnico y funcional que abarque varias soluciones, para que puedan incorporar nuevos negocios a sus emprendimientos. Tenemos una

premisas clara como empresa y la respetamos en todo sentido: nunca competimos con nuestros distribuidores, nos asociamos para potenciar el éxito en sus ventas. ■



ADEL
www.adellock.com/en/

ADEL, empresa especializada en tecnología creada en 1991, se dedica a las cerraduras biométricas desde hace más de 20 años. Fue la primera empresa en el mundo en registrar las 3 patentes de tecnología clave para el desarrollo de productos con huella digital: chip procesador de huellas digitales, desarrollado en conjunto con Texas Instruments; sensor de huellas digitales y algoritmo de compresión de huellas digitales.

ADEL es uno de los mayores fabricantes del mundo de cerraduras de huella digital y el mayor proveedor de cerraduras para hoteles de Asia, con más de 6.000 usuarios y casi 3 millones

de habitaciones en el mundo. Posee una fábrica de más de 20.000 m² y emplea más de 500 personas en forma permanente. Cuenta con más de 100 patentes de productos en EE.UU., Europa y Asia, todos certificados CE, FCC e ISO9001 y, recientemente, algunos modelos certificados UL.

La línea de productos ADEL logró establecerse en el mercado mundial y cada cerradura es atravesada por más de 1000 procesos muy precisos para asegurar la máxima seguridad y calidad. ADEL mantiene relaciones corporativas con importantes empresas, entre las que se encuentran Texas Instruments, ATMEL, Honeywell, Hanvon y Oracle.



U-Tec
www.u-tec.com

U-Tec Group Inc., empresa con sede en California, EE.UU., a través de un equipo propio de ingenieros, diseñadores, especialistas en marketing y gerentes de producto de diferentes nacionalidades, diseña y desarrolla cerraduras para el sector hotelero y residencial con múltiples tecnologías. Su objetivo es revolucionar los productos de uso diario, ofreciendo en cada uno de sus modelos conectividad simplificada y funcionalidad intuitiva, en todo momento y en cualquier lugar.

U-Tec tiene presencia en la industria del hogar inteligente desde hace décadas y sus productos fueron probados por cientos de miles de usuarios de todo el mundo. En el corazón de la compañía se encuentra una tecnología

única en el mundo, desarrollada durante los últimos 15 años. La inversión continua en su red mundial de investigación colaborativa juega un papel fundamental en su capacidad para desarrollar productos de vanguardia que simplifiquen la vida de los usuarios.

U-Tec cuenta con más de 100 personas trabajando constantemente en sus divisiones de desarrollo de producto, incluyendo la identificación biométrica, comunicación inalámbrica, videovigilancia y desarrollo de software. En el laboratorio de la compañía, ingenieros y expertos de todo el mundo se reúnen para inventar, innovar e inspirar a toda una nueva generación de tecnologías.

PRINCIPALES RUBROS

- Control de acceso.
- Cerraduras multitecnología.