

Security One

Distribuidor de soluciones integrales para la seguridad electrónica

Security One es uno de los referentes locales en el mercado de la seguridad electrónica, su amplia cartera de productos y servicios le permite ofrecer al sector las soluciones más innovadoras de la industria. El crecimiento de la empresa es fiel reflejo del trabajo realizado a lo largo de los años.



SECURITY ONE

-  +54 11 5263-0708
-  info@securityone.com.ar
-  www.securityone.com.ar
-  /seconearg
-  @SecurityOneHik
-  /company/security-one
-  /user/secnow



Nacida como distribuidora de soluciones de seguridad electrónica, Security One es actualmente representante, importador y distribuidor master de las marcas líderes del mercado global. Ofreciendo un completo portfolio de soluciones de seguridad, incluyendo sistemas de: alarmas de intrusión, detección de incendio, control de acceso, videovigilancia, videportería IP, conectividad, almacenamiento, servidores, plataformas de software, infraestructura y cableado, drones, entre otros rubros, como así también una completa serie de accesorios para todas las líneas de productos.

En el mercado de la distribución de productos de seguridad electrónica, desarrolla un nuevo y simple concepto: no distribuye cajas a granel sino que ofrece soluciones integrales, capacitaciones permanentes, soporte técnico calificado, atención y asesoramiento personalizado para cada uno de sus clientes.

“Después de más de 15 años de trabajo ininterrumpido en el sector, en Security One nos enfocamos hoy en ofrecer a nuestros clientes un mayor número de soluciones verticales y de líneas de productos, para todos

los segmentos de la seguridad electrónica”, dice Christian Uriel Solano, Presidente y CEO de la compañía.

“Hoy contamos con la red de distribución más extensa del mercado, con más de 35 distribuidores a lo largo de todo el territorio argentino, lo que nos permite extender la mejor atención a empresas instaladoras e integradoras de sistemas de seguridad electrónica en todo el país desde nuestra casa central en Buenos Aires”, destacó Gustavo Camacho, responsable del marketing y la comunicación de la empresa.

La compañía cuenta con un equipo técnico, conformado por personal especializado con la capacidad de llevar a cabo un óptimo asesoramiento en preventa de proyectos, soporte técnico especializado, el mejor servicio posventa del mercado, garantía oficial y laboratorio propio de reparaciones, capacidades que se ven ampliadas con la inauguración de la nueva sede.

NUEVAS INSTALACIONES

A fines de 2017, Security One inauguró su nuevo edificio corporativo en Buenos Aires, ubicado en el barrio de Villa Lynch, a metros de la Av. Gral. Paz, un proyecto en el que se trabajó denodadamente. “Este edificio fue pensado y diseñado durante mucho tiempo. En él trabajó todo nuestro equipo, aportando sus ideas para poder ofrecer un lugar acorde tanto para quienes trabajamos aquí como para nuestros clientes, enfocados en la mejora continua en la atención y servicio”, explicó Christian Solano acerca de la actual sede de la empresa.

“La intención es brindar mayor comodidad y mejores servicios a nuestros clientes, ampliar y mejorar nuestros servicios logísticos, aumentando el espacio y los recursos de depósitos y logística”, amplió Gustavo Camacho.

El edificio, de más de tres mil metros cuadrados, está dividido en tres plantas: el estacionamiento, la recepción,

el área logística y la administración se encuentran en la planta baja; mientras que las oficinas comerciales, el showrooms, salas de reunión, salas de capacitación y espacios comerciales en el primer piso. El depósito está en el segundo piso.

“Hoy contamos con más cantidad de salas de reuniones, mayor espacio de showroom, más salas de videoconferencias y webinars, un auditorio de capacitaciones y seminarios con capacidad de hasta cien profesionales. También contamos con estacionamiento propio para nuestros clientes y mayor comodidad administrativa y logística”, explicaron los directivos de Security One.

Durante el segundo trimestre de este año, la empresa planea inaugurar otros 4.000 metros cuadrados en un nuevo centro logístico, dedicado exclusivamente a abastecer a sus más de 35 distribuidores en todo el territorio nacional, formando la mayor red de distribución de productos de seguridad electrónica de Argentina.

PRODUCTOS Y SERVICIOS AL CLIENTE

“Estamos invirtiendo fuertemente en consolidar nuestro portfolio de soluciones de seguridad electrónica para abastecer a los distintos segmentos que abarca la industria”, detalló Camacho.

Así, en soluciones de detección de intrusión, la empresa incorporó los productos Pyronix, e intensificó su alianza con Hikvision para ofrecer todas sus soluciones en videovigilancia y nuevos negocios. En cuanto al segmento de control de accesos, ofrece también productos Hikvision y suma las soluciones Olex.la, marcas que también tiene como oferta de soluciones para control de tiempo y asistencia. En detección de incendios, Security One ofrece las soluciones de una reconocida marca como Hochiki, mientras que para almacenamiento, cuenta con productos de las marcas Seagate y Western Digital. Para equipos de almacenamiento masivo cuenta con Hikvision, Dell y EMC, y completa la oferta en servidores y desktop PC con productos Dell. También incorpora con Dali Tech toda su serie de videovigilancia por termografía, toda la serie de drones y tecnología antidrones de Hikvision, en cuanto a los accesorios para CCTV, su portfolio incluye las marcas Folksafe y Hikvision; infraestructura y cableados a Furukawa y Hikvision; y para series de networking profesional a



Hikvision, Ubiquity y Dell.

“Estamos incorporando nuevos planes y herramientas de financiación para nuestros clientes y sus proyectos, como por ejemplo el leasing y mayores opciones de crédito. También hemos sido nombrados distribuidores de la reconocida marca inglesa Pyronix, lo cual nos permite ingresar en el mercado de las alarmas de intrusión con un producto sumamente confiable y de probada calidad en los distintos mercados internacionales”, detalla Federico Rodríguez, Gerente comercial de Security One.

“Estamos muy orgullosos también de haber sido nombrados distribuidores de la marca japonesa y americana Hochiki, uno de los mayores fabricantes y referentes en la industria de la detección profesional de incendios”, amplían acerca de las nuevas distribuciones.

LABORATORIO DE PROYECTOS

Llegar a una posición de liderazgo en el mercado implica un largo camino, que incluye la mejora constante y la oferta de mayores servicios, es por eso que Security One, desde sus comienzos, decidió disponer para sus clientes de un laboratorio de proyectos especializado en soluciones verticales exclusivamente dedicado a la atención y asesoramiento persona-

lizado de los proyectos cualquiera sea su envergadura, importancia o tamaño. Contando con personal dedicado a atender el asesoramiento de preventa, asesoramiento financiero, acompañamiento en todas las etapas del proyecto y un excelente servicio de soporte de posventa.

“Esta área está enfocada en brindar asesoramiento y soporte a todo tipo de proyectos, sin distinción por importancia o envergadura. Para nosotros todos los clientes que vienen en búsqueda de una solución, tienen la misma oportunidad y nos sentimos orgullosos de que confíen en nuestra empresa y encuentren en nosotros el mejor socio para sus proyectos”, expresó Camacho.

“Nuestro laboratorio está conformado por profesionales capacitados permanentemente para dar respuestas a la planificación, análisis, factibilidad técnica y concreción de cada proyecto de forma exitosa, acompañando al integrador también con soluciones financieras y administrativas”, amplió Rodríguez.

CAPACITACIÓN

“Sin dudas para nosotros uno de los aspectos más importantes en el crecimiento de una empresa es la capacitación, tanto de su personal como la de sus clientes. Estamos convencidos

LÍNEA DE TIEMPO

2003

Comienza sus relaciones comerciales con Hikvision, para abastecer sus proyectos de integración.

2005

Security One es nombrado Master Distributor de Hikvision para Argentina. La empresa se dedica a la importación y distribución de soluciones de seguridad electrónica integral.

2008

La empresa se muda a una nueva sede en Capital Federal, ampliando su estructura y capacidad de atención al cliente.

2011

Inaugura su centro de soporte y capacitación de profesionales, con el propósito de consolidarse como una empresa líder del sector.

2012

Se posiciona como uno de los distribuidores líderes en el mercado argentino incorporando a su portafolio nuevas marcas y soluciones para mercados verticales.

2015

Security One amplía su portafolio de soluciones, incorporando más de 10 marcas líderes en el mercado de la seguridad electrónica.

2016

Amplia su equipo orientado al asesoramiento profesional y especializado en proyectos y soluciones verticales.

2017

Inaugura su nueva sede, expandiendo sus capacidades logísticas y administrativas para consolidar la red de distribución más extensa del país, asimismo profundiza las acciones de profesionalización del sector.



que ampliar permanentemente el conocimiento de nuestros clientes es la manera de lograr un crecimiento conjunto sostenido. Todos nuestros técnicos están certificados por las marcas y al tanto de las últimas tecnologías que van surgiendo en el mercado. Es un equipo con 100% de ADN tecnológico y ese es un requisito fundamental de nuestras conformación del equipo de trabajo, porque entendemos que la única opción para ofrecer una solución profesional verdadera, es armar un equipo de profesionales verdaderos", dice al respecto el CEO de Security One.

"Hemos generado una dinámica de intercambio con las marcas y dictamos en nuestras instalaciones las certificaciones de las soluciones integrales y/o verticales en las que cada compañía se especializa", amplió el Gerente de marketing de la empresa.

Entre las certificaciones que posee la compañía se encuentran: certificaciones de Hikvision, tales como HCSA (Hikvision Certified Security Associate), HCSP (Hikvision Certified Security & Profesional) y HCSE (Hikvision Certified Security Expert), certificación oficial de Hochiki en detección de incendios, certificación oficial de Dali Tech en videotermografía, entre otras.

"La capacitación a profesionales del sector y la formación de nuevos profesionales es uno de los desafíos más importantes para lograr un mercado cada vez más competitivo, que ofrezca soluciones de vanguardia mundial y que pueda seguir garantizando su crecimiento. En Security One creemos que aportar esas herramientas para profundizar el profesionalismo no solo favorece a las personas desde lo individual, sino que genera nuevas pautas que permiten el crecimiento

del sector", explicó Solano.

"Todos los rubros de la seguridad electrónica están contemplados en nuestro calendario de capacitaciones: desde videovigilancia, sector que a lo largo de los años se convirtió en el puntal de nuestra compañía, hasta detección de incendios, pasando por intrusión, control de accesos y biometría, por citar solo algunas de las tecnologías incluidas en nuestras capacitaciones", amplió Camacho.

"El calendario de Security One incluye capacitaciones online (webinars), presenciales y una modalidad itinerante por toda la Argentina. Esta última consiste en llevar un programa de capacitaciones a distintas ciudades del país, donde se encuentran nuestros distribuidores e integradores, lo cual permitirá al cliente tener acceso al conocimiento y soluciones que ofrecemos y a nosotros, como empresa, conocer y entender las problemáticas y principales necesidades de seguridad en los distintos puntos del país", explicó Gustavo Camacho.

"Creemos que va a ser un año intenso, de muchísimo trabajo y esperamos un gran crecimiento, tanto desde el punto de vista del mercado como desde lo empresarial. Nos preparamos durante muchos años para consolidar nuestra posición como distribuidores líderes. Cada una de las personas que integramos Security One, adquirimos conocimientos, nos formamos y nos capacitamos de manera permanente y compartimos ese conocimiento con nuestros clientes. Hoy somos una empresa consolidada, reconocida por pares y clientes y eso nos llena de satisfacción. Siempre se puede aprender, mejorar y crecer. Ese es el camino que emprendimos", concluyó Christian Solano. ■

