

Industria Nacional: La realidad según nuestros fabricantes



Soluciones INSIDE SECURE para seguridad informática



NETVISION: Integración en sistemas de CCTV



ANICOR S.A. Industria nacional de excelencia



Negocios de Seguridad

Número 76
Abr/May '13

Seguinos en

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad

EMPRESAS

. SMARTHOME <36> Una empresa joven con más de 20 años de experiencia en Domótica

. ARCONTROL <40> Un clásico con 20 años de servicio al instalador

PORTFOLIO

. Soluciones FURUKAWA para cableado estructurado <68>

CASO DE ÉXITO

. Seguridad y control durante la copa mundial de béisbol <104>

PREGUNTAS FRECUENTES

. ¿Qué es el ancho de banda? <112> por Rodrigo J. Hernández

DATA TÉCNICA

. Procedimientos en estaciones de monitoreo <116> Capítulo 6: Gestión de evento de cancelación

. Diseño de sistemas de detección y alarma de incendio <120> Capítulo 2

PRODUCTOS

. Los mejores productos y las últimas novedades del sector <80>

NET REPORT

. La ciberdelincuencia avanza y se amplían los ataques <132>

MARKETING

. Decálogo para crear un plan de negocios <140> por Diego Cacciolato

INSTITUCIONES

. Boletines informativos con las actividades de CESEC <148> y CEMARA <152>

28 >

EN TODA LATINOAMERICA SE TRANSMITE POR NANOCOMM

- Sim con tarifa única para toda latinoamerica.
- Nuevo equipo con doble SIM, con más prestaciones a menor costo.
- Integración oficial con bus NX Interlogix embebido.
- Plataforma Nanomir web con Administración de SIM on-line directa al sistema del Operador Celular.

ED560

DOBLE SIM

NUEVAS LÍNEAS DE PRODUCTOS Y SERVICIOS.

NANOCOMM

evolución que se transmite



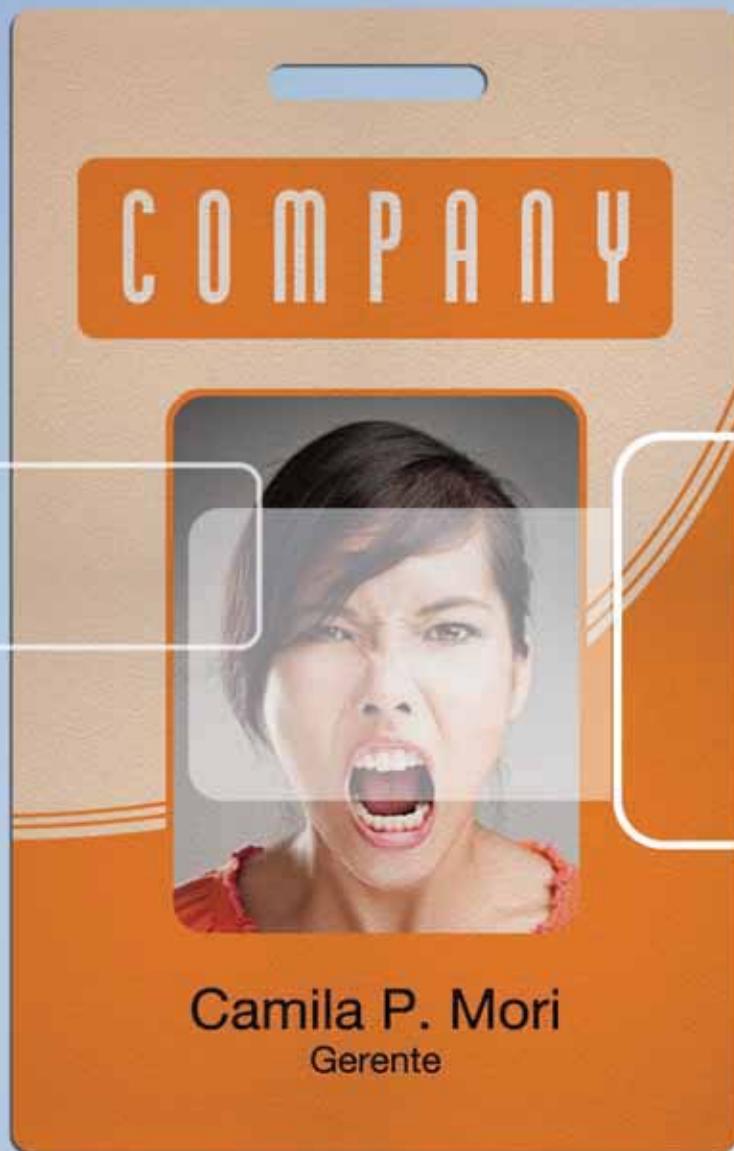
Compre cualquier impresora FARGO® y adquiera el Software de Tarjetas de Identificación Asure® ID 7 Exchange con una condición especial.

- Fácil integración de aplicaciones con tarjetas contactless (iClass/Mifare)
- Interfaz intuitiva
- Acceso a múltiples bases de datos en tiempo real
- Opera con impresoras de tarjetas de diferentes fabricantes.



Más información abriendo la solapa

Se ve en la expresión cua



Compre cualquier impresora FARGO® y adquiera el Software de Tarjetas de Identificación Asure® ID 7 Exchange con una condición especial.

Tan intuitivo, rápido y eficiente que es difícil de creer que es un software para tarjetas de identificación.

Descargue una versión de prueba gratuita:
www.hidglobal.com/asureID



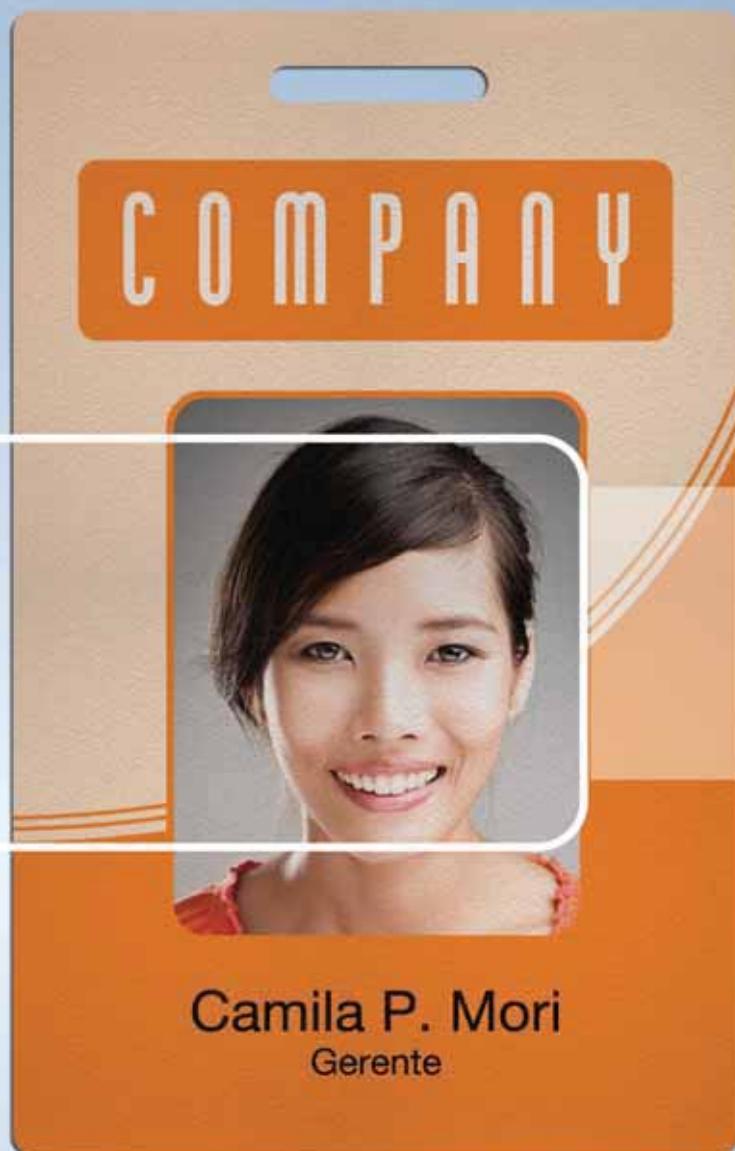
FARGO®

FARGO® DTC1000
intuitiva y ya tr

Simplifique la impresión.
Simplemente presione el botón.
excelente calidad. El cabezal es oculto y requiere poca
manutención para

Para más información

ando es fácil la impresión



00 es una impresora de tarjetas fácil de usar. La carga de cinta es
ae el software integrado.

esión de tarjetas en su empresa con la impresora/codificadora FARGO DTC1000.
da, conecte a la computadora e imprima tarjetas de tecnología con colores de
La impresora cuenta con un software de personalización integrado, el SWIFT ID™. El
y protege la impresora de daños, ofreciendo máxima eficiencia con un mínimo de
que su inversión sea aún más rentable.

ón contacte a ventas 11 4855 5984 o envíe un email para ventaslam@hidglobal.com



La Mayor Variedad de productos de todo el mercado de seguridad electrónica

Cámaras Análogas

Stock
Permanente

■ Cámaras



■ Mini Domos



■ Mini Domos IR



■ Cámaras IR



Línea de Productos

Cámaras IP

■ Cámaras IP



■ Domos IP



LG Security System

■ Video Server



■ PTZ Domos IP



DVR

■ Standard DVR



Accesorios

■ Controlador PTZ



■ Domos PTZ



■ Cámaras con zoom



Monitores

■ Monitores LCD Wide Screen



simicro

Av. Corrientes 4969 (C1414AJC) Bs. As., Argentina
teléfax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com



Grabación local, remota y Backup

Las Soluciones de Almacenamiento StorCenter de Iomega, resuelven por usted la problemática para el almacenamiento de grabaciones y backup ya no debe preocuparse por la capacidad máxima que un servidor DVR o NVR le pueda proporcionar para poder grabar, no importa la calidad o cantidad de video que necesite guardar StorCenter le ofrece múltiples opciones en capacidad y tecnología para sus requerimientos.

StorCenter ofrece capacidades desde 2 hasta 36 Terabytes con funciones RAID avanzadas para protección de video almacenado y posibilidad de agregación y recambio de discos en caliente.

Sus funciones para el almacenamiento vía Red, le permiten funcionar tanto de manera local como remota, pudiendo así recibir video de una o varias DVRs/NVRs vía Red Local o Internet.

StorCenter de Iomega, la manera mas confiable de almacenar, respaldar y proteger Video



iomega | EMC²

©2011 Iomega Corporation, Iomega, the Stylized "I" logo, and StorCenter are registered trademarks or trademarks of Iomega Corporation in the U.S. and other countries. Certain other Product Names, brand names and company names or designations of their respective owners.

 **simicro**
Networking

 **simicro**

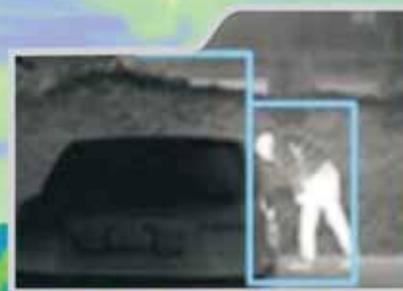
Av. Corrientes 4969 # (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Cámaras Térmicas de Seguridad

Detección Perimetral Térmica



FLIR



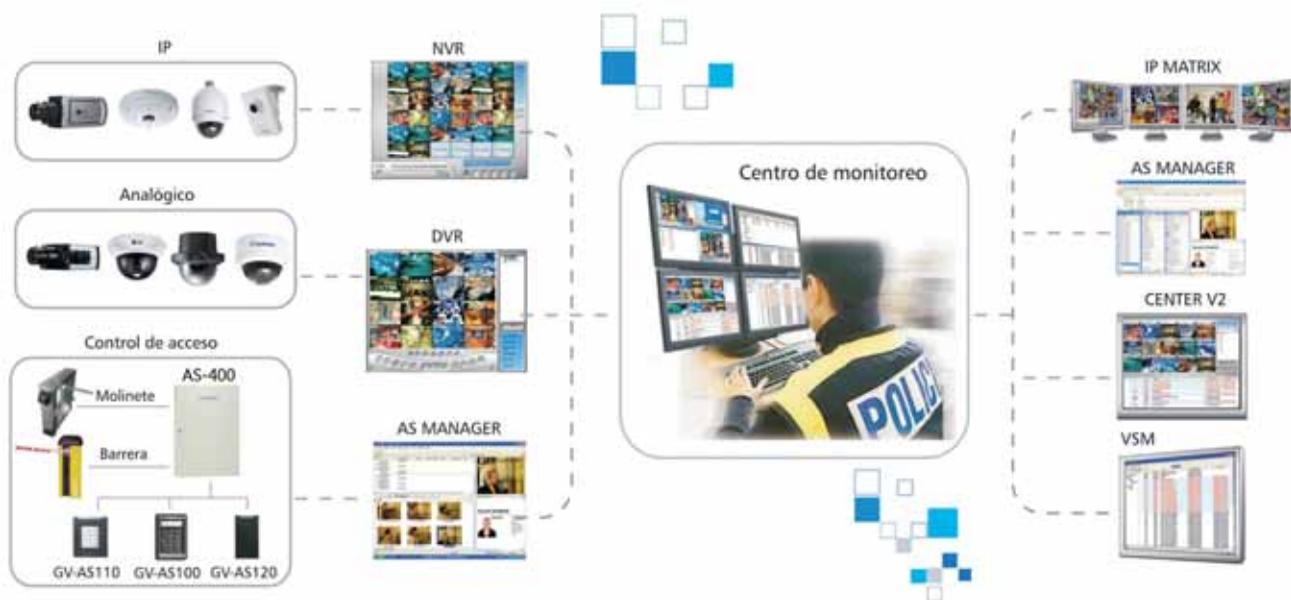
FLIR

El líder mundial en proyección
de imagen térmica

simicro

Av. Corrientes 4969 • (C1414AJC) Bs. As., Argentina
telefax: (54-11) 4857-0861 (líneas rotativas)
e-mail: ventas@simicro.com • www.simicro.com

Representante exclusivo para la República Argentina.



SOLUCIONES

Nuevo DVR Bancario

Grabación de 20 Cámaras
cumplimentando Normativas
BCRA con 2 años de Garantía

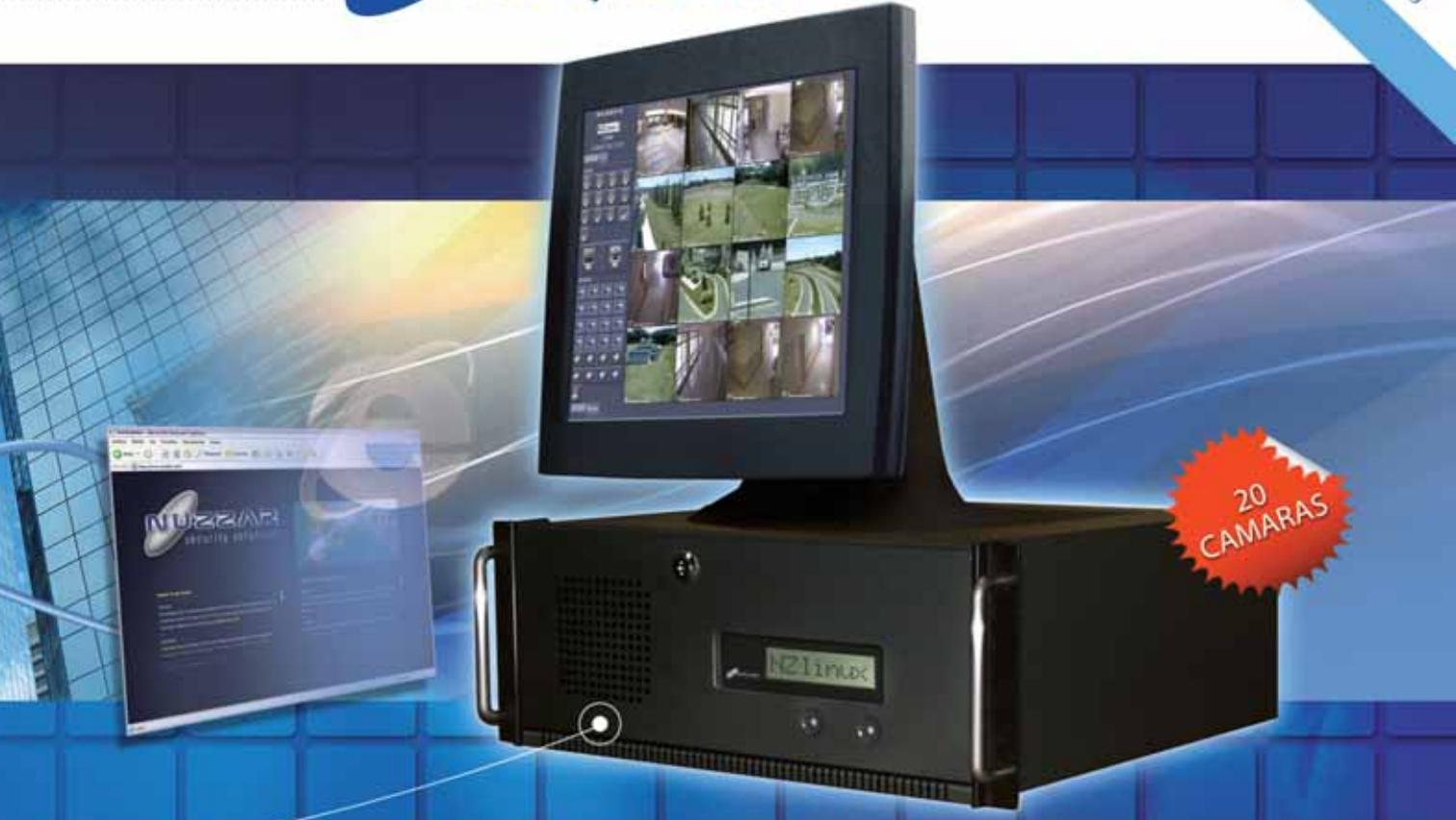
CARACTERISTICAS **NZlinux RT**

- Monitoreo de hasta 20 cámaras analógicas y/o IP en un mismo sistema
- 25 Cuadros en 4 CIF en todas las cámaras (PAL) hasta 20 canales de audio
- 5 tamaños de grabación y visualización configurables por cámara Máx. 4CIF (704 x 576 pix.)
- Compresión H264
- Sitio Web 2.0 con todas las opciones disponibles (visualización y configuración remota)
- Completa Consola de Monitoreo para múltiples DVR con vistas, e-maps, multiplataforma
- Poderoso Motor de búsqueda de video almacenado
- Búsqueda inteligente de video
- Configuración avanzada y Log de auditoria de usuarios
- Watch Dog electrónico
- TCP-IP Configuración de máximo de ancho de banda utilizable
- Gabinete reforzado, protegido por llave, con LCD de estado y alertas.
- Dos años de garantía

2 AÑOS
GARANTÍA

NZ LINUX
series





Nuevo **DVR NZLinuxRT** especialmente desarrollado para Entidades Bancarias y Financieras, con modelos de 8, 16 y 20 cámaras y de 2 a 12 terabytes, para acompañar el crecimiento y adecuación de nuestros clientes, cumpliendo con las normativas A3390, A5120 y A5136.



tecnología en seguridad
la evolución natural



tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com



DVR PARA BANCOS Y ENTIDADES FINANCIERAS

N2 LINUX series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

- Plataforma Linux
- Cumple Normas A3390, A5120 y A5136 BCRA
- Modelos de 8, 16 y 20 cámaras
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Acceso web full 100%
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Busqueda inteligente de video
- Compresion H264



PRODUCTO ARGENTINO

2 AÑOS
GARANTÍA
INTERNACIONAL

20
CAMARAS



- Sistemas de monitoreo y grabación digital de video (CCTV).
- Alarmas: sonoras, disuasivas, vía mail , por SMS.
- Control de acceso, con identificación y clasificación de permisos.
- Detección de incendios.
- Cercos perimetrales electrónicos.
- Sistemas de control de rondas y protocolos de vigilancia física.
- Consultoría en seguridad y proyectos a medida.



tecnología en seguridad
la evolución natural

DVR PARA COUNTRIES Y BARRIOS CERRADOS

N2 LINUX
series

Servidor de CCTV Inteligente Integrado en Redes

PRODUCTO ARGENTINO

- Plataforma Linux
- 25 cuadros en 4 cif en todas las cámaras (PAL)
- Un canal de audio por cámara
- Enlace con sistemas de control de acceso
- Consola de monitoreo multiequipo
- Almacenamiento 2 terabytes (ampliable a 12 terabytes)
- Equipos Híbridos (cámaras analógicas / IP)

2 AÑOS
GARANTÍA
EXTENDIDA



tecnología en seguridad
la evolución natural

tecnología en seguridad s.r.l.

Bulnes 439 - C1176ABG

Capital Federal - Argentina

Tel/Fax: (00 54) 11 5238-5553 / 54 / 58 / 59

info@tecnologiaenseguridad.com

www.tecnologiaenseguridad.com

el futuro está de nuestro lado

DVR



Tixent TXNA9004 / TXNA9008 / TXNA9016 H.264

Grabadora Digital de 4, 8 y 16 canales con audio H.264.
Soporte de red.
Tiempo real.
Soporte para telefonía celular.
Software de monitoreo capaz de conectarse a varias DVR.
Visualización de hasta 64 cámaras de diversas grabadoras de la línea.

CAMARAS y DOMOS



TXN-C218

Cámara estanco Exterior
Función Night vision autom.
24 iluminadores infrarrojos
CCD Color 1/3 / 420 TVL
0.1 Lux (0 lux con leds)
12 VCC



TXN-G151

Cámara Pinhole interior
Lente 1mm de diámetro
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.4 Lux / 12 VCC



TXN-G131

Cámara domo Interior
Captor digital Dia/Noche
CCD Color 1/3
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC
Soporte para techo o pared

CAMARAS INALAMBRICAS



JK 808

Cámara CMOS Color - B/N
Resolución 350 TVL
Iluminación Mínima 1 lux
Iluminación Infrarroja hasta 5 mts (Solo B/N)



Tixent TXNDV639

Domo antivandálico infrarrojo
SONY Color CCD Alta definición
IR LEDs: 5mm X 24PCS
Lentes 3.6mm/F2.0 (opcional)

Tixent TXNIRH639

Cámara infrarroja de largo alcance
SONY Color CCD Alta definición
IR LEDs: 5mm X 72PCS
Distancia: 60M, bracket incluido (3 ejes)
600TV Lines



CAMARAS PROFESIONALES



TXN-926

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



TXN-P926

Conexión autoiris DC/Video
Lentes intercambiables CS
BLC y AutoShutter seleccionables
CCD Color 1/4
420 TVL / 0.1 Lux / 12 VCC

WF 007 SK / WF 1500 SK

Transmisor / Receptor de 150 y 1500 mW
Color / B/N - NTSC / PAL
Max. 200 mts (WF 007 SK)
Max. 1000 mts (WF 1500 SK)



Sistemas de Seguridad

Sonorización



PALATINO

Central 2 zonas microprocesada.
Activación Parcial
Memoria Disp.



FALLEBA

Central microprocesada de 4 zonas
Activación Parcial o Total /
Aviso de Activac-Desactivac.
sonoro programable.
2 zonas temporizadas programables.

DETECTORES INFRARROJOS

Cableados e inalámbricos
Doble Tecnología

TX 4

Transmisor 4 canales Microproc.
Código programable desde las teclas



RX 2

Receptor Autocódigo Microproc.
2 Canales / Salida Relay



RX 4

Receptor Autocódigo Microproc.
4 Canales / Salida Relay



gfm

www.gfm.com.ar

San Buenaventura 101 (B1833AQC)
Turdera - Buenos Aires - Argentina
011.4298.4076 / 011.4298.7653

Full HD

Dahua Full HD Network Solution

Las soluciones de videovigilancia IP Full HD de Dahua tienen en cuenta todas sus necesidades.

La amplia integración con otros fabricantes hacen a nuestros sistemas más flexibles y escalables.

Y siempre estaremos aquí, respaldando a nuestros clientes.

▶ SD6982A-HN
2Mp CMOS 1080P Network
IR PTZ Dome Camera



▶ NVR3204/3208/3216(-P)
4/8/16CH 1U Network
Video Recorder



◀ IPC-HF3200
2Mp CMOS 1080P
Network Camera



▲ IPC-HDB3200C
2Mp CMOS 1080P Network
Vandal-proof Mini Dome Camera



▲ SD6582A-HN
2Mp CMOS 1080P Network
PTZ Dome Camera



▲ IPC-HFW3200C
2Mp CMOS Full HD Waterproof
IR Network Camera

▶ NVR3804/3808/3816
4/8/16CH 2U Network
Video Recorder





Dahua presenta una nueva línea de cámaras domo PTZ en HD, incluyendo modelos de visión standard y nocturna con IR. Disfrute de la videovigilancia en HD con imágenes extremadamente nítidas, cualquiera sea la condición climática.



SD6580/6581/6582-HN

1.3Mp/2Mp HD Network PTZ Dome Camera

- 1/3" 1.3Mp CCD & 2Mp CMOS
- SD6580/6581-HN: 15fps@1.3M & 25/30fps@720P, 18x zoom
- SD6582-HN: 25/30fps@1080P, 20x zoom
- Max 400 °/s pan speed
- IP 67, 4000v thunder-proof, -40~60°C

Supera los ensayos más severos:

- ※ ALT: 5years / -50°C ~70°C / IP67 / 6000v thunder



SD6980/6981/6982-HN

1.3Mp/2Mp HD Network IR PTZ Dome Camera

- 1/3" 1.3Mp CCD & 2Mp CMOS
- SD6980/6981-HN: 15fps@1.3M & 25/30fps@720P, 18x zoom
- SD6982-HN: 25/30fps@1080P, 20x zoom
- Max 240 °/s pan speed
- IP 66, 4000v thunder-proof, -20~60°C
- IR LEDs up to 100 meters



CE FC CCC V L ISO 9001:2000

www.dahua.com.ar

Dahua Technology Ltd

Del Mate Amargo 1176 / 1272
Ituzaingo - Buenos Aires
Te. +5411-4481-9475 / 4977-6217

NVR6000

128 Channel Super Network Video Recorder

Video Vigilancia en Full HD sin límites



IPC support list:



Alta Resolución de Grabación

Soporta todos los formatos de imagen en:

8Mp, 5Mp, 3Mp, 2Mp (Full HD), 1.3Mp, HD 720p, 960H, D1, CIF, QCIF, VGA.



3200 FPS Rec

Graba hasta 128 Canales de Video en Resolución D1 (3200FPS) o 64 Ch en HD 720 (1600 FPS) o 32 Ch en Full HD (800FPS)



Almacenamiento Interno Hasta 48Tb

Soporta modo simple, RAID 0, 1, 5 y Hot Swap. Puerto eSata. Alta capacidad y seguridad en el almacenamiento de sus imágenes.



Fuente de Alimentación Redundante

Fuentes Internas Redundantes Hot Swap.

Funcionamiento garantizado las 24 horas, los 365 días del año.



Analizador de Tráfico de Red Incorporado

Reporta el trafico de red utilizado, de las conexiones entrantes y salientes. Facilita la detección de problemas relacionados con la estructura de red.



Conectividad de Alta Performance

4 puertos de Red Gigabit flexibles a su necesidad. Se pueden configurar como única o múltiple IP.



Compatible

NVR StandAlone ONVIF



Visualización
True Full HD
1920 x 1080
con anti-alias

NVR3216 / 3216-POE / 3416 / 3816



Full HD Rec

Grabación en 1080p @100FPS, 720p @200FPS, D1 @400FPS



Almacenamiento Masivo hasta 48Tb

8 Puertos internos SATA hasta 32Tb. Raid 0,1 / HDD Group
1 Puerto externo eSATA hasta 16Tb.



Procesador de Doble Núcleo

Más poder de procesamiento para todas sus funciones.
Asegura la grabación y reproducción con mejor definición y fluidez.



Salida HDMI y VGA - Full HD

Permite monitorear múltiples cámaras en Full HD, 1920 x 1080 pixels
Para visualizar las cámaras en un LCD de 32 o 42" sin perder definición



Analizador de Tráfico de Red Incorporado

Reporta el trafico de red utilizado, de las conexiones entrantes y salientes.
Facilita la detección de problemas relacionados con la estructura de red.



Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF 2.x, Dahua, Axis, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.

Garantía Escrita
5
Años



Compatible

dahua
TECHNOLOGY

ONVIF
FULL MEMBER

casel
Camara Argentina
de Seguridad Electronica
ECCERATIVO

16 + 16 ? = 32



DVR1604HF-U DVR Híbrido de 32 Canales

Integración de 16 canales analógicos
con 16 canales IP en formato full HD.

True Full HD



1920 x 1080
con anti-alias



800 FPS Rec

Cámaras analógicas: 400 FPS @D1

Cámaras IP: 100 FPS @1080, 200 FPS @720, 400 FPS @D1



Almacenamiento Masivo hasta 48Tb

8 Puertos internos SATA hasta 32Tb. Raid 0,1 / HDD Group

1 Puerto externo eSATA hasta 16Tb. Asignación de cámaras por disco



Procesador de Doble Núcleo

Más poder de procesamiento para todas sus funciones.

Asegura la grabación y reproducción con mejor definición y fluidez.



Búsqueda Inteligente

Examina y detecta movimiento en las grabaciones continuas.

Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



Analizador de Tráfico de Red Incorporado

Reporta el tráfico de red utilizado, de las conexiones entrantes y salientes.

Facilita la detección de problemas relacionados con la estructura de red.



Multi-Protocolo

Soporta múltiples marcas y modelos de dispositivos IP: ONVIF 2.x, Dahua, Panasonic, Dynacolor, Arecont Vision, Samsung, Sanyo, Sony, Canon.



Compatible

DAHUA Technology Argentina

Http://www.dahua.com.ar
Email: info@dahua.com.ar
Te / Fax: (+5411) 4481-9475
Te: (+5411) 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176 / 1272
Parque Leloir - Ituzaingó
(B1715CXJ) Buenos Aires

La nueva generación de grabadores digitales de CCTV
La mejor solución de bajo costo



Triple Visualización
HDMI - VGA - VC



DVR 3104 H

4 Canales de Video - Full D1 100FPS - HDMI



H.264 - Dual Stream

Algoritmo de codificación por hardware H.264 de alto rendimiento. Digitalización en tiempo real y alta resolución (100FPS @704x576).



10 Bit ADC - Dual Stream

Permite un rango dinámico 4 veces mayor que los sistemas de 8 bits. Resulta en mayor calidad de imagen y menor saturación / pixelado.



Modo Día / Noche

Ajustes independientes de contraste, brillo y color por banda horaria. Compensa la respuesta de las cámaras en el día y la noche.



Búsqueda Inteligente

Examina y detecta movimiento en las grabaciones continuas. Ahorra tiempo en la búsqueda de eventos.



3G

Remoto por celular basado en Symbian OS (Nokia), Windows Mobile, Blackberry, Android, iPhone, iPad.



Muti - OS

Incluye software de administración central para Windows, Linux y Mac. Remotable desde Iexplorer, Mozilla Firefox y Google Chrome.



Compatible

a hua
TECHNOLOGY

ONVIF
FULL MEMBER

casel
Camara Argentina
de Seguridad Electronica
SOCIO ACTIVO

ROSARIO

BAJO CONTROL



**quality
systems**

Quality Systems distribuye ahora CCTV,
DVRs y video vigilancia IP Dahua

Dahua Technology Argentina

Http://www.dahua.com.ar
Email: info@dahua.com.ar
MSN: ventas@bigdipper.com.ar
Te: (+5411) 4481-9475 / 4977-6217

Administración central:
Del Mate Amargo 1176
Parque Leloir- Ituzaingo
(B1715CXJ) Buenos Aires

Quality Systems S.R.L.
Ovidio Lagos 1282 (2000) Rosario
info@qualitysystems.com.ar
Te.: (0341) 568-0240

a hua
TECHNOLOGY

RISCO

G R O U P

Creating Security Solutions.
With Care.

WatchOUT™
Reliable Outdoor Detection



Industrial
LuNAR™



iWISE®



ZoDIAC



Intrusion

Inalámbricos

Detectores

Paneles

Integración

Sirenas

LightSYS™
Flexible Hybrid System



WisDom™
Wireless Security System



ShockTec™
Digital Shock Detectors



Detector Sísmico



¡Envíos desde Mendoza a todo el país en el día!

MENDOZA SEGURIDAD

Con un amplio stock, distribuye en el día a todo el país, desde la Ciudad de Mendoza, la completa línea de productos de calidad internacional de RISCO



Tiburcio Benegas 2040. Ciudad de Mendoza
ventas@mendezaseguridad.com.ar
www.mendezaseguridad.com.ar

(0261) 425 8735
(0261) 348 2694
nextel 640*1741 / 1740



Control de Costos, Acceso Confiable

C-CURE 9000 ofrece control de acceso confiable y seguro a un precio competitivo. Con características de alto rendimiento y configuración personalizada ilimitada, C-CURE 9000 puede adaptarse exactamente a la medida de sus necesidades.

El reconocimiento y trayectoria de una marca como Software House poseen un gran significado a la hora de proteger las cosas que más importan. Con Software House usted cuenta con productos en los que puede confiar y con una red de asociados altamente capacitados para instalarlos y mantenerlos.

Software House, C-CURE, y usted. Una sociedad que mantendrá su negocio funcionando en forma segura.

C-CURE 9000
Sistema de control de acceso

Seguridad premium a
un precio accesible



Vayamos lejos, juntos.

Plataforma H

DS-6001-HF (D1)
DS-6101-HF (4CIF)



IPS-6001-NE (960H)



IPC-5003W (VGA)
IPC-6004 (D1)
IPC-6006W (960H)



NV-802-PF (1.3Mp)
NV-862-MF (2.0Mp)



NV-862-HD (2.0Mp)
NV-815-HD (5.0Mp)



DVR / IPC (partners)
Hikvision - Dahua
Arecont Vision - Sunell
Sanyo - Vivotek
Panasonic - Mobotix
CNB - Sony - Axis
Huvion - ACTI - Camtron



LAN & WAN
INTERNET



Hybrid NDVR (5.73)



CMS Client

HNVR



SK-5006-DE
SK-5009-DE
HVR: 4 Full D1 + 2/4 IP
NVR: 6/9 canales IP (D1)



DVR



SK-5004-TS
SK-5008-TS
SK-5016-TS
4/8/16 canales de video
4 canales de audio

DVR



SK-5216-AV (Full D1)
SK-5024-ES (D1/CIF)
SK-5032-ES (D1/CIF)

D



SK-7104-
SK-7108-
SK-7116-
SK-8116-

+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCCION



ELECTRO SISTEMAS

Electrosistemas de Seguridad SRL
www.electrosistemas.com.ar

Laprida (calle 2) N° 4034
Villa Lynch - Buenos Aires
Rivera Indarte N° 1398
B°Alta Córdoba - Córdoba

420/480/700 TVL

HD SDI 1080p

NDVR Client



VM Eye Pro



IP Cam Viewer



Client (5.73)



IE 9.0



TV Client (PC decoder)



Hybrid NDVR (5.73)

- 4108HC (D1/CIF)
- 4116HC (D1/CIF)
- 4208HF (Full D1)
- 4216HF (Full D1)
- 4204HD (HD SDI)

- DK Series
- DH/DG Series
- DX Series
- DX Series

CMS (VTK edition)



DVR



- HE (Full D1)
- HT (D1/CIF)
- HT (D1/CIF)
- HF (Full D1)

HD i-NVR



- SK-6004-HT
- SK-6008-HT
- SK-6016-DE
- 4/8/16 canales Full D1 o combinaciones híbridas IP



xm-DVR



- SK-5716-TS
- 16 canales D1/CIF
- 2 canales de audio



HD SDI i-NVR



- SK-6009-DE
- 1 canal HD SDI + 8 canales Full D1 o combinaciones híbridas IP



PRODUCTOS + PRECIOS COMPETITIVOS + CAPACITACION = LA MEJOR OPCION EN CCTV



(011) 4713.8899 / 4713.5550
 ventas@electrosistemas.com.ar
 (0351) 471.8193 / 472.0381
 ventas.cba@electrosistemas.com.ar



Placas de captura

DS-4100/4200

CIF / Full D1 / HD-SDI
4 / 8 / 16 canales



Servidores IP

DS-6000/6100

CIF / Full D1 / 960H
1 canal de video + PTZ



Cámaras IP Megapixel

NV-810/860

2.0 Mpixel / 5.0 Mpixel
1/2.5" CCD Progressive Scan
Doble streaming de video
IR de 60/80 mts.



Cámaras IP

IPC-6000/5000

CIF / D1 / 960H
WiFi / Pan&Tilt



Cámaras HD-SDI

NV-850/860

720p / Full HD 1080p
ICR / Dual power



NET VISION



DVR Línea Lite

SK-5000/5700

CIF / Full D1
4 / 8 / 16 canales



DVR Línea Pro

SK-8100/5200

Full D1 / 960H
16 canales



DVR Línea High

SK-5024/5032

CIF / D1
24 / 32 canales



NVR Línea Hybrid

SK-6000/5000

CIF / D1 / 960H
WiFi / 3G / Cloud System



Balunes simples

UTP-100P

Compacto / Pigtail
1 canal / 300mts.



Balunes activos

UTP-100AR/AT

1 canal de video
1200 mts.



Balunes múltiples

UTP-800P

4 / 8 canales de video
Pasivo / 300mts.



Balunes rackeables

UTP-816P/AR

Pasivo / activo / 16 canales
1U Rack 19"



Lentes varifocales

Lentes fijas

Autoiris / Megapixel
Rango de 2.1mm a 50mm



Micrófonos

MIC-001/002

Sonido ambiental
Control de ganancia



Fuentes switching

Salida 12 VDC

De 1000mA a 5000mA



Sistemas UPS

Salida 12-15 VDC

Con cargador de batería
Regulación de tensión
5A / 8A / 10A



+ SHOWROOM + STOCK + ATENCION PERSONALIZADA + LABORATORIO + PRODUCTOS



ELECTRO SISTEMAS

Electrosistemas de Seguridad SRL

www.electrosistemas.com.ar

Laprida (calle 2) N° 4034
Villa Lynch - Buenos Aires
Rivera Indarte N° 1398
B° Alta Córdoba - Córdoba

**Domo high speed
JK-2105-XR**

520 TVL / 30x zoom
IR de 120mts.



**Domo de Ultra Alta velocidad (600°/seg.)
JK-2100-P36**

650TVL(color) - 700TVL(B/W)
36x zoom óptico, 3.3 - 119 mm, 20x zoom digital
Angulo de enfoque de 1.7°(tele) a 60.2°(wide)
Reducción de ruido 2D/3D
Rango de TILT desde -15° a 195°
Velocidad de PAN de 0.05°/s a 600°/s
220 Posiciones de Preset
8 Auto Scan, 8 Auto Tour, 8 Pattern



**Controladores PTZ
JK-101/2100**

Joystick 3D / Display LCD



**Domos económicos
JK-5000/6000**

10 / 12 / 22x zoom
520 / 700 TVL



Accesorios PTZ

Protectores de sobretensión
Distribuidores (hub) RS-485
Convertores RS-232



**Cámaras 700 TVL
CP-6600/7600**

WDR / Reducción ruido 3D
IR Array de 50 / 80mts.
Varifocal / IP67



**Cámaras BOX
CP-9300/9600**

480 / 650 / 700 TVL
1/3" CCD SONY



**Cámaras Bullet IR
CP-6300/3080**

480 / 540 TVL - varifocales
IR de 30/50/80 mts.



**Bullet económicas
CP-6200/6400**

420 / 480 / 600 TVL
IR de 15/20/25 mts.



**Domos CP-8450
Antivandálicos**

Varifocales / Fijos
IR de 20mts. / 540 TVL



**Mini domos IR
CP-8420**

420 / 480 TVL
1/3" CCD SONY



**Enlaces de A+V
TC-700H/5000H**

30 / 300 mts. de alcance
Opcional antenas Yagui 13dBi



**Reflectores LED
R30-IR/LV**

Infrarrojo / Luz blanca
Alcance de 30 mts. - 90°



**Multitesters CCTV
BT-B300/500/800**

LCD 3.5" / Salida aux 12VDC
Multimetro / PTZ / UTP check



**Cámara vehicular
XD-3000 con GPS**

Doble cámara / Sensor G
Resolución 1080p



Accesorios de video

Convertores AV-VGA
Distribuidores de video



Gabinetes y soportes

Metálicos / ABS alto impacto
Calefactores / Coolers



VENTAS + PRECIOS COMPETITIVOS + CAPACITACION = LA MEJOR OPCION EN CCTV



(011) 4713.8899 / 4713.5550
ventas@electrosistemas.com.ar
(0351) 471.8193 / 472.0381
ventas.cba@electrosistemas.com.ar





NOTA DE TAPA

28. NANOCOMM
Nueva línea de productos y más servicios

EMPRESAS

- 36. SMARTHOME X-TEND CASAS INTELIGENTES + ESTUDIO DE ARQUITECTURA SLA**
- 40. ARCONTROL SISTEMAS DE SEGURIDAD**
20 años al servicio del instalador.

PERFIL DE EMPRESAS

44. ANICOR S.A.
Industria nacional de excelencia.

INFORME

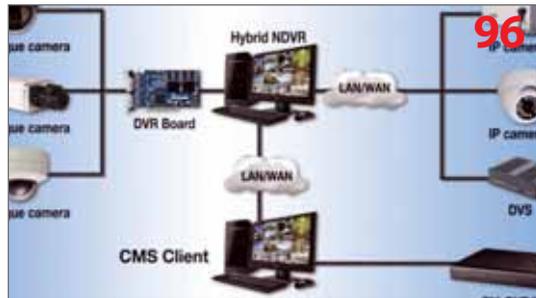
52. INDUSTRIA NACIONAL
La realidad según nuestros fabricantes.

PORTFOLIO

68. MICROCOM: FURUKAWA
Soluciones para cableado estructurado.



72. ELECTROCOMPONENTES: INSIDE SECURE
Soluciones para seguridad informática.



PRODUCTOS

- 80. Mach6 de Aviatel.**
Motorreductor corredizo de 6 segundos.
- 84. Tester para prueba de alarmas.** Aerosol para prueba de detectores de humo de *Ogaraytí*.
- 88. Grabador híbrido y Grabador de escritorio.**
Nuevos productos de *American Dynamics*.
Nuevas versiones gratuitas.
Software para Pymes de *Intelektron*.

TECNOLOGÍA

96. Integración en sistemas de CCTV.
Productos basados en red IP integrados.

CASO DE ÉXITO

104. Seguridad y control en Panamá.
Durante la Copa Mundial de Béisbol.

PREGUNTAS FRECUENTES

112. ¿Qué es el ancho de banda? ¿Cuánto necesito?
Escribe: Ing. Rodrigo J. Hernández.

DATA TÉCNICA

- 116. Procedimientos en estaciones de monitoreo.**
Capítulo 6.
Escribe: David Sejas.
- 120. Diseño de sistemas de alarmas de incendios**
Capítulo 2 – 2º Parte.
Escribe: José María Placeres.

NET REPORT

132. Android, el blanco elegido.
Cuadro de amenazas 2012
Informe: McAfee Lab.

MARKETING

140. Decálogo para crear un plan de negocios.
Sugerencias para una empresa exitosa.
Escribe: Diego Cacciolato.



BOLETINES

- 148. CESEC**
- 152. CEMARA**

ÍNDICE DE ANUNCIANTES

156. Empresas y datos de contacto.



Protegiendo nuestro mundo... y el suyo

Desde las salas de concierto más prestigiosas del mundo hasta el adorado teclado de Monica, millones de clientes residenciales y comerciales confían en los productos DSC para proteger lo que más valoran. Desde hace más de 30 años, nuestros distribuidores e instaladores han recurrido a la tecnología de punta, las soluciones avanzadas de seguridad y el dedicado apoyo al cliente de DSC para brindar la tranquilidad que viene de saber que están protegidos.

DSC. Para lo que más importa.

www.dsc.com

© 2013 Tyco Security Products

DSC

De Tyco Security Products



Innovadora línea de **ZKTeco** CONTROLES DE ACCESO Y DE PERSONAL iFace402/ID

Control de acceso y asistencia por reconocimiento de rostro | Con pantalla TFT táctil color 4,3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada, lector avanzado de huellas y lector de tarjetas de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 500 rostros, 2000 huellas, 10000 tarjetas y 100.000 transacciones, almacenamiento de fotografías, comunicación RS232/485, TCP/IP, 2 USB host, salida wiegand y alimentación 12 V / 3 A.



E9/ID

» **Control de asistencia por huella** | Con pantalla LCD Monocromática 3", lector de huellas con capacidad de almacenamiento hasta 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones, comunicación RS232/485, TCP/IP, USB host y teclado. Alimentación 5 V / 2 A.



S200

» **Control de asistencia por tarjeta** | Con pantalla LCD Monocromática, lector de proximidad con capacidad de almacenamiento de 30000 tarjetas y 100.000 transacciones, comunicación RS232/485, USB host. Puede operar en forma autónoma o en red.



VF-300/ID

» **Control de asistencia por reconocimiento de rostro** | Con pantalla TFT táctil color 3", reconocimiento de rostro por cámara incorporada y lector de proximidad. Con capacidad de almacenamiento de 200 rostros y 10000 tarjetas.



F8/ID

» **Control de acceso por huella** | Pantalla LCD Monocromática, con capacidad de 2200 huellas, 30000 tarjetas y 50000 transacciones. Contactos para botón REX y alarma, 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones.



SC403

» **Control de acceso por tarjeta** | Opcional Mifare, display LCD monocromático, con capacidad de 30000 tarjetas, 50000 transacciones, control total de puerta (REX), 50 zonas horarias, 5 grupos y 10 combinaciones, entrada y salida wiegand.



FR1200/ID

» **Lector de huellas digitales y tarjetas** | Por proximidad con interfaz de comunicación RS485. Compatible con el F8 y los paneles de acceso de la línea InBio. IP65 resistente al agua, alimentación 12v / 1.5A.

Sebury *Control de Acceso Autónomo*



F007-EM

Control de Acceso por huella dactilar y tarjeta

- Diseño Robusto
- Carcaza metálica
- Anti-vandalismo



W1-C

Control de Acceso por tarjeta

- Para interperie
- Anti-vandalismo
- Resistente al agua



K4

Control de Acceso por tarjeta

- Modelo Mini
- Tamaño compacto
- Diseño europeo



BC-2000

Control de acceso

- Para exterior
- Resistente al clima
- Anti-Vandalismo



R4

Lector de tarjeta

- Carcaza metálica
- Anti-Vandalismo
- Resistente al agua



W2

Control de Acceso por tarjeta

- Carcaza metálica
- Resistente al agua
- Control Remoto



R2

Lector de tarjeta

- Resistente al agua
- Apto para exteriores
- Anti-Vandalismo

RASTREADORES SATELITALES

compatibles con
bykom



Permite el seguimiento de un vehículo o persona mediante un chip que transmite la posición a cualquier PC o dispositivo móvil. Ideal para empresas de transporte, aeronáutica, colectivos, policía, radio taxi, seguridad física y el cuidado de personas.

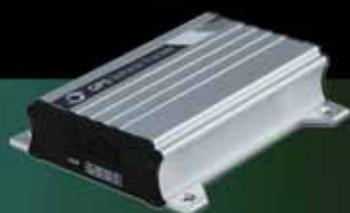
» Botón de pánico

» Visualización de flota en tiempo real

» Memoria interna por pérdida de señal

»MVT340

Rastreador Satéltal



- Seguimiento en vivo de las unidades
- Parada de motor
- Botón de pánico en la unidad
- Perímetros virtuales (Geo-cerca)
- Modo de inactividad
- AGPS



*para todo tipo
de vehículos*

MVT380«

Rastreador Satéltal



- Seguimiento en vivo de las unidades
- Datos de velocidad, combustible, etc.
- Botón de pánico en la unidad
- Alertas a dispositivos móviles
- Alertas configurables según necesidades
- Estadísticas completas

- Rastreo
- Audio
- Escucha (audio vigilancia)
- Almacenamiento de datos
- Resistente al agua
- Ahorro de energía
- SOS
- Perímetros (Geo-cerca)



»Nuevo Rastreador Personal MT90

El MT90 es un localizador para rastreo de personas mayores, niños, pacientes y trabajadores. Puede ser usado alrededor del cuello o llevarse en el bolsillo o la cartera, con un botón de SOS para una llamada de emergencia a un número especificado. Es resistente al agua y soporta funciones antirobo.

Nanocomm, crecimiento sostenido

Nueva línea de productos y más servicios.

Su nueva línea de productos, que incluye comunicadores de alarmas con doble SIM, y su mayor oferta de servicios, convierten a Nanocomm en una de las compañías nacionales, de proyección internacional, de mayor crecimiento en los últimos años.

Fundada en 2006, NANOCOMM logró reconocimiento en el mercado en soluciones de conectividad vía GPRS para sistemas de monitoreo de alarmas. La empresa desarrolló soluciones de extremo a extremo, partiendo de comunicadores GPRS / SMS que dialogan con una Plataforma de Comunicaciones y Servicios con la que presta servicios a toda Latinoamérica. Enfocada en la comunicación y en el valor agregado a sus productos, Nanocomm posee negocios en 8 países de la región.

El espíritu emprendedor de Nanocomm y su éxito se basan en el desarrollo de soluciones para las empresas de seguridad y monitoreo, que contemplan los actuales requerimientos del mercado, tanto en prestaciones como en calidad.

Todos los productos de la empresa cuentan con características únicas e innovadoras, siempre desarrolladas pensando en ofrecer herramientas a todos los actores del negocio del monitoreo: instaladores, operadores, supervisores, vendedores y usuarios finales.

Nanocomm enfrentó distintos desafíos en su historia, poniendo énfasis en la adaptación de sus tecnologías al estado cambiante de las redes GPRS de los operadores celulares latinoamericanos.

SOLUCIÓN A LA CONGESTIÓN DE LAS REDES

2012 fue un año difícil para la transmisión de datos por las redes GPRS en Argentina, debido a la falta de políticas de control, que devinieron en redes sobrecargadas y, en consecuencia, congestionadas. Como respuesta, Nanocomm reinvertió en desarrollo e investigó otras alternativas para superar la congestión con excelentes resultados, tras lo cual rehízo los firmwares de sus equipos anteriores, con el fin de que sus clientes pudieran actualizarlos y mantener así la calidad de comunicación que requiere el sector.

Este proceso demoró la salida de su nueva línea de productos, de mayor confiabilidad en la comunicación, sobre la base de nuevos algoritmos y de la posibilidad de disponer de DOS OPERADORES CELULARES (doble SIM).

La cartera de clientes de Nanocomm la integran los más importantes centros de monitoreo de la región. De este modo, sus exportaciones se triplicaron en el último período.

Asimismo, para facilitar la gestión de sus clientes, suministra la SIMs GPRS con APN exclusiva y opción SMS veloz (SMPP) con un solo número piloto para toda la región, permitiendo el control de las mismas directamente desde la Plataforma Nanomir, con conexión directa al sistema de Operador Celular para diagnosticar, habilitar o

Nanocomm es un ejemplo de empuje y trabajo en equipo para hacer bien las cosas, logrando mercados y acuerdos con compañías multinacionales del más alto nivel.

EN TODA LATINOAMERICA SE TRANSMITE POR NANOCOMM

- Sim con tarifa única para toda latinoamericana.
- Nuevo equipo con doble SIM, con más prestaciones a menor costo.
- Integración oficial con bus NX Interlogix embebido.
- Plataforma Nanomir web con Administración de SIM on-line directa al sistema del Operador Celular.

NUEVAS LÍNEAS DE PRODUCTOS Y SERVICIOS.

NANOCOMM
evolución que se transmite

deshabilitar las SIMs, con una única tarifa para toda la región. Por otra parte, está en desarrollo la comunicación WIFI, configurable y ajustable remotamente vía GPRS, para hacer viable el soporte de ese medio de comunicación, que depende de la alimentación y programación del router del domicilio protegido.

Con el nuevo lanzamiento, se logró un equipo de última tecnología con doble SIM y opciones de upgrade WIFI a valores económicos, con la intención de dotar a los prestadores de monitoreo de lo necesario para crecer en GPRS, adicionando otro de los fuertes de Nanocomm: los sistemas interactivos con el personal técnico, operativo y hasta con el usuario final.

Su pasión por la interactividad y la solidez de su Plataforma Nanomir, acercaron a Nanocomm a compañías multinacionales como Interlogix, del grupo UTC (Eduards, Lenel, Carrier, etc.), propietaria de la línea de seguridad electrónica anteriormente conocida como General Electric, que adoptó la tecnología de producto y servicio Nanocomm para sus paneles de alarma en Latinoamérica, integrándose a nivel bus para programación remota y teclado virtual.

Nanocomm do Brasil, subsidiaria de Nanocomm Argentina, también logró un gran crecimiento, que la impulsó a radicarse en una nueva sede, de dos plantas, incrementando así su capacidad de fabricación con nuevas líneas de producción. ■

+ DATOS

nanocomm@nanocommweb.com
(54 11) 4505-2224

DESCUBRA LAS NUEVAS LÍNEAS DE EQUIPOS Y SOLUCIONES



LAS NOVEDADES 2013 SE TRANSMITEN POR NANOCOMM



**DOBLE
SIM**

ED5500 SOLUCIÓN PREMIUM EN COMUNICACIÓN

- ED5500 con antena interna
- Dual SIM: SIM-Chip + SIM
- Actualizable por aire
- APN automática
- Fuente incorporada, se puede alimentar con AD o DC
- Cargador de batería Li-ion
- Medidor de señal e indicador de envío y ACK Visual
- Conector de BUS de paneles
- Teclado virtual remoto
- Downloading de paneles
- Hardware previsto para upgrade 3G y WIFI

ED5600 MÁS TECNOLOGÍA CON MENORES COSTOS

- ED5600 con antena bastón incorporada
- 2 porta Sim para 2 operadores
- Triple vía real de comunicación:
GPRS 1 + GPRS 2+ SMS de alguno de los operadores
- Placa accesoria para línea telefónica (opcional)
- Actualización remota, por aire (GPRS)
- Conexión a bus de teclado de paneles de alarma



**DOBLE
SIM**

RED NANOCOMM BENEFICIE A SU NEGOCIO CON LA MEJOR ATENCIÓN TÉCNICA Y COMERCIAL

- Comunicación segura con el Centro de Monitoreo
- Permite brindar más servicios y lograr mayor facturación
- Plataforma de Servicios y SIM doble APN
- Máxima eficacia en la llegada de la alarma a destino



Mundo Interactivo
NANOCOMM



 **NANOCOMM**
EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN | Buenos Aires, Argentina
(+5411) 4505-2224 | Fax 4504-3582

nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com

ALIANZA SIN PRECEDENTES EN LATINOAMERICA

INTERLOGIX Global Security Solutions, ha firmado una alianza estratégica con Nanocomm S.A. para utilizar tecnología argentina de transmisión GPRS en todos sus paneles de alarma que se comercialicen en Latinoamérica.

Nanocomm es líder en comunicaciones GPRS para alarma, con negocios en ocho países de Latinoamérica, desarrollando soluciones GPRS / SMS de extremo a extremo.

Su Plataforma Nanomir ofrece soluciones de comunicación, administración y valor agregado con SIM GPRS / SMPP con los Operadores Celulares de Latam.

Interlogix™, parte de UTC Fire & Security, ofrece soluciones de detección de incendios y seguridad a más de un millón de clientes en todo el mundo.

Es líder en aplicaciones residenciales y comerciales, ofreciendo un excelente soporte con marcas como GE Security, ITI, NetworX, TruVision, IFS y TruPortal.



NANOCOMM
EVOLUCIÓN QUE SE EXPORTA



interlogix

Joaquín V. González 5076 | C1419AYN | Buenos Aires, Argentina

(+5411) 4505-2224 | Fax 4504-3582 | nanocomm@nanocommweb.com | www.nanocommweb.com



Instale sin restricciones

XD10TTAM

Adquieralo en Dialer Seguridad Electrónica S.R.L.
www.dialer.com.ar

Representante de fábrica para el Cono Sur:
Martin Hanono martinh@pyronix.com (011) 15 5037-8575



iintelektron

NUEVO GERENTE COMERCIAL

La empresa Intelektron S.A. tiene el agrado de informar a sus clientes que el Lic. Marcos Ariel Rabinovitz fue designado como nuevo Gerente Comercial de la compañía.

Recibido de Licenciado en Administración de Empresas en la Universidad de Buenos Aires, Rabinovitz tiene una trayectoria de más de 17 años en el Banco Galicia, donde se desempeñó en la Gerencia Comercial en distintas sucursales de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y del Gran Buenos Aires.

El nuevo Gerente estará a cargo de las dos divisiones con las que cuenta Intelektron dentro de su estructura comercial: el Canal de Venta Corporativa y el Canal de Atención a Gremio y Distribuidores. ■



TECNOALARMA

FIN DE CICLO PARA UNA EMPRESA NACIONAL

Sin lugar a dudas, el comunicado que reproduciremos a continuación forma parte de esas noticias que preferíamos nunca tener que publicar: el cese de actividades de una empresa nacional.

Marcelo Casetta, Martín Casetta, Pablo Casetta, Diego Sánchez y Gustavo Varese firmaron la misiva que circula entre clientes y amigos de Tecnoalarma, carta que también fue remitida a nuestra redacción y, tal como fue escrita, compartimos con nuestros lectores.

Estimados clientes:

“Después de dilatar por mucho tiempo esta decisión, queremos informarles que, desde el 28 de febrero de 2013, suspendimos la fabricación de todos nuestros productos TECNOALARMA. Comenzamos, humildemente en el año, 1982 y hasta el presente transcurrieron más de 30 años, tras de muchas alegrías y también tristezas, con muchas horas empleadas en desarrollos, por el afán de superarnos, con muchas esperanzas e inversiones en máquinas, matrices y personal calificado, con todo el empuje que necesita una Pyme para permanecer y también crecer.

Por todo el afecto y apoyo recibido durante estos 30 años, queremos agradecerles y también expresarles nuestro aprecio y respeto a los que posibilitaron tanta permanencia: a ustedes señores clientes.

Por el momento, y hasta nuevo aviso, el soporte técnico seguirá funcionando con normalidad. Les pedimos nos remitan cualquier reparación pendiente y retiren los productos que estén reparados a la brevedad. Los productos en stock se seguirán vendiendo con normalidad, hasta



agotar el remanente de los mismos. Les rogamos no depositar ningún pedido sin constatar la existencia previamente con su vendedor”. ■



The Open Platform Company

NUEVO PROGRAMA PARA SOCIOS COMERCIALES

Milestone Systems, la compañía de plataformas abiertas en software de administración de video IP (VMS), está implementando la nueva generación de su Programa de Canales para su red global de socios comerciales (distribuidores, revendedores e integradores de sistemas). El nuevo programa pone énfasis en mayores ganancias para los canales de Milestone en lo que respecta a rendimiento en formación y certificaciones, conocimiento y experiencia con productos, y posibilidades de soporte.

“Nuestros socios comerciales son parte de Milestone”, dijo Lawrence de Guzmán, Director de Operaciones Comerciales Globales para Milestone Systems. “Nos centraremos en atenderlos con herramientas más sencillas, mayores bonificaciones y mayor diferenciación en el mercado. Los aliados comerciales de Milestone en todo el mundo ahora están en capacidad de elegir con mayor flexibilidad cómo desean llevar sus negocios con Milestone para crear las mejores soluciones de vigilancia por video para sus clientes”.

La nueva generación del Programa de Socios Comerciales de Milestone muestra su nueva cara al mundo en el sitio web de la empresa con un portal de socios fácil de usar llamado “My Milestone”, ahora con una sección de Sala de Negocios que ofrece actualizaciones sobre el estado de los socios, opciones de formación y soporte, herramientas para administrar licencias de software, así como nuevos roles y derechos de administración. Milestone mejorará continuamente el portal para permitir a los socios expandir sus negocios.

Se están incorporando cambios importantes a la sección de Milestone “Dónde Comprar”, en el sitio web, para mostrar con claridad el nivel de los socios como Plata, Oro, Platino o Diamante, con una nueva función de búsqueda por mapas según la cercanía. Los criterios para dichas diferenciaciones trascienden las consideraciones tradicionales en la industria, que se han basado más en el volumen de ventas; ahora se promueven otros atributos claves de los socios.

“En 2013, Milestone quiere ayudar a sus socios comerciales a pensar más en grande, actuar más en grande y ganar más en grande con la nueva generación de este programa de socios y ampliación de su alcance en el mercado”, resume de Guzmán. ■



netaway



LÍDERES EN TECNOLOGÍA DE PROXIMIDAD, HUELLA DACTILAR Y FACIAL

CONSULTE NUESTROS PRECIOS y SOLUCIONES PARA EL GREMIO



NUEVO VF-600 ID

Pantalla touch de 3"
400 Rostros (1:N), 10.000 Tarjetas ID
100.000 Registros, Comunicación Wi-Fi,
Ethernet, USB (host y cliente). Alim. 12V



Enterprise incorpora nuevas utilidades al sistema de control de presencia, facilitando su manejo y atendiendo una mayor cantidad de casos específicos.

Atalaya2 es un módulo Web compatible exclusivamente con **ZKTimeEnterprise** que permite realizar todo tipo de gestiones, horarios, fichajes, vacaciones, etc. Vía Web.



Extracto permite capturar la información contenida en los terminales.

- Captura fichajes en períodos configurables.
- Crea un fichero de texto totalmente configurable donde se almacenan los fichajes capturados.
- Posibilidad de enviar fichajes por correo electrónico.



E9 ID



X628C ID



U300C ID



ICLOCK 880



IN01-A ID



F9 ID



Sc403



Ma300 ID



Vf380 ID



MULTIBIO700

NETAWAY ARGENTINA
DISTRIBUIDOR OFICIAL EN ARGENTINA

Av. Maipú 3320 - Of. 3º - Olivos (CP B1636AKJ) - Buenos Aires
Tel.: (54 11) 5276-5322 / 5279 - E-mail: info@netaway.com.ar

www.netaway.com.ar

SEG

INTERNATIONAL
INTERNATIONAL

¡Una empresa que sigue creciendo a lo grande!

El automatizador más vendido en latinoamérica



SEG
INTERNATIONAL

**Atención
al cliente**

Tel.: (11) 5293 4460 al 63

Dirección: General Roca 4276, Florida Oeste

Mail: info@seg.com.ar | Web: www.seg.com.ar

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

Portones Corredizos a Cremallera



Línea Solo CH

Ideal para portones residenciales de 350kg. hasta 1000kg. de tránsito mediano y alto tránsito.



Línea Solo Industrial

Con motores de 1/2hp hasta 1hp para portones pesados industriales y de alto tránsito.

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

Portones Corredizos Aereos



Línea Top

Con accionadores a sinfín de hasta 6,00mts. de largo, ideal para portones corredizos de hoja simple o múltiples

Línea Curvo

Para portones corredizos curvos.

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

Portones Levadizos



Línea Bravo

Con motores de 1/2hp para portones residenciales de hasta 12 m². aplicable sobre la hoja con brazo telescópico.



Línea Verti

Con accionador a sinfín en varios modelos de medidas y velocidades.

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

Portones Pivotantes



Línea Pivus Plus

Con accionador a tuerca para portones residenciales tipo batientes.



Línea Pivus Embolo

Con accionador tipo telescópico para hojas de hasta 3,00mts. de ancho.

AUTOMATIZACIÓN DE PORTONES

Barreras Automáticas



Línea City

Para control de acceso de tránsito mediano con lanzas de 3,00mts. y 4,00mts.



Línea Barra

Ideal para alto tránsito, con lanzas de 3,00mts. hasta 5,00mts. y velocidad desde 1,7 seg hasta 5,5 seg.

Smarthome

X-Tend Casas Inteligentes + Estudio de Arquitectura SLA

Con el fin de satisfacer de manera más eficiente los constantes requisitos de una cantidad creciente de usuarios, nació Smarthome, unidad de negocios para la atención al público en el rubro Domótica, o bien, Casas Inteligentes, de las empresas X-Tend y Estudio de Arquitectura SLA

Nacida como una unidad de negocios para la atención al público de las empresas X-Tend Casas Inteligentes, especialistas en tecnologías de automatización, y Estudio de Arquitectura SLA, Smarthome, resume en sus integrantes más de 20 años de experiencia en domótica. Esta unidad de negocios ofrece a arquitectos, constructoras, desarrolladores inmobiliarios y usuarios, servicios técnicos de gestión y proyectos de casas inteligentes, utilizando los más actuales conceptos en tecnología y diseño para el hogar. "Nuestra empresa está formada por un equipo de especialistas en casas inteligentes, arquitectos, técnicos y un departamento comercial que satisface las necesidades de nuestros clientes", explica el arquitecto

Sebastián Amoresano, uno de los responsables de la nueva unidad.

- ¿Qué servicios ofrece Smarthome?

- Nuestra propuesta es que toda casa nueva sea inteligente. El departamento comercial se encarga de orientar, tanto a profesionales como a usuarios, sobre las ventajas de vivir en una casa inteligente. Luego, el departamento técnico prepara un anteproyecto y, al ser aceptado, se lleva a cabo la instalación asesorando en obra a los profesionales. Además, como nuestra tecnología es aplicable también a viviendas existentes, cualquier casa en pocos días puede transformarse en inteligente con una instalación sencilla y sin roturas ni colocación de cañerías o cableados.

- ¿Qué tecnologías integran?

- Smarthome integra los sistemas de seguridad, como videovigilancia, alarmas técnicas, previsión de averías, control de accesos, supervisión remota; el control y ahorro energético, sistemas inalámbricos, manejo de iluminación, climatización, cortinas y persianas, filtro

y temperatura de piscina y riego; la intercomunicación y conectividad, a través de la distribución de audio y video en múltiples ambientes, también en oficinas, salas de reuniones y multimedia. Nuestro objetivo empresarial es colaborar con los arquitectos y diseñadores en el desarrollo de espacios agradables, con la flexibilidad y la simplicidad de las últimas tecnologías aplicadas en obras nuevas o existentes.

- ¿Cuál es el foco de la empresa?

- Nuestra estrategia de mercado fue llegar al mismo tiempo tanto a los clientes finales como a los arquitectos y decoradores, por ello Smarthome desembarcó en Bue-

nos Aires Design, Recoleta, el centro donde todos buscan propuestas para sus casas. Allí, en nuestro showroom, pueden apreciarse en funcionamiento todos los productos y servicios, y esto, para Smarthome, constituye una premisa, ya que el cliente debe conocer qué va a instalar en su casa y cómo lo va a controlar, probando su sencillez y facilidad y llevándose una idea clara de cómo funcionará su vivienda. ■

Smarthome está ubicada en el espacio Buenos Aires Design, Av. Pueyrredón 2501, Ciudad Autónoma de Buenos.

Para proyectos, consultar a: proyectos@lacasainteligente.com.ar

smarthome

www.lacasainteligente.com.ar



PROYECTO CONCRETADO

Una familia residente en Nordelta solicitó a Smarthome la instalación de un sistema de control inteligente para su casa. Una de las premisas fue programar y controlar todas las luces para lograr un uso sustentable y poder disfrutar de diferentes escenas durante la noche y en otras ocasiones.

Además, el proyecto requería: controlar la temperatura con un termostato por ambiente para que cada integrante de la familia pueda así obtener su nivel propio de confort; programar el riego según la necesidad de cada sector del parque y con sensor de lluvia; manejar el filtro y la temperatura de la piscina (el calefactor es solar programado con el sistema de Smarthome); instalar para la seguridad cámaras de video-vigilancia internas y externas con grabación, complementadas por un sistema de alarma sectorizado y con diferentes sensores de movimiento que, cuando los habitantes no están, al detectar intrusión enciende luces y sirenas, mientras que si están, enciende las luces según la intensidad lumínica requerida; dotar a la casa de acceso biométrico, con la huella digital de cada usuario, para evitar la pérdida de llaves, etc.

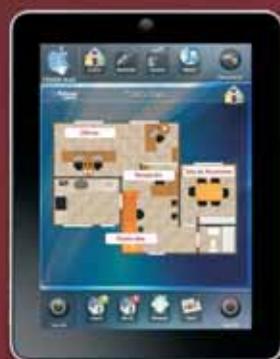
Para concretar este proyecto, se cumplió con todos los requisitos utilizando un sistema HAI y tecnología PLCbus, representadas en Argentina por Xtend Casas Inteligentes.

- ¿Qué aportan estas tecnologías a la calidad de vida del usuario?

- La tranquilidad de tener una casa segura aún estando en otro país, ya que se controla la alarma y se ven las cámaras por Internet; lograr que, con solo apretar un botón de teléfono, Ipad o Internet, la casa esté iluminada como se desee o necesite, con diferentes escenarios y, además, que mediante un reloj astronómico las luces exteriores se enciendan y apaguen automáticamente según la posición del sol; poder despreocuparse por el riego y la piscina; tener el control de todos los accesos y salir de la casa sin llaves.



Registro online de eventos



Planos de plantas



Personalización de planos de la vivienda



Sectorización



Alarma de 16 zonas ampliable a 178 zonas



Control total de equipos multimedia



Escenarios de confort



MÁS que una ALARMA un sistema de **CONTROL INTELIGENTE** en su celular o tablet



Control de climatización por zonas



Control de luces, cortinas, aire, etc.



Audio distribuido con diferentes fuentes de sonido



Control de acceso integrado

CASAS Y OFICINAS INTELIGENTES

PLC-BUS™

HAI



XTEND CASAS INTELIGENTES
AV. PUEYRRREDÓN 2501 NIVEL -1
(BUENOS AIRES DESIGN)

TEL. (54 11) 5777-6087
NEXTEL: 242*1303
INFO@PLCBUS.COM.AR
WWW.PLCBUS.COM.AR

CONSULTE POR CURSOS DE CAPACITACIÓN



Buenos Aires Design:



Conozca más sobre nuestros productos
y servicios, visite nuestra página web
www.sf-technology.com.ar

- INTRUSION •
- ACCESOS •
- INCENDIO •
- MONITOREO •
- CCTV •

TECHNOLOGY

HACEMOS LA DIFERENCIA

» *Paneles Vista...*
Un panel, infinitas posibilidades



VISTA-48LA

- Panel de 15 zonas.
- Expandible a 48.
- Teclado 6148SP.
- 48 código de usuarios.
- 3 particiones.

VISTA-1208P

- Panel de 9 zonas.
- Expandible a 128.
- 150 código de usuarios.
- 8 particiones.

VISTA-250BP

- Panel de 8 zonas.
- Expandible a 250.
- 250 códigos de usuarios.
- 8 particiones.



VISTA-32FB

- Panel de 8 zonas.
- Expandible a 32 con 2 particiones.
- 75 códigos de usuarios.
- 2 circuitos de notificación (NAC) en la placa.
- Se puede expandir en forma convencional o por V-PLEX, y 512 eventos en el histórico.

VISTA-250FBP

- Panel de 8 zonas.
- Expandible a 250 con 8 particiones.
- 250 códigos de usuarios.
- 2 circuitos de notificación (NAC) en la placa.
- Se puede expandir en forma convencional o por V-PLEX, y 1000 eventos en el histórico.

VISTA-128FBP

- Panel de 8 zonas.
- Expandible a 128 con 8 particiones.
- 128 códigos de usuarios.
- 2 circuitos de notificación (NAC) en la placa.
- Se puede expandir en forma convencional o por V-PLEX, y 512 eventos en el histórico.



OMNI 400LA

- Panel de 8 zonas.
- 4 zonas en borneras que se pueden duplicar llegando a 8 zonas.
- 4 PGM.
- 15 códigos de usuarios y teclado XK108SP (A led).

Honeywell

SECURITY PRODUCTS DEALER

Líder mundial con más de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías, con paneles de alarmas que van de 4 a 250 zonas y toda su gama de accesorios con las más altas prestaciones.

Honeywell internacional se enorgullece en brindar sus productos en el mercado nacional desde hace 7 años a través de su distribuidor oficial SF TECHNOLOGY S.A.



TECHNOLOGY

Av. Boedo 1912 • (C1239AAW) • C.A.B.A. • Tel.: (54 11) 4923 0240

info@sf-technology.com • www.sf-technology.com



Conozca más sobre nuestros productos
y servicios, visite nuestra página web
www.sf-technology.com.ar

- INTRUSION
- ACCESOS
- INCENDIO
- MONITOREO
- CCTV

TECHNOLOGY
HACEMOS LA DIFERENCIA

PRESENTAMOS

Tuxedo Touch

"Mucho más que un teclado de alarma"



Honeywell



Honeywell

Con TUXEDO usted ahora puede controlar su sistemas de seguridad, video, iluminación, cerraduras de puertas, persianas y el termostato con los beneficios de ahorro de energía.

FEATURES

- Pantalla Color de 7".
- 800 x 480 de resolución TFT con 16 millones de colores.
- Conexión a través de Wi-Fi o Ethernet y LAN local.
- Visualización de hasta cuatro cámaras IP al mismo tiempo
- Manejo de Tuxedo a través de cualquier dispositivo Wi-Fi (smartphone, iPad, iPhone, PC, TV Internet)
- Interfaz gráfica de fácil uso y navegación.
- Iconos de interfaz total Connect.
- Z-Wave controlador incorporado. Soporta hasta 232 dispositivos Z-Wave. Compatible con la mayoría de los Z-Wave.
- Administrador de costos de energía.
- Pantalla personalizada:
 - » Logo concesionario y la compañía se pueden personalizar en la pantalla de inicio.
 - » Slideshow: actua como porta retrato digital.
 - » Reproductor de video digital, crea cartelera o tutorial de entrenamiento para sus necesidades empresariales.
- Voz Anunciación del tipo y la ubicación de alarma para los usuarios finales puedan actuar rápidamente en caso de emergencia.
- Menú de tres diferentes idioma (Inglés, francés canadiense y español).
- Centro Familiar de mensajes le permite a los usuarios grabar y reproducir mensajes.

Honeywell SECURITY PRODUCTS DEALER

Líder mundial con más de 70 años en el mercado, ofrece una amplia gama de tecnologías se enorgullece en brindar sus productos en el mercado nacional desde hace 7 años a través de su distribuidor oficial SF TECHNOLOGY S.A.

TECHNOLOGY

Av. Boedo 1912 • (C1239AAW) • C.A.B.A. • Tel.: (54 11) 4923 0240

info@sf-technology.com • www.sf-technology.com

Arcontrol Sistemas de seguridad

20 años al servicio del instalador

AR CONTROL S.R.L., conocida en el mercado de la seguridad como Arcontrol Sistemas de Seguridad, comenzó sus actividades en 1993 con el objetivo de distribuir y proveer equipos para seguridad electrónica. Gustavo Reiter, Gerente Comercial de la firma, hace un repaso de los inicios y habla del futuro de la empresa.

Desde hace dos décadas, Arcontrol ofrece al instalador productos para seguridad electrónica en los rubros de robo-intrusión, CCTV, incendio, control de accesos, transmisión y grabación, y visualización de imágenes por Internet y seguridad automotor.

“Los integrantes de Arcontrol tenemos una formación técnica y una experiencia de más de 20 años en el rubro y nuestro personal es cuidadosamente seleccionado y capacitado para la función que va a desarrollar. En cuanto a los productos que comercializamos, son testeados previamente y sólo trabajamos con aquellos de la más alta tecnología nacional e internacional, asegurándonos así de que el instalador y el usuario final queden totalmente satisfechos”, explica Gustavo Reiter.

- ¿Cuánto hace que comenzó a trabajar en el rubro?

- Comencé en 1983 en la firma Boxer. Este año cumpliremos 20 años con AR CONTROL S.R.L., y personalmente 30 en el rubro de la Seguridad Electrónica.

- ¿Qué distingue a la empresa?

- Es una empresa con una estructura pequeña y muy eficiente, dinámica y muy poco burocrática, sólo lo suficiente para mantener el orden y la prolijidad en nuestro trabajo diario, y en la atención y necesidades de nuestros clientes. Esto nos permite tomar decisiones muy rápidamente, cosa que en los tiempos que corren es imprescindible. Lo más importante es darle lo mejor al cliente y satisfacer sus necesidades. Nos caracterizamos por tener una excelente atención personalizada, tanto a grandes empresas instaladoras como a instaladores independientes y gremio. Contamos con personal capacitado, el cual ayuda a nuestros clientes a encontrar el producto más conveniente para cada proyecto con pro-



Gustavo Reiter, Gerente Comercial de Arcontrol.

fesionalidad, cordialidad, humor y la seriedad que requiere este trabajo. Es importante destacar la atención que brindamos a los clientes del interior del país. Para ellos es fundamental nuestros despachos inmediatos y la gran ayuda a la resolución de sus problemas de trabajo, mas allá de nuestra tradicional frase “compre todo en un mismo lugar y ahorre tiempo y dinero”.

- En épocas difíciles para la importación, ¿pueden sostener un stock permanente de productos?

- Sí, por suerte y aún con las complicaciones del momento, contamos con un amplio stock de productos permanentes y a precios sumamente competitivos. Vendemos desde complejas centrales y detectores de incendio hasta las más sencillas centrales de robo; desde los sensores más sofisticados, hasta los más simples sensores magnéticos de apertura, pasando por los conocidos sensores volumétricos de interior y exterior; baterías, cámaras de todo tipo y aplicación, monitores, DVR's, cables, detectores especiales, controles de accesos de todo tipo, desde sencillos teclados hasta complejos sistemas biométricos, casi 30 modelos de sirenas para usos diferentes, sistemas alámbricos e inalámbricos, alarmas y cierres centralizados para autos. En resumen, gran parte de nuestro tiempo lo utilizamos para la búsqueda de

nuevos productos, tanto nacionales como importados, para incorporar a nuestras ofertas.

- ¿Qué tipo de soporte técnico ofrecen?

- Contamos con el personal necesario, altamente capacitado en cada una de las áreas en las cuales nos especializamos. De esta forma, podemos brindar todo el apoyo y asesoramiento para los instaladores y para que sus vendedores se sientan seguros de lo que ofrecen e instalan, sabiendo que si les surge cualquier duda o inconveniente van a obtener respuesta y solución inmediata.

- ¿Cómo nació “El Clásico del Lunes”?

- En la crisis de 2001, llamábamos a nuestros clientes para ver si necesitaban algo y ante las negativas reiteradas, ya que fue un momento muy duro para todos, necesitábamos que recordaran que seguíamos firmes, pese a todo, y listos para ayudarlos a vender. Entonces, se nos ocurrió crear “El Clásico del Lunes”: todos los lunes enviamos a más de dos mil clientes, proveedores y amigos un chiste para que comiencen la semana con una sonrisa. Con esto logramos tener presencia con los clientes y que ellos sientan lo importante que son para nosotros y para nuestra empresa. Nos da muy buen resultado, muchos nos responden los chistes con consultas sobre productos, otros hasta los coleccionan y cuando por algún motivo no lo reciben, nos lo reclaman.

- ¿Qué expectativas tiene para los tiempos venideros?

- Queremos seguir brindando una atención de excelencia, y no perder nunca la personalización. Este año cumplimos 20 años brindando este servicio y esperamos encontrar nuevos clientes y amigos en nuestro camino. Es fundamental para nosotros lograr su confianza para seguir creciendo. ■

ARCONTROL
20 años de experiencia

Eficiencia y dinamismo son dos de las características de la empresa, que ofrece al instalador soluciones para sus proyectos de seguridad.

THE BEATLES

Un clásico de la música



ARCONTROL

SISTEMAS DE SEGURIDAD

Un clásico de la Seguridad

20 años

Desde 1993 brindamos el mejor servicio y la mejor atención al instalador, el integrador y a las estaciones de monitoreo

Integre todos sus productos comprando en un solo lugar,
ahorrando tiempo y dinero



• Amplio stock disponible • La mayor variedad y el mejor precio • Asesoramiento técnico profesional • Garantía y laboratorio de reparaciones • Envíos express a todo el país • Estacionamiento sin cargo para clientes Av. Triunvirato 3815

www.arcontrol.com.ar

Equipamiento para: Sistemas contra Intrusión, CCTV, Control de Accesos, Sistemas contra incendio, Accesorios y mucho más.

AVerMedia **ENFORCER** **Geovision** **alhua** **SOYAL** **ACROW** **CONTROLVISION** **HALTel**

LG **Intelligentgas** **OPTEX** **VIDEOMAN** **TOPICA** **RKONET** **AVATEL** **ADEMCO** **ALEPH**

DSC **ALDRINO** **NIJON SECURITY** **Code Entry** **SYSTEM SENSOR** **Altel** **BENTEL SECURITY** **NOTIFIER** **DP-20** **QUASAP**

Av. de los Incas 4376 (C1427DNV) Ciudad Autónoma de Buenos Aires
e.mail: ventas@arcontrol.com.ar

Fax: (011) 4523-2471

(011) 4523-8451

2 MEGAPÍXEL VÍA COAXIAL!!!

TECNOLOGÍA HD-SDI - REEMPLACE CÁMARAS SIN NECESIDAD DE RE-CABLEAR SU INSTALACIÓN.

TD-2704XE-L

HD 1080P SDI DVR



Specification

Model	TD-2704XE-L	
System	Compression	Standard H.264
	CPU	ARM11 Dual Core
	OS	Embedded Linux
Video	Input	SDI x 4
	Output	BNC x 1 VGA x 1 : 1080P (1920 x 1080) HDMI x 1 : 1080P (1920 x 1080)
Audio	Input	RCA x 4
	Output	RCA x 1
Record	Resolution	1080P (1920 x 1080)
	Frame Rate	25fps (PAL) , 30fps (NTSC)
	Bit rate	128K~12Mbps
	Encode	VBR/CBR
	Quality	5 Level
	Mode	Manual, timer, motion, sensor
	File manager	Lock, unlock, reserving time, redundancy
Play back	Playback	4CH
	Search	Time, motion, sensor, single or multi-channel
	Function	Play, Pause, FF, FB; Digital zoom
Alarm	Mode	Sensor, motion, video loss
	Input	4CH
	Output	1CH
	Triggering	Record, PTZ move, relay out, e-mail, etc
Network	Interface	RJ45 Giga ethernet
	Protocol	TCP/IP, UDP, DHCP, DNS, PPPoE, DDNS, E-mail
	Others	10 users online, dual stream
Cell phone	OS	Iphone, Blackberry, Andriod, Windows mobile, Symbian
	Function	Multi-channel display, server list, record, playback, PTZ, log
I/O	HDD	SATA x 3 , 4T per HDD, support DVD-RW
	RS485	RS485 x 2
	USB	USB2.0 x 2
	IR controller	Yes
Others	Power supply	DC : 12V
	Dimensions	430 x 300 x 55mm (W x D x H)
	Work Environment	0 ~ 50 °C , 10% ~ 90% Humidity

TD-8322

2 Megapixel HD SDI Box Camera

Model



Image Sensor	1/3" CMOS
Electronic Shutter	1/60s~1/167500s
Effective Pixels	2010(H)x1092(V)
Min.Illumination	0.1Lux/1.2F
Resolution	1000TVLines
Day&Night	ICR-IR cut filter
3D Noise Reduction	Yes
BLC	BLC/HLC, backlighting setup, off
WDR	Yes (Adjustable)
Image Resolution	1080P (1920x1080)
Frame Rate	30 fps (60 Hz), 25fps (50Hz)
Video Output	1ch SDI (1.0Vp-p, 75Ω), remote storage at IE client
Auto IRIS	DC drive, off/on/auto (0~255 adjustable)
Alarm Output	Yes

TD-8422

2 Megapixel HD SDI IR Camera

Model



Image Sensor	1/3" CMOS
Electronic Shutter	1/60s~1/167500s
Effective Pixels	2010(H)x1092(V)
Min.Illumination	0Lux/1.2F
Resolution	1000TVLines
Day&Night	ICR-IR cut filter
IR Range	30m
Water Proof	IP66
3D Noise Reduction	Yes
BLC	BLC/HLC, backlighting setup, off
WDR	Yes (Adjustable)
Image Resolution	1080P (1920x1080)
Frame Rate	30 fps (60 Hz), 25fps (50Hz)
Video Output	1ch SDI (1.0Vp-p, 75Ω), remote storage at IE client
Auto IRIS	DC drive, off/on/auto (0~255 adjustable)
Alarm Output	Yes

TD-8523

2 Megapixel Vandal proof Dome Camera

Model



Image Sensor	1/3" CMOS
Electronic Shutter	1/60s~1/167500s
Effective Pixels	2010(H)x1092(V)
Min.Illumination	0.1Lux
Day&Night	ICR-IR cut filter
IR Range	30m
Vandal Proof	Hardened coating prevents scratches
3D Noise Reduction	Yes
BLC	BLC/HLC, backlighting setup, off
WDR	Yes (Adjustable)
Image Resolution	1080P (1920x1080)
Frame Rate	30 fps (60 Hz), 25fps (50Hz)
Video Output	1ch SDI (1.0Vp-p, 75Ω), remote storage at IE client
Auto IRIS	DC drive, off/on/auto (0~255 adjustable)
Alarm Output	Yes

DISTRIBUIDOR OFICIAL



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Argentina - tel.: (54-341) 4860800
e-mail: info@dmasrl.com.ar - web: www.dmasrl.com.ar

KANTECH

LÍDER EN CONTROL DE ACCESO



KT-100

El controlador Mini KT-100 de 1 puerta es compacto y versátil con un diseño que ahorra espacio, incorpora todos los componentes y equipos que se encuentran en los controladores de mayor tamaño. Para las instalaciones cerca de una puerta o cualquier otro lugar que requiera menos de 3,5 m de cableado. El KT-100 contiene entradas / salidas para gestionar una puerta o un enlace a una red que controla miles de puertas. El programa se almacena en la memoria flash del controlador y puede ser fácilmente descargado desde la estación de trabajo EntraPass. El KT-100 también permite a los instaladores armar / desarmar un sistema de alarma externa y asignar permisos de usuario correspondientes.

KT-300

El controlador de puerta KT-300 soporta hasta dos lectores, que pueden ser instalados ya sea en una sola puerta (para controlar la entrada y la salida) o en dos puertas separadas. Se proporciona conexiones para todos los dispositivos periféricos necesarios para un sistema de control de acceso completo y se pueden vincular con otros controladores de puerta para proporcionar un control sobre millones de puertas. Stand-alone protegido contra fallas de energía con buffer de eventos que almacena datos de titulares de tarjetas y el evento y se transmiten automáticamente al sistema EntraPass una vez que la conexión de red se restablece. La memoria flash permite actualizaciones de firmware desde una estación de trabajo EntraPass en tan sólo unos minutos. Con posibilidad de expansión Combus de módulos de relé, entrada y salida para conectar sistemas de climatización, ascensores, detectores de movimiento, etc. El Combus es un protocolo de comunicación que es integral a la KT-300. Se utiliza un bus de cable de cuatro conductores para que varios módulos de expansión puedan ser conectados.



KT-400

KT-400 es un controlador de 4 puertas preparado para Ethernet que proporciona cifrado de 128-bit AES con el sistema EntraPass y es una solución altamente segura para cualquier empresa. KT-400 puede ser fácilmente integrado en un sistema EntraPass existente con otros controladores de Kantech (KT-100 y KT-300) o puede proporcionar la base para una instalación totalmente nueva. Con un puerto Ethernet para conectarse a la red. El puerto es de doble vía, lo que significa que el sistema detecta si la conexión es 10Base-T o 100Base-T, y se ajusta automáticamente para una conectividad más rápida. KT-400 gestiona sondeo de la red y se comunica con la puerta de enlace al EntraPass sólo cuando ha ocurrido un evento. La integridad de la Comunicación está asegurada a través de una señal de latido que se envía a intervalos regulares al sistema EntraPass. Esta comunicación asincrónica reduce significativamente la cantidad de ancho de banda necesario para gestionar el sistema de control de acceso en la red.



INTEVO

INTEVO representa la evolución de la integración. Diseñado exclusivamente para aplicaciones de seguridad, INTEVO es una herramienta fácil de desplegar una plataforma de seguridad integrada, diseñada para estar en funcionamiento en un tiempo mínimo. INTEVO es fácil de configurar e incluye un panel de control personalizado para el manejo fácil del sistema.



EntraPass Special Edition

Edición especial de EntraPass es un software de estación de trabajo de seguridad único. Controla hasta 128 lectores de tarjetas con KT-100/KT-300 y hasta 256 lectores de tarjetas con controladores KT-400. El software también incluye una serie de utilidades independientes que permiten a los operadores realizar una variedad de tareas tales como: la verificación de la base de datos del sistema, cambiar el idioma del sistema (Inglés, español, francés, portugués, holandés, alemán, italiano, turco y chino), la migración desde versiones anteriores de EntraPass, ver informes, etc. EntraPass ofrece una integración completa con American Dynamics HDVR, serie TVR y video digital Intellex Sistemas de Gestión, Además integración con los sistemas de intrusión PowerSeries y MAXSYS de DSC. EntraPass Corporate Edition también se integra con el sistema de entrada telefónico Kantech para producir una solución de control de accesos con capacidades de acceso telefónico de entrada.



Viamonte 1226 - (S2000ETZ) Rosario - Argentina - tel.: (54-341) 4860800
e-mail: info@dmasrl.com.ar - web: www.dmasrl.com.ar

DISTRIBUIDOR
OFICIAL



Anicor S.A.

Empresa nacional de excelencia

Anicor S.A. es uno de los principales fabricantes nacionales de cables multipares para telecomunicaciones, transmisión de datos y sistemas de seguridad. Nacida del crecimiento de los pares telefónicos, la empresa siempre evolucionó junto con las nuevas necesidades tecnológicas.



Cuando se inició la empresa, a principios de los '80, fabricaba cordones telefónicos, con cables de 1 a 11 pares. Luego, según lo fue requiriendo el mercado, amplió esa producción a cables de hasta 100 pares.



Miguel Angel Novoa,
Gerente Comercial de Anicor

“ Desde la constitución de Anicor S.A., en 1979, hemos sido conscientes de la constante y rápida evolución del mercado de las telecomunicaciones. Aceptando este desafío, nos trazamos como meta la tarea de generar productos de alta calidad en un mercado globalizado y competitivo, adoptando técnicas y tecnología de punta para la producción y posterior control de nuestros cables, explica Miguel Angel Novoa, Gerente Comercial de la empresa.

El surgimiento de la compañía, además, respondió a necesidades puntuales del momento: la importante demanda de cables para

interconexión de centrales telefónicas, los antiguos cables anillados en distintos colores, utilizados para su identificación, destinados al por entonces proveedor casi exclusivo de Entel, Siemens.

A partir de la década del '80, el desarrollo del recordado plan MEGATEL impulsó en el país un importante crecimiento en la instalación de líneas telefónicas fijas. Siemens -principal fabricante nacional de equipos telefónicos-, comenzó a demandar una gran cantidad de conjuntos de cordones retráctiles y de línea para los teléfonos que fabricaba. Como respuesta a esa demanda, Anicor se

■ Timeline



Más de 30 años brindando calidad y excelencia en nuestros cables

Especialistas en cables para comunicaciones: transmisión de datos e interconexión de sistemas de videovigilancia



Telefónicos para plantel interior y exterior
Instalación interna y cruzada
Subterráneos

Autosuspendidos livianos y pesados
Acometida Telefónica
Intercomunicadores

Nuestros productos

Transmisión de Datos
Pares trenzados sin blindar (UTP) interior y exterior
Pares trenzados blindados (FTP) interior y exterior
Blindados de par compensado
Desarrollos de cables especiales



Asesoramiento Especializado

Varela 3525/41 C.A.B.A. Argentina
Tel. (5411) 4878.0924 / 0925 / 0926
ventas@anicorcables.com.ar . www.anicorcables.com.ar





Stock

Una de las secciones de la compañía está destinada al estibamiento del producto final, ya sea en cajas o rollos de métrica determinada.

Ubicación

Anicor está ubicada en el barrio de Nueva Pompeya, en una zona predominantemente fabril y con accesos rápidos a través de avenidas como Rabanal.



Cómo llegar

- En auto: Desde Capital Federal, una opción es Av. Boedo, luego su continuación Av. Sáenz hasta el cruce con Av. Int. Francisco Rabanal y por ésta hasta el cruce con Varela (al 2500). Viniendo de provincia, bajando por la autopista a 9 de Julio, tomar por Caseros hasta el cruce con Saénz y por ésta hasta Rabanal (al 2500).
- En colectivo: Líneas 6, 76, 91 y 115

+ Datos

- Dirección: Varela 3525/41 (a metros de Av. Francisco Rabanal).
- Teléfono: (54 11) 4878.0924/25/26
- Web: www.anicorcables.com.ar
- Mail: ventas@anicorcables.com.ar

especializó en esos productos y comenzó a abastecer un mercado muy atractivo: los cables para los nuevos equipos de Siemens, la reposición de cordones para todo el parque telefónico de Entel y el abastecimiento a los pequeños fabricantes de teléfonos y centrales multilíneas que había en esa época. A partir de cubrir esa demanda, siempre con productos tecnológicamente de avanzada y sumamente competitivos, la empresa comenzó a liderar el mercado.

CAMBIOS OBLIGADOS

Con la privatización de Entel, a principios de los '90, Anicor se vio obligada a recomponer su industria, dejando de lado la fabricación de cordones telefónicos para comenzar a desarrollar y fabricar cables multipares. Desde ese entonces, el fabricante cambió su portafolio de productos y comenzó a fabricar cables multipares telefónicos. Años más tarde, se hizo fuerte en ese segmento, primero fabricando cables de baja capacidad de pares -de 1 a 11- para incorporar luego mayor capacidad, llegando hasta 100 pares, los cuales sigue fabricando en la actualidad, tanto para plantel interior como para plantel exterior.

A mediados de los '90, cuando la informática comenzó a entrelazarse con la telefonía -momento en que nace la transmisión de datos-, Anicor decidió desarrollar el cable UTP (Pares Trenzados sin Blindar), producto que terminó de incorporar a su línea de producción en 1996, una vez aprobados y luego de una serie de ensayos en distintos laboratorios, tanto del exterior como propios.

Dos años más tarde, Anicor se convirtió en la primera empresa argentina en desarrollar el cable UTP para plantel exterior, en respuesta a las necesidades planteadas por las Cooperativas, que querían de una buena prestación

de banda ancha a los abonados a los que proveían del servicio de Internet. En ese entonces, el cable de acometida tradicional no era la mejor opción, dado que no brindaba ni calidad ni seguridad en dicho servicio, por la lentitud y las interferencias que se producían. El desarrollo del UTP le brindó a Anicor, definitivamente, la condición de líder en el mercado en la fabricación de ese tipo de productos.

LA EVOLUCIÓN DEL CABLE

Una de las premisas de Anicor es la calidad final de sus productos. Para llegar a ella, se exigen distintos controles y certificaciones en la materia prima, que es cuidadosamente seleccionada. "El material plástico de los cables, sin dudas, fue evolucionado", explica Novoa. "Antes se utilizaba un PVC con menos plastificantes que los actuales, mientras que en la actualidad los materiales son mucho más nobles. Un plástico de hace 30 años atrás no duraba lo que duran los actuales ni tenían su resistencia: estaban compuestos, en un gran porcentaje, de resinas que no permitían la durabilidad de la vaina, por la rigidez que adquirían. Hoy, un PVC virgen mezclado con PVC recuperado, ante una determinada temperatura, comienza a cuartearse y envejecer. Esto es por la falta de plastificantes".

Sin lugar a dudas, una de las características distintivas de Anicor es la calidad de sus productos. "Siempre trabajamos con materias primas de gran calidad y certificadas en origen. Esto significa que nuestra empresa exige un certificado de calidad del producto en lo que es PVC. Independientemente de esa circunstancia, nosotros hacemos nuestros propios controles de calidad en la materia prima. Esto nos asegura mantener, a lo largo del tiempo, la misma calidad en nuestros productos".



Lo nuevo del líder en software integral para monitoreo

SoftGuard lo prepara para el futuro, hoy!

SOFTGUARD
ES UTILIZADO
POR MAS DE
3500
ESTACIONES
DE MONITOREO EN
28 PAISES



SoftGuard Web Desktop lleva su negocio a la internet

- Portabilidad
- Alta potencialidad web
- Single Login
- Autogestión para el Cliente y Dealer




SoftGuard
www.softguard.com

-  **Monitoreo**
-  **Control de Patrullas**
-  **Verificación por Video**
-  **Servicio Técnico**
-  **Logger**
Grabación de llamadas
-  **MoneyGuard**
Facturación y Cobranzas
-  **Desktop Administrador**
-  **CRM Web**
Ventas y Promoción
-  **Acceso Web**
Cliente Corporativo
-  **Acceso Web Dealer**
Monitoreo Mayorista
-  **Web Manager**
-  **Web Reporte**
a Autoridades
-  **Monitoreo Web Remoto**
-  **TrackGuard**
Seguimiento Móvil
-  **TrackGuard Monitoreo**
Acceso Cliente
-  **KeyGuard**
Control de Llaves

Av. San Juan 4156
(C1233ABY) C.A.B.A.
Tel. (54.11) 4136.3000
info@softguard.com



Línea de Producción
Cableadora UTP de a 4 pares.



Pareadora de cable UTP



Cableadora de hasta 100 pares de multipares telefónicos.

“El mercado cambió y nos obligó a cambiar, a adaptarnos. Lo logramos sin resignar nuestros principios, basados en la calidad de nuestros cables y en la atención permanente a nuestros clientes”

UNIDADES DE NEGOCIOS

Anicor S.A. tiene en la actualidad tres unidades de negocio bien definidas:

- El área de Telefonía, que incluye todo lo referido a cableado de edificios y atención a Cooperativas telefónicas.
- La división de Seguridad Electrónica, a través de la cual atiende a las empresas instaladoras y aquellas que brindan el servicio de Alarmas por Monitoreo, CCTV, Incendio e Intrusión.
- La unidad de Transmisión de Datos, mediante la cual ofrece servicios y soluciones a empresas que están instalando equipamiento de banda ancha y cableado estructurado en país.
- Además, la empresa trabaja en cables especiales, desarrollados a medida con el fin de brindar soluciones a la medida del cliente.

SOLUCIONES A MEDIDA

Anicor S.A. también atiende un segmento de cables especiales, desarrollados a medida de las necesidades del cliente.

Tal fue el caso de una empresa dedicada a la verificación de pozos de agua, petróleo y/o cañerías subterráneas: por pedido expreso, se le fabricó con éxito un cable que combinó un coaxial para la conexión de una cámara, un UTP para la transmisión de los datos del sensor y un cable de energía para alimentar la iluminación en el pozo.

FILOSOFÍA Y ACTUALIDAD

Anicor S.A. continúa siendo una empresa administrada por sus propios dueños, con una filosofía empresarial austera y consciente en la toma de compromisos crediticios para sus inversiones. Esta caracte-

rística le permitió sortear -con mucho esfuerzo pero con éxito- la grave crisis de la industria nacional de 2001: a pesar de los difíciles momentos, la empresa no redujo personal y continuó adelante con sus planes industriales.

Durante 2002, y consecuentemente con el crecimiento sostenido y significativo del segmento de la seguridad electrónica, Anicor comenzó a participar en ese prometedor mercado con los cables telefónicos y algunos desarrollos especiales.

Además colaboró y fue uno de los socios fundadores de Casel (Cámara Argentina de Seguridad Electrónica)

También tuvo activa participación durante 25 años en CATYA (Cámara Argentina de Telecomunicaciones y Afines) la cual en el año 2008 se fusionó con CADIEEL. ■

PRINCIPALES PRODUCTOS

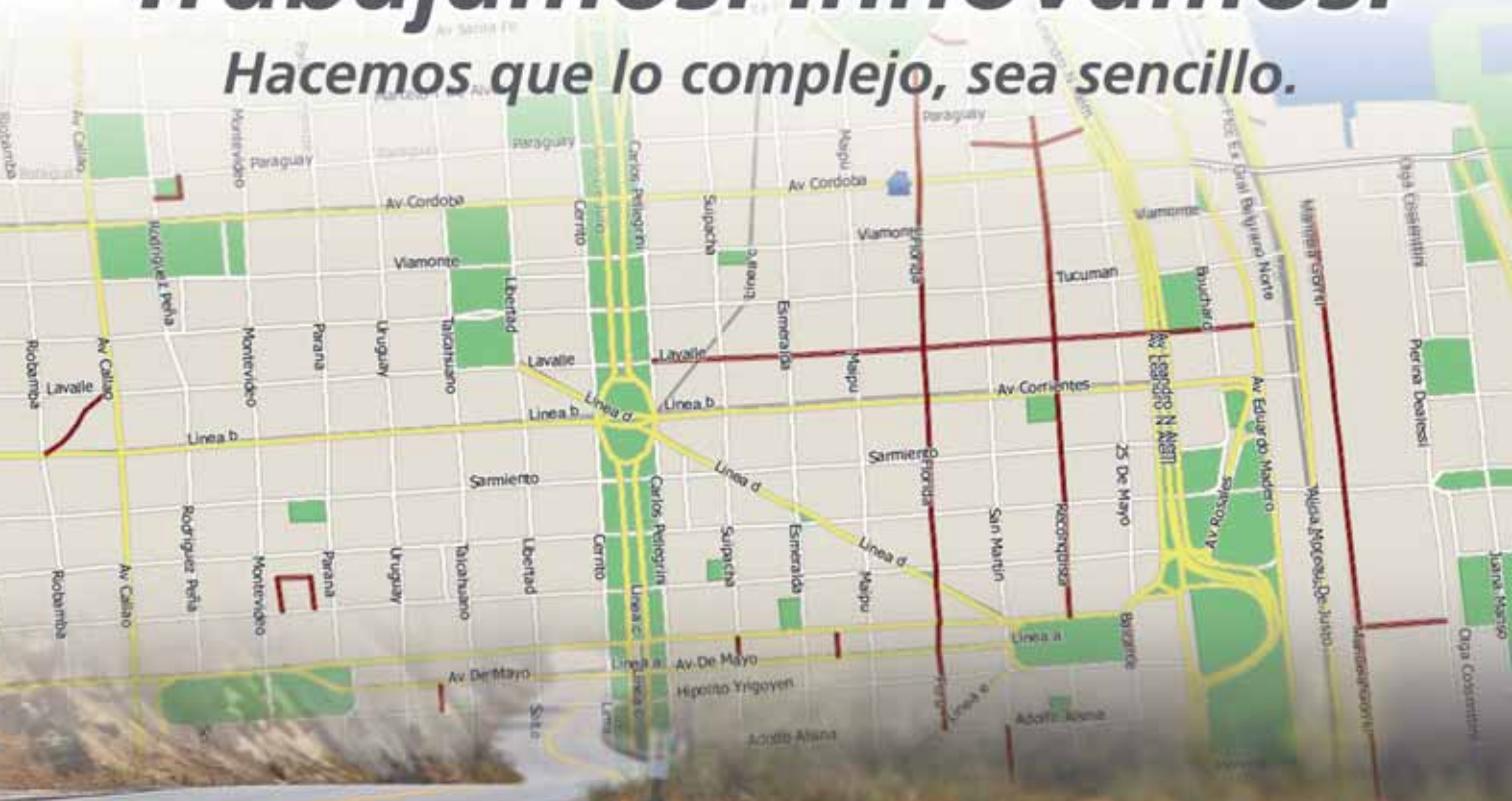
- Cables telefónicos
Aptos para cableado interno de edificios, centrales conmutadoras, sistemas de seguridad electrónica y aplicaciones de voz y datos (Cat.3).
- Cables para transmisión de datos
Cableado horizontal para redes de área local (LAN) de interior y exterior.
- Cables UTP interior y exterior 4PR (Cat.5), cables autosuspendidos, cables FTP interior (FTP INT) y exterior (FTP EXT) y autosuspendidos (FTP ALL, Cat.5).
- Cables para seguridad
Cable telefónico blanco (TGB, para sistemas de seguridad), cables para intercomunicadores (PO, para cableado interno de edificios, para portero eléctrico y sistemas de seguridad) y coaxial RG59 U (CO) para cámaras de vigilancia y TV.
- Cables especiales
Cables blindados par compensado (TGB) para cableados de baja capacidad para transmisiones digitales.





cybermapa
Street

Trabajamos. Innovamos.
Hacemos que lo complejo, sea sencillo.



Software para Seguimiento Satelital

**Para más información escribanos a street@cybermapa.com
o acceda a nuestro sitio web www.cybermapa.com**



INGAL – LEDS *otra forma de iluminar*

PRODUCTO UNICO EN EL MERCADO

Reflector para apoyo de cámaras y perímetros de seguridad

MLPO 8WL – 10°



8w de consumo

50 mts de visión humana

300 mts de visión cámara

10° apertura de haz

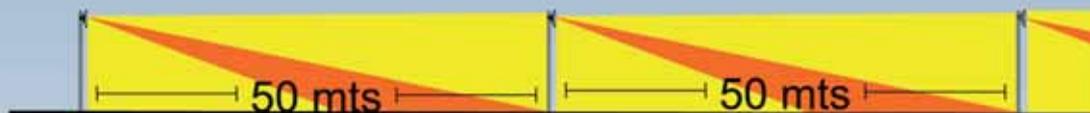
Led made in USA 50.000 hs vida útil

1 año de garantía de fabricación



***Alimentado por led driver 90v / 260v entrada, tolera amplias caídas de tensión, pudiendo reducir el diámetro del cable y ahorrar dinero en la instalación.**

***Por su bajo consumo es ideal para conectar a UPS o back up de seguridad.**



Esquema de túnel lumínico generado a lo largo del perímetro

REEMPLAZO MERCURIO 250W

PR 80 5M

Proyector modular 5 listones

Consumo: 80w

Apertura de haz: 10°, 20°, 40°, 10°x44°, 140°

Led driver 90v/260v tolera amplias variaciones de tensión.
Electrónica y funcionamiento independiente en cada listón.

Vida útil: 50.000 horas

Ahorro de energía del 70%

efecto en aluminio. Frente en policarbonato 2mm tolera el impacto de una bala calibre 22mm.

Totalmente sellado, IP 67.

Leds made in USA

1 año de garantía de fabricación



CONFIGURACION ILUMINACION PUBLICA



CAMPANA INDUSTRIAL



PROYECTOR

INGAL - leds

Av. Peron 4338 - Presidente Derqui (1635) Bs. As. Te/fax 0230-483896
www.ingal-leds.com ingal@ingal-leds.com

SISTEMAS INALÁMBRICOS DE SEGURIDAD



Sensor Magnético Inalámbrico

Totalmente Supervisado, Estado de la Abertura, Prueba de Vida, Tamper, y Batería del Equipo. Alcance 100 mts. en área Abierta.



Sensor Triple Tecnología Inalámbrico

Doble Sensor Térmico con Tecnología de Correlación Digital + Microondas. Inmunidad a mascotas hasta 40Kg.



Detector de Incendio

Detección por Sistema Fotoeléctrico Inteligente. Totalmente Supervisado, Prueba de Vida y Batería del Equipo.



Sensor Infrarrojo Inalámbrico

Cobertura 110° 12 m, Tecnología DMT MASK. Excelente Desempeño Inalámbrico, Alcance 200m en Área Abierta.



Central de Alarma AFC-7664

Soporta 16 Zonas Cableadas + 24 Zonas Inalámbricas
4 Particiones, 8 Teclados,
8 Códigos de Usuario, 8 Controles Remotos.
Protocolo de Comunicación CONTAC ID
Memoria de los Últimos 150 Eventos en Pantalla.



Control Remoto

Excelente Diseño y Desempeño de RF. Función de Armado Parcial, Armado Total, Desarmado y Pánico Integradas.



Pulsador de Emergencia

Exclusivo y moderno diseño
Avanzada Tecnología de códigos Inalámbricos
Rango de Operación 100m.



Panel de Control

Teclado LCD de Excelente Diseño.
Leyendas en Idioma Español.



Sensor Doble Tecnología

Compensación Automática de Temperatura y Análisis de Energía .
Avanzada Tecnología de Reconocimiento de Mascotas, Inmunidad hasta 25Kg.

Distribuidores oficiales
para la república Argentina:



Av. Rivadavia 8617
C.A.B.A.
Tel.: (011) 4674-6666
ventas@argseguridad.com
www.argseguridad.com



Pte. Roca 1530
32000CYF Rosario - Santa Fe
Tel.: (0341) 426-5425
ventas@teknotel.com.ar
www.teknotel.com.ar



General Roca 4276
B1604BZL Florida - Buenos Aires
Tel.: 5293-4860 / 81 / 62 / 63
info@seg.com.ar
www.seg.com.ar



Avda. Maipú 194 10 A
3000 - Córdoba
Tel./Fax: 0351 4290347
daniel@phingenieria.com.ar
www.phingenieria.com.ar



Terrada 5797
SC1419DMS Capital Federal
011 11 4574 4554 / 4664 / 4848
daniel@trenet.com.ar
MSc: daniel.trenet@tremail.com
Skype: usuario: daniel.trenet



Avda. de los Incas 4376
C.A.B.A.
Tel: (54 11) 45238455
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar



Avda. Rivadavia 11008
C.A.B.A.
Tel: (54 11) 4641.3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radio-oeste.com



Avda. H. Vigoyen 1374
2323-Suroeste-Santa Fe-Argentina
Tel: (54) 3493 422965 int. 230
carlos@peonargentina.com.ar
comex@peonargentina.com.ar
www.peonargentina.com.ar

Industria nacional

La realidad según nuestros fabricantes

¿El desarrollo de productos para la seguridad electrónica encuentra hoy, en nuestro país, el mejor escenario para crecer? Partiendo de este concepto, consultamos a los actores directos, los fabricantes, quienes nos dieron su opinión sobre el tema.

“El empleo genera empleo” es una máxima que recitan, con razón, los máximos gurúes de la economía global. Y hay que rendirse a la evidencia: una industria que abre, genera industrias paralelas, que además requieren de distintos servicios que, para cumplirse, necesitan de mano de obra. Este círculo virtuoso ideal no siempre se cumple, básicamente porque algunas de las variables que lo componen no siempre mantienen la misma tendencia, relacionadas éstas con contextos nacionales e internacionales que no siempre son favorables.

Una de las variables es el crecimiento del PBI (Producto Bruto Interno, en palabras sencillas, el valor monetario de los bienes y servicios finales producidos por una economía en un período determinado), que según el Gobierno nacional rondará

el 4,4%, pudiendo llegar incluso al 5% debido, principalmente, a las mejores cosechas de Argentina, un entorno internacional que se prevé más estable, así como una recuperación de la economía brasileña. Esta estimación oficial siempre es discutida (y discutible) y no significa que todos los rubros que componen la economía crecerán en la misma medida.

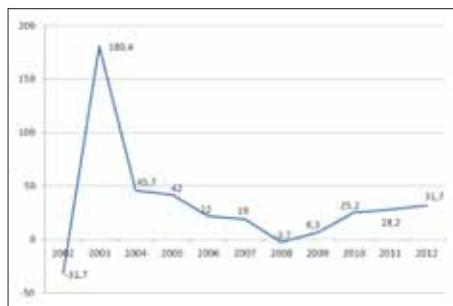
Haciendo una retrospectiva sobre la industria de la seguridad electrónica en nuestro país, 2004 fue el año que confirmó la recuperación iniciada por las industrias del sector en el primer trimestre de 2003. La estabilidad del dólar y las monedas extranjeras en general, aunque en un mercado cambiario alto, contribuyeron a afianzar las importaciones a la par que animó a más de uno a invertir en la industria nacional.

Asimismo, 2004 fue, para las empresas, el “año del armado”. Es decir, los componentes e insumos importados fueron ganándole espacio al producto terminado, permitiendo a las distintas firmas sacar mayor provecho de los diferentes sistemas, agregando desarrollos propios y mejor soporte técnico.

Es decir que el mercado local de la seguridad electrónica, luego de haber sufrido una caída del 32% en 2002, se recuperó fuertemente multiplicando por catorce, al 2011, el mercado de 2001.

El sector de la seguridad electrónica en 2012 rondó los 600 millones de dólares de facturación (31,7% de incremento respecto de 2011).

Otro dato indica que el mercado de seguridad electrónica de Argentina representa aproximadamente un 6,9% del



El gráfico representa lo que creció la seguridad electrónica en los últimos años: 2003 marcó el despegue del sector, con un incremento del 180% en sus actividades, tras haber tenido una profunda depresión en 2002, cuando operó con una merma de más del 30% respecto de 2001. Y salvo alguna baja mínima, cercana al 2% en 2008, siempre se mantuvo en alza.

Porcentaje de crecimiento interanual del Mercado de Seguridad Electrónica

mercado de la seguridad electrónica de Latinoamérica y Caribe

(LAC) y un 4 por mil del mercado mundial. En cuanto al mercado nacional, la seguridad electrónica representa el 16% de la facturación total del mercado integral de seguridad, que incluye seguridad electrónica, seguridad física, control vehicular y de carga, etc.

LA ACTUALIDAD

Los datos referidos no hacen más que ofrecer un panorama acerca de lo sucedido en nuestro mercado, que sufrió alteraciones significativas en los últimos meses. Uno de los factores, básicamente, es el denominado “cepo cambiario”, que obliga en muchos casos a la compra de divisas extranjeras en mercados marginales, a mayor precio que el establecido

oficialmente, para satisfacer cadenas de pago ya comprometidas. También la restricción a la importación de productos, encuadrados erróneamente, conspiró contra el normal abastecimiento de la cadena comercial. La industria nacional, entonces, tuvo su oportunidad: cada vez más empresas lograron ampliar su mercado, antes tomado en su mayoría por el producto de origen extranjero.

Ante este nuevo escenario, consultamos a distintos fabricantes de tecnología nacional.

A continuación, reproducimos sus respuestas, aclarando que en algunos de los puntos requeridos fueron coincidentes, por lo que reflejamos aquellos que presentan alguna disidencia, capaz de ofrecer un enfoque o punto de vista distinto para que el lector pueda, en la comparación,

sacar sus propias conclusiones.

PRODUCTOS

Según el informe de mercado realizado en 2012 por la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica, el 81,5% de las empresas de nuestro país se dedicaba al segmento del CCTV y un 72% incluía control de accesos entre sus rubros (coexistiendo estos rubros, en general, en varias de las empresas encuestadas).

Para el muestreo realizado por este medio, preguntamos:

- En referencia a sus productos, ¿hacia qué rubro de la seguridad y a qué segmento están enfocados?

- Ricardo Miguel Siciliano (Setema S.R.L.): Nuestra empresa está enfocada en la provisión de equipos para CCTV y detección de incendios.

Control Total en la palma de su mano



...y sus Clientes,
MUY Contentos!

**NUEVA APLICACIÓN
PARA TEL. CELULARES CON SISTEMA ANDROID**

 **Controlador G100**

Este Nuevo Producto, facilita la interacción entre Ud. y su Panel de Alarma mediante el módulo G100 (comunicador SMS) utilizando su tel. celular con sist. operativo Android. Permite realizar diversas acciones como activar/desactivar su alarma, anular zonas, conocer estados de salidas programables, encender/apagar salidas auxiliares, cambiar claves, etc.

Puede operar varios destinos simultáneamente. Es Compatible con cualquier Panel de Alarma. Utilizado con los paneles SURI 500 y XANAES 610 se obtiene comunicación Full data (todo Contac ID).



CARIELA ERQUIDIS: GRÁFICO



ANDROID

Descárguela en forma Gratuita
desde la Tienda Virtual.

**Hecho en Córdoba
INDUSTRIA ARGENTINA**

Picaflor 72 - B° Mitre (5006) Córdoba · Rep. Argentina
Tel.: (54-351) 456-8000 / Fax: (54-351) 4111447
e-mail: ventas@cemsrl.com.ar · www.cemsrl.com.ar



Garantía total avalada por 20 años en el mercado

Permanente Stock disponible



GONNER

ALARMAS

¡Nuevo módulo SMS y discador incorporado!



Controlá todas las funciones desde tu celular. Mediante sencillos mensajes de texto podés armar, desarmar, disparar sirenas y controlar todas las funciones

Conocé siempre el estado de tu alarma en cualquier momento enviando un SMS recibirás como respuesta en tu celular un mensaje con una descripción detallada del estado de tu alarma.

Enterate qué pasa en tu casa al momento. Cualquier novedad te será informada inmediatamente mediante mensajes hablados o SMS.

PIXON 400

PIXON 400 es un panel de alarma contra robo e incendio de 4 zonas totalmente programable. Basa su funcionamiento en un microprocesador de última generación y un software nacional dedicado que le confiere características de excepción.

Incorpora un discador telefónico de alarma con mensajes hablados de excelente inteligibilidad. Con el agregado del módulo celular INTESCOM (no incluido), es posible comunicar los eventos aún en ausencia de línea telefónica, mediante el uso de la red celular. Este módulo también hace posible el envío de eventos y control del sistema mediante SMS.

Un poderoso bus de comunicaciones permite conectar varios teclados de control (uno de ellos incluidos) y otros accesorios como un receptor para armar/ desarmar el sistema a control remoto, y adicionar detectores inalámbricos.

Carrasco 388 - C.A.B.A. (1407) - Tel./Fax: (011) 4674-0718 / 4671-5249 - gonner@infovia.com.ar - www.gonner.com.ar

BUENOS AIRES
FOR COMPAN
ARGENTINO
4674-0718

SYS - Buenos Aires
Comite Vuelta de Obligado
N°574, Bernal
Pcia. Bs. As.
(011)4388-0301
buenaaires@sysaf.com.ar

SYS - Posadas
Tambor de Tacuan N°3086
Posadas
Pcia. Misiones
(03763)433870
misiones@sysaf.com.ar

SYS - Mar del Plata
Jose Martí N°567 Dep2
Mar del Plata
Pcia. Bs. As.
(0223)4808000
mardeplata@sysaf.com.ar

SYS - Corrientes
Cataratas N°1952
Corrientes
Pcia. Corrientes
(03763)430311
corrientes@sysaf.com.ar

SYS - Rio Cuarto
Pcia. de la Rioja N°975
Rio IV
Pcia. Córdoba
(0358)4648339
riocuarto@sysaf.com.ar

SYS - Viedma
Belgrano N°1170
Viedma
Pcia. Rio Negro
(02925)423577
viedma@sysaf.com.ar

Solicite envío de
lista completa de
precios y catálogo
de productos

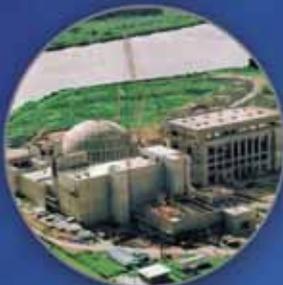


Seguridad

Identificación

IDENTIFICACION Clockcard

Solución integral para el control de acceso, presentismo y visitas



Grandes Proyectos



Obradores

Descubra por qué las grandes empresas nos confían el control efectivo de sus recursos humanos.



Accesos Vehiculares



Escanea el código con tu móvil



Accesos Peatonales



Registro de Visitas



Comedores

Fabrica y distribuye: LARCON-SIA S.R.L. - <http://www.larconsia.com>

En Buenos Aires



NUEVA DIRECCION Y TELEFONO Monroe 221 Of. 101 - B1609DYE - Boulogne
Tel.: (54 11) 4735 - 7922

Email: ventasba@larconsia.com

En Córdoba

Tel/Fax: (54351) 4660701
Espora 2194 (X5011AZF) Córdoba
Email: ventas@larconsia.com

10101010



- NEC: La compañía se dedica a la venta de soluciones de seguridad a través de la integración de productos.

- Miguel Angel Novoa (Anicor): Somos fabricantes de cables, utilizados prácticamente en todos los rubros de seguridad electrónica: monitoreo, CCTV, incendio e intrusión.

- Eric Natusch (Aliara): Estamos enfocados al rubro de seguridad perimetral electrónica.

- Andrés Calvo (Global Protection): Nuestros generadores de niebla antirrobo están destinados para la seguridad de casa particulares, negocios o la seguridad física de las personas, ya que gracias a sus cualidades pueden funcionar y adaptarse a cualquiera de estos rubros. Son equipos que se conectan con facilidad a una alarma y en caso de no tenerla, se pueden adicionar sensores de movimiento y sirena (pueden funcionar ambas a la vez). También se le pueden agregar botones de pánico en caso de ser necesaria una protección inmediata en cualquier momento del día.

- Damián Menke (Cybermapa): Nuestro producto está fuertemente enfocado en el seguimiento satelital de vehículos, tanto para empresas de seguridad como para empresas que siguen sus activos desde su propia gerencia de seguridad.

- Alonso Hnos: Nuestra empresa está enfocada en la fabricación de dispositivos de alarmas, básicamente paneles y detectores. Nuestros principales clientes son los distribuidores, estaciones de monitoreo e instaladores de sistemas de alarmas.

- Modesto Miguez (monitoreo.com): Luego de ser pioneros en monitoreo mayorista, reconvertimos nuestra empresa para ofrecer monitoreo en la nube.

- Juan Carlos Bisang (ByH Ingeniería): Ofrecemos al mercado productos para la automatización de portones.

- Seguridad y Sistemas: Nuestra empresa se dedica, desde hace más de 20 años, a la fabricación y venta de bases de monitoreo radial y alarmas domiciliarias con transmisores/receptores incorporados.

- Edgardo Maffia (Electrónica Aplicada): Trabajamos en los segmentos de control de accesos y egresos, detección de armas y hurtos.

- Damián Rubiolo (CEM): Desarrollamos y fabricamos sistemas contra robo.

- Néstor Gluj (Nanocomm): Nos enfocamos en el segmento del negocio del monitoreo de alarmas, fabricando soluciones de comunicaciones entre los paneles de alarma y los centros de monitoreo, y prestando servicios de plataforma de recepción de reportes, comando, pro-

gramación remota y control de patrimonio, servicios que ofrecemos con valor agregado para ese negocio.

IMPORTAR/EXPORTAR

Hace una década, poco más del 21% del mercado de la seguridad electrónica era netamente importador, cifra que fue subiendo con el correr de los años y parecía mantenerse estable, aunque desde 2011, cuando comenzaron algunas restricciones aduaneras y, más tarde, la creciente imposibilidad de adquirir moneda extranjera, fueron trabando algunas posibilidades.

Esto contestaban nuestros encuestados en relación con la importación/exportación de productos

- En referencia al mercado, ¿vende en el país, exporta o ambas? Si su empresa forma parte del mercado exportador, ¿cuáles serían sus recomendaciones para aquellas firmas que aún no lo son?

- Miguel Angel Novoa (Anicor): Desde 2008, vendemos internamente, ya que quedamos fuera de precio para exportar. Respecto a las recomendaciones, las posibilidades de exportar están dadas fundamentalmente si se mejora la brecha cambiaria.

- Eric Natusch (Aliara): Vendemos en Argentina y hace más de 10 años que



Desde inicios de 2000, el mercado de la seguridad electrónica se convirtió en importador, consecuencia de décadas de pérdida masiva de la industria nacional, la poca competitividad del dólar y los crecientes conflictos para sostener, en precios, el consumo de lo nacional. En 2011, comenzaron a restringirse esas importaciones, provocando algunas zozobras en los grandes distribuidores pero alentando al fabricante a retomar la producción de sistemas de seguridad.

La importación, un tema que preocupa al sector

exportamos, especialmente a distintos países de Latinoamérica. Una firma que desea exportar, primero debe afianzarse bien en el mercado local y, luego, comenzar de a poco en cada mercado externo elegido.

- Andrés Calvo, Global Protection: Actualmente, vendemos solo en el país, aunque recientemente hemos certificado el equipo bajo la exigente norma IEC 60065 de seguridad electrónica, la cual nos permitirá, en el futuro, poder comercializar nuestros equipos en otros países.

- Damián Menke (Cybermapa): Vendemos en Argentina y en el exterior. Nuestra recomendación sería que le dediquen tiempo a abrir un nuevo mercado en otro país. Demanda esfuerzos, pero vale la pena.

- Alonso Hnos: En la actualidad, la compañía vende al mercado nacional y ex-

porta a más de 10 países entre América y Europa. De esta manera, amplía sus horizontes comerciales ofreciendo a estos países tecnología internacional con los más altos estándares de calidad.

- Modesto Miguez (monitoreo.com): Ofrecemos nuestro producto tanto en el mercado interno como en el exterior. Sería recomendable que el fabricante desarrolle solo aquello que tenga una fuerte diferencia competitiva con lo que ya existe.

- Juan Carlos Bisang (ByH Ingeniería): Trabajamos en el país y exportamos nuestros productos. Para quienes no lo hacen, recomiendo ser eficientes y tener productos de primera calidad.

- Edgardo Maffia (Electrónica Aplicada): Fuimos exportadores en su momento y ganamos mercados increíbles como Co-

lombia, Sudáfrica y varios países de la región, pero la burocracia genera impedimentos para cualquier emprendimiento menor y exportar tiene un "costo argentino" tan elevado que es imposible hacerlo.

- Néstor Gluj (Nanocomm): Al pensar en exportar es necesario responderse algunas preguntas claves.

Por ejemplo, ¿soy competitivo en el mercado de destino (costos, competidores, carga y sistema impositivo del país destino)? ¿Es atractivo ese mercado (volumen, calidad de la demanda, precios, etc.)? ¿Existen acuerdos comerciales que me den ventajas (Mercosur, etc.)? Si las respuestas son afirmativas, debe asegurarse de disponer de la capacidad de producción y logística acorde al negocio y cuidar mucho la prolijidad en toda la gestión. Hay que ser paciente y prever

Fábrica de productos electrónicos de calidad

QUIEN FABRICA GARANTIZA



REC11

- RECEPTOR UNIVERSAL DE CONTROL REMOTO.
- EMISORES DE CONTROL REMOTO.
- FRECUENCIAS 315, 418, 433 MHZ.
- MODELOS ROLLING CODE, DIP SWITCH, CODE LEARN.
- EMISORES COPIADORES PARA TODOS LOS MODELOS.

Centrales para automatizar portones



- MODELOS PARA UNO O DOS MOTORES.
- CON REDUCCIÓN DE VELOCIDAD.
- ACCESO PEATONAL.
- HASTA 3/4 HP.



ByH Ingeniería S.R.L.

Hno. Lino Terfort 2364 / Esperanza, Santa Fe, Argentina

+54 3496 42 7652

www.byhingenieria.com



solution

soluciones de ingeniería

Control de Accesos



Molinetes

Puertas Giratorias

Controladoras

Software

Accesorios

Soluciones DCM:

Inteligentes, seguras y con posibilidad de crecimiento

DCM Solution S.A.
Juan de Garay 3942 . (A1636AHH)
Olivos . Buenos Aires . Argentina
(011) 4711 0458 / 4005 5881
info@dcm.com.ar

www.dcm.com.ar

NYKEN

AUTOMATIZACIÓN DE ACCESOS

Producto Argentino

Levadizo Torsión

Pensados para brindar **mayor seguridad**, los automatismos **NYKEN** son tecnología aplicada al **confort**.

- ✓ **Electrónica de avanzada**
- ✓ **Gran fuerza de tracción**
- ✓ **Soporte técnico**
- ✓ **Amplia disponibilidad de accesorios y repuestos**



Corredizo C400



Corredizo Tracción



Barrera



Escaneá el código QR desde tu celular y accedé a nuestro sitio web para más información.

NYKEN
ARGENTINA S.A.

Show room: SARANDI 3848 | SAN JUSTO (B1754ALV) BS.AS

☎ : (011) 4-441-1060/6628 📠 fax:(011) 4-441-1060/6628

✉ : info@nykenautomatizacion.com.ar 🌐 : www.nykenautomatizacion.com.ar

 /nykenautomatizacion



REUNIÓN DE LA COMISIÓN DE FABRICANTES CASEL

Con la asistencia de 30 socios, se realizó el 12 de marzo pasado, en la sede de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica (CASEL), la reunión de la Comisión de Fabricantes de la entidad, con el fin de llevar adelante un debate de ideas para la mejora de la actividad y expresar su postura ante las nuevas problemáticas que afectan al sector.

Entre los temas tratados, se enunciaron los siguientes:

- Llevar un registro de especificaciones de los productos y crear un listado de los mismos.
- Crear estándares de calidad para proteger la producción local y/o crear un órgano de control para la certificación de productos.
- Tipo de cambio atrasado para la exportación.
- Crear un grupo de exportadores para compartir stands en ferias que se lleven a cabo en el exterior.
- Reclamar los reintegros de exportación pendientes de devolución.
- Situación de la importación de componentes, la cual no registra mayores inconvenientes.
- Explorar todos los regímenes de promoción requiriendo apoyo a CAME Y CGERA.
- Identificación de CADIEEL y ADIMRA como entidades con mayor fuerza para los fabricantes.
- Cupos de exportación.

El documento elaborado por CASEL respecto de la reunión citada, estará disponible en su totalidad en nuestra web: www.rnds.com.ar

que las cosas van a ser más complejas y llevarán más tiempo que en el mercado local.

- *¿Qué condiciones básicas debe reunir un producto nacional para ser considerado de exportación?*

- Miguel Angel Novoa (Anicor): Fundamentalmente, el producto debe tener un nivel de calidad que responda a las exigencias internacionales. De todas formas, es importante tener en cuenta los requerimientos de los clientes a quienes se va a atender.

- Eric Natusch (Aliara): Para ser exitoso en la exportación es necesario tener calidad de producto, precio y conocimiento del mercado específico.

- Damián Menke (Cybermapa): El producto, sin importar si se va a exportar o no, debe ser hecho con alta calidad. El tema del soporte postventa debe estar muy bien atendido para que los importadores sientan confianza.

- Alonso Hnos: Deben ser productos de alta calidad, tanto en los componentes utilizados como en el producto final, manteniendo buen control de calidad y precios competitivos.

- Modesto Miguez (monitoreo.com): Debe ser un producto inédito, que no exista en otros mercados.

- Seguridad y Sistemas: Creemos que lo básico es cumplir las normas vigentes en nuestro país y, al exportar, asesorarse sobre las normas vigentes en el país donde se desea colocar el producto, ya

sean eléctricas o de seguridad.

- Néstor Gluj (Nanocomm): Para preparar el producto para la exportación es conveniente tener en cuenta las siguientes consideraciones: ¿satisface las necesidades del mercado extranjero? ¿Cumple con los estándares de calidad que ese mercado requiere (ya sea propios escritos o mejor aún normas internacionales como ser UL u otras)? ¿Se debe realizar alguna modificación en el producto, para venderlos en el extranjero? ¿Qué característica específica (diseño, color, tamaño, envase, etiqueta, marca, garantía, etc.) debería tener el producto para que se venda en el mercado extranjero? ¿Qué servicios pre y post-venta deben acompañar al producto? Debe planificarse, además, como se introducirá el producto y cuál será el apoyo de fábrica en caso de comercializarlo a través de un distribuidor. ¿Se dispone de la documentación y presentación adecuada? ¿Se posee la capacidad de producción y gestión acorde al negocio a emprender?

- *¿Cree que es momento propicio para exportar?*

- Miguel Angel Novoa (Anicor): En el caso de ANICOR S.A., entiendo que en este momento no están dadas las condiciones.

- Eric Natusch (Aliara): Siempre es momento propicio para exportar, ya que depender de un solo mercado no es saludable para un fabricante.

- Damián Menke (Cybermapa): Siempre

es momento propicio para hacer algo. Quienes son profesionales en buscar excusas van a encontrarlas en cualquier contexto (gremial, político, económico, regional o mundial) para explicar por qué no es el momento indicado.

- Modesto Miguez (monitoreo.com): En general no, ya que el dólar está muy bajo y se pierde competitividad.

- Seguridad y Sistemas: Nuestra empresa no ha dejado de ser una PyME y una empresa familiar, por lo cual siempre ha sido difícil dar estos pasos en nuestra economía. Hemos tratado de no tomar grandes riesgos.

- *¿Considera que hay garantías económicas, a nivel nacional, que justifiquen la inversión de capital y mano de obra para la fabricación de equipos?*

En general, los encuestados respondieron por indudables "sí" o "no", aunque algunos ofrecieron enfoques que merecen ser considerados.

- Juan Carlos Bisang (ByH Ingeniería): El panorama hoy es incierto, no hay garantías sobre políticas que se aplicarán, una economía atada al dólar incierto y en aumento. Como los productos, aunque sean nacionales, llevan muchos insumos importados, las restricciones a las importaciones generan aumento en los costos.

- Nelson Curi (Tecnología en Seguridad): Cualquier inversión en Argentina, en la actualidad, conlleva un alto riesgo. Pero teniendo en cuenta solo la demanda nacional de productos de seguridad electrónica, debido al incremento de la inseguridad y de los estándares requeridos por instituciones y compañías, se amplía constantemente un mercado con alta rentabilidad, que motiva cualquier inversión en fabricación de productos, siempre y cuando el producto a fabricar sea el acertado.

- Seguridad y Sistemas: Lamentablemente, creemos que no existen garantías económicas firmes para hacerlo, ya que es muy cambiante y a muy corto plazo. Como dijimos, debemos en nuestra empresa invertir de manera muy acotada, para tratar de mantener la salud económica de la misma.

- Néstor Gluj (Nanocomm): Es una pregunta complicada. Las idas y vueltas de la política comercial exterior argentina no desbordan de estabilidad, para decirlo de una forma optimista.

Hay que tener mucho cuidado y dar pasos firmes para asegurar la estabilidad financiera y económica del proyecto.

- *¿Qué políticas considera que deberían implementarse para asegurar la continui-*

aliara

ESPECIALISTAS EN SEGURIDAD PERIMETRAL

power shock

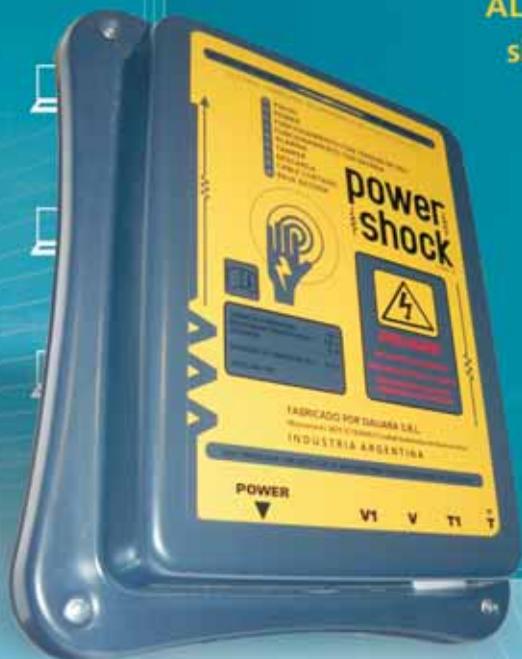
Energizador de perímetros microprocesado

Integración total en protección perimetral

ALIARA, más de 15 años diseñando sistemas de seguridad perimetral, líder y referente en el mercado argentino y latinoamericano.

Energizador de Perímetros, disuade y repele un intento de intrusión mediante la posibilidad de recibir una descarga eléctrica No Letal.

Apto para todo tipo de condición climática y distintas superficies.



Nº 1
en el
mercado



Software de Control integral

- Totalmente amigable.
- Fácil de operar.
- Conexión en red.
- Mapa del sitio digitalizado.
- Alarmas audibles y visuales.
- Reporte de eventos.
- Parámetros de diagnóstico de estado de baterías, placas y niveles de ajuste.

CERTIFICACIONES



Tel.: (54-11) 4795-0115 - ventas@aliara.com - www.aliara.com

*La experiencia de los años...
y todo lo que nos puede
transmitir el que más sabe.*

Le presentamos DX Net.
El Futuro de su negocio.

DX Control desarrolló la familia de equipos más completa, segura y potente para el monitoreo radial y telefónico de alarmas.

Sus versátiles transmisores son compatibles con todos los paneles de alarma del mercado, y las receptoras radiales/telefónicas son compatibles con todos los softwares de monitoreo de alarmas.

Seguros. Compatibles. Escalables.



Receptoras Multivínculo DX Link



Transmisores compatibles Full ID
(en formatos Contact ID y Ademco Express)



Repetidoras Store&Forward



Transmite el Contact ID
de forma directa y transparente

Contact ID sin límites
(sin programación de plantillas)

DX Control desarrolló un poderoso algoritmo de compresión de datos **KOMPRESSOR II** que permite agrupar eventos de Contact ID y enviarlos simultáneamente, vía radio, en una misma transmisión. Todo en un tiempo menor a 250 mSeg.

*Sin lugar a dudas la familia
más rápida del planeta*

Producidos en Argentina por el líder en sistemas radiales y telefónicos para monitoreo de alarmas

DXCONTROL

Tel./Fax: 5411 4647-2100

Av. Rivadavia 12396, Buenos Aires, Argentina

Contáctenos en dxcontrol@dxcontrol.com.ar ó visite nuestra web en www.dxcontrol.com.ar

Protegemos nuestras
instalaciones con:



ALARI 3

Seguridad Perimetral

Tenemos más de una razón para ofrecerle un negocio Seguro



Muros sensores de flexión antiapertura



Casas accesorios para rápido montaje



Construcciones Especiales estructuras antivandalismo



Soluciones con energía solar



Depósitos y Galpones reportes inalámbricos



Exclusivo Software de control

visual Alari

Todo en un solo programa

Nuestro exclusivo software recibe la información de todas las zonas protegidas. Información inalámbrica o alámbrica en tiempo real de las alarmas zonificadas y la prioridad de cada una en un plano del lugar con señales audibles y sonoras. Poderosa base de datos bajo clave, historiales, pantallas de interacción y registros. Envío simultáneo de información a usuarios VIP. Apta para ser monitoreada.

Cercos Energizados de Seguridad Perimetral

ALARI 3 es el sistema integral de seguridad perimetral eléctrica líder en el rubro con más de 15 años de experiencia.

Es el sistema de mayor poder disuasivo al más bajo costo del mercado.

De fácil y rápido montaje reduciendo costos y tiempos de instalación.

Tiene el menor costo por metro lineal.



Nuestro software de control se intercomunica con equipos:



www.alari3.com.ar
4878-4100



dad del desarrollo de nuevos productos nacionales?

- Ricardo Miguel Siciliano (Setema S.R.L.): Planificación a largo plazo exenta de ideologías.

- NEC: Garantías a largo plazo y orientación hacia nichos.

- Miguel Angel Novoa (Anicor): Políticas crediticias verdaderas, desde los bancos, para la inversión y no para el consumo y apoyo real y cierto a las Pymes

- Eric Natusch (Aliara): Mejoras impositivas para aquellas empresas exportadoras y acceso a créditos para poder ampliar la capacidad de producción

- Damián Menke (Cybermapa): Que exista protección a la industria nacional, pero sin mentirle a la gente y dejando importar productos que acá no se fabrican.

- Alonso Hnos: Control de importaciones, cierta estabilidad económica y sin cambios repentinos en las reglas del juego.

- Modesto Miguez (monitoreo.com): Subir el valor del dólar a nivel del paralelo y eliminar el cepo cambiario.

- Edgardo Maffia (Electrónica Aplicada): Creo que antes de implementar cualquier política, habría que "desimplementar" las políticas actuales.

- Seguridad y Sistemas: Reestructurar el sistema de importación/exportación para que muchos sectores de nuestra economía puedan reactivarse, sobre todo a pequeños fabricantes como nosotros que, al no exportar, no puede obtener fácilmente y a precios competitivos materia prima para seguir evolucionando y fabricando productos competitivos para el mercado.

- Nelson Curi (Tecnología en Seguridad): En base a la experiencia con nuestra línea de productos Nuzzar, el trabajo constante del equipo de desarrollo es la clave de la evolución de una marca para el mercado nacional e internacional. La generación de mejoras y nuevas funciones; aún después de que cada producto esté terminado es muy importante para fidelizar al usuario.

- Damián Rubiolo (CEM): Reglas claras a nivel económico y de mercado de importación/exportación.

- Néstor Gluj (Nanocomm): La protección y estimulación de la industria es más que necesaria, con medidas que se mantengan en el tiempo y que permitan proyectar, al menos, a mediano plazo.

LICENCIAS NO AUTOMÁTICAS (LNA)

Sin dudas, uno de los temas que más polémica suscitó en la industria de la seguridad electrónica, afectando, principalmente, a aquellas empresas que trabajan con productos 100% importados.

Por definición, las licencias no auto-

máticas son un mecanismo mediante el cual el Ministerio de Industria, a través de la Secretaría de Industria y Comercio y de la Pequeña y Mediana Empresa, limita en forma unilateral las importaciones de determinadas mercaderías. En general, esta metodología se aplica con la finalidad de proteger la industria nacional.

La medida, si bien tiende a equilibrar la balanza financiera interna, es decir, que las exportaciones superen a las importaciones, no es criticada en sí misma, sino en el desconocimiento en el que fue redactada y publicada la normativa.

Respecto de este tema, recogimos las siguientes opiniones:

- ¿Cómo afecta a su empresa la eliminación de las Licencias No Automáticas (LNA)?

- Miguel Angel Novoa (Anicor): En líneas generales, afecta de la misma manera que lo hace a toda la industria nacional.

- Eric Natusch (Aliara): No nos afecta, ya que exportamos un producto cuya competencia internacional nunca fue afectada por las LNA.

- Andrés Carli (Tecnología en Seguridad): Como fabricantes nacionales, si bien podría decirse que es directamente desfavorable dada la mayor oferta de productos que esto genera, el prestigio ganado con los años en base a la experiencia de los usuarios hacia la familia de productos Nuzzar, hacen que este hecho no nos afecte. La competencia de ofertas con nuestros productos no es solo por precios al cliente, sino por calidad y características técnicas.

- Néstor Gluj (Nanocomm): En principio no mucho, pues nuestro producto es una especialidad tecnológica desarrollada por argentinos para las redes de comunicaciones argentinas. O mejor dicho, desarrollado por latinoamericanos para las redes de comunicaciones latinoamericanas.

El hecho de poseer solución de comunicaciones de extremo a extremo real, con una plataforma de servicio, nos posiciona de otra forma frente a los commodities.

- ¿Tiene algún inconveniente en la importación o abastecimiento local de insumos, partes y piezas para la producción? ¿Y en el pago al exterior de esos insumos?

Todos los encuestados respondieron con un sí a esta pregunta y tres de ellos, además, brindaron el siguiente argumento:

- Eric Natusch (Aliara): Sí, digamos que esta es una época complicada para hacerse de materia prima e insumos importados, los cuales complican la fabricación.

- Seguridad y Sistemas: Se ha dificultado conseguir elementos para la fabricación



de los PCB, como por ejemplo los distintos integrados que utilizamos. Aunque no son demasiado específicos, no abundan y los sobrepuestos están a la orden del día. Lamentablemente no existe en Argentina una producción nacional de estos integrados, por lo que consideramos el problema de la importación algo muy serio para nuestro futuro, por no hablar del atraso tecnológico que esto produce.

- Edgardo Maffia (Electrónica Aplicada): Sí, como todos. Las soluciones pasan por mercados grises, como e-Bay y los pagos con tarjeta.

- ¿El monto de impuestos de las posiciones arancelarias actuales son suficientes para proteger su producción nacional?

- Ricardo Miguel Siciliano (Setema S.R.L.): La producción nacional no se protege con elevadas tasas aduaneras, sino con políticas de largo plazo. La aplicación de tasas elevadas (superiores al 10%) solo favorece la corrupción.

- Edgardo Maffia (Electrónica Aplicada): No, pero es irrelevante, porque nuestros productos solo son adquiridos por empresas particulares y eventualmente tercerizados al Estado, que compra a través de sus acólitos sin importarle cualquiera de las reglamentaciones en vigencia. Siempre fue así en los 34 años de existencia que llevamos. La única protección que siempre tuvimos fue la calidad y el precio.

- Damián Rubiolo (CEM): Sí, pero debería bajar el arancel para los insumos no producidos en el país.

CONCLUSIÓN

A través de estas páginas intentamos reflejar un tema de actualidad que preocupa a la industria.

Sin dudas, la problemática es amplia y merecedora de un debate mucho más extenso, abarcativo, del cual participen no solo los fabricantes, sino también las cámaras del sector y la autoridades públicas pertinentes que, ante una mesa de diálogo, enfoquen y propongan soluciones efectivas. ■

SEPP SISTEMA ENERGIZADO DE PROTECCION PERIMETRAL

CERTIFICADOS DE CUMPLIMIENTO DE TODAS LAS NORMAS VIGENTES

SEGURIDAD PERIMETRAL EFECTIVA

NO GENERA FALSAS ALARMAS

LA MEJOR ECUACIÓN COSTO BENEFICIO



Grat. 15-6152-4055

CERTIFICADO DE SEGURIDAD

- La República Argentina suscribe a las Normas de Seguridad de la Unión Europea (IEC 60335-2-76 e IEC 60335-1 según certificados N° S-0228-001-1/2/3/4/7/8), las cuales admiten el uso de estos equipos para fines de seguridad patrimonial.
- La fabricación de los sistemas SEPP como todos los productos Mandinga cumple con todas las Normas de seguridad eléctrica vigentes en la Argentina. Certificación IRAM S-0228-001-1/2/3/4/5/6/7/8.

Fabricamos e Instalamos en todo el país



Dr. Domingo Cabred 4701
(C1437HWI) Ciudad de Buenos Aires
5411 4912-1807 / 1897 / 1676 / 1733
ventas@nagro.com.ar • www.nagro.com.ar

TECNOLOGÍA EUROPEA A SU ALCANCE AUNQUE HOY CUESTE CREERLO.

IRTEC. Líderes en automatismos de acceso.
Calidad, durabilidad y diseño italiano.

ACCIONADOR ELECTROMECAÁNICO

FAAC-550

Para puertas oscilantes de contrapesos,
para uso residencial.

- Ideales para garajes de uso doméstico.
- Gran confiabilidad y máxima solidez.
- Total seguridad.
- Fin de carrera para frecuencias más elevadas.

ACCIONADOR OLEODINÁMICO

FAAC-580

Para puertas basculantes
de contrapesos de uso intensivo.

- Ideales para garajes de tráfico intenso.
- Máxima seguridad.
- Movimiento silencioso y garantía oleodinámica.
- Reducidos costes de mantenimiento.



Representante exclusivo
en Argentina de:

FAAC
Simply automatic.

Río de Janeiro 1642 - (CP1640) - Martínez
Pcia. Bs. As. Argentina - [011] 4836-0747 / 4717-2967
info@irtec-arg.com.ar - www.irtec-arg.com.ar

 **IRTEC**
AUTOMATISMOS



Impresión de CREDENCIALES FARGO



HDP 5000



Los sistemas para impresión de credenciales FARGO brindan identificación segura, alta calidad y definición, laminación de tarjetas, impresión de hologramas de seguridad y codificación de tarjetas de múltiples tecnologías tales como RFID, ICLASS, Código de Barras, Banda Magnética y Microchip, haciendo a su empresa más Segura, Eficiente y Productiva.



DTC 1000



DTC 4500

Línea completa de productos



- 10 años de experiencia ofreciendo productos HID.
- Mejor servicio y atención.



- Garantía local.
- Stock disponible.
- El mejor precio.



- RFID 125 Khz.
- Tarjetas y lectores
- Línea completa HID



- 13.56 Mhz.-
- Lectura y escritura-
- Tarjetas y lectores Inteligentes-



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4
 Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
Tel. (011) 4361-6006
 WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR
 VENTAS@PUNTOCONTROL.COM.AR



Soluciones para cableado estructurado

Los productos Furukawa como base de las soluciones de seguridad

El diseño del cableado estructurado es fundamental a la hora de implementar una solución basada en IP. Utilizar los componentes adecuados es fundamental para aportar un esquema sólido y flexible. Detallamos en esta nota las soluciones y productos que integran el portfolio de Furukawa.

Contar con un cableado estructurado bien diseñado y ejecutado facilita la expansión de bocas disponibles demandadas por la cada vez mayor cantidad de equipos basados en IP. En los últimos años, se han multiplicado las soluciones basadas en IP para servicios que, anteriormente, utilizaban redes paralelas a la red de datos principal de las empresas: centrales telefónicas, cámaras IP, controles de acceso o personal, soluciones de domótica o automatización. Y esta es una tendencia que se seguirá acrecentando, basada en lo que conocemos hace años como convergencia.

La premisa básica del cableado estructurado es la de aportar una solución sólida y flexible para la implementación, administración y crecimiento de una red de datos, de la que cada vez más dependen múltiples servicios, como datos, video y telefonía.

Este concepto ya no es exclusivo de las empresas, ya que estos servicios serán cada vez más requeridos en hogares, complejos habitacionales (tanto en edificios como countries y barrios cerrados) o, incluso, ciudades enteras. La escala de estos proyectos nos puede llevar a necesitar desde unos pocos metros de cable UTP hasta kilómetros de fibra óptica, pero el concepto debe ser el mismo.

LAS SOLUCIONES

Muchas veces vemos que el foco de los proyectos de seguridad está en los dispositivos conectados a esta red -la calidad de las lentes de las cámaras, los prismas de los lectores de huellas, etc.- pero no en la calidad de la solución que lleva esos datos hasta los centros de monitoreo o servidores. Un mal diseño de red termina condicionando, en muchos casos, los resultados obtenidos en la calidad de video disponible, por ejemplo, siendo imposible explotar la cantidad de FPS



Enrique Escars, Product Manager
Cableado e Infraestructura en *Microcom Argentina*.

o calidad de video disponible en el puerto de la cámara.

SOLUCIÓN FURUKAWA

El portfolio de productos de Furukawa ofrece una solución completa para este tipo de soluciones, teniendo disponibles cables de cobre y ópticos de interior y de exterior, y todas las posibilidades de conexión para facilitar el diseño e implementación de las soluciones según su escala.

La selección de cada tipo de medio en cada aplicación permite tener un resultado acorde, teniendo en cuenta las distancias de transmisión y las tasas de ancho de banda requeridos.

Es fundamental que al elegir una solución de cobre, ésta sea 100% cobre, ya que hay cables en el mercado que no los son (contienen tan solo un 5% de este mineral) y tienen mucha atenuación, disminuyendo la distancia y ancho de banda en los que trabaja, además de una vida útil muy limitada.

A continuación, describimos las características y usos de para cada tipo de cable.

CABLES DE COBRE

- Cat5e (interior y exterior)
Tasas de transmisión de hasta 100Mbps en 100 metros.
Uso: redes de pocos puntos, con equipos de bajos requerimientos de ancho de banda (controles de acceso, cámaras de baja calidad de video, bajadas para una sola cámara)
- Cat6 (interior y exterior)
Tasas de transmisión de hasta 1Gbits en 100 metros.
Uso: cámaras de alta resolución y conectividad en centros de monitoreo de media densidad.

• Cat6A

Tasas de transmisión de hasta 10Gbits en 100 metros.
Uso: conectividad en centros de monitoreo de alta densidad de cámaras y conectividad a servidores y storage de video.

CABLES DE FIBRA ÓPTICA

- Fibras multimodo (disponibles para instalación en interiores, ductos, postes o enterrado)
Tasas de transmisión de hasta 1Gbits en 550 metros.
Uso: múltiples cámaras de alta resolución en distancias medias, dispositivos en perímetros. Conectividad en centros de monitoreo de alta densidad y puntos de consolidación de redes.
- Fibras monomodo (disponibles para instalación en interiores, ductos, postes o enterrado)
Tasas de transmisión de hasta 1Gbits en 10 kilómetros.
Uso: múltiples cámaras de alta resolución en largas distancias.

LOS CONECTORES

Tan importante como la calidad del cable es la calidad de los componentes e instalación de las terminaciones de los cables. Este componente es el que requiere mayor calidad, ya que es el que más se manipula a lo largo del tiempo. Los conectores incluyen tanto los jacks (conectores hembra a donde se conectan los dispositivos) como los patch panels, que permiten la consolidación de todos los puntos de red en una sola unidad de rack del centro de la red.

La terminación de las fibras ópticas es otro punto crucial, que debe hacerse con materiales de calidad y mano de obra calificada para obtener el mejor resultado posible en este tipo de instalaciones. ■



*Cabo electrónico
Fast-LAN CAT6*



*Bandeja para
fibra óptica*



*Conector
CAT6 - Premium*

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

FURUKAWA

CABLEADO ESTRUCTURADO PARA SOLUCIONES DE SEGURIDAD

Conexión Remota

Solución de Fibra Óptica

Seguridad Perimetral

Fibra óptica
autoportada

- Multimodo - Monomodo
- Autoportada
Ducto - Antioedor
- de 4 a 288 hilos

Fibra óptica
para ductos

CENTRO DE
MONITOREO

Bandeja de
fibra óptica

CABLEADO DE COBRE

FO
Multimodo
Indoor
10GBits

F/UTP CAT. 6A
10Gbits

Solución completa de cobre:
CAT. 6A, CAT. 6, CAT. 5e - UTP y Blindado

Solución de cableado industrial

IP67 - Disponible en CAT. 5e - CAT. 6 - UTP y Blindada

ROSARIO - Ricchieri 65 bis - Tel: (0341) 437-5777

BUENOS AIRES - California 2082 - Oficina: D114/115

Tel: (011) 6091-8585 / (011) 6091-8586

www.microcom.com.ar twitter.com/microcomarg facebook.com/microcomarg

MICROCOM
ARGENTINA S. A.

MAYORISTA EN CONECTIVIDAD Y SEGURIDAD

Conozca la nueva línea de equipos de **ZKTeco Inc.**



ZK-DS100 ID

Equipo de huella digital dual para control de personal.

ZK-VF600 ID

La mejor solución en reconocimiento facial para tiempos y asistencias.



ZK-TF1700 ID

La mejor opción en control de accesos resistente al agua y apto para intemperie.

ZK-BIOPAD 100 ID

Innovador equipo para control de personal. De diseño elegante con pantalla táctil de 7".



Líderes en tecnología de **huella digital** y **reconocimiento facial** para control de accesos y tiempos y asistencias del personal

Placas controladoras IP para control de accesos



CARACTERÍSTICAS GENERALES



InBIO

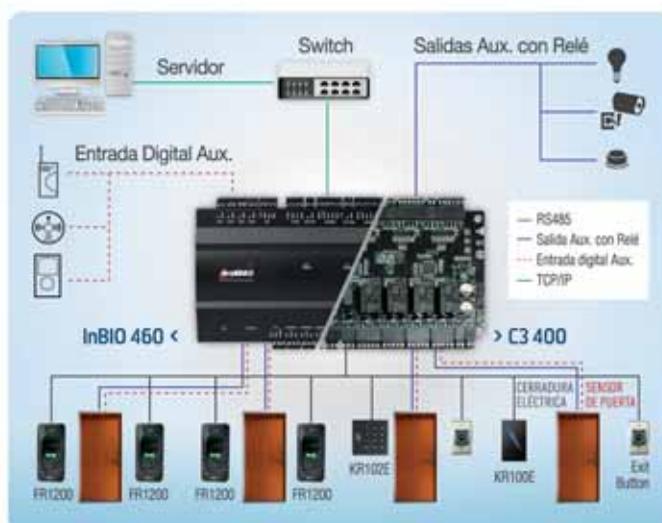
Nueva línea de paneles autónomos para control de accesos con capacidad de almacenamiento de huellas digitales integrando lectores digitales biométricos y de tarjetas de proximidad.

C3

Paneles controladores para controlar desde 1 a 4 puertas con tecnología de proximidad RFID.

FR 1200

Es un lector de huellas digitales con comunicación RS485 que trabaja con la línea InBIO de control de accesos. Diseñado con un grado de protección IP65, que permite una mayor durabilidad ante todas las condiciones meteorológicas.





Soluciones para seguridad informática

Plataformas Inside Secure

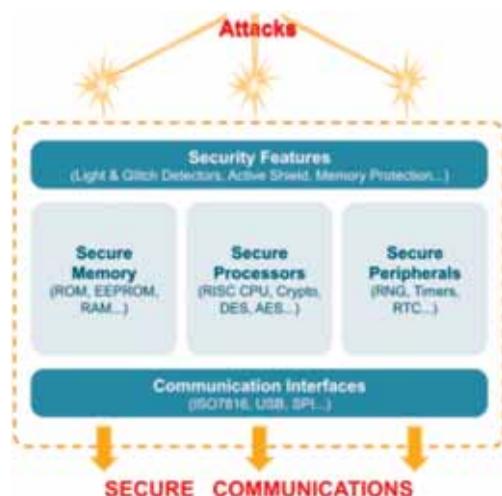
Inside Secure, con sede en Francia, es una empresa líder en proporcionar soluciones para el desarrollo de plataformas altamente seguras para transacciones digitales, manejo y almacenamiento de información confidencial y sensible.

Con sede en Francia y operaciones en Europa, Asia y América del Norte y del Sur, Inside Secure ofrece soluciones para seguridad informática a través de servicios, software y hardware, capaces de ser integrados en dispositivos de gran consumo (entre ellos tarjetas inteligentes de contacto o contact less, smart phones, tablets, pasaportes y notebooks) como en dispositivos de infraestructuras (kioscos, ATM, POS, expendedoras de productos y lectoras de boletos electrónicos).



Dentro de las soluciones basadas en el hardware, se desarrolló un conjunto de chips para ser utilizados con distintas aplicaciones en tarjetas contact y contact-less, en productos en los que se quieren evitar copias o duplicados, en procesos de autenticación y en encriptación on the fly de datos sobre redes.

La experiencia de Inside Secure en este campo, la ha convertido en líder en la provisión de contact less chips, de microcontroladores contact y contact less para el mercado de pago por tarjeta, además de ofrecer soluciones sobre microcontroladores seguros propios para la autenticación de personas y productos, para controles de acceso, sistemas anti falsificación, protección de propiedad intelectual (IP) y contra el monitoreo y



manipulación de información. Inside Secure es pionera y líder en comunicaciones de campo cercano, NFC, siendo una de las dos únicas compañías fabricantes de estos semiconductores.

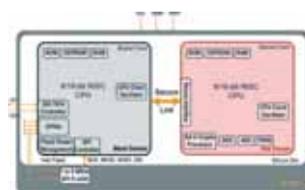
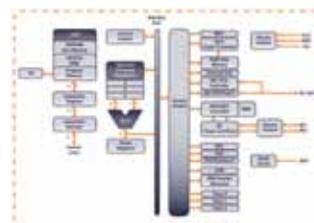
La oferta de productos que Inside Secure incluye:

- Microcontroladores seguros
- Chips para aplicaciones de seguridad.
- Chips para NFC.
- Lectores seguros.
- IP para semiconductores.

MICROCONTROLADORES

En la línea de microcontroladores, INSIDE AT90SC provee una familia completa de microcontroladores seguros de alta performance y bajo consumo simple, dual interfase, contact y contact-less, contruidos sobre arquitectura RISC sobre 8/16 y 32 bits. AT90SC presenta total compatibilidad entre los miembros de la familia.

- Simple/Dual Interface: AT90SCx 8-/16-bit RISC, AT91SCx 32 bit RISC architecture.
- Embedded Security Products: AT90Sox.
- TwinCore: innovación en seguridad en los microcontroladores AT90SDC.



El Master Core proporciona el acceso hacia el mundo exterior a través de un controlador ISO, mientras que el Slave Core está integrado al chip, sin conexión fuera del mismo y comunicado internamente al Master Core. Este núcleo ofrece todos los periféricos criptográficos para cómputo de AES, TDES y RSA y Eliptic Curves para realizar el manejo de información sensible

Inside Secure, también desarrolla chips para su línea de productos para soluciones seguras:

- Vault IC.
- Micropass.
- Picopass.

Por ejemplo, la línea Vault IC provee distintas llaves de seguridad para los mercados digitales y electrónicos combinando software y hardware de encriptación. Puede aplicarse contra el plagio, copia o falsificación, para autenticación digital, almacenamiento seguro de información, protección de la propiedad intelectual IP. Pueden ser incorporados, por ejemplo, en dispositivos que requieren de autenticación a través de USB, almacenamiento de datos en USB, telemedicina, verificación de productos originales como cartuchos de tinta, plataformas de juegos y femtoceldas.



La compañía, de origen francés y operaciones en todos los continentes, se especializa en soluciones de seguridad informática a través de servicios, software y hardware



Electrocomponentes S.A.

www.electrocomponentes.com

Distribuidor oficial exclusivo



Lider global en soluciones para transacciones seguras e identidad digital

- Metodos de Pagos con Dispositivos Mobiles
- Identificacion de Documentos
- Control de Acceso
- Trazabilidad de Productos o Bienes
- Servicios de Television Paga (PPV)
- Operadoras de Servicios Moviles

Casa Central
Solis225 (C1078AAE) - CABA
Tel.(5411) 4375-3366
ventas@electrocomponentes.com

Sucursal Parana
Parana 128 (C1017AAD) - CABA
Tel.(5411) 4381-9558
parana128@electrocomponentes.com

Sucursal Liniers
Timoteo Gordillo 74 (C1408GQB) CABA
Tel.(5411) 4641-1223
liniers@electrocomponentes.com

Sucursal Cordoba
Rivera Indarte 334 (X5000JAH) Cordoba
Tel.(54351) 422-0896
cordoba@electrocomponentes.com

www.electrocomponentes.com
tienda.electrocomponentes.com



facebook.com/Electrocomponentes

Video seguridad para Ud. y su familia.

Relájese sabiendo que su hogar está protegido con seguridad a través de la **Nueva Línea de Cámaras para Internet de TRENDNET**, con sonido y video en tiempo real.

No importa la distancia; disfrute la tranquilidad en cualquier rincón del mundo con la seguridad que le brindan las **Nuevas Cámaras TRENDNET IP**.

Video en vivo con "free app"

(Iphone, Ipad, Ipod, Android)



TV-IP651WI
Video HD - Visión nocturna
Wireless N - PAN and Tilt



Scan for info



Maneje hasta 32 cámaras con el poderoso Software GRATUITO "SecureView Pro"



Getterson Argentina S.A.I.C.

Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / Buenos Aires / Argentina / tel. (54-11) 6777-6000
fax: (54-11) 6777-6006 / hiperseg@getterson.com.ar / www.getterson.com.ar

Gerente de Producto: **Rodrigo Spinedi** / 6777-6069

SONY

make.believe

IPELA ENGINE



Consulte por otros modelos
de la línea completa.
DISTRIBUIDOR OFICIAL SONY

TODA LA MERCADERIA
ES PARA ENTREGA INMEDIATA..!!

SNC-CH120

Excelente calidad de imagen HD 720 que admite H.264 a 30 cps - Resolución máxima de 1,3 megapíxeles (1280 x 1024) - Tres códecs (H.264, MPEG-4, JPEG) y capacidad de doble streaming - Sensor "Exmor" CMOS - Función EASY FOCUS - Día/Noche con filtro infrarrojo removible - Salida de video analógica para monitor PoE - ONVIF - Sistema de video analítico inteligente - Lente varifocal de 2,8 a 8 mm - Reducción de ruido



HD
1.3M



HD
1.3M

SNC-DH110

Sensor: CMOS "Exmor" de 1/3,8" - 1.3 Megapíxeles
Compresión H.264, MPEG4 y JPEG.- 38db 50IRE (IP). Control de ganancia automática - Función Día/Noche eléctrica - PoE - ONVIF - Reducción de ruido



HD
1.3M

SNC-CH110

Sensor: CMOS de 1/3,8" - 1.3 Megapíxeles (1280 x 1024)
Compresión H.264, MPEG4 y JPEG y capacidad de doble streaming - Obturador electrónico: 1/2" a 1/10000s - Balance de blancos automático - Distancia focal: f=2,8 mm - Lente F: 2.34 - Función Día/Noche eléctrica - PoE - Reducción de ruido

IP

CENTENNIAL
es Distribuidor
Oficial de
las mejores
marcas en
Tecnología IP
Consúltenos.

La mejor
Tecnología
IP está
aquí...

Disponemos del Software compatible necesario para
optimizar "Administración y Grabación" en tiempo real.

VERINT

axxon

Aver

GETTERSON 50
AÑOS
1963-2013
GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.
DESDE 1963

Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR
Buenos Aires / Argentina
tel. (54-11) 6777-6000
fax: (54-11) 6777-6006
hiperseg@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

Para más información visita <http://sonypro-latin.com>



No se requiere de desarrollos de firmware específicos, ya que éste está embebido, proveyendo un sistema de archivos para almacenamientos de claves, certificados y otros datos, con comandos para realizar operaciones de encriptación, personalización y customización de estos módulos. Libre de licencias, royalties y certificados para USB 2.0, CC EAL4+, FIPS-2 nivel 3 (estándar 2011).

Este integrado permite, según la familia, comunicación sobre un cable, SPI y IIC.

Paralelamente al desarrollo de los integrados, para ser incorporados en tarjetas, la compañía desarrolló lectores de:

- Tarjetas inteligentes de contacto, basados en AVR o 8051 listos para usar.
- POS para tarjetas inteligentes contact-less PicoRead y Micro-Read.

Productos basados en tecnología NFC:

- Microread.
- Securead.
- Open NFC.

En tecnología NFC, Inside Secure es líder y es uno de los dos únicos fabricantes de chips para proporcionar conectividad segura a través de un integrado de bajo consumo para conexiones de rango corto, habilitando una comunicación sin contacto entre dispositivos a unos pocos centímetros de distancia y es compatible con una gran cantidad de lectores de RF, smart cards y tags. Algunas aplicaciones típicas

son smart poster, chequeo de identidad, etc.

También, esta característica puede emplearse para el desarrollo de nuevas aplicaciones, basadas en la comunicación de proximidad con productos móviles como tablets, PC y dispositivos inalámbricos, para implementar boleto electrónico, pago móvil, control de acceso, etc.

Los chips pueden integrarse en los distintos dispositivos móviles, estando disponible el software que lo integre para RIM, Android y Windows, agregando un elemento embebido adicional de seguridad inclusive en formato de tarjeta SIM.



Inside Secure ofrece una línea de productos IP para aplicar sobre ASIC y SoC: se trata de motores altamente integrados, que soportan algoritmos criptográficos y protocolos relacionados con la protección de contenidos, motores de protocolos de seguridad fuera de la CPU, que proporcionan aceleración en las funciones de criptografía para aplicaciones sobre smart phone, access point para femtoceldas y gateways seguros hogareños, motores para plataformas de seguridad, que generan, almacenan y usan información sensible como claves, identidad

digital, almacenamiento de información confidencial y motores criptográficos, que integran algoritmos para cifrados simétricos y asimétricos, HASH y HMAC (Hash-based Message Authentication Code) y generadores de números aleatorios.



Inside Secure desarrolla un conjunto de herramientas de software y hardware para HDCP (High bandwidth Digital Content Protection), DTCP (Digital Transmission Content Protection) y DRM (Digital Rights Management), métodos mundialmente adoptados para la protección de contenidos e información confidencial, películas de alta definición para pay per view o música sobre redes personales de PCs, smart phones, tablets y dispositivos de juegos. Estas herramientas ofrecen la posibilidad de ser integradas y almacenadas en memorias no volátiles.

La compañía, asimismo, ofrece a sus clientes y usuarios una herramienta de desarrollo (SDK) AN-SI-C con portabilidad para Linux, Windows y Android, lo cual da como resultado final un código compacto. ■

+ DATOS

Electrocomponentes

(54 11) 4375-3366

www.electrocomponentes.com - ingenieria@electrocomponentes.com

TECNI TOTAL S.A.

Protección Automática Contra Incendio

CALIDAD Y SERVICIO DESDE 1992

NFPA
MEMBER

Cámara Argentina
de Seguridad

DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO

• Empresa Habilitada s/ Disp. 415 / DGDYPC / 2011

• Ingeniería, Proyectos y Obras • Sistemas de Detección y Alarmas

• Sistemas Automáticos de Extinción • FM-200, FE-227ea, CO2, INERGEN

• Salas de Bombas, Red de Hidrantes y Sprinklers • Servicio Técnico

Cecilia Grierson N° 1815 - (B1708AUI) Morón - Pcia. de Buenos Aires - República Argentina

Tel./Fax: (5411) 4697-7900/10 // 4139-0695/96 • info@tecnitotal.com.ar • www.tecnitotal.com.ar

Su empresa está lista para evolucionar!

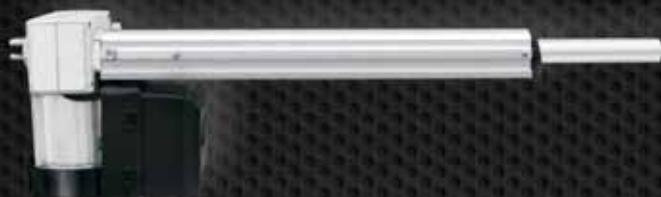
Conozca los NUEVOS PRODUCTOS



NEW TORSION

Automatismo para portones levadizos.

- » 1/2 hp compacto.
- » Nuevo diseño, la misma robustez.



PISTON

Automatismo para portones batientes.

- » 1/4 hp batiente embolo.
- » Mejor cierre en las hojas del portón.
- » Gran promoción lanzamiento.

DZ RIO

Automatismo para portones corredizos.



- » Mejor desempeño y mayor robustez.
- » Nueva palanca de destrabe automático.
- » Nuevo REED de final de carrera.
- » Disponible en seis versiones.



Nuevo del REED de final de carrera



Nueva palanca de destrabe en aluminio

PPA CAPITAL

Av. Beiró 5085, Villa Devoto.
(1419) Ciudad de Buenos Aires.
Tel.: (011) 4566-3069 / 3225
ppacapital@ppa.com.ar

PPA SUR

Av. Almirante Brown 2980.
(1834) Temperley
Tel.: (011) 4292-0636
ppasur@ppa.com.ar

PPA NORTE

Luis María Drago 328
Villa Adelina
Tel.: (011) 4735-7510/7504
ppanorte@ppa.com.ar

CENTRO DE SERVICIOS PARA MONITOREO

Ramón Lista 5162 - (1419) Villa Devoto
Tel.: (011) 4568-5618
Inscripciones para capacitaciones:
info@ppa.com.ar 0800-333-8999

Su socio indispensable para sus proyectos de seguridad electrónica.





Receptora de monitoreo multiformato SYSTEM I-IP SUR-GARD

Basándose en la experiencia de los confiables receptores de monitoreo Sur-Gard, el SG-System I Receptora Multiformato es un ajuste perfecto para las pequeñas estaciones de monitoreo en busca de un receptor con una funcionalidad similar al receptor Sur-Gard System III, pero sin su gran capacidad.

Características

- Dos conexiones para líneas telefónicas.
- Tecnologías patentadas de Recepción ANI & DNIS, selección automática de Handshake (AHS), capacidad de identificación de llamada y configuraciones virtuales. Funciones óptimas para reducir el tiempo de ocupación de línea.
- Hasta 63 perfiles de programación diferentes y hasta 8 handshake diferentes por cada uno.
- Supervisión constante del vínculo.
- Actualización de firmware mediante consola.
- Buffer de hasta 500 eventos por cada línea telefónica.
- Soporte para comunicadores IP de la línea TL y GS.
- Puerto para conexión con servidor: un puerto serie y un puerto TCP/IP.
- Encriptación AES de 128 bits sobre IP.
- Soporta hasta 512 líneas IP (opcional)
- Capacidad para emular hasta 63 receptoras diferentes por canal.

Receptor virtual SG-SYSTEM III

Características

- Recepción ANI y DNIS patentada.
- Identificador de llamada patentado (Bellcore o ETSI solamente).
- Selección Automática de Handshake patentada (AHS).
- Integración de audio bidireccional avanzado.
- Monitoreo de red de alta seguridad.
- Sustitución en caliente de módulos (hot swap).
- Elimina la necesidad de contar con líneas fijas con llamada rotativa.
- Función de prueba de tarjeta de línea programable por calendario.
- Bloquea las comunicaciones no deseadas (requiere identificador de llamadas).
- Herramientas de configuración de fácil uso.
- Memoria "flash" actualizable.
- Salida de control sobre TCP/IP o RS-232.
- Aprobaciones ULC, CSFM, NIST, CE, CNC, IDA, A-ticky C-tick.



Una compañía de Tyco Internacional



Interfase de seguridad de pantalla táctil

PowerSeries TouchScreen PTK5507

El teclado de pantalla táctil PowerSeries TouchScreen ofrece un modo interactivo y fácil para administrar y controlar los sistemas de seguridad: con solo tocar con un dedo.

El teclado TouchScreen, centro vital del sistema de seguridad, combina las funciones que los usuarios y los instaladores esperan de una interfase intuitiva.

Perfectamente integrado con los sistemas de seguridad PowerSeries, el aspecto elegante, actual y moderno es valorado por los propietarios. Además, los instaladores apreciarán la facilidad de instalación y las características de programación que esperan de los productos DSC.

Características

- Interfase de usuario intuitiva guiada por menús.
- Pantalla de alta resolución táctil en color y gran sensibilidad de 177,8 mm (7").
- Pantalla principal configurable.
- Portarretrato digital integrado y fácil de actualizar con ranura para tarjeta SD.
- Carcasa de bajo perfil con tonos y plateados que combina con cualquier tipo de decoración.
- Indicadores LED de fácil lectura (Listo, Armado, Fallo y Alimentación de CA).
- Los usuarios autorizados pueden personalizar fácilmente la pantalla principal para ver iconos de uso común.

DSC

Una compañía de Tyco International

Distribuidora



una empresa del Grupo Starx



MACH6 DE AVIATEL
MOTORREDUCTOR CORREDIZO
DE 6 SEGUNDOS

Aviatel Electrónica, empresa líder de producción nacional en automatización de accesos, suma al mercado un nuevo motorreductor corredizo lineal de 30 mts/min, fabricado en su planta de Villa Martelli.

Hace algunos años atrás, regular la velocidad de un motor de CA de forma eficiente y, a la vez, accesible no era una tarea económicamente muy viable. Los motores funcionaban a una sola velocidad, arrancaban con un golpe y paraban de igual forma.

La tecnología Inverter se implementó inicialmente en los ascensores: seguramente, el usuario habrá notado que los ascensores viejos arrancaban con un buen golpe, cuando en la actualidad los actuales, más modernos, lo hacen suavemente.

Con los años, el costo de los dispositivos fue bajando y hoy es perfectamente viable utilizar esa tecnología en casi cualquier aplicación.

Los motores de CA tienen una velocidad nominal que depende de dos factores: la cantidad de polos y la frecuencia de la línea.

En los números, la ecuación sería $N = 60 * f / P$, donde N = velocidad, F = frecuencia y P = pares de polos.

El motor más típico tiene 2 pares de polos, por lo que la cuenta resulta = $60 * 50 / 2 = 1500\text{rpm}$.

Aviatel posee en el mercado dos modelos de desarrollo electrónico. Uno de ellos, solución de compromiso, la cual se obtiene trabajando la tensión de línea de forma no natural, llamada comercialmente Softstar. Este desarrollo logra arranques y detenciones suaves, controlando una corriente inicial importante.

El segundo modelo es la tecnología Inverter, una solución de ingeniería que varía la frecuencia de la tensión que alimenta el motor. Para lograrlo, es necesario cumplir con dos etapas: primero un rectificador que genere corriente continua a partir de la alterna y, la segunda, lograr que el Inverter genere alterna de la frecuencia deseada. El paso por la continua es necesario para poder almacenar energía en los capacitores y tenerla disponible en cualquier instante.

Poder regular la tensión y la frecuencia con la cual se alimenta el motor, nos brinda los siguientes beneficios:

- 1- Arranque suave, lo que evita golpes, reduciendo el desgaste de la mecánica sin perder fuerza.
- 2- Eliminación de corriente de arranque, reduciendo la temperatura del motor, lo que permite mayor ciclo de actividad.
- 3- Incrementar la velocidad de motor por encima de las 1500 rpm.



- 4- Freno con fuerza ajustable: en las centrales Aviatel, el microcontrolador calcula la fuerza necesaria en función de la distancia restante hasta el fin de carrera. Adicionalmente, puede aplicarle un freno más fuerte en condiciones de emergencia, por ejemplo, si se activara la fotocélula.
- 5- Compensación de condiciones anómalas: si se sobrecarga el motor, la central regulará para operar a la velocidad máxima, que no ponga en riesgo el mecanismo. Adicionalmente, las centrales Aviatel Mach6 miden corriente y temperatura para calcular la condición óptima de funcionamiento.
- 6- Mayor precisión de movimiento. La tecnología Inverter ya es el estándar en muchos mercados por su flexibilidad y confiabilidad y Aviatel hace posible que también lo sea en la automatización de portones.

PROGRAMACIÓN CON DISPLAY

La configuración de un equipo solía llevar un tiempo considerable a los instaladores que recién se iniciaban en la actividad. Leer los códigos de colores y destellos de los LEDs, ajustar la posición de los dipswitch o jumpers para configurar las distintas opciones, puede ser molesto cuando se trata de un modelo desconocido.

En el proceso de diseño del equipo siempre está la disyuntiva de dar la mayor cantidad de opciones para satisfacer la mayor cantidad de necesidades, pero al mismo tiempo tener pocos pasos para seleccionar la programación deseada evitando complejidades. Esto pasó a ser parte del pasado con la nueva interfase de Aviatel. El programador inalámbrico TX+10View permite ver cómoda y fácilmente toda la configuración y brindar muchas más posibilidades al instalador sin complicar la configuración. La operación es tan simple como navegar por el menú de un teléfono celular, apretando una flecha hacia arriba o abajo hasta encontrar el parámetro a calibrar.

Presionando el botón de la central, permitiremos el acceso a la misma desde el programador TX+10View. Luego, utilizando la función Enter, ya podremos ver en el display el inicio del menú. Solo restará navegar por el mismo utilizando las flechas arriba y abajo hasta encontrar la opción deseada. ■

+ DATOS
(54 11) 4105-6000
ventas@aviatel.com.ar
www.aviatel.com

¿Querés **MAYOR VELOCIDAD**?

Nuevo kit corredizo **Mach6 + TX+10VIEW**

PARA RESIDENCIAS Y PEQUEÑOS CONDOMINIOS.

www.aviatel.com.ar

6

BDiX
TECHNOLOGY

433
MHz

SEGUNDOS
de **APERTURA**
para 3 mts. de portón

Aviatel te presenta la más alta velocidad y una innovadora tecnología. Este kit está compuesto por un motor para corredizos con apertura de 30 mts/min, central con tecnología **DÚE Bidix** y un exclusivo **programador de centrales** vía radio con display.

MACH6: INNOVACION, VELOCIDAD Y CALIDAD!

- Hasta **350 Kg** de peso.
- Velocidad de **30 mts/min**.
- **6 segundos** de apertura para 3 mts. de portón. Longitud máxima de portón 4,5 mts.
- **60 ciclos** por hora.

DRIVEDÚE MACHCOR INSIDE



- Tecnología **DÚE Bidix 433 Mhz**: el transmisor te informa sobre el estado del portón.
- Alcance transmisor **60 metros**.
- **Protección electrónica** y **aviso sonoro** ante anomalías por corriente, temperatura, tensión y sabotaje de portón.



ADQUIRILLO
POR
ÚNICA VEZ

PROGRAMADOR



DE CENTRAL

TX+10VIEW
¡NO ABRAS
EL MOTOR!

- Programá todas las funciones de la central a una distancia máxima de **10 metros**.
- Programador de central vía radio con **display LCD**.
- **100% inalámbrico**.
- Funciones: **programador de configuración**, **reseteador de programaciones**, **registros de fallas**.



Representante exclusivo de



SERIE RUNNER

- Versiones disponibles en 4/8 y 8/16 zonas.
- Hasta 100 usuarios y 80 botones inalámbricos.
- Menú rodante para una rápida programación.
- Fácil instalación.
- Dos particiones reales con armado separado
- Auto armado/desarmado y activación de salidas.
- Opción de retorno de llamada.
- Capacidad de control de accesos con lectoras de proximidad de sencillo manejo para el usuario.
- Diseñado para cumplir con normativas EN-50131 y PD 6662:2004.

SERIE SWAN

Nuevo rango de Detectores inmunes a mascotas con Imagen Quad.

SWAN QUAD

- Detector PIR Quad digital.
- Compensación de temperatura bidireccional.
- Inmunidad a mascotas hasta 25 kg.
- Cobertura: 15x15 mts / 90°.

SWAN PGB

- Detector PIR.
- SWAN antimascota+ ROTURA DE VIDRIOS.
- rotura + shock.
- Reles independientes de alarma.

SWAN 2000 AM

- Detector infrarrojo pasivo y microondas anti enmascaramiento.
- Rango de detección 15x15 90°.
- Antimasking a 40cm/80cm regulable.

SWAN DT-1000

- Detector infrarrojo pasivo y microondas
- Rango de detección 15x15 90°
- Pir antimascota 15/25kg.

SERENITY

- 32 zonas inalámbricas + 2 cableadas.
- 4 Particiones.
- Display LCD GRÁFICO.
- Teclado touch.
- Modulo TCP / IP.
- Comunicador GSM / GPRS (OPCIONAL).
- Monitoreable CONTACT ID / Aplicaciones en la web, teléfonos móviles.
- Verificación visual de imágenes.

Pepirí 758, Parque Patricios, C.A.B.A. - tel.: 011 5091-6500

ventas@starx.com.ar - www.starx.com.ar

CCTV

AYB800P

- Cámara BOX, 1/3 PIXIM DPS sensor.
- 690 HTVL / PAL.
- Balance de blanco.
- Iluminación 0,1 lux.
- Control lente autoiris.
- DC Drive.
- Alimentación 12v.



AYDOIR21ASE

- Cámara domo fijo con Led.
- 1/3 CCD Sony.
- 700 TVL / PAL.
- 21 leds infrarrojos de 5mm., rango 20 mts.
- Lente 3,6mm.
- Resolución: 976(h) x 582(v).
- 0,5 lux (leds off).
- Alimentación 12v.



AYCW868D

- Cámara de 1/3 (sensor digital).
- 600TVL con lente de 3,6 mm.
- 0 LUX Iluminación mínima.
- 24 leds infrarrojos.
- Distancia: 20 a 25mts.
- Resolución 752 (H) x 582 (V).



AYM561C

- Cámara oculta en sensor de humo.
- 1/4 Sharp Color.
- 420 TVL / PAL.
- Lente 3,6mm.
- Resolución 500(h) x 582(v).
- Iluminación 0,05 lux.
- Alimentación 12v.



AYCWL70NSE

- Cámara para exterior con doble 1/3 CCD.
- Sony.
- Color PAL / 700 TVL.
- Led diámetro 8mm x 24 unidades.
- Alcance 40 mts.
- Lente iris variable 9-22.
- Resolución 976(h) x 582 (v).
- 0 Lux (leds On) / 0,5 Lux (leds off).



BARRERAS

- Barreras infrarrojas para exterior.
- 30, 60, 80, 100, 150, 200 y 250 metros.



BATERÍAS

- Baterías Hi Starx 12V 7,5Ah.
- Baterías Starx 12V 7,5Ah.



DSC

STARX

CCTV STARX

HiStarx



STARX
SECURITY



**TESTER PARA PRUEBA DE ALARMAS
AEROSOL PARA PRUEBA
DE DETECTORES DE HUMO DE OGARAYTÍ**

La necesidad de revisar las alarmas de humo con el tester en aerosol radica, fundamentalmente, en una necesidad de seguridad física acompañada, a su vez, de una necesidad de seguridad jurídica a fin de deslindar responsabilidades.

La mayoría de las personas carece de concientización respecto de los elementos de seguridad mínimos que se debe tener tanto en una industria como en una oficina, cumplimentándose con los mismos solo a los efectos de evitar multas ante una posible inspección.

La tranquilidad de contar con elementos de seguridad es aún más infrecuente en el hogar, donde los riesgos no son menores aunque diferentes. Así, en una industria pueden existir, por ejemplo, riesgos de intoxicación química mientras que en el hogar pueden existir también fugas de gas y de monóxido de carbono, proveniente de calefones y hornallas. La seguridad de cada hogar, al involucrar a un número reducido de personas, es desafortunadamente tenido en cuenta en menor grado comparado con el de una empresa o industria. Y al no contar con inspecciones, pocas personas son las que invierten en su propia seguridad.

Por su parte, la imperiosa necesidad de evitar los incendios y las pérdidas físicas y materiales, que estos ocasionan, generan la exigencia de contar con alarmas de humo e incendio entre los elementos de seguridad.

El común de la gente cree que con la instalación de alarmas o la compra de matafuegos se da por concluidas las tareas de prevención. Ello es por cuanto menos errado ya que un matafuego sin el

respectivo control periódico o una alarma de humo sin chequeo con un medio certero como el probador en aerosol, difícilmente pueda responder en forma adecuada al momento de ser precisados.

La instalación de sensores de humo en residencias, y en especial en edificios, es aún una tarea pendiente, incluso la falta de legislación en muchos municipios sobre el control periódico exigible a los sistemas de seguridad, especialmente a las alarmas de humo. Así, los proveedores de alarmas, actualmente, no solo cuentan con el afán de vender sino que asumen la tarea de concientizar sobre la adopción de estos sistemas entre sus clientes.

TESTER DE ALARMAS

Ogarayti cuenta, entre su línea de productos, con el aerosol para probar alarmas de humo, también conocido como tester o probador de alarmas.

El mismo se ofrece con 95 gr / 180 cm3 de producto, que, según la habilidad de quien lo utiliza, permite probar, aproximadamente, unas 40 o 50 alarmas. El probador tiene una fórmula innovadora que no afecta la capa de ozono y es fabricado en el país.

ACERCA DE OGARAYTÍ

Desde 2003, Distribuidora Ogarayti brinda soluciones en productos e insumos para la industria. Entre esos productos se encuentra el aerosol para probar alarmas de humo. Asimismo, Distribuidora Ogarayti cuenta con una línea completa de productos para incendio. Entre ellos, baldes de incendio y mangueras, como así también productos de ferretería y seguridad industrial (ropa de trabajo y herramientas), atendiendo los canales mayoristas y minoristas. ■

+ DATOS

(54 11) 4856-5643

ogarayti@fibertel.com.ar

www.ogarayti.com.ar



Distribuidora OGARAYTI

HERRAMIENTAS - SEGURIDAD INDUSTRIAL

PISTOLA ADHESIVO



ESPEJO PARABOLICO



LUCES DE EMERGENCIA



atomlux
DISTRIBUIDOR OFICIAL

PROBADOR DE ALARMAS



4856-5643 / 15-5922-4705

ogarayti@fibertel.com.ar

www.ogarayti.com.ar



EH116H-4+

DVR Híbrido integrado

16 Canales / H.264

Características.

Soporte de cámara IP 4CH y compresión H.264 con grabación y visualización en tiempo real.

Admite cámaras IP hasta de 1.3 megapíxeles con formato H.264/MPEG-4/MJPEG en los primeros 4 canales y 2.3 megapíxeles con formato MJPEG en el primer canal.

La transmisión inteligente proporciona un rendimiento mejorado en la visualización (con cámaras IP de AVer).

Notificaciones de alarmas avanzadas.

Admite un rango amplio de cámaras IP que cumplen con ONVIF.

Integración POS para visualización en directo/reproducción/búsqueda.

Integración de software remota:

CM3000/CM3000 Gold, Remote Console, PCViewer iViewer para iPhone y iPad, iBBViewer, AndroidViewer, JavaViewer, y SmartViewer.



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar



KCM-5111

H.264 4-Megapixel IP D/N

PoE Box Camera



ACTi
Connecting Vision

Características.

- Cámara IP D&N 1/3.2" CMOS.
- Scan progresivo con ICR (filtro mecánico).
- 0,1 lux color y 0,05 lux B/N.
- Resolución de 4 Megapíxeles (hasta 8 ips en 4 Mpx y 15 ips en 2 Mpx).
- Elementos: 2032 x 1920, 1.561 líneas de resolución.
- Dual Stream y compresión: M-JPEG / MPEG4 / H.264.
- Conector P-iris.
- Óptica de 2,8 mm incluida (iris fijo).
- Compatible protocolos DDNS, IGMP, HTTP, SMTP.
- Detección de movimiento y 4 máscaras de privacidad.
- 2 Entradas / 2 Salidas de alarma.
- Audio bidireccional (2 x RCA).
- Slot Micro-SD/SDHC.
- Función cropping (4 streams VGA independientes).
- Alimentación: 12Vdc o PoE (Clase 3).
- Consumo 8.64W (max).



www.dvr-store.com.ar

Nuevo: 011.4632.5625
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar



STARTVISION

StartVision Technology Co es fabricante y exportador profesional de productos de CCTV que cuenta con más de 10 años de experiencia en el mercado.

Forman parte de la compañía 200 operarios permanentes y su edificio abarca alrededor de 6.000 metros cuadrados, especializándose en todo tipo de cámaras de CCTV y DVRs Standalone.

StartVision posee 12 máquinas de SMT, que pueden producir alrededor de 6000 CCDs diarios y desde 120.000 hasta 150.000 cámaras por mes, lo que asegura un menor tiempo de envío.

A través de DVR Store, la compañía ofrece a sus clientes un diseño único y una calidad de imagen clara y estable.

Todos sus productos cumplen con CE, RoHS, FCC y cada equipo ha sido probado durante 48 horas, antes de ser entregado a su destino.

Cada año, StartVision está presente en las más prestigios exposiciones del sector, entre ellas CPSE, INTERSEC, ISCW, ISCE e IFSEC.



www.dvr-store.com.ar

011.4632.5625 / 4633.4406
011.15.5577.CCTV (2288)
info@dvr-store.com.ar
ventas@dvr-store.com.ar



**GRABADOR HÍBRIDO Y
GRABADOR DE ESCRITORIO
NUEVOS PRODUCTOS
VIDEOEDGE DE AMERICAN DYNAMICS**

American Dynamics presentó su grabador híbrido y su grabador de escritorio para video en red, de la línea de productos VideoEdge, que usan el sistema de cliente unificado Victor. El grabador híbrido de VideoEdge es un potente sistema de gestión de video en red (NVMS) de alto rendimiento, que graba y gestiona video captado por cámaras analógicas y cámaras IP, lo que le permite proteger sus inversiones en equipos de video. El nuevo grabador híbrido expande el portafolio de VideoEdge, que se ha triplicado desde su introducción al mercado, en 2008, ofreciendo un completo grupo de soluciones de grabadores de video en red para empresas de todos los tamaños. El grabador de video en red de escritorio le ofrece una capacidad de 200Mbps (100Mbps de almacenamiento y 100Mbps para reproducción en los clientes), la más grande de la industria.



Los formatos del grabador híbrido y del grabador de video en red de escritorio de VideoEdge le brindan soluciones de grabación de alto rendimiento, que los convierten en la solución ideal para la pequeña y mediana empresa.

Los nuevos integrantes de la serie VideoEdge son rápidos, fáciles de usar y rentables, al tiempo que brindan a los usuarios las potentes funciones que se han acostumbrado a esperar del portafolio de productos de VideoEdge, entre otras, la gestión de banda ancha dinámica, el análisis de video incorporado y el monitoreo de salud. Con el sistema de cliente unificado Victor, usted podrá hacer monitoreo en tiempo real, registrar alarmas, hacer gestión de eventos, mapeo y mucho más, todo desde una interfase unificada.

Aprovechando al máximo la potente plataforma sobre la cual se desarrolló VideoEdge, el grabador híbrido y el grabador de video en red de escritorio son compatibles con formatos de compresión MJPEG, MPEG-4 y H.264. Ambos ofrecen hasta 18TB de almacenamiento interno. Adicionalmente, todas las plataformas de VideoEdge están habilitadas para funcionar con la aplicación móvil VideoEdge Go, que permitirá a los usuarios visualizar material de videovigilancia desde cualquier ubicación. ■

+ DATOS

www.americandynamics.com



**NUEVAS VERSIONES GRATUITAS
SOFTWARE PARA PYMES DE INTELEKTRON**

Intelektron presenta una nueva suite de productos gratuitos y con soporte para toda su línea de relojes y controles de acceso.

El actual esquema de versiones (PyME, Standard, Full y Enterprise) se simplifica y unifica en toda la gama de productos, que ahora ofrece el APIWin PyME y el VISWin PyME, dos nuevos productos gratuitos que complementan al actual REIWin PyME. A partir de este lanzamiento, las versiones disponibles REIWin, APIWin y VISWin serán PyME (licencia gratuita por un año con posibilidad de renovación), Full y Enterprise.

La nueva suite PyME tendrá la posibilidad de interactuar con todos los modelos de relojes y controles de acceso Intelektron y relojes de geometría de palma HandKey/HandPunch, comunicándose por RS-232, RS-485, TCP/IP o GPRS, según el soporte disponible para cada modelo de controlador. Esto les permitirá a los actuales clientes de REIWin PyME incorporar biometría a sus relojes de asistencia y a los nuevos, controlar hasta 50 empleados con el modelo que más se ajuste a sus necesidades.

- **REIWin PyME:** ahora está equipado con el Editor de Registros y el Configurador de Relojes. Además, para ofrecer un mayor grado de configuración y adaptabilidad a los diferentes esquemas de control, esta nueva versión trae soporte para turnos rotativos, horarios flexibles, nocturnos, cambios de turno, cambios de tarjeta, importación de registros provenientes de archivos de texto con columnas de longitud fija, todo esto, incluyendo la gran variedad de reportes, como se lograba hasta ahora sólo con las versiones Full/Enterprise.

- **APIWin PyME:** esta nueva versión tiene como única limitante la posibilidad de administrar hasta 50 empleados, una limitación general para la suite PyME. Luego, es un completo producto para un eficiente control de accesos. Podrá configurar controladores, definir permisos de acceso, monitorear eventos en línea incluyendo la visualización de una imagen asociada al empleado, emitir reportes, atender y gestionar alarmas que puedan provocarse en los controladores y otras opciones.

- **VISWin PyME:** este módulo permitirá una rápida y eficiente gestión de los visitantes. Gestiona ingreso y egresos, complementando la solución con molinetes y buzones para tarjetas (gestionados por APIWin PyME), toma fotografías con una webcam de quien ingresa, registra materiales a ser controlados a la salida y mucho más. Además de la limitación de hasta 50 empleados (o visitados, en este caso), permite hasta un máximo de 5 visitantes dentro de la empresa. ■

+ DATOS

(54 11) 4305 5600

ventas@intelektron.com.ar

www.intelektron.com.ar

Cerraduras

Las Cerraduras BCG mantienen la línea más completa de cerraduras magnéticas y accesorios y es la única que realiza control de calidad y mediciones de laboratorio locales.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Modelo	C-300	C-600	C-1200
Fuerza de retención	300 Lbs	600 Lbs	1200 Lbs



CCTV Pelco

Sistemas de CCTV, cámaras, domos, DVR's y el mejor respaldo técnico pre y post venta.

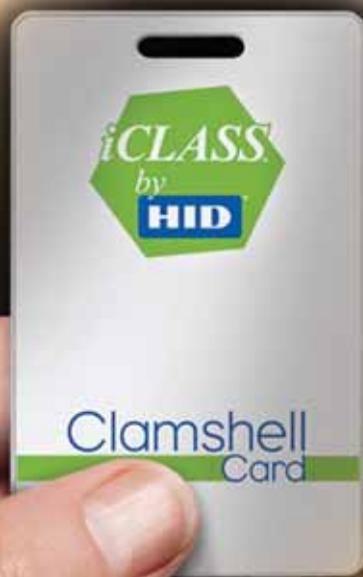


BCG es Distribuidor Oficial de los productos PELCO en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar



Control de Acceso / Tarjetas y Lectores



¿Necesita una tecnología de Lectura/Escritura para gestionar múltiples aplicaciones en su negocio?

¿Necesita una tarjeta de proximidad que además de permitirle leer la información de forma segura y rápida, escribe datos en la tarjeta con igual garantía de seguridad y puede utilizarse en variadas aplicaciones?



Una tarjeta, Miles de aplicaciones.

EDGE. Solución de Control de Acceso para una sola puerta basado en IP.

- ESCALABLE
- SIMPLE
- FLEXIBLE



INDALA es sinónimo de diseño, calidad, servicio y permanencia en el mercado.

PROXIMIDAD ES INDALA

Tarjetas y Lectoras 125KHz y Mifare 13,56Mhz



Línea de lectores iClass



Long Range Parking



Línea de lectores HID



Tarjetas + Flexkey



Lectora Curve



Lectora Wave Slim

BCG es Distribuidor Oficial de los productos INDALA, iCLASS y HID en todas sus líneas.



Building Consulting Group S.A.

Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775

info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar

Incendio-Intrusión-CCTV



Domos

La Línea de CCTV más completa y profesional del mercado.

Videograbadoras



Lentes



Cámaras

Distribuidor Autorizado



BOSCH

Sistemas de Seguridad



Central de alarma 862 y 880



Avisadores manuales FMM



Barrera de detección de humo

Sirena con estrobo multicandela



Centrales de alarma de incendio convencional

BCG es Distribuidor Oficial de los productos BOSCH en todas sus líneas.

Building Consulting Group S.A.
Alberti 1188 - C1223AAN - Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 4308-0223 - 4941-1472 / 1573 - Fax: 4308-1775
info@bcgroup.com.ar - www.bcgroup.com.ar



RISCO
GROUP

Creating Security Solutions.
With Care.



RK150DTG3
LUNAR DT 360° DOBLE TRZ



RK200DTG3
LUNAR INDUSTRIAL



WATCHIN DETECTOR
INDUSTRIAL



RK600S
SHOCK TEC
DETECTOR SISMICO



RK315DT
WATCHOUT
DETECTOR DE EXTERIOR



LIGHTSYS
PANEL DE 8Z
EXP A 32Z



RK210PT
COMET PET



¡Conquista el mercado de seguridad!

con LightSYS™

Instaladores profesionales alrededor del mundo escogen LightSYS para sus instalaciones en el mercado masivo. El sistema híbrido de seguridad LightSYS ofrece la más moderna flexibilidad, con comunicaciones avanzadas IP y GSM/GPRS o comunicación vía radio de largo alcance, así como la elección de instalar detectores cableados, inalámbricos o direccionables vía Risco Bus.

Utilizando las tecnologías más avanzadas de RISCO Group junto a un rango muy amplio de accesorios, LightSYS es su mejor herramienta para conquistar el mercado residencial y el comercial.



BS5332E

Domo IP

Zoom 36x • Resistente a la intemperie
WDR Pro • 60 fps



Prestaciones:

- Sensor D1 SONY EXview HAD CCD
- Hasta 60 fps @ D1 resolución.
- Zoom 36x
- Filtro de IR-cut removible día & noche
- 360° de visión panorámica continua y 90° de inclinación
- H.264, MPEG-4 en tiempo real y compresión MJPEG (Triple codec)
- WDRPro para una visibilidad sin precedentes en entornos con alto contraste
- EIS (estabilizador electrónico de imagen) para una mejor experiencia de video.
- Clasificación IP66 a prueba de mal tiempo
- -40°C~55°C. Todo el rango de temperatura en condiciones climáticas extremas
- Detección de audio de alerta instantánea
- 802.3At incorporado compatible con PoE Plus
- Máscaras de privacidad 3D para obtener protección adicional

www.selnet-sa.com.ar

Full HD
1080

720p HD

ONVIF
Driving network video through global standardization



iPOLiS
Your smart security solution

Encuentre la nueva línea de cámaras IP Megapixel de Samsung en Selnet

- Cámaras box lente intercambiable y domos fijos o varifocales, de 1.3 y 3 Megapixel
- Software gratuito Samsung Net i para 16 cámaras
- Visualización remota a través de dispositivos móviles
- Onvif, compatibilidad con software multimarca como Digifort

NET i ware



SELNET
DISTRIBUIDOR OFICIAL

Patagones 2613 (C1437JEA) . Ciudad Autónoma de Buenos Aires . Argentina
Tel: (54-11) 4943-9600 . Fax: (54-11) 4943-9601 . E-mail: info@selnet-sa.com.ar

Bienvenido DSC a Selnet.



DSC

Ultracell®





Integración en sistemas de CCTV

Productos basados en red IP integrados

Electrosistemas de Seguridad comenzó el año con la presentación de Netvision, una de las plataformas con software más avanzado para el gerenciamiento de vigilancia a través de CCTV. Netvision está basada en una plataforma IP pura para la codificación y visualización de imágenes.

Con los nuevos sistemas de Netvision basados en red IP integrados presentados por Electrosistemas, es posible decodificar todos los productos que la marca tiene, como así también una veintena de marcas partners con éxito en el mercado y que cumplen con las normas de fabricación ONVIF.

La línea Netvision cuenta con sistemas de grabación con equipos stand alone, videograbadoras digitales (DVR), grabadoras basadas en PC (PCDVR), grabadoras híbridas (NDVR), servidores analógicos a IP (DVS) y cámaras IP.

INTRODUCCIÓN AL SISTEMA

INTEGRACIÓN

El sistema de Netvision está basado en una red IP 10/100 y 10/1000, con las principales aplicaciones de software de video en redes para pequeños y medianos sistemas de monitoreo. El entorno de red de monitoreo se aplica para

PC-DVR, DVR incorporado, servidor de video, DVS y cámaras IP. Éste podrá tener control de las imágenes de video y gestionar todas las necesidades para la vigilancia, mientras que el software de gestión y administración remota de dispositivos, podrá navegar por redes de video, realizar recuperación de datos de video, control remoto y decodificador de registros en forma remota.

Con esta plataforma, podrán conectarse más de veinte productos, cámaras y decodificadores IP, así como también dispositivos DVRs y NVRs de otras marcas, además de visualizar en una poderosa matriz de video hasta 24 monitores con 16 imágenes cada uno.

CARACTERÍSTICAS

La característica más importante del sistema es su bajo costo general. En el uso de la arquitectura IP, generan bajo costo de administración, al no requerir cableados adicionales.

DESCRIPCIÓN

El sistema Netvision está conformado por el servidor CMS Cliente y el Servidor de sistema NDVR y las terminales Cliente -y Cliente TV- que se ejecutan en equipos independientes.

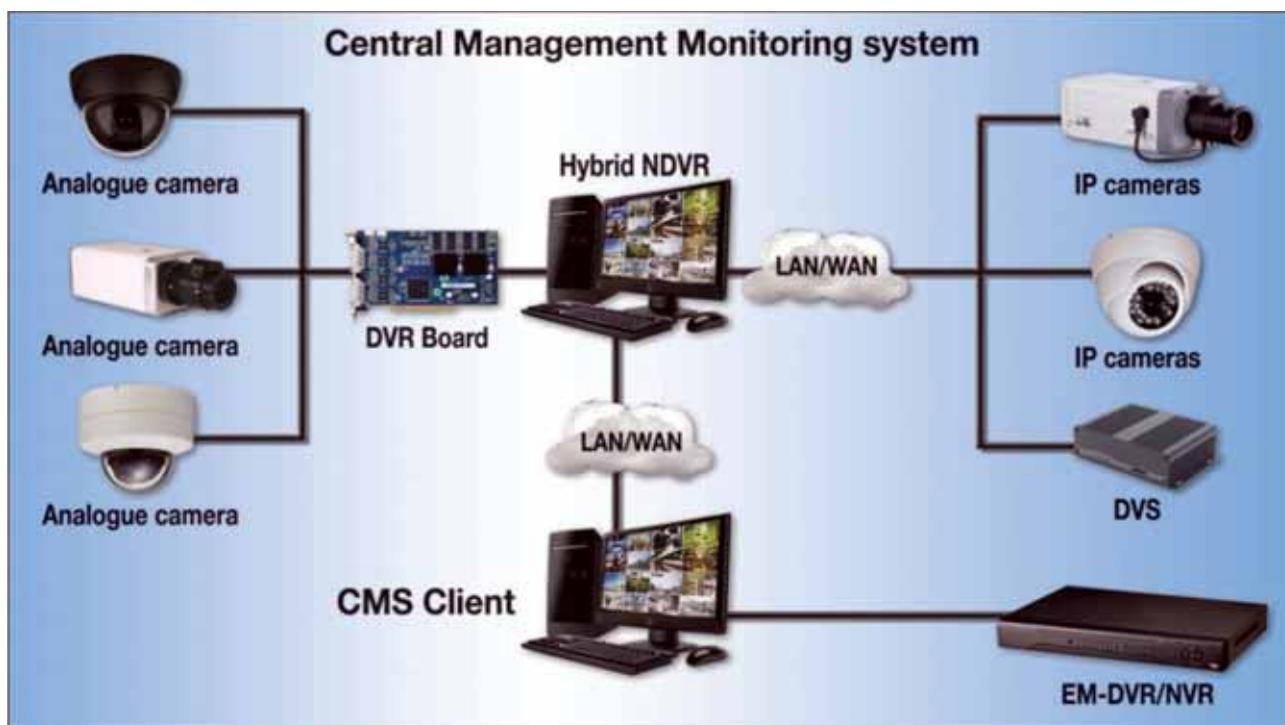
La gestión centralizada de CMS Cliente, incluye la autenticación de usuarios, la creación de decodificación y salida de la matriz para cada cliente de TV (TV Client).

Con la plataforma se puede codificar tanto cámaras analógicas como IP de la línea Netvision, como así también casi 20 marcas reconocidas en el mercado y que cumplen con las normas ONVIF.

La matriz virtual y la plataforma de salida basada en PC están integradas para soportar multinormas para TV Wall. Las salidas soportan hasta 24 monitores con 16 imágenes cada uno.

CARACTERÍSTICA DEL TV CLIENT

- Arquitectura distribuida de de-



LASER ELECTRONICS

Líder En Seguridad Electrónica

MODEROS
CÁMARA
DE

TCW-250DN

Color Día/Noche CCD Sony
520TVL 0,03Lux
BLC, AES, FL.
Menú en pantalla
12VDC.



TCW-350W

Color Día/Noche CCD Sony
Super HAD. 540TVL 0,01Lux
2D-DNR, D-WDR, HLC, OSD
12VDC.



TCW-450WS

Color Día/Noche CCD Sony
Exview HADII. 650TVL 0,00001Lux
3D-DNR, D-WDR, HLC, OSD, Sense Up
12VDC.



TCW-350E

Color 1/3" CCD Sharp
Día/Noche 520TVL 0,01Lux
DNR, D-WDR, HLC, Menú en pantalla.



TCW-360IR

Color IR CCD Sharp 540TVL 0,1Lux
Hasta 20 Mts 12VDC.



TCW-380IR

Color IR CCD
Sony HAD
540TVL
0,05Lux
Hasta 25 Mts
12VDC.

TCW-350IR-50

Color IR CCD Sony Super HAD
540TVL 0,01Lux
48 Leds - 50 Mts
Lente Varifocal
2,8/11mm



TCW-250IR-60

Color IR CCD Sony Super HAD
480TVL 0,05Lux
63 Leds - 60 Mts
Lente Varifocal 6-15mm



TCW-310IR

Domo IR CCD
Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
3 Axis
Hasta 20Mts
12VDC



TCW-320IR

Domo IR para exterior antivandálico
1/3" Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
3 Axis
Hasta 20Mts
12VDC



TCW-330IR

Domo IR para exterior antivandálico
1/3" CCD Sony Super HAD
540TVL 0,1Lux
Lente Autoiris
Varifocal
2,8/11mm
3 Axis.
Menú en
pantalla.
Hasta 30Mts
12VDC.



TCW-DVR-4HDS

4 canales Tiempo Real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular



TCW-DVR-8HDS - 16HDS

8/16 canales Tiempo Real Dual Stream
Compresión H264
Grabación CIF/HD1/D1
Doble USB - Monitoreo desde Celular
Opcional salida HDMI



www.laserelectronics.com.ar

Laser Electronics SRL - Thames 540 / Villa Adelina - (1607)
Buenos Aires / Argentina / Tel: 5411 - 4763-9600 / 2294 / Fax: 5411 - 4763-3688
ventas@laserelectronics.com.ar

El SSC-4 es el más reciente desarrollo de SUNDIAL.
Combina tecnología de lectura biométrica y proximidad.



Software de T&A



Accesorios



- Reloj de control de personal - Control de acceso
- Basado en microprocesador ATMEL RISC de 32 bits
- Memoria SAM para resguardo de configuración
- Memoria SD para almacenamiento de datos
- Comunicación TCP/IP nativo (WiFi opcional)
- Software de administración embebido (Web Server)
- USB on the go, comunicación directa a la PC o PenDrive
- Sonido Mp3 que permite almacenar mensajes personalizados
- Display gráfico de 128 x 64
- Teclado de silicona de 16 teclas retro iluminado
- Gabinete ABS de alta resistencia con cerradura
- Lector biométrico óptico Suprema con capacidad para 1900 o 9400 huellas
- Lector de proximidad EM incorporado
- Compatible con lectores HID, Motorola, Mifare, Desfire, iClass, SUBE
- Posibilidad de conectar externamente 2 lectores biométricos + 2 lectores de proximidad
- Entradas / Salidas digitales para conexión de distintos dispositivos
- Relays on-board con salidas configurables
- Sistema de impresión de tickets Fly-Back



Proveemos productos y soluciones simples
a costos competitivos que cubren sus necesidades.



NUEVO
TELEFONO
4241-1929
y Rotativas



Orgullo de ser Nacional

Bolivia N° 1129 Lanús | B1824DUA | Bs.As. | Tel. 11.4241.1929 | info@sundial.com.ar | www.sundial.com.ar



facebook.com/sundial.com.ar



twitter.com/sundialsrl - @SundialSRL



www.dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

Agregando valor a sus productos

DRAMS Technology pone a su alcance la más alta tecnología en productos de Video y Control de Accesos



Video de Alta Definición



Control de Accesos



CCTV & Video IP



Biometría

Somos una compañía dedicada a la distribución de productos de seguridad electrónica principalmente orientados al CCTV y al control de accesos. Excelentes prestaciones, alta calidad y total confiabilidad son características fundamentales en los productos que comercializamos.

Nuestros proveedores, empresas de gran reconocimiento a nivel internacional, emplean innovadoras tecnologías y dedicados procesos de fabricación que garantizan una alta confiabilidad y un muy bajo índice de fallas. Asesoramiento, capacitación, stock permanente, garantía local y soporte técnico pre y post venta son parte de nuestro compromiso con nuestros clientes.

Video de Alta Definición

AVIGILON

CCTV, Video IP



Lentes, Lentes Gran Angular

TAMRON

Theia
TECHNOLOGIES

Cerraduras, Pulsadores y Accesorios

SECURITRON



Lectores multitecnología, Tarjetas de proximidad



Control de Accesos, Presentismo, Biometría



bioscrypt

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar



codificadores de video con resolución de video SD y HD.

- Salida de videos (SD y HD de resolución) a un máximo de 24 monitores VGA.
- Matriz distribuidora o centralizadora de salida (VGA TV Wall).
- Hasta 16 grupos establecidos para cada monitor, el usuario puede configurar particiones y ver las cámaras a descodificar de acuerdo a su necesidad.
- Hasta 16 particiones establecidas para cada monitor VGA.

CARACTERÍSTICAS DEL SOFTWARE

- NVDVR
 - Vista en vivo, remoto y Backup.
 - Registro de copia de seguridad.
 - Dispositivos móviles.
 - Conexión a dispositivos DH Series.
 - Accionamiento y controles de salida.
 - Deslizamiento en pantalla para la visualización de la nueva imagen.
- CMS CLIENT
 - Central de administración para Hybrid, NDVR, IPC, EMDVR y DVS
 - Soporta hasta 256 conexiones.
 - Redundante NDVR ayudando al mantenimiento integral.
 - Política de permiso para loguearse y apagado.
 - Emap multicapas.
 - Resolución y ajuste de Display.
 - Hasta 32 grupos con políticas independientes.
 - Central de control para TVWALL, repartidas hasta 24 monitores con 16 vistas cada una para la visuali-

El sistema Netvision resume gran versatilidad en un software amigable con el usuario, y fácil de operar. Posee, además, las herramientas más avanzadas en materia de CCTV

zación de cámaras analógicas e IP.

- Soporta más de 64 canales con vista previa en tiempo real.
- Plataforma general de administración en todos los dispositivos.
- Visualización de alarmas de video por medio de POP UP, envío de e-mails a través del servidor de alarmas.
- Playback remoto a diferentes servidores en diferentes ventanas.
- Amplia política de permisos para mayor seguridad.

- NVMP
 - Vista en vivo y grabaciones remotas.
 - Back Up de grabaciones en teléfono móvil.
 - Desplazamiento en pantalla para visualización de próximas cámaras.
 - Accionamiento de controles en forma remota.

- Imagen de pantalla
 - La pantalla de video se puede establecer en 18 grupos. Cada grupo al mismo tiempo pueden mostrar 1-32 pantalla.
 - Cada canal puede alcanzar reproducción y grabación en tiempo real 25 cuadros / segundo (PAL) o 30 cuadros / segundo (NTSC).
 - Puede visualizar en una sola pantalla o multi-split de pantallas.
 - Puede ocultar el área confidencial de la pantalla del monitor.
 - Ajuste continuo de la imagen de la pantalla de brillo, contraste, saturación y matiz.



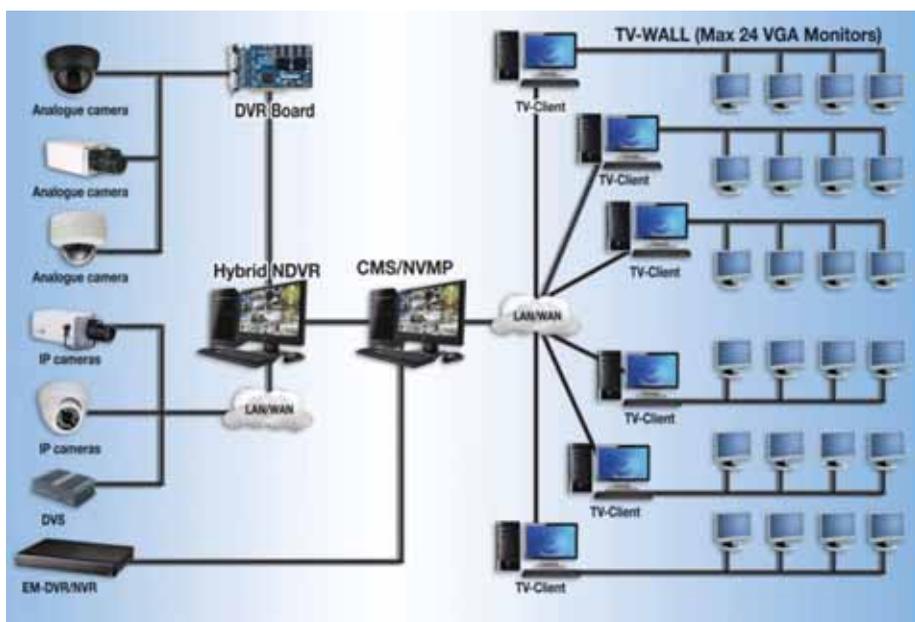
- Configuración del sistema
 - Incluye la configuración local y la configuración remota.
 - La pantalla de paquetes puede configurar hasta 18 grupos, cada grupo 1-64 de pantalla.

El software de Netvision, ofrece, además, las siguientes posibilidades:

- Agregar equipos y configuración de la ventana de conexión del sistema.
- Conexiones de ventana de videos de planes establecidos.
- Generar usuarios y sus permisos establecidos.
- Ajuste la funciones de alarma.
- Configuración de acceso remoto en el servidor front-end (PC-DVR, DVR incorporado, servidor de video).
- Intercomunicador de voz y front-end equipo.

VENTAJAS

- Más de 20 marcas de todo el mundo poseen productos integrables a Netvision.
- Hasta 64 canales pueden visualizarse y grabarse a la vez.
- Videograbadoras y cámaras IP son compatibles en el mismo sistema.
- Posee análisis inteligente de video.
- Soporta POS y ACU.
- Búsqueda inteligente.
- Backup y conversión de formatos.
- Disparo de alarmas, Emails y SMS.
- Amplia política de gestión y permisos. ■



NetVision es una tecnología de red IP integrada exclusiva de Electrosistemas de Seguridad.

Para más información, consultar al (54 11) 4713-8899 o por mail a ventas@electrosistemas.com.ar



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



www.dramstechnology.com.ar



***El control de
acceso nunca
fue tan fácil***



**Suprema Xpass
Control de accesos IP por tarjeta**



Lector y controlador todo en uno: la innovadora propuesta de Suprema evita cableados innecesarios entre lectores y paneles controladores simplificando sustancialmente el diseño y la instalación.

Xpass cuenta con opciones de lectura de tarjetas EM MARIN, HID o Mifare y la posibilidad de alimentarlo via PoE (Power over Ethernet).

Un versátil y potente software permite la convivencia de cada uno de los modelos disponibles combinando distintas tecnologías de identificación tales como tarjeta, huella, PIN o reconocimiento facial.

Ya sea para aplicaciones de una sola puerta como para complejos sistemas de control de accesos en red, Suprema es su mejor opción.

Conozca todos los productos **SUPREMA** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

SEGURIEXPO

BUENOS AIRES

Exposición Sudamericana de Seguridad Electrónica

5 – 9.11.2013, La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

En conjunto con:

BIEL
light+building
BUENOS AIRES

Intrusión y Monitoreo **Controles de Accesos** **Vigilancia Electrónica**
Seguridad Informática **Videocámaras de Seguridad** **Tarjetas y Credenciales**
Detección y Extinción de Incendio **Seguridad Física**

La exposición es exclusiva para empresarios, usuarios y profesionales del sector.
No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.



casel



messe frankfurt



www.dramstechnology.com.ar



**El software
lo elige Usted**

DRAMS Technology anuncia la ampliación de la nueva generación de productos de compresión H.264 y compatibilidad ONVIF de AVIGILON: la plataforma H3.



Toda la familia de productos H3 es Día/Noche con filtro IR removible y posee un excepcional rango dinámico (WDR) que permite ver escenas con gran contraste (combinación de zonas muy oscuras y con mucha luminosidad o brillo). La compatibilidad ONVIF permite integrar la familia de productos H3 a las principales plataformas de software del mercado. El software lo elige usted.

Conozca todos los productos **AVIGILON** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

- ▶ Cámaras y domos fijos de 1, 2, 3 y 5 megapixel con lente autofocus motorizado de 18x (4,7 a 84,6 mm) o 3x (3 a 9 mm).
- ▶ Domos PTZ con zoom óptico de 20x y resolución HD (720P) y Full HD (1080P).
- ▶ Encoder de 4 entradas para cámaras analógicas con resolución D1 y tiempo real, puerto RS-485 para el control de domos y audio bidireccional.

AVIGILON



Seguridad y control en Panamá

Durante la Copa Mundial de Béisbol

American Dynamics fue la marca de productos elegida por las autoridades de la Federación de Béisbol para renovar y reforzar la seguridad durante el mundial llevado a cabo en Panamá. Detallamos los requisitos de la obra y las soluciones instaladas.

Panamá fue sede, en octubre de 2011, de la edición número 39 de la Copa Mundial de Béisbol, cuyos organizadores, a fin de garantizar la seguridad del público y los equipos participantes, decidieron modernizar el sistema de seguridad de los cuatro estadios en los que tendría lugar el torneo, instalando grabadores de video en red de VideoEdge, así como el cliente unificado Víctor de American Dynamics.

La Copa Mundial de Béisbol era, entonces, uno de los dos únicos campeonatos mundiales importantes autorizados por la Federación Internacional de Béisbol y como ente regulador de los deportes de "bate y pelota", la Federación es la única organización que puede otorgar el título de "Campeón Mundial" a un equipo de béisbol delegado para representar a una nación.

El torneo, organizado por Panamá, reunió a 16 equipos de todo el mundo, con representación de países como Alemania, Italia, Estados Unidos, Panamá, Japón, Grecia y Cuba, por nombrar solo algunos. Antes de dar inicio al torneo, los funcionarios del país anfitrión invirtieron más de 10 millones de dólares en el mejoramiento, principalmente, de los campos de béisbol, estadios y el alojamiento para los equipos. Los estadios remodelados fueron Rod Carew, de Ciudad de Panamá; Rico Cedeño, de Chitre; Omar Torrijos, de Santiago de Veraguas; y Remón Cantera, de Aguadulce.

Si bien los funcionarios paname-

ños hicieron una enorme inversión en mejoras de los campos y estadios de béisbol, también entendieron la necesidad de mejorar la vigilancia en los cuatro estadios que se emplearían para el torneo, a fin de garantizar la seguridad general de los jugadores y espectadores por igual.

EL PROYECTO

Las autoridades involucradas en la organización querían agregar tanto cámaras IP como analógicas para incrementar de forma significativa el número de cámaras de vigilancia, ubicadas en cada sede, e instalar un nuevo sistema de grabación de video y un sistema de gestión integrado. Adicionalmente, las actualizaciones de seguridad realizadas en cada estadio debían ser aptas para otros eventos públicos y deportivos que se llevaran a cabo a futuro.

Para liderar este proyecto, el Comité Organizador del torneo acudió al integrador de sistemas local Advanced Systems Supply, de Ciudad de Panamá, para que diseñara e instalara el sistema de vigilancia en los estadios. Advanced Systems Supply es una empresa con más de 14 años de trayectoria en la industria de la seguridad y posee una amplia experiencia en gran número de aplicaciones. Entre ellas, casinos y varias importantes cadenas de supermercados de Panamá.

LA SOLUCIÓN

Según Jorge Murillo, Director de Diseño e Instalación y responsable de proyectos de Advanced Systems Supply, el principal objetivo era implementar una solución que fuera empleada en cada sede de la Copa Mundial de Béisbol pero que, al mismo tiempo, permitiera el uso de estos sistemas en futuros eventos deportivos.

Los sistemas que se instalaron anteriormente en esos estadios eran bastante limitados. En el caso



Tribunas del Rod Carew, protegidas por sistemas de seguridad de Tyco.

del estadio Rod Carew, había menos de 20 cámaras para todo el complejo, por lo que era imperativo instalar una solución más moderna y efectiva.

Para Advanced Systems Supply, este era el proyecto más grande con cámaras IP en el que había participado y tenía ante sí el reto de realizar la instalación dentro de un lapso de tiempo muy corto.

El integrador de sistemas eligió varias soluciones de video de American Dynamics, entre ellas el grabador de video en red de VideoEdge, en combinación con el software de cliente unificado Víctor. Juntos, estos sistemas le permitirían a los estadios grabar y gestionar video IP.

Murillo explicó que la instalación tuvo que ser realizada en solo dos semanas, lo que complicó más el proyecto: "habíamos trabajado antes con VideoEdge y Víctor, pero este proyecto era de una envergadura mayor a la de los demás proyectos que habíamos ejecutado", aseguró. "Debido al número de ubicaciones, el proyecto era un poco más difícil, pero alcanzamos el resultado que buscábamos".

En opinión de Murillo, la cobertura del sistema, con más de 100 cámaras instaladas, fue lo que hizo de éste un proyecto destacado.

En general, el proyecto incluyó la instalación del software de cliente unificado Víctor, grabadores de vi-



La calidad y versatilidad de los sistemas Tyco, sumadas a la amplia experiencia del integrador de la obra, lograron conformar un sistema de seguridad integral a la medida y necesidad del evento.



Fachada del Estadio Rod Carew



DRAMS
TECHNOLOGY S.A.



www.dramstechnology.com.ar

Una excelente elección al alcance de todos

- Día / noche con iluminadores IR
- Alta resolución: 650 TVL
- Nuevo DSP Sony Effio-E
- Lente autoiris varifocal de 4 a 9 mm
- Cuerpo metálico IP65
- OSD (menú en pantalla)



PROVISION **ISR**

La línea de productos de Provision ISR incorpora un nuevo CCD Sony de 960H que junto al innovador DSP Effio-E brinda una imagen de alta resolución (650 TVL) con excelente reproducción del color.

El portfolio de productos de Provision ISR se completa con cámaras box, cámaras ocultas, domos fijos y PTZ, monitores de 7", 9" y 10", DVRs stand-alone de 4, 8 y 16 canales, entre otros.



Conozca todos los productos **PROVISION ISR** que tenemos para ofrecerle en www.dramstechnology.com.ar

Av. Angel Gallardo 115
(C1405DJB) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4856 7141
ventas@dramstechnology.com.ar

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.
Agregando valor a sus productos

NIXZEN

Sistemas de CCTV analógico e IP, Cámaras Box, Infrarrojas, Led Array, grabadores digitales, lentes, cámaras IP hasta resolución D1, encoders, decoders, TCP/IP y WiFi.



NVT



Transceptores pasivos y activos, video sobre par trenzado de alta calidad y distancia, video color de alta resolución sobre UTP de hasta 1,6 km., transeptores activos de 1, 4 y 8 canales, transporte de video, datos y alimentación. La mejor solución de conectividad sobre par trenzado del mundo.

Simplex

Sistema de incendio con certificado UL/FM, analógicos direccionables, sistemas de 200, 250 puntos, 1.000 e ilimitada cantidad de puntos, centrales para conectividad en red, software gráfico de gestión UL-FM.



DYNACOLOR



Domos de alta velocidad analógicos de 650 TVL e IP de hasta 2 MP, con 36X de zoom, WDR, estabilización de imagen. Cámaras IP de 1, 2 y 3MP, tipo Box o Bullet infrarrojas de exterior, cámaras ojo de pez 360 de 3MP. Sistemas compatibles con Digifort.

Partners:



ANVIZ

Invent - Trust

Sistema de control horario y accesos por huella dactilar y tarjeta RFID de proximidad. Software en castellano, muy intuitivo, para control de presentismo y de accesos. Amplia variedad de productos, con huella, con huella más tarjeta, manejo por red TCP/IP nativo.



UPGRADING
EVERYDAY
SECURITY



Digifort

Uno de los sistemas de gestión IP más robustos del mundo. Sistemas escalables que permiten su uso en todo tipo de aplicaciones, desde unas pocas cámaras hasta miles de cámaras, probado y funcionando en municipios, hospitales, industria, etc. Análisis inteligente de video, control de velocidad, pérdida de objetos, reconocimiento de patentes.



COMPRÁ ONLINE

24 horas
365 días

Realizá tus pedidos con
o sin tarjeta de crédito.



LOCSTAR

GRUPO
SPEC

ROKONET
RISCO GROUP

Digifort
IP Surveillance System

NVT

JAQUE

EL

Simplex

NIXZEN



Instalado el sistema de seguridad integral, en el interior de cada estadio se montó una sala en la que se centralizó la recepción de imágenes e información captada por cada uno de los dispositivos.

deo en red de VideoEdge, 85 cámaras bullet IP de la serie Illustra, 60 cámaras SpeedDome Ultra 8, 20 módulos de cámara IP SpeedDome, 5 grabadores de video digital Intellex Ultra con 1 terabyte de almacenamiento y 30 sistemas de gestión de video digital Intellex con 250 gigabytes de almacenamiento. Advanced Systems Supply instaló domos que dan cobertura a diferentes áreas con mayor efectividad.

“El objetivo era mantener el control sin ningún incidente. Si algo sucedía, el plan era poder buscar rápidamente en las grabaciones e identificar los problemas”, explicó Murillo.

Gil Fábrega, Gerente del estadio Rod Carew en Ciudad de Panamá, expresó su satisfacción general con la solución de video que fue instalada. “La calidad de la definición y de la resolución es muy buena, incluso en tomas de primerísimos planos. Y el servicio al cliente ha sido excelente después de la compra”, afirmó. “Al principio, como sucede con cualquier sistema, solicitamos ajustes menores para adaptar la solución a nuestras necesidades a lo que la empresa respondió en menos de 24 horas”.

Debido a que todos los estadios son administrados de forma independiente, la vigilancia y el control de cada uno es gestionada localmente con una estación de monitoreo adaptada para cada ubicación.

Los grabadores de video en red de VideoEdge se usaron para el almacenamiento de material de videovigilancia. El sistema de gestión de video incluye 32TB de almacenamiento integrado y externo y 10TB para almacenamiento de respaldo.

El monitoreo de video se logra a través de la solución de gestión de video unificada Victor. “Durante el torneo de béisbol, pudimos monitorear todos los eventos y realizar rápidamente las búsquedas ne-

cesarias”, aseguró Murillo. “Victor es extremadamente intuitivo y permite a los administradores del estadio visualizar video y gestionar los datos de cada cámara”.

POTENTE Y VERSÁTIL

Aunque la solución de seguridad que se le brindó a los estadios de béisbol en Panamá era, indudablemente, potente, también era muy amigable con el usuario. Una combinación perfecta.

Los administradores de cada estadio trabajaron muy de cerca con el integrador de sistemas para gestionar con eficiencia el flujo de las miles de personas que asistieron al torneo de béisbol y, al mismo tiempo, respaldar y coordinar la videovigilancia. “Nuestro rol era gestionar la videovigilancia para que pudieran controlar la seguridad pública”, puntualizó Murillo. “De ocurrir un incidente, podríamos proporcionarles de inmediato el material de video para que lo revisaran”.

Fábrega, del estadio Rod Carew, declaró que el nuevo sistema de vigilancia demostró ser muy positivo para sus instalaciones. “El sistema nos ha proporcionado mayor respaldo para la seguridad pública”, insistió. “Tener dos personas dedicadas exclusivamente a la sala de control, que puedan visualizar todo el estadio desde una sola ubicación nos ayuda a movilizar más rápidamente unidades de policía en caso de que ocurra una emergencia”, concluyó. ■



En la central, se instalaron los grabadores de video en red, el sistema de almacenamiento principal y el de respaldo.

SONY

make.believe

Cámaras Inteligentes con la Tecnología de mejora de imagen más avanzada

CAMARAS IP HD CON VIEWDR
MEJORA LA VISIBILIDAD

SNC-CH140C



View-DR

La tecnología View-DR de Sony ofrece un rango dinámico extremadamente amplio.

Claridad brillante incluso con retroiluminación potente.

View-DR es una de las funciones más poderosas de Sony. Combinando la potencia de nuestro nuevo sensor Exmor CMOS y Visibility Enhancer, le ofrecemos el mejor amplio rango dinámico del sector, de 130 dB. Adicionalmente, estas cámaras incorporan varias tecnologías diseñados específicamente para el mercado de video seguridad, incluyendo realce de imágenes, detección de movimiento inteligente y otras funciones avanzadas.

Para más información, visita sonypro-latin.com

ANIXTER

GETTERSON
GETTERSON ARGENTINA S.A.I.C.

isikawa
security & broadcast


PROSEGUR


SECURITAS



CONTROL DE ACCESOS

CONTROLADORES BIOMÉTRICOS

MULTIBIO 700 -ID
Control de Accesos y Reloj de personal MULTIBIOMETRICO Reconocimiento Facial - Huella - Proximidad.

Capacidad: 3.000 rostros, 5.000 huellas digitales y 10.000 tarjetas.
Almacenamiento: 100.000 registros.
Identificación: 1:1 o 1:N, solo huella digital, solo facial o facial + huella digital, proximidad.
Display: TFT color 3" en español touchscreen
Mensajes hablados.
Comunicación TCP/IP
Incluye Software.

L5000
Cerradura electrónica de huella + pin
500 huellas / 100 pin / 30000 eventos.
Más cerradura mecánica con 2 llaves.
Incluye software de gestión

SR 100
Lector adicional para F8

F8
Control de acceso y personal.
5000 Huellas + 10000 Proximidad.
RS232 / RS485 / TCP/IP.
Incluye soft y web server incorporado.

LECTORES DE PROXIMIDAD

LECTOR DE PROXIMIDAD D9000
Lector de largo alcance: 10 metros.
ideal control vehicular, estacionamientos.
Salida wiegand 26 bits / RS232
Software Configurable.



**LANHM6002
HM6003
HM6005**

Lectores de proximidad salida Wiegand 26 bits / RS232.
Para tarjetas Em marim - HID 125 khz Mifare (tarjetas Sube)

JLR100
Lector de proximidad Em marim 125 khz.
Alcance de 80 / 100 cm.
Salida Wiegand 26 bits.

CONTROLADORES DE ACCESO AUTÓNOMOS

TARJETAS Y TAGS

Tags de proximidad EM 125 Khz.
Tarjetas de proximidad ISO y Clamshell EM 125 Khz - HID - Mifare - UHF915 Mhz
Llaveros y sobres porta credenciales

ACP11EM - ACP11M - ACP11H
Control de acceso autónomo p/1000 usuarios.
Pin y/o tarjeta. Sin reporte.
Lector incorporado
Entrada Wiegand auxiliar.
Opcional tarjetas HID 125 khz, Mifare (tarjetas SUBE), Em marim.

CONTROLADORES DE ACCESO CON REPORTE

SC403 RELOJ DE PERSONAL Y CONTROL DE ACCESO
Capacidad 30000 usuarios tarjeta y/o pin
Comunicación RS232-RS485-
TCP/IP con Software
Lector incorporado

CERRADURAS

300s / E600LED
Cerradura electromagnética de 300lb/600lb

AL131
Destrabapestillos NC/NO

AL100
Cerradura fail safe con perno

PULSADORES

Metálicos - Abs - Emergencia - Sin contacto

CCTV

DOMOS FIJOS

DPSP36/DPAR36

420/600 TVL
IR 20m
3,6mm.
Para interior



DMSP36/60/DMAR36

Domo antivandálico apto exterior.
420/600 TVL
IR 20m.
3,6mm.



DP7000IR

700 TVL
DNR
Sense Up
Menú en pantalla
Lente de 4 a 9 mm.
IR 20m
Para interior



DP6000 / DP700CH

600/700 TVL
DWDR
Menú en pantalla
Sense Up
3,6mm.
P interior



DM700CH

700 TVL
IR 20m.
Menú en pantalla.
Sense up
3,6mm
Para exterior



DM7000IR

Domo antivandálico apto exterior
700 TVL
DNR
Sense Up
Menú en pantalla
Lente de 4 a 9 mm.
IR 30m.



CÁMARAS OCULTAS

COPIR - CPIN - COSMK

Senzor de video 1/3" Color CCD SONY
420-540 TVL
12VDC - 0,1 LUX
Lente 3,6 mm / 6mm



PLACAS CAPTURADORAS

Placas Capturadoras de 4/16/32 canales de video
15/25/100/400 FPS



Sensor de video 1/3 CCD Sony

CÁMARAS BOX

BSP-4200 - BSP5200 - BSP7000 - BSP7000WDR

Senzor de video 1/3" color CCD Sony
420-540-700 TVL
0,01 lux
Con audio - Dia/Noche.
AGC / BLC/ AWB
12vcc



DP7000

700 TVL
DNR
Sense Up
Para interior.
Menú en pantalla
Lente de 4 a 9 mm.



DVR STAND ALONE



Acceso remoto IE Web browser
Software CMS 64ch celulares
(Windows mobile, Adroid, Symbian,
iPhone and Black Berry v4 v5)
Visualizacion Real Time en D1
Conexión LAN - Salida Analógica y VGA
Backup por USB - Control remoto y Mouse
NO incluye Disco Rígido
INCLUYE Fuente de alimentación

CÁMARAS PTZ

PTZ6444

CCD Sony
480 TVL
Zoom 27x op.
Autofoco
360°
IP65
12V5A.



CÁMARAS INFRARROJAS

Senzor de video 1/3 Sony. Apts exterior.

CMSP24L36

420TVL
IR 20m
3,6 mm.



CMAR30L36/60

600 TVL
DWDR
IR 25m
3,6 mm. / 6 mm.



CM700-50M

600 TVL
IR 50m
DWDR
6mm.



CMAR20M

600TVL
DWDR
IR 25m
3,6 mm.



CMSP72L-2,8 a 12

600 TVL
DWDR
Menú en pantalla
Lente varifocal
de 2,8 a 12mm



PTZ409

CCD Sony
500TVL color / 570TVL b/n
Zoom 10x op.
Autofoco
360°
IP65
12V2A

CMBR50M

420TVL
IR 50m
6mm.



CMAR50M

540TVL
IR 50m
6mm.



4-208AV LITE

Stand Alone H.264 de 4 canales de video
1 canal de audio.
Soporta 1 disco SATA
Grabación CIF a 25fps
Sin Alarma, control remoto ni PTZ

4-204AV FULL

Stand Alone H.264 de 4 canales de video
4 canal de audio
Soporta 1 disco SATA
Grabación 2 canales en D1 a 25fps C/U.
Sin alarma
Función PTZ

8-308AV LITE

Stand Alone H.264 de
8 canales de video
1 canal de audio
Soporta 1 disco SATA
Grabación 2.Canales en D1 a 25fps C/U +
6 canales en CIF a 25fps c/u
Sin Alarma ni PTZ.

8-308AV FULL:

Stand Alone H.264 de 8 canales de video
8 canales de audio
Soporta 1 disco SATA,
Visualizacion Real Time
8 Alarmas
Función PTZ
Slot memoria SD para Back up
Grabacion 8 canales en CIF a 25fps c/u o
8canales en D1 a 12FPS c/u.

16-8816AV-N-LITE

Stand Alone H.264 de
16 canales de video
4 canales de audio
LAN
Soporta 2 disco SATA
Grabación 16 canales en CIF a 25fps c/u
Alarma y PTZ

16-8816AV-D-FULL

Stand Alone H.264 de 16 canales de video
16 canales de audio
Soporta 2 disco SATA
Alarma y RS485
Grabación: 4 canales en D1 a 25fps C/U
12 Canales en CIF a 25fps c/u o 4 canales en
D1 a 25fps c/u + 12 canales en D1 6fps c/u
o 16 canales en D1 a 11fps c/u

ACCESORIOS

CONECTORES

BNC Crimpable/tornillo
Derivadores y plugs de alimentación
Adaptadores de BNC-RCA



**GABINETES Y SOPORTES
GL605**

Gabinete aluminio 37 cm simil Pelco
Cierre hermético con soporte

LENTES

Lentes de cristal:
Iris fijo de 2,8/4/6/8/12/16 mm
Autofoco varifocal de 3,5 a 8mm / 2,8 a 12mm / 5 a 50mm



CABLES

Cables de alimentación TPR y Bipolar
2x0,5 - 2x0,75 - 2x1 - 2x1,5 - 2x2,5.
Cables UTP interior/ exterior
Cables coaxiales



ACCESORIOS

Convertor de video a VGA.
Micrófonos de alta sensibilidad (ajustable)
Convertidores RS232 / Rs485



BALUNES

Transceptores de video para cable UTP
300-1200-1800 mts color.
1-4-8-16 canales.

FUENTES

Fuentes switching de 12 VCC
1A / 2A / 5A





¿Qué es el ancho de banda? ¿Cuánto necesito? ¿Qué es el flujo de video?

Videovigilancia IP

Las preguntas formuladas son recurrentes en cada uno de los proyectos de video IP, así como las primeras en formularse. De la respuesta depende el tipo de vínculo de comunicación, pero también la capacidad de procesamiento y almacenamiento del sistema.

- ¿Qué es el ancho de banda?

El ancho de banda nos dice qué capacidad teórica tiene un vínculo de comunicación para transmitir información. Para explicarlo mejor, es válido utilizar la analogía con un caño que transporta un líquido: cuanto más grande es el caño, más cantidad de líquido por unidad de tiempo podrá transportar. Por otro lado, el caño podrá ser utilizado parcial o totalmente, de acuerdo al caudal transportado.

Sin embargo, a diferencia del caño, que tiene una capacidad constante, el ancho de banda disponible en un enlace de comunicaciones puede variar en el tiempo. Tal es el caso de las comunicaciones inalámbricas, que dependen de condiciones atmosféricas, interferencias electromagnéticas y otros factores. También los enlaces cableados pueden sufrir disminución del ancho de banda debido a condiciones ambientales, conexiones defectuosas, mal funcionamiento de un equipo intermedio, etc.

- ¿Qué es el flujo de video?

Las cámaras IP capturan video y lo convierten en flujos de paquetes IP. Estos paquetes no solo deben llegar a destino, sino que lo deben hacer a un ritmo más o menos constante. Para que esto ocurra, se debe contar, entre otras cosas, con el suficiente ancho de banda, pero ¿cuánta cantidad de información envía la cámara por segundo?

Para responder a esta pregunta, hay que considerar los siguientes parámetros:

- Resolución de la imagen: a mayor resolución, mayor cantidad de datos transmitidos.
- Cuadros por segundo: la cantidad de cuadros impacta en la cantidad de información transmitida, pero el modo en que lo hace, depende del tipo de codificación y de la va-



Ing. Rodrigo J. Hernández
www.ingelecweb.com.ar / www.video-ip.net



El ancho de banda necesario puede ser calculado. Una vez conocido el requisito, es necesario administrar los recursos de red para que éste no se vea afectado

riación de la imagen entre cuadros.

- Algoritmo de codificación utilizado: se utilizan M-JPEG, MPEG4 y H.264. En términos generales, M-JPEG es el que más ancho de banda consume, seguido por MPEG4 y H.264. Cada uno de ellos tiene un comportamiento distinto cuando se varía la cantidad de cuadros por segundos y la cantidad de movimiento en la imagen.
- Nivel de compresión: se puede especificar el nivel de compresión que utilizará el algoritmo de codificación, aumentándolo si se desea ocupar menos ancho de banda. Algunos fabricantes se refieren al término "calidad", ya que a medida que se aumenta el nivel de compresión, disminuye la calidad de la imagen.
- Complejidad de la imagen: una imagen con pocos detalles puede ser comprimida más eficientemente que una de mayor complejidad. Por ejemplo, una autopista sin tránsito genera menos información que una autopista cargada de vehículos en movimiento.
- Capturas diurnas o nocturnas: las imágenes capturadas con poca iluminación pueden generar un importante nivel de ruido, que aparece como una llovizna. Este ruido genera muchos cambios en la imagen, lo que repercute en mayor uso de ancho de banda. Por esto es importante que las cámaras puedan filtrar el ruido. Todos los parámetros mencionados se relacionan de forma compleja, por lo que en principio no puede estimarse cuánto ancho de banda consumirá el flujo de video de una cámara. Lo que sí puede hacerse, es estimar el peor caso

para una determinada configuración, basándose principalmente en datos provistos por el fabricante del hardware.

- ¿Cómo impacta en el sistema el flujo de video?

El flujo de video impacta en la infraestructura de comunicaciones, y en el nivel de procesamiento del servidor (o servidores) y en la capacidad de almacenamiento. M-JPEG es la codificación que utiliza menos nivel de procesamiento, pero que requiere de mayor ancho de banda y almacenamiento. En el otro extremo, H.264 reduce la cantidad de ancho de banda y almacenamiento, pero a costa de utilizar mucho más procesamiento. Está claro que de acuerdo al tipo de solución elegida, los costos de la implementación se distribuirán de distinto modo, según se requiera procesamiento, ancho de banda, almacenamiento, etc.

- ¿Cómo se administra el ancho de banda?

En sistemas donde los flujos de video comparten los enlaces de comunicaciones con otros servicios, es necesario establecer políticas de administración de ancho de banda. Esto se logra con la aplicación de técnicas de priorización de paquetes, conocidas como "calidad de servicio" o QoS, por sus siglas en inglés.

Utilizando esta estrategia, puede reservarse ancho de banda para los flujos de video, evitando que otros servicios demandantes de recursos de red (por ejemplo, la transferencia de archivos) acaparen demasiado y afecten la transmisión del video. ■



Línea analógica

SDN-23Z27FW

1/4 Inch IT CCD, 580TVL. Built-in Auto Focus/Auto Iris. Max. 270x Zoom (27x Optical/10x Digital). Electronic Sensitivity-up (DSS), TDN(ICR), OSD. Pan rotation range endless 360°. Tilt rotation range 0° to 90°. Pan/Tilt maximum rotating speed is 360°/sec., Auto parking functions. Auto-Flip function. Privacy masking function. RS-485 protocol compatible. Wall mount housing (Option: Pendant mount housing). IP66

WFL-21S

1/3 inch IT CCD. - Ultra High Resolution : 600 TV Lines
Built-in Fixed Lens (f=6mm). Built-in IR LED(90EA)
Intelligent IR Technology.
Min Illumination : Night(0.00Lux, IR LED On)
Weather Proof Housing. 94mm in Diameter.



HDS4848DV

H.264 Realtime, 16ch Standalone
Digital Video Recorder,
Including DVD-RW



BBM-21F

Ultra High Resolution 600TVL, High Sensitivity CCD,
Day & Nigh(ICR), Enhanced low-light sensitivity
(Min. 0.005Lux), DNR, OSD, Privacy Zone, Motion Detection



Línea IP

IGC2050F

Hybrid IP TDN Box Camera,
2.0 Mega-pixel at 30fps, SD Card, POE



HIKVISION

MASTER PREMIER DISTRIBUTOR

Nuevo líder de la industria de Video Vigilancia mundial

2012. HIKVISION el proveedor líder mundial de productos de video vigilancia y soluciones, se enorgullece en anunciar que el IMS Research (consultora internacional recientemente adquirida por IHS-NYSE: IHS) ha declarado a HIKVISION como el proveedor mundial N°1 de equipos de vigilancia de circuito cerrado de televisión y video en 2011 (fuente: informe de IMS Research, "El Mercado mundial de Equipos de CCTV y Video Vigilancia, 2012 Edition").

*HIKVISION es hoy el proveedor global
con el portfolio de productos y soluciones más extenso de la industria.*

SecurityONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR

Distribuidor líder en Latinoamérica

“El portfolio de soluciones más completo del Mercado mundial”



Soluciones para Vigilancia Urbana - Ciudad segura



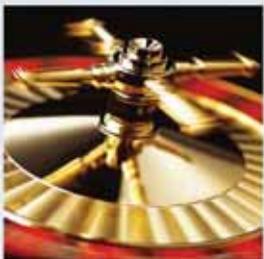
Soluciones para Vigilancia de Móviles Policiales



Soluciones para Vigilancia en el Transporte Público



Soluciones para Bancos



Soluciones para Casinos y Entretenimiento



Soluciones para Hotelería y Turismo



Soluciones para Energía, Gas y Petróleo



Soluciones para Proyectos de Minería



Soluciones para Empresas de Monitoreo de Alarmas y Video



Soluciones para Educación



Soluciones para Instituciones de la Salud



Soluciones para Shoppings, Retail y Supermercados



Céspedes 3881 C.A.B.A. - C1427EAG
Tel.: (5411) 4555-1594
Tel./Fax: (5411) 4555-6528
info@securityone.com.ar

SECURITYONE

HIKVISION PREMIER DISTRIBUTOR



Gestión de evento de cancelación

Procedimientos en estaciones de monitoreo – Capítulo 6

En este capítulo de la data técnica, cuyo propósito es ofrecer al operador de una estación de monitoreo pautas a seguir a la hora de resolver eventos de alarma, describimos cómo proceder para cancelar después de un evento de robo o intrusión, indicando los procedimientos adecuados para la resolución de esta contingencia.

El evento significa que alguien desactivó el panel de alarmas con un código válido luego de una señal de alarma y el cliente ya fue (o no) notificado, pudiendo quedar en el historial de la cuenta el procedimiento realizado. Este evento es muy habitual e importante y sus características incluyen informar al operador para que llame cuando el cliente ingresa al lugar.

Acompañar y contener al cliente, si efectivamente el evento de alarma anterior es consumado, son características distintivas de un servicio de calidad, que seguramente será apreciado por el usuario, consolidando su fidelización.

El evento de cancelación debería ser recibido desde todos los clientes y de no ser así, habría que verificar la configuración del panel de alarmas y/o la del software de monitoreo.

Este tipo de eventos no disparará las sirenas del lugar sino que será transmitido normalmente a la estación de monitoreo.

6.1. PROCEDIMIENTO

- Identificar prioridad: lo primero que debemos hacer es identificar el evento que esta señal representa: robo, pánico, fuego, emergencia médica u otros.
- Identificar al dealer: identificar si la cuenta monitoreada es de la propia empresa o bien, si se trata de una compañía diferente.
- Aceptar el/los eventos: aceptar el evento para comenzar a infor-



David Sejas
sejas.david@gmail.com

■ Índice general de la obra

Módulo 1 - RNDS n° 68
Comunicación telefónica para operadores de alarmas

Módulo 2 - RNDS n° 69
Gestión de evento de Asalto/Pánico

Módulo 3 - RNDS n° 70
Atención de alarmas - Gestión de evento de incendio

Módulo 4 - RNDS n° 72
Gestión de evento de Emergencia Médica

Módulo 5 - RNDS n° 73
Gestión de evento de Robo/Intrusión

Módulo 6
Gestión de evento de cancelación después de evento Robo/Intrusión

- 6.1. Procedimiento
- 6.2. Llamada de verificación

Módulo 7
Control de horarios

Módulo 8
Eventos técnicos

marnos con detalle sobre la señal de alarma recibida. Esto es para informarle al sistema que estamos en conocimiento del evento.

- Verificar directivas y/o notas: verificar en la cuenta del titular si existe alguna directiva en particular, en general o bien para el evento de alarma ingresado.
- Verificar historial: verificar la cuenta, partiendo de lo sucedido durante las últimas 24 horas, para confirmar si el cliente ya dio di-

rectivas sobre este evento y, de ser posible, abrir el evento de alarma anterior para informarnos de lo sucedido y llamar, con más seguridad, al abonado.

6.2. LLAMADA DE VERIFICACIÓN O NOTIFICACIÓN
Debemos hacer la llamada de verificación o notificación al lugar del evento e informarnos de lo sucedido, para clasificar el evento según su característica. ■

CAPACITACIÓN PARA OPERADORES DE MONITOREO

Procedimiento integral de eventos de alarma

Este curso pretende ofrecer herramientas para que los operadores puedan actuar de manera eficiente frente a un evento de alarma, cuidando así su negocio y diferenciándose de sus competidores.

El material fue desarrollado luego de 10 años de experiencia como operador de centro de monitoreo, conociendo los distintos mecanismos de trabajo dentro del mercado de la Seguridad Electrónica.

Metodología: In Company.

El Curso Operadores de Monitoreo es independiente de la plataforma operativa utilizada por el centro de monitoreo.

**Sus Operadores de monitoreo ahora pueden recibir excelente capacitación
Invierta en el corazón del negocio, sus Operadores.**

Informes: capacitacion@operadordemonitoreo.com.ar / Skype: operadoralarmas

Línea de **Porteros visor LCD** PRONEXT



Modelo VI 400
Pantalla LCD 4"
Tonos intercambiables
Frente de aluminio



Modelo VI-500
Pantalla LCD 4"
Frente antivandálico



Modelo VI 790
Pantalla LCD 7"
Grabación de visitas automático
Grabación y visualización de hasta
2 cámaras CCTV adicionales



Modelo VI-700
Pantalla LCD 7"
Conexión para visualizar 1 cámara CCTV

*Sentite
seguro*

Para más información sobre nuestros Porteros y otros productos por favor visite www.pronext.com.ar

 **Pronext**
Security

Av. Díaz Vélez 4438 Capital Federal, Argentina

Teléfono: +54 11 4958-7717

e-mail: info@pronext.com.ar



Dahua Technology

Dahua Technology Co. LTD es un fabricante profesional en el rubro de seguridad y video vigilancia.

Durante los últimos 16 años de desarrollo, Dahua Technology se ha especializado en la investigación y diseño de equipamientos de vigilancia de la más alta tecnología.

Tanto el hardware como el software son diseñados en forma modular, con flexibilidad para diferentes configuraciones, múltiples escalas de aplicación y futuras expansiones.

Dahua tomó la delantera en lanzar al mercado un grabador digital de cámaras de 8 entradas en tiempo real en 2002 y luego en 2003- un modelo de 16 entradas en tiempo real.

Actualmente, Dahua está liderando la tendencia en desarrollo de grabadores digitales de video y se está convirtiendo en la marca número 1 en China.

En 2006 el lanzamiento del teclado IP, los domos de alta velocidad, placas decodificadoras y servidores IP representan la estructura completa de seguridad y videovigilancia de Dahua.

En 2007 y 2008 todos los DVR se cambian para incorporar Discos SATA. Los domos y cámaras IP son presentados al mercado.

En la actualidad Dahua es fabricante líder en seguridad y videovigilancia con considerable tecnología y escala. Nuestros productos han aprobado las certificaciones de calidad ISO9001 y muchas otras internacionales como UL, CE, FCC.

Gracias al alto desempeño de nuestros productos, son vendidos en toda Europa, América y Japón como también en Taiwan y son ampliamente utilizados en diversos campos de aplicación como bancos, seguridad pública, usinas de energía, edificios inteligentes y transporte.

Investigación y Desarrollo

Un robusto departamento de investigación y desarrollo es esencial para poder innovar y acercarse a la excelencia. Dahua posee más de 800 ingenieros y cada año invierte más del 10% de sus ingresos en esa área.

Dahua asegura la innovación e implementación de tecnologías en aplicaciones estructuradas embebidas, aritméticas de codificación/decodificación de audio/video y desarrollo de protocolos de red.

Todo esto le asegura el liderazgo en esta industria y garantiza el desempeño excelente de sus productos.

Estrategia de mercado

Orientado al requerimiento de mercado y manteniendo una cooperación «ganador-ganador» como objetivo, Dahua está dedicada continuamente a buscar expansión de mercado y promoción, desarrollando clientes internacionales para aumentar el crédito y la reputación de la marca.

Compartiendo los mejores productos, servicio e intereses Dahua y sus clientes crecerán y serán más fuertes juntos.

Servicio

Un perfecto sistema de servicio es la garantía para satisfacer la demanda de sus clientes.

Dahua ha establecido una red de servicio post venta sobre todo el país. Personal altamente calificado provee el mejor y más rápido servicio a sus clientes.

Además, Dahua ha estado conduciendo la capacitación para los ingenieros de servicio pos venta a través de seminarios realizados en el país de sus distribuidores internacionales. La casa matriz, además, provee la capacitación de servicio pos venta a los clientes de todo el mundo.

Dahua ofrece servicio con características específicas y provee soluciones profesionales de sistemas de seguridad y video vigilancia para cumplir con todas las necesidades de sus clientes.

Nuestra Misión

Liderar la industria, servir al país.



Dahua Technology Co., Ltd.

1187 Bin'an Rd., Binjiang, Huangzhou, Zhejiang 310053, China Tel:(86-571)8768 8883, 2893 9666 Fax:(86-571)8768 8815
E-mail:overseas@dahuatech.com Website:www.dahuasecurity.com

What's New? Just Dual-core!



Dahua now launched a full range of 960H & full-D1 DVR adopted a powerful dual-core CPU and new code chip. It presents the powerful preview, recording, playback and network performance.



DVR0404/0804/1604HF-S-E

4/8/16CH 960H 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel 960H(960x576/960x480) realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-S

4/8/16CH Full-D1 2U DVR

- > 4/8/16ch video & audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 8 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-L

4/8/16CH Full-D1 1.5U DVR

- > 4/8/16ch video & 4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 4 SATA, 1 eSATA, 2 USB



DVR0404/0804/1604HF-A

4/8/16CH Full-D1 1U DVR

- > 4/8/16ch video & 4/8/4ch audio
- > H.264 & Dual-stream encoding
- > Full channel D1 realtime recording
- > HDMI,VGA & BNC output up to 1080P
- > 2 SATA, 2 USB

www.dahuatech.com



Distribution Partner: **Big Dipper Technology**

Contact person: Ing. Gabriel R. Pennella, Del Mate Amargo 1176, Ituzaingo, CP : 1710, Buenos Aires, Argentina, Tel: (5411) 4481-9475

Website: www.bigdipper.com.ar Email: info@bigdipper.com.ar MSN: ventas@bigdipper.com.ar



Diseño de sistemas de detección y alarma de incendio

Capítulo 2 – El fuego (2da. Parte)

El objetivo de esta obra es aportar un instrumento de información y consulta que le permita al instalador poder dar los primeros pasos para introducirse en las tareas de diseño e implementación de sistemas de detección y notificación de incendio, con la mayor responsabilidad y eficacia posible.

El propósito de este trabajo es proveer una revisión general de los datos provenientes de las investigaciones del proceso de combustión en los últimos años, y emplear este conocimiento para detectar la presencia de incendios utilizando la tecnología más apropiada. El término "Firma del fuego" o "Identidad del fuego" es definido como cualquier producto del fuego, el cual genera cambios en las condiciones del ambiente y tiene un determinado potencial para ser usado en la detección del incendio.

En mayor escala, estos productos del fuego pueden afectar gravemente a las personas, hasta ocasionar su muerte.

Desde el momento en que se inicia el fuego, éste produce una variedad de cambios en el ambiente que lo rodea y cualquier producto de la combustión posee potencial para ser empleado en su detección. La generación de humo, por ejemplo, resulta en la disminución de la visibilidad, la cual puede ser medida.

No todas las firmas o identidades del fuego son igualmente prácticas para los propósitos de la detección. La identidad del fuego genera una variedad de cambios medibles en las condiciones del ambiente y la magnitud de estos cambios deberá ser mayor que las variaciones propias de los niveles en el medio ambiente, señales que referimos como "señal de ruido ambiente". Desde nuestro punto de vista, la mejor firma o identidad del fuego sería aquella que puede ser asociada exclusivamente con el fuego.

2.9. CLASIFICACIÓN DE LAS SEÑALES DEL FUEGO

Básicamente, podemos clasificar las señales del fuego en aerosoles de la combustión, liberación de energía radiante y liberación de gases.



José María Placeres, Gerente Regional de Ventas para Latinoamérica de Mircom Group of Companies
jmplaceres@mircom.com

■ Índice general de la obra

Capítulo 1 - RNDS n° 72
Introducción
Reseña Histórica

2.11.3. Calor
2.11.4. Gases

Capítulo 2 (1° Parte)
El fuego
Química y física del fuego
Combustión
Tetraedro del fuego
Tipos de combustión
Energía de activación
Causales de incendios
Transmisión y propagación del calor

Capítulo 3
Componentes de los sistemas de alarma de incendio y comunicación de emergencia

Capítulo 4
Dispositivos iniciadores de alarma

Capítulo 5
Dispositivos de notificación

Capítulo 6
Criterios básicos de diseño

Capítulo 7
Instalación y cableado

Capítulo 8
Pruebas de inspección y mantenimiento

Capítulo 2 (2° Parte)
El fuego

2.8. Las señales del fuego

2.9. Clasificación de las señales del fuego

2.9.1. Aerosoles

2.9.2. Liberación de energía

2.9.3. Liberación de Gas

2.10. Etapas del incendio

2.11. Efectos de las señales del fuego

2.11.1. Humo

2.11.2. Llama

2.9.1. AEROSOL

El proceso de la combustión puede liberar al ambiente una gran variedad de partículas sólidas y líquidas de diversos tamaños, desde 5×10^{-4} micrones hasta los 10 micrones. Estas partículas suspendidas en el aire son llamadas aerosoles. Los aerosoles producto del fuego representan dos diferentes tipos de identidades del fuego. Las partículas que son menores a

los 0,3 micrones no generan refracción de la luz y las podemos clasificar como invisibles y las partículas que son mayores a los 0,3 micrones son clasificadas como visibles. Sobre los aerosoles invisibles, generalmente nos referimos a "Productos de la Combustión" mientras que a los visibles los llamamos "Humo". Es importante tener en cuenta que el uso del término "productos de la combustión"

El proceso de la combustión puede liberar gran variedad de partículas sólidas en el ambiente, denominadas aerosoles. Los aerosoles pueden ser visibles o invisibles. A los primeros los denominamos "humo".

isolve

ingeniería y soluciones en seguridad



www.isolve.com.ar

Un mundo de soluciones



CHEMETRON

Fire Systems™



Sistemas de detección y alarmas de Incendios
Sistemas de detección de humo por Aspiración Forzada
Sistemas de extinción automática de Incendios
Mantenimiento correctivo y preventivo de Instalaciones
Circuito Cerrado de Televisión



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

Oficinas Comerciales:

Acceso Oeste Km. 26 - Peredo 433 / Parque Leloir - Ituzaingó - Pcia. de Buenos Aires / Tel.: +54 (011) 4621.0008

Logística de Servicios:

Av. La Plata 1213 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires / Tel.: +54 (011) 4922.5920



Propiedad Protegida

SECURITAS

0800-122-Securitas

securitasargentina.com



WWW.FUEGORED.COM

SOLUCIONES TÉCNICAS - CCTV Y CONTROL DE ACCESOS

Sistemas de monitoreo y grabación digital Video analítico.
 Cámaras color de alta resolución.
 Cámaras especiales para visión nocturna.
 Cámaras IP.
 Domos. Domos de alta velocidad

Sistemas de control acceso modulares y flexibles.
 Aplicaciones vía Red.
 Conexión directa TCP-IP.
 Lectoras de proximidad de bajo y largo alcance.
 Teclados.
 Lectoras biométricas.
 Control de acceso vehicular.



SONY

Honeywell
 Security Products Integrator

AUTOMATIZACIÓN Y CONTROL DE EDIFICIOS (BMS)

Control de Climatización: Máquinas enfriadoras, Unidades de tratamiento de aire, Fan-coils.
 Control de Tableros Eléctricos en general.
 Control de Iluminación.
 Monitoreo y manejo de grupos electrógenos.
 Control y Monitoreo de demanda energética.
 Control y monitoreo de Redes Sanitarias e Hidráulicas.
 Integración con Sistemas de Seguridad y Detección de Incendio.



Schneider Electric

SERVICIO TÉCNICO DE MANTENIMIENTO

Brindamos servicio de mantenimiento Técnico para los Sistemas de Detección de Incendio, Extinción de Incendio por Agua y Extinción de Incendio por Gas, según lo establecido en la Disposición N° 415/DGDYPC/11 de la CABA, como empresa habilitada por el Registro de Mantenedores, Reparadores, Fabricantes e Instaladores de Instalaciones fijas contra Incendio.



Charlone 1351 (C1427BYA) - C.A.B.A.
 Tel/Fax: (54 11)4555-6464 - info@fuegored.com

Empresa Integradora Líder en Innovación y Tecnología en Protección
contra Incendio, Seguridad, Control y Automatización de Edificios Inteligentes



Una Empresa del
Grupo Securitas



SISTEMAS DE DETECCIÓN Y AVISO DE INCENDIO



Sistemas de Detección de Incendio
convencionales e inteligentes.

Redes.

Audioevacuación Digital.

Telefonía de Emergencia.

Software de gráficos. WebServer.

Detectores de humo multicriterio de doble
y cuádruple tecnología.

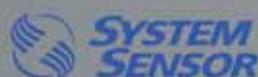
Detección de humo por Video.

Detectores de gases tóxicos y explosivos.

Detectores de llama multiespectro.

Detección de humo por aspiración

Distribuidor Oficial



NOTIFIER[®]
by Honeywell



es ampliamente empleado y se utiliza para describir una gran variedad de productos de la combustión, como los aerosoles, la energía y los distintos gases, que, en efecto, son productos resultantes del proceso de combustión.

Las partículas invisibles son las primeras en aparecer durante el proceso de la combustión, debido a que el calentamiento de los materiales durante la etapa de pre-ignición genera partículas de tamaño inferiores al micrón (5×10^{-4} a 1×10^{-3} micrones).

Como la temperatura de los materiales se incrementa durante el tiempo que dura el proceso de la ignición, la concentración de grandes cantidades de partículas invisibles se incrementa formando partículas más grandes. Al continuar desarrollándose este proceso, en determinado momento encontramos partículas invisibles y visibles, habitualmente con dimensiones desde 0,1 a 1 micrón (este proceso fue estudiado y documentado por Van Luik y Escheidweiler).

2.9.2. LIBERACIÓN DE ENERGÍA

A través del proceso de la combustión, constantemente el fuego libera energía en el ambiente a su alrededor. Esta energía liberada es empleada para detectarlo.

El primer tipo de energía radiante que podría utilizarse para la detección son las identidades radiantes infrarrojas (IR) y ultravioletas (UV), cada una con sus propias ventajas y desventajas para el proceso de la detección, que evaluaremos en próximos capítulos.

Más adelante, el fuego liberará energía térmica ocasionando un incremento en el aire del ambiente. El tiempo requerido para liberar la energía suficiente para generar una señal significativa puede variar desde un minuto a horas o días, dependiendo de los materiales involucrados. En comparación con los aerosoles invisibles, visibles y la energía radiante UV/IR, la energía térmica aparece mucho tiempo después, cuando ya las personas pueden haber sido expuestas a concentraciones excesivas de aerosoles y/o gases tóxicos.

2.9.3. LIBERACIÓN DE GAS

Durante el proceso de la combustión ocurren muchos cambios en los gases de la atmósfera del

ambiente circundante. La mayoría de esos cambios es porque se agregan gases que no son habituales en el ambiente, los cuales pueden ser considerados para su detección. Otro de los cambios que se produce es una disminución del oxígeno, producto de la combustión.

Muchos gases están involucrados durante un incendio. Entre ellos, H₂O (agua), CO (monóxido de carbono), CO₂ (dióxido de carbono), SO₂ (dióxido de azufre), SH₂ (sulfuro de hidrógeno), HCL (ácido clorhídrico), NH₃ (amoníaco), CHN (cianuro de hidrógeno), HF (fluoruro de hidrógeno), H₂F (ácido sulfhídrico) y NO (óxido de nitrógeno). Muchos de estos gases pueden ser productos específicos de un tipo de combustible y no ser los ideales para el proceso de la detección de incendios. Generalmente, uno de los gases que se ve involucrado en la mayoría de los tipos de fuego es el monóxido de carbono (CO) y puede ser utilizado eficientemente para la detección de incendio.

2.10. ETAPAS DEL INCENDIO



2.11. EFECTOS DE LAS SEÑALES DEL FUEGO

Las distintas señales del fuego, generalmente, crean un ambiente hostil para los habitantes de las estructuras a proteger, que muchas veces puede tornarse fatal, dependiendo de su magnitud y el tiempo de exposición a éstas. La exposición a estas señales ocasiona efectos físicos y psicológicos en los humanos, alterando su metabolismo y capacidad para percibir el entorno y actuar, disminuyendo considerablemente sus capacidades. Esto podría tornarse en un problema para realizar una evacuación exitosa, tema que será tratado en próximos capítulos.

Esta breve introducción nos permite conocer las características

más relevantes del fuego y sus productos, que serán de utilidad al momento de diseñar un proyecto y tomar la decisión sobre los distintos tipos de tecnología a emplear para lograr un grado de eficiencia aceptable, acorde a las diferentes condiciones presentes en cada ambiente.

2.11.1. HUMO

Está compuesto por partículas sólidas y líquidas en suspensión en el aire y provoca el lagrimeo de los ojos, dificultando la visión. A su vez, evita el paso de la luz, dificultando la orientación de las personas en la evacuación y complicando las tareas de extinción y salvamento.

El humo constituye prácticamente el primer factor de riesgo en el desarrollo de un incendio, antes de sentir el efecto del incremento de temperatura. Generalmente, algunos materiales emiten más humo que otros, dependiendo de la composición química. Los combustibles que producen más humo son los derivados del petróleo, tales como los aceites, las pinturas, las gomas y algunos plásticos.

Los líquidos inflamables suelen emitir un denso humo negro. Es muy difícil determinar qué material está ardiendo por el color, ya que la percepción luminosa depende de muchos factores externos, ajenos al proceso de combustión.

En términos generales, se puede hacer una clasificación orientativa:

- Humos blancos: combustión de productos vegetales, forrajes, etc.
- Humos amarillos: Sustancias químicas que contienen azufre, combustibles que contienen ácido clorhídrico y nítrico.
- Humos grises: compuestos celulósicos, madera, papel, fibras artificiales, etc.
- Humo negro oscuro: petróleo, plásticos, neumáticos, fibras acrílicas, etc.

De todos modos, el humo se irá mezclado con gases tóxicos que modificarán su color. A título orientativo, podemos utilizar la siguiente regla:

- Humo blanco: arde libremente.
- Humo negro: falta de oxígeno.

2.11.2. LLAMA

Es un gas incandescente cuya temperatura es variable, dependiendo de factores como el tipo



Propiedad
Protegida

0800-122-Securitas

securitasargentina.com

Securitas Sistemas

Securitas Argentina cuenta con una unidad de negocios específicamente desarrollada para implementar soluciones de seguridad electrónica.

Proyectos e Instalaciones
Servicio Técnico y Mantenimiento
Monitoreo
Track & Trace

Tel: +54 11 4014-3200
securitasargentina.com

Tel: +598 2509 7328
securitasuruguay.com



El mas avanzado sistema en Detección y Notificación. Mayor Capacidad, mas inteligencia, mas velocidad...Y ahora mejor.

- Red digital de control y audio completamente integrada sobre cableado en par de cobre o fibra óptica
- Sistema de gran capacidad que soporta mas de 250.000 puntos en red y capacidad de hasta 50.000 watts de potencia para audio.
- Unidad de control listada (UL 864 9th Edición/ ULC S527), Instalación (NFPA, ULC S524) y Sistema de Notificación Masiva (UL 2572). Certificación FM (Pendiente)
- Puerto Ethernet incorporado en cada nodo.
- Nuevo diseño modular que permite visualizar múltiples módulos indicadores y pantalla de visualización grafica LCD. Pueden emplearse para notificación masiva y sistemas de incendio o ambas.
- Programa grafico "Open Graphic Navigator" con capacidad para monitoreo y control en tiempo real mediante interface grafica animada en 3D.
- Protocolo de comunicación BACNET™ nativo brinda capacidad de integración con sistemas de automatización de edificios.
- Funciones avanzadas de lógica Booleana permiten realizar complejas operaciones de control y anunciación, incluyendo control de humo.
- Soporte avanzado de servicios que permite almacenar hasta tres configuraciones diferentes en cada panel.
- Brinda reportes detallados mediante XML y capacidad diagnostico remoto por medio de servidor web.

Open Graphic Navigator™
Programa grafico para
monitoreo y control.
www.mircom.com/opengn



Unidad de Control Autónoma para de
Notificación Masiva (ACU) y Consola de
Operación Local (LOC).
www.mircom.com/mass-notification

BEAM1224 y BEAM1224S

Los detectores de haz proyectado son ideales para la protección de grandes espacios donde otros dispositivos de detección de humo son difíciles de instalar y representan costos adicionales para realizar su mantenimiento.



ECO1000 Detectores Convencionales de Humo

Línea evolutiva de detectores convencionales que incorporan tecnología de microprocesador con avanzados algoritmos que los hacen más eficientes e inmunes a falsas alarmas. Esta gama incluye un modelo foto-térmico tipo "Multi Criterio".



SpectraAlert Advance Notificación Audiovisual

Línea completa de dispositivos para notificación audible y visible

- Montaje en techo o pared
- Opciones para interior o exterior
- Color Rojo o Blanco
- Voltaje operativo: 12 y 24 VCD
- Presión sonora: +88dB



Parlantes de Alta Fidelidad

La nueva serie de parlantes SpectraAlert Advance reproduce las palabras en forma clara e inteligible, utilice los parlantes modelo SP para obtener alta definición en su sistema de audioevacuación o modelo SPV para ambientes con elevado nivel de ruido.



Innovair Flex Monitoreo en Sistemas de Climatización

Nuevos detectores de humo para aplicación en ductos, se caracterizan por su versatilidad, flexibilidad de instalación y simpleza de mantenimiento.



Detección de Humo por Aspiración - FAAST

El detector de humo por aspiración de aire FAAST 8100 combina dos fuentes de detección óptica de humo (LED azul y láser infrarrojo) con algoritmos avanzados, para detectar un amplio rango de fuegos manteniendo alta inmunidad a partículas engañosas. Esto hace que el FAAST detecte con precisión condiciones de incendio incipientes, tan tempranamente como 30 / 60 minutos antes de que el fuego se desarrolle.



Detectores de Humo Serie i³

Esta serie se basa en los principios conceptuales de facilidad de instalación, inteligencia e inspección instantánea. Cuenta con una variedad de modelos que pueden incluir señal acústica, salida de relé NA + NC o sensor térmico.



CO1224T Detector de Monóxido de Carbono

Este dispositivo proporciona una detección temprana gracias a su tecnología de detección electroquímica que le permite medir exactamente los niveles del monóxido de carbono en el aire. Incorpora tecnología de prueba "Real Test™". Cumple con estándar UL2075.



Global AV Notificación Audiovisual

Nueva línea de dispositivos de notificación que ofrece la variedad de bocinas, estroboscopios y bocinas/estroboscopios, más flexible y fácil de utilizar de la industria.

- Gabinete de color rojo
- Ícono universal de incendio
- Accesorio p/ montaje en cielo raso



System Sensor América Latina

Carlos Pellegrini 179 - Piso 9 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

Tel.: (+54 11) 4324-1909

systemsensoral@systemsensor.com

www.systemsensor.ca

www.systemsensor.com



de combustible y la concentración de comburente. En la mayoría de los incendios se producen llamas, aunque hay excepciones.

Fundamentalmente, puede provocar reacciones de gran nerviosismo, ansiedad y estrés en las víctimas. Afectando las capacidades de las personas, en ocasiones puede producir deslumbramientos impidiendo, igual que el humo, la correcta percepción del entorno del fuego.

2.11.3. CALOR

Es importante tener en cuenta que el calor va a elevar la temperatura de los gases que se desprenden de la combustión. Al ser inhalados pueden quemar las vías respiratorias, produciendo muchas veces en el organismo efectos irreversibles.

En un incendio, la temperatura ambiental puede oscilar entre los 200 y los 600 °C e incluso más. En recintos cerrados, la temperatura se estratifica normalmente de arriba hacia abajo, con un gradiente ascendente. La exposición a altas temperaturas durante prolongados períodos de tiempo provoca un cuadro de estrés térmico, físico y psíquico tal que puede sobrevenir la muerte.

En relación con la temperatura ambiente y sus efectos en el organismo, podemos resumir:

- 43°C: no se puede mantener el balance y equilibrio térmico.
- 49°C: de tres a cinco horas de tolerancia.
- 54°C: tiempo de tolerancia inferior a cuatro horas, hipertermia, colapso vascular periférico.

Otro riesgo importante son las quemaduras. Estas dependen tanto del grado de temperatura como del tiempo de exposición (no existe una escala de nivel calórico absoluto).

2.11.4. GASES

En toda la combustión se genera una variedad y cantidad de gases, cuyo tipo depende de los materiales presentes. La mayor o menor concentración de un determinado tipo de gas depende del tipo de combustible, de la cantidad de oxígeno disponible para la combustión y de la temperatura. Estos gases pueden ser, en parte, tóxicos y producir en las personas que lo respiran incapacidades físicas, pérdida de co-

ordinación, desorientación, envenenamiento e incluso la muerte.

El mayor porcentaje de las víctimas de incendios mueren por efecto de los gases, causa que produce más muertos que las otras tres señales juntas. La gravedad de los efectos depende de la dosis absorbida, de las condiciones fisiológicas de la persona afectada, etc.

A continuación detallamos algunos de los principales gases que pueden encontrarse en un incendio y sus efectos:

- Monóxido de carbono (CO): la mayoría de las muertes en los incendios se producen por envenenamiento con CO, más que por cualquier otro producto tóxico de la combustión. Es un gas incoloro, inodoro e insípido. Aparece prácticamente en todos los fuegos. Se desprende de todos los combustibles orgánicos. El CO se combina con la hemoglobina de la sangre con mayor facilidad que el oxígeno, por lo tanto lo desplaza y lo suplanta. Cuando a la célula llega monóxido, en lugar de oxígeno, provoca una rápida hipoxia del cerebro y de los tejidos que, dependiendo de la concentración y tiempo, desencadenan en la muerte si no se suministra rápidamente oxígeno al afectado.
- Dióxido de carbono (CO₂): se desprende de combustibles orgánicos cuando la combustión se realiza en ambientes aireados (combustión completa). Es un gas asfixiante, ignífugo, inodoro e incoloro. Es narcótico y provoca jaquecas, somnolencia y confusiones, pudiendo llegar al coma profundo y la muerte al alcanzar concentraciones del 8%.
- Cianuro de hidrógeno (HCN): se produce en grandes cantidades en todo el mundo. Resulta de la combustión de sustancias que contienen nitrógeno, como por ejemplo el nylon, plásticos y fibras naturales, caucho, papel, etc. Una concentración de 300 ppm en el aire es suficiente para matar a un humano en cuestión de minutos. Interfiere en la respiración a nivel de las células y los tejidos. Su capacidad de envenenamiento es superior a la del CO e inmoviliza a la víctima en un breve período de tiempo;
- Cloruro de carbonilo (Fosgeno, COCl₂): se produce por el contacto

Las señales del fuego, como el humo o las llamas, afectan de distinta manera a las personas. En general, su presencia provoca pánico e impide la correcta percepción del entorno del fuego, dificultando la evacuación.

de las llamas sobre los productos clorados (PVC), aislación de cables en instalaciones eléctricas, materiales refrigerantes como el freón, etc. Es muy tóxico y su principal efecto se da en los pulmones, principalmente limitando su intercambio de oxígeno. En determinadas condiciones, puede absorberse una dosis letal sin que se noten efectos y ni darle tiempo de reacción al organismo.

- Sulfuro de Hidrógeno (SH₂): se produce en la combustión incompleta de las materias orgánicas que contienen azufre, como caucho, neumáticos, lanas, etc. Es un gas incoloro y tiene un fuerte olor a huevo podrido. Las exposiciones cortas pueden dañar los pulmonares y afectar funciones neuro-comportamentales. La exposición a altas concentraciones de CHN puede provocar fallos respiratorios e incluso la muerte.
- Anhídrido Sulfuroso o Dióxido de Azufre (SO₂): se produce por la oxidación completa de las materias que contienen azufre. Es un gas irritante y tóxico que afecta, principalmente, las mucosidades y los pulmones. Cuando se combina con la humedad del tracto respiratorio se convierte en corrosivo, causando edemas a determinadas concentraciones. La exposición a concentraciones mínimas se considera peligrosa incluso durante períodos breves. La exposición a 100 ppm representa un peligro inmediato para la salud y puede ocasionar la muerte.
- Amoníaco (NH₃): se desprende cuando arden combustibles que contienen nitrógeno (lana, seda o algunos polímeros). Este gas tiene efectos irritantes y mucho tiempo de exposición, en concentraciones altas, provocan desde lesiones en la córnea hasta complicaciones pulmonares.
- Dióxido de nitrógeno (NO₂): aparece en la combustión de nitrato de celulosa o nitrato amónico y provoca efectos similares al anhídrido sulfuroso.
- Acroleína (C₃H₄O): se produce en la combustión de productos petrolíferos. No existe mucha información acerca de cómo puede afectar la salud, aunque los datos disponibles dicen que respirar grandes cantidades puede causar la muerte. ■

sistemas de detección y alarma de incendio
sistemas de detección por aspiración forzada
sistemas de extinción automática
de incendios

circuito cerrado de tv (cctv).
proyectos, instalaciones y asesoramiento.
mantenimiento correctivo y preventivo de
las instalaciones.



Integración de seguridad electrónica



grupo iselec srl - av. presidente j. d. perón 4086 - haedo (b1706cgz)
tel: (5411) 5294-9362 / 5294-9655 - info@iselec.com.ar - www.iselec.com.ar

AIR
Intelligence



CHEMETRON
Fire Systems™

- Sistemas de Detección Temprana de Incendio
- Sistemas de Extinción de Incendio
- Sistemas de Control de Accesos
- Sistemas de Control B.M.S.
- Sistemas de Circuito Cerrado de Televisión
- Sistemas de Seguridad
- Sistemas de Comunicación de Edificios

Ahora brindamos más soluciones

Celebrando un nuevo vínculo comercial junto a **ProtectoWire Fire Systems** (creador y líder mundial en la fabricación de sistemas de detectores de calor lineales especiales), los invitamos a conocer una nueva línea de productos diseñados para cumplir con los desafíos y los requisitos de los más exigentes trabajos. Ofreciendo sistemas completos de alarma para detección de incendios, con una amplia gama de aplicaciones industriales y comerciales.



¿Cómo está conformado el detector de calor lineal?

Cada cable sensor está compuesto por conductores de acero aislados (con protección contra interferencias eléctricas) individualmente con un polímero sensible al calor. Luego es envuelto con una cinta de protección y acabado con una cubierta exterior adecuada para el entorno en el que se instala el detector.

¿Cómo funciona el sistema de detección de calor lineal?

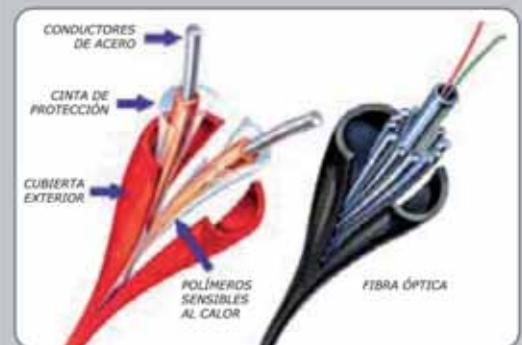
Por los conductores aislados (trenzados entre sí para imponer presión entre ellos), circula una pequeña corriente de forma continua. El polímero aislante, está diseñado para ser físicamente estable hasta alcanzar la temperatura de punto de alarma. Si la temperatura de alarma se alcanza o excede en cualquier punto a lo largo del detector, el polímero, en ese punto, se funde. Esto permite que los conductores interiores entren en contacto produciendo una condición de alarma (corto) en el circuito de iniciación.

¿Cómo controlamos el sistema?

La longitud total de los detectores son supervisados por un dispositivo iniciador. La corriente que circula, culmina en una resistencia de final de línea (a la interrupción de dicha corriente, el circuito de control está configurado para tratar esto como un defecto o condición de problema). La resistencia, limita la cantidad de corriente a un nivel predeterminado, que está configurado en el circuito de vigilancia para ser tratado como una condición normal.

¿Cómo sabemos el lugar exacto del siniestro?

La central de control está equipada con la opción de alarma **Ubicación Point**. La misma, indica la distancia lineal de longitud desde el inicio del circuito hasta el punto del siniestro. Dicha distancia se visualizará en el panel de control.



Para más información llámenos al
(5411) 4925 4102



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.

- Porteros eléctricos con tecnología IP
- Detección de incendios
- Control de accesos
- Alarmas
- CCTV

Conformamos una empresa de Integración de sistemas de seguridad. Trabajamos a partir de las necesidades puntuales de cada cliente, identificando los problemas, realizando el análisis correspondiente y elaborando un proyecto acorde optimizando la inversión requerida.

Contamos con un plantel de personal altamente capacitado y de capacitación constante a fin de brindar y soportar los requerimientos de nuestros clientes.



PELCO



Completa línea de CCTV, domos matrices, cámaras térmicas sistemas y plataformas de video IP

NETFOCUS



Videograbadoras digitales e integración de sistemas

Honeywell



Control de accesos y todas su línea de productos y marcas asociadas

NOTIFIER
FIRE SYSTEMS



Sistemas de detección temprana de incendio analógicos

VITECH
CCTV



Cámaras analógicas, digitales e IP, Domos y teclados

HORING
FIRE - ALARM



Sistemas de detección temprana de incendio convencional

PROTECTOWIRE
FireSystems



Sistemas de aplicaciones especiales de detección lineal de incendio.

DVTEL



Plataforma de Software IP

Galmar



Sistemas de comunicación y video para viviendas y edificios.

ELCA Seguridad Electrónica S.R.L.

Las Casas 3777 • (C1238ACG) • Boedo • C.A.B.A.
Tel/Fax: 11.4925.4102 (Rot.)
info@elcasrl.com.ar • www.elcasrl.com.ar



Nadie está a salvo de la ciberdelincuencia

Las amenazas avanzadas se profundizan y amplían su alcance

Si bien los ataques informáticos por malware siguen teniendo predilección por las PC, en 2012 creció de manera notable la infección a dispositivos móviles, en especial aquellos bajo plataforma Android. Ofrecemos aquí un resumen de lo sucedido en los últimos meses del año anterior.

Al término del año 2012, el panorama de las amenazas seguía evolucionando en distintos frentes con riesgos tanto para particulares como para empresas. Las tres principales tendencias y eventos observados por los investigadores de los laboratorios McAfee Labs durante el cuarto trimestre fueron las siguientes:

- Un extraordinario crecimiento del malware dirigido a dispositivos basados en Android.
- La aparición de una nueva amenaza persistente avanzada dirigida contra empresas de servicios financieros y sus clientes.
- Las amenazas dirigidas a plataformas de PC vuelven a experimentar un crecimiento de dos cifras, y surgen tácticas y amenazas nuevas por parte de las bandas de ciberdelincuentes.

AMENAZAS CONTRA DISPOSITIVOS MÓVILES

Hasta hace muy poco, se daba por hecho que las amenazas de malware dirigido a dispositivos móviles sufrirían una evolución similar a la observada en las amenazas para PC de hace una década.

En esta suposición se subestimaron por completo la capacidad y las ambiciones de la comunidad de ciberdelincuentes. Según se aprecia en el siguiente cuadro, la



Los dispositivos móviles sufrieron un incremento en los ataques de malware, en especial aquellos basados en sistema operativo Android

evolución del segmento de amenazas de malware dirigidas a dispositivos móviles difiere claramente del crecimiento lineal experimentado por el segmento de los PC.

El número de muestras de malware para dispositivos móviles descubierto por los laboratorios McAfee Labs en 2012 fue 44 veces superior a la cifra de 2011. Esto quiere decir que el 95 % del total de muestras de malware para dispositivos móviles desde sus inicios aparecieron el año pasado. El otro cambio observado en 2012 es que los ciberdelincuentes dedican en la actualidad prácticamente todos sus esfuerzos a los ataques a Android: el 97 % de las muestras de malware detectadas el año pasado iban dirigidas a esta plataforma. Solo en el cuarto trimestre, el número de nuevas muestras de malware basadas en Android creció un 85 %.

AMENAZAS PERSISTENTES AVANZADAS

Tras una ligera tregua en los inicios de Stuxnet, la aparición de nuevas amenazas persistentes avanzadas (APT) se aceleró en la segunda mitad de 2012. La primera APT anunciada en 2012 fue Operation High Roller. Diseñada originalmente para atacar sistemas de transferencia automática (ATS) en

Europa, los investigadores de los laboratorios McAfee Labs observaron nuevos ataques basados en High Roller dirigidos a empresas de fabricación e importación/exportación de Estados Unidos y Latinoamérica.

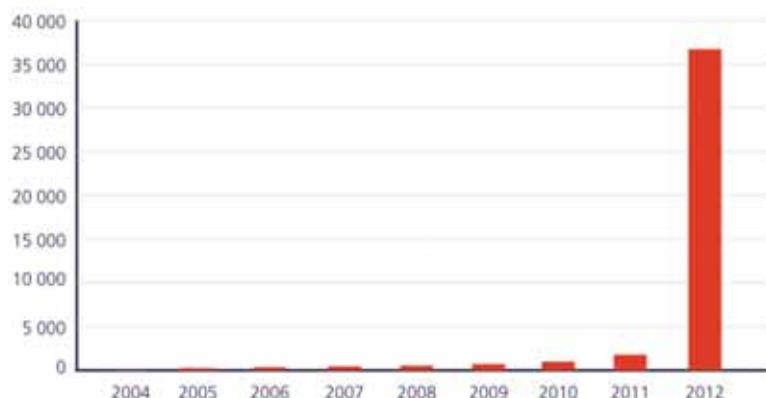
Todo indica que aparecerán nuevas variantes de High Roller dirigidas contra la infraestructura del sistema de pagos electrónicos Automated Clearing House (ACH) utilizado para procesar la gran mayoría de las transacciones de comercio electrónico a nivel mundial.

En el cuarto trimestre asistimos a la aparición de una nueva APT llamada Blitzkrieg. A diferencia de High Roller, cuyo objetivo principal son las infraestructuras de servicios financieros, Blitzkrieg ataca tanto a particulares como a instituciones bancarias. Blitzkrieg ataca en primer lugar los equipos de los usuarios a través de phishing e instala un trojano conocido como Primumalka. A partir de ahí, el trojano supervisa las acciones de los usuarios y el tráfico web con el fin de detectar el uso de credenciales de conexión a la banca electrónica. Los autores de Blitzkrieg exportan entonces estas credenciales a un servidor de control y las utilizan para llevar a cabo transferencias electrónicas de fondos ilícitas.

MALWARE

Tras el ligero descenso experimentado en el tercer trimestre, el número de nuevas muestras de malware detectadas mostró un importante crecimiento durante el cuarto trimestre, con un aumento del 35 % respecto al trimestre anterior. A lo largo del año, el número de muestras de malware detectadas aumentó un 50 %, con lo que se superan los 120 millones de muestras en el "zoológico" de McAfee Labs.

Además de más abundantes, las amenazas dirigidas a usuarios de PC siguen siendo cada vez más



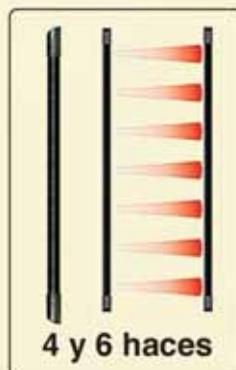
ENFORCER[®]

Barreras Infrarrojas para exterior.



25, 57, 87, 117, 149 y 198 metros de alcance efectivo

Una línea de Barreras Infrarrojas para cada aplicación



DEFENDER SEGURIDAD

Av. San Juan 687 - Buenos Aires (C1147AAE) - info@defenderseguridad.com.ar - www.defenderseguridad.com.ar
Desde Capital Federal y GBA. 4361-5621 - Desde el interior 0810-DEFENDER

NET WORKING

Piensa en Redes?
Piense en Dialer!

- CABLEADO
- EQUIPAMIENTO PARA REDES
- WIRELESS INDOOR/OUTDOOR
- TELEFONIA Y CENTRALES IP

Air Live

PANDUIT



Yealink

Visite nuestro catálogo online
de productos y accesorios
para Networking



En la era de la convergencia tecnológica, proveemos el conocimiento, la estrategia y los medios para la solución integral a los problemas que demanda la seguridad electrónica. Toda la línea de networking disponible en su proveedor de confianza.

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar



DIALER
SEGURIDAD ELECTRONICA

SUMATE A LA ONDA IP

AVTECH, la marca de grabadores digitales de video -DVRs- de mayor venta en el mundo, presenta su variada línea de cámaras IP.
Integre en un mismo soft Cámaras IP y DVR's.
No es una moda, es el futuro.

Desde hace 20 años proveemos equipos de seguridad electrónica a cientos de empresas.
En Dialer encuentre variedad, stock permanente, las mejores marcas y profesionalismo.

| Equipos de grabación digital autónomos

| Cámaras IP y Megapixel



BIOPLANETA COMUNICACION



AVTECH
DIALER . MASTER DEALER

DIALER
SEGURIDAD ELECTRÓNICA

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar



peligrosas y sofisticadas. Por ejemplo, los casos de troyanos ladrones de contraseñas nuevos y exclusivos aumentaron un 72 % durante el cuarto trimestre. Los ciberdelincuentes tienen claro que las credenciales de autenticación de los usuarios constituyen algunos de los activos de propiedad intelectual más valiosos que pueden encontrar en la mayoría de los ordenadores.

También han descubierto que una de las mejores formas de eludir la seguridad estándar de los sistemas es "firmar" electrónicamente el malware valiéndose de certificados robados o creados a tal efecto.

Durante el cuarto trimestre, se produjo un pronunciado crecimiento de esta táctica, período en el que los casos de binarios de malware firmados se multiplicaron por tres.

En la segunda forma de ataque, el ciberdelincuente se hace con el control del sistema (o dispositivo móvil) de un usuario, cifra sus datos y exige una suma de dinero por la clave de cifrado. Desgraciadamente, ni siquiera los usuarios que acceden a las demandas de "rescate" tienen la seguridad de que vayan a recibir la clave de cifrado prometida.

El tramo final de crecimiento de malware dirigido a PC detectado durante el cuarto trimestre de 2012 corresponde a un marcado incremento de las amenazas basadas en la Web. El mecanismo básico de infección permite a un ciberdelincuente descargar malware de manera furtiva desde un sitio web sin conocimiento del usuario. El malware intenta, en-

OTRAS TENDENCIAS

Aunque las tres tendencias descritas conforman la mayor parte de las "novedades" en el panorama de las amenazas del cuarto trimestre, hay otras tres que merece la pena mencionar. En primer lugar, el descenso continuado del volumen de spam y el número de sistemas infectados controlados por operadores de redes de bots. En lo que se refiere a las redes de bots, la situación se explica en parte por las acciones de las fuerzas de seguridad, mencionadas anteriormente, pero también por la pérdida de atractivo de este modelo de negocio. Los volúmenes de spam reflejan por lo general la actividad de las redes de bots y el cuarto trimestre evidencia este hecho. La tendencia descendente continuada de los volúmenes de spam es síntoma de que muchos creadores de spam optan por otras formas de ciberdelincuencia o centran sus esfuerzos en ataques de phishing mucho más selectivos dirigidos a grupos de víctimas específicos.

En segundo lugar, McAfee Labs detectó un importante crecimiento del uso de Internet para vender documentos falsos: pasaportes, documentos de identidad, facturas y otros certificados expedidos oficialmente. Aunque preocupante, esta tendencia no es más que la aplicación de la tecnología del comercio electrónico a una actividad que es muy anterior a la aparición de Internet.

Por último, el hacktivismo experimentó un moderado ascenso durante el cuarto trimestre; se observaron ataques contra objetivos del sector público y privado en Israel, Siria, Reino Unido y Estados Unidos.

Si bien durante 2013 es probable que los ataques de hackers que dicen estar relacionados con el sindicato Anonymous sigan contándose entre las amenazas, McAfee Labs prevé un descenso a lo largo del año, ya que dichos ataques serán sustituidos por otros financiados y perpetrados por ciberdelincuentes al servicio de estados. ■

Fuente:



Además de sus objetivos habituales, es decir, el sistema operativo y las aplicaciones, ahora los ciberdelincuentes atacan con fuerza la base del sistema: la BIOS y las pilas de almacenamiento. Los ataques a subsistemas de almacenamiento fueron particularmente populares durante el cuarto trimestre. Uno de los métodos más utilizados es el ataque al registro de inicio maestro (MBR) de la unidad de disco del sistema.

Una de las formas de ataque más insidiosas que experimentaron un importante crecimiento durante 2012 es el ransomware. Los ataques de ransomware suelen presentarse de dos formas. En el primer caso, el ciberdelincuente se apodera de información confidencial del sistema de un usuario o de la infraestructura de TI de una empresa y, a continuación, exige el pago de una cantidad de dinero a cambio de no hacer públicos los datos.

tonces, añadir el sistema a una red de bots o robar datos del sistema del usuario.

La distribución de malware de sitios web infectados se convirtió en una táctica cada vez más popular en 2012 debido, principalmente, a las actuaciones de las fuerzas de seguridad, que consiguieron desactivar algunas de las redes de bots más importantes. McAfee Labs también ha detectado una nueva tendencia mediante la cual las bandas criminales crean un "superdominio" de sitios web infectados.

Gracias a esta técnica, consiguen incluir cientos o miles de sitios web distintos tras una sola dirección IP.

Esta dirección se cambia con frecuencia con el fin de evitar la detección y el tráfico se dirige a la misma a través del envenenamiento de DNS y otras técnicas.



conectar
telecomunicaciones



maxtrack

y su alianza estratégica con
Líder en posicionamiento satelital a nivel mundial, Presentan:

El más eficiente Sistema de Posicionamiento y Monitoreo Satelital

Nuevo equipamiento para el rastreo de vehículos o individuos y monitoreo de flotas. Una combinación precisa entre dispositivos capaces de realizar operaciones con alto nivel de complejidad logística (incluyendo procesamiento de imagen e integración con diversos periféricos) con plataformas digitales aptas para ser customizada conforme necesidad de la operación del cliente (de acuerdo con items de HW pre-definidos).



- Asesoramiento.
- Venta de equipamiento.
- Soporte Técnico.
- Software de Monitoreo.

GRUPO conectar MATERIALES ELÉCTRICOS
OBRAS ELÉCTRICAS
Y DE TELECOMUNICACIONES

www.grupoconectar.com.ar | ventas@conectarsa.com.ar
(0351) 4714240 / 4716311 |

Enlaces Wi-Fi® - Ethernet - GPRS

Nt-Link

Comunicadores de Alarma Integrados

Presentamos el Nuevo
**Comunicador con
Control Inalámbrico**



Conectados al bus de teclado sin intercalarse en la conexión a línea telefónica del panel, se obtiene una solución más confiable, con menos consumo de energía, agrega prestaciones integradas con el panel y en un diseño compacto.

El receptor de 433 MHz incorporado, permite enviar eventos de emergencia o armar y desarmar el panel mediante remotos inalámbricos.

Escenarios de seguridad simples con hasta 4 zonas (departamentos, depósitos, pulsadores de emergencia, etc.) se pueden resolver sin instalar un panel, operando en forma autónoma.

Cuatro pilas recargables NiMh AA a flote aseguran la operación del sistema completo durante cortes de energía prolongados o sabotaje del panel, acepta también pilas alcalinas comunes.

Características generales:

- Hasta 4 vínculos, Ethernet, GPRS, SMS y línea fija (conectada al panel)
- Versión Wi-Fi® para uso en condominios, corredores comerciales, etc.
- Compatible con DSC® (585-1832-5010) y Paradox® (SP-MG)
- Acceso remoto al teclado y downloading incluido sin costos adicionales
- Filtro de restricción de eventos x SMS, 1 o 2 destinos, respaldo o auditoría.
- 2 Entradas de zona (armadas y/o 24 horas) para sensores NA o NC.
- 2 Salidas de Telecontrol x SMS (armado panel, encendido luces, control sirena, etc.)
- Controla el funcionamiento del Key Bus del panel (anti-sabotaje).
- Sim Card Plug & Play, se auto configura en la red GPRS del Sim Card instalado.
- Bajo consumo (30 mA en reposo), no afecta la carga en Vaux del panel.
- Programación remota y consulta de estado por SMS.
- Actualizaciones remotas de firmware (updates)
- Dirección IP alternativa para respaldo de la principal o reporte auditoría.

Nuevas facilidades con Rx inalámbrico:

- Admite hasta 3 remotos de 3 pulsadores con usuario identificado
- Armado - Desarmado - Emergencias cableado o inalámbrico
- Modo autónomo (sin panel) con 4 zonas cableadas y 2 PGMs.
- Zonas retardada, instantánea, interior, Stay/Away, 24 horas
- 2 salidas PGM (control sirena, seguidor armado, cortesía, etc.)
- Armado / desarmado desde central de monitoreo via GPRS
- Armado remoto por identificador de llamada y/o SMSs.
- Cargador NiMh incorporado, operación completa hasta 24 horas.

Nt-Link, un producto que incorpora Wi-Fi, Ethernet, Pulsadores Inalámbricos, acceso remoto a Teclado Remoto del panel, Downloading, Filtro de eventos x SMS en precios competitivos.

Adquiéralos en: **ADC: (0351) 489 3748 / Target: (0261) 424 0021 / DMA: (0341) 486 0800**

NETIO SRL: www.nt-sec.com / Tel/Fax: (54-11) 4554-9997

TECNOLOGÍA EN POSICIONAMIENTO SATELITAL

Virtualtec se dedica a la investigación y desarrollo de dispositivos para soluciones móviles o remotas para los mercados automotivos, logísticos y de telemetría. Con 20 años de experiencia en diseño de dispositivos electrónicos, nuestras soluciones son siempre innovadoras con tecnología de punta y ajustadas para los más exigentes mercados internacionales.

Virtualtec cuenta con una sede en Buenos Aires, Argentina y otra en San Pablo, Brasil. Desde allí desarrolla, produce y distribuye equipos con diversas tecnologías de posicionamiento, almacenamiento interpretación y transmisión de datos.



VIRLOC 40



VIRLOC 10



VIRLOC 5



Para mas información envíe sus datos y su consulta a:

info@virtec.com.ar

o acceda a nuestro website

www.virtec.com.ar



Decálogo para crear un plan de negocios

Sugerencias para una empresa exitosa

Lograr el éxito como empresa, ya sea proveyendo productos o servicios, requiere de planificación, método y orden organizacional, en el que deben comprometerse tanto los estratos jerárquicos como quienes, un escalón más abajo, se encargan del trato directo con el cliente.

A la hora de pensar en generar negocios, el empresario debe tener en cuenta al menos tres variables:

- Ser empático: un negocio siempre se concibe desde la "vereda de enfrente". Como lo expresa William Ury en su libro "El arte de negociar sin ceder", "existe negociación cuando ambas partes salen beneficiadas en un acuerdo". Partiendo de esa premisa, y bajo el supuesto de que siempre tenemos claro que es lo que buscamos obtener en una negociación, lo primero en lo cual debemos enfocarnos es detectar qué necesita la otra parte para que esta negociación le produzca un beneficio.
- Generar valor: negociar implica tiempo, energía, dinero y muchos otros recursos que el empresario no está dispuesto a ceder a cambio



"Negociar implica tiempo, energía, dinero y muchos otros recursos que el empresario no está dispuesto a ceder a cambio de nada"



Lic./CPN **Diego L. Cacciolato**, Especialista en Negocios.
Gerente Comercial BYKOM S.A. – dcacciolato@bykom.com.ar

de nada. Antes de comenzar, debemos tener muy en claro que este esfuerzo nos pondrá en una situación mejor que el statu quo (estado del momento actual). Es decir, haciendo una analogía pensemos en una báscula donde en un extremo se encuentra el "esfuerzo" y en el otro la "negociación". La báscula no puede quedar equilibrada para que amerite nuestro esfuerzo.

• Ser ordenado: una vez en claro las dos variables anteriores, debemos "darle forma" al negocio. Generalmente, el que genera o concibe el negocio tiende a ser perezoso y le huye a la formalización. Si el más rentable de los negocios o la más brillante de las ideas no son documentadas, el tiempo se encargará de que se esfumen. Para que esto no pase, debemos crear un Plan de Negocios, el cual se constituye en una guía que nos indica el camino a seguir y nos recuerda que tanto el contexto como las condiciones cambian, por lo cual el mismo debe revisarse periódicamente y en la medida que se vayan detectando desvíos, hay que ajustarlos. ("Lo único permanente es el cambio", Heráclito).

Avancemos, entonces, con un decálogo "sugerido" de los pasos a seguir:

1. RESUMEN EJECUTIVO

Puede ser la única sección que el lector del plan use para tomar una decisión rápida sobre la propuesta, de manera que debería cumplir con las expectativas de su lector. Debe ser una presentación concisa de los puntos principales del plan de negocios. Es una especie de sumario que entrega una visión general y sucinta del proyecto de negocio.

2. DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO

Se centra más directamente en el concepto del negocio mismo, al entregar una visión breve pero informativa de la historia, la naturaleza básica y el objetivo de su negocio. Debe declarar claramente cuáles son los objetivos del negocio y por qué éste será exitoso. Si no tenemos claro a donde vamos, ningún camino nos llevará hasta allá. Es en este párrafo es donde se incluye el análisis del mercado y sector/industria de la seguridad electrónica. En contextos cambiantes en el corto plazo, como sucede actualmente con mucho de los países latinoamericanos, es importante incluir un análisis del entorno con variables políticas, económicas, sociales y tecnológicas.

Ya está a la venta el libro
ESTRATEGIAS DE MARKETING
Para vender más y mejor
del Lic. Augusto Diego Berard

Informes: a.berard@pampamarketing.com



Software para centros operativos

Respaldo asegurado

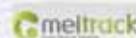
Innovación permanente

Excelencia en Servicio post venta

Servicio y soporte técnico las 24 hs los 365 días del año

Cientos de sistemas funcionando en el país y Latinoamérica

PARTNERS



Una solución completa de gestión y desarrollo para su negocio de monitoreo

Av. Colón 3073 7° - Mar del Plata - 7600 - Tel. (54 223) 495-8700

www.bykom.com.ar - info@bykom.com.ar

TRAX[®]S15



SEGUIMIENTO SATELITAL

TRAX[®]S10



SEGUIMIENTO SATELITAL

WiCONNECT



ALARMAS DOMICILIARIAS

Consulte en www.gte.com.ar, nuestra línea de accesorios



Conectando Soluciones

Tecnología de avanzada.

Equipos robustos y versátiles .

Soluciones en logística vehicular.



3. DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO/SERVICIO

Debe incluir un detalle del mix de productos a ofrecer, conjuntamente con la información técnica, las ventajas competitivas, las innovaciones posibles y, por sobre todo, un detalle exhaustivo de los servicios posventa previstos.

4. ESTRATEGIA DE NEGOCIACIÓN

Si una empresa tiene una estrategia excelente y realiza una implementación efectiva de la misma, lo más probable es que sea un éxito. El mayor desafío estratégico de las empresas de seguridad electrónica en Latinoamérica incluye cómo satisfacer a los clientes existentes, cómo conseguir nuevos clientes y, al mismo tiempo, cumplir los objetivos financieros de forma continua. Por ejemplo, una empresa podría poner en práctica la estrategia de aumentar la cuota de mercado vendiendo el producto más barato que el resto. Una vez implementada la estrategia, los competidores reaccionan y la empresa debe adaptar la estrategia para poder superar los nuevos desafíos. El ciclo competitivo continúa indefinidamente.

5. PLAN COMERCIAL

¿Cómo reúno el producto con el mercado? El plan comercial sirve como una hoja de ruta que describe cómo pretendemos vender el producto/servicio. Es decir, cómo vamos a motivar al cliente para que compre. Comencemos mirando los factores clave que afectan al marketing del

producto. Específicamente, debemos concentrarnos en la oportunidad, es decir, el problema de los clientes que comprar nuestro producto les resolvería. También debemos revisar los objetivos de marketing, ¿en qué nivel de ventas alcanzaremos a cubrir los costos? ¿Cuándo creemos que alcanzaremos ese nivel? Además, centremos en la conducta de compra de los clientes, ¿cuándo, dónde, por qué y cómo los consumidores compran este producto? ¿Qué necesidades están siendo cubiertas? Finalmente, determinemos el valor de cada cliente para nuestro negocio. Ponderar el costo para conseguir un cliente con el valor a largo plazo de ese cliente, nos ayudará a decidir sobre la estrategia de marketing apropiada a utilizar.

6. PLAN DE OPERACIONES

Nos entregará una visión general del flujo de las actividades diarias del negocio y los procedimientos que lo sostienen. Es organizar en procedimientos el trabajo del "día a día".

7. RECURSOS E INVERSIONES NECESARIAS. PLAN DE INVERSIÓN

Ya sea que el proyecto se trate de una nueva unidad de negocios de la empresa, un nuevo producto, una expansión o bien una empresa nueva, los destinatarios del plan de negocios siempre querrán saber cuánto capital es necesario invertir. Debemos especificar y cuantificar las necesidades de fondos para capital fijo y de trabajo.

8. FACTIBILIDAD ECONÓMICO-FINANCIERA

Este apartado es clave, ya que traduce el plan a números. Se trata de armar proyecciones de los resultados en forma anticipada. Para esto debemos confeccionar una proyección de los flujos de fondos considerando el horizonte temporal previsto para el proyecto, actualizar los valores proyectados en función a la inflación real prevista e interpretar los resultados. Existen herramientas de decisión muy útiles como el Valor Actual Neto (VAN), la Tasa Interna de Retorno (TIR), el Período de Recupero y el Retorno sobre la Inversión (ROI).

9. MANAGEMENT Y ORGANIZACIÓN

Todo buen hombre de negocios sabe que es el equipo de trabajo, más concretamente las personas, las que hacen que un negocio funcione. Nosotros y nuestro equipo son el pegamento que une esas piezas en una unidad finamente armada y dinámica. Sin las personas correctas, ninguna oportunidad única se moverá del concepto a la realidad, de modo que el perfil del equipo de gestión es fundamental para tener éxito.

10. CONCLUSIONES Y ANEXOS

Las conclusiones y los documentos adjuntos vienen al final del plan de negocios y responden a un propósito de brindar información adicional. Aquí se pueden incluir los detalles del plan financiero, las especificaciones técnicas de los productos y todo aquello que consideremos papeles de trabajo. ■

"Si una empresa tiene una estrategia excelente y realiza una implementación efectiva de la misma, lo más probable es que sea un éxito"

+54 11 4014-0578

General Communications
and Services S.A
www.lantrixgps.com

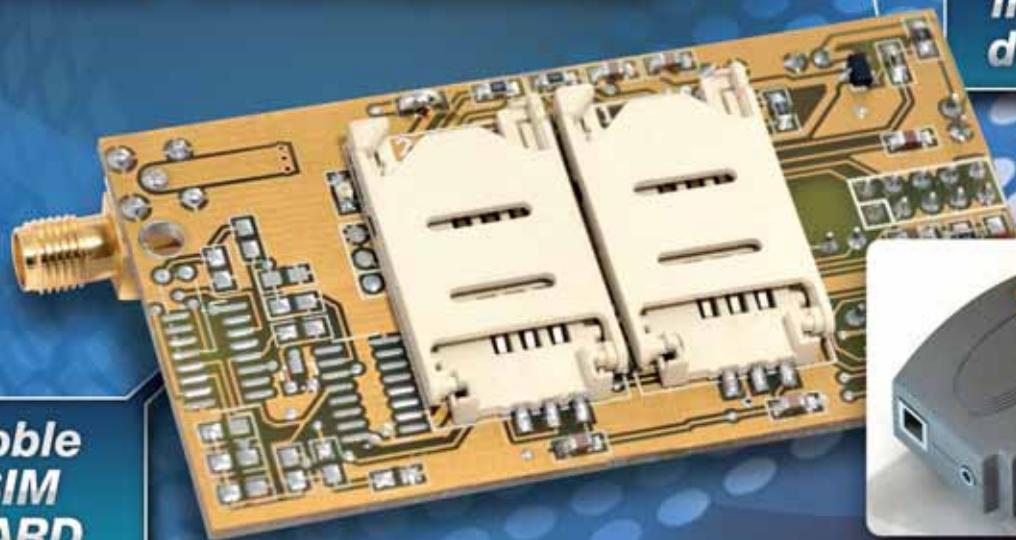


Lantrix

Fabricamos
y exportamos
para todo el
mundo.

nuevo equipo **T2000**

la última tecnología con
calidad internacional



**Batería
interna
de Litio**

**Doble
SIM
CARD**



Accesorios

- ▶ SENSOR DE TEMPERATURA
- ▶ MICRÓFONO



- ▶ NAVEGADOR
Recepción y envío
de mensajes
de texto



- ▶ AUDIO
PARLANTE
Hablar y responder
en cabina.



- ▶ CAMARA DE
FOTOS
Color infrarroja

Av. Congreso 5444 (C1431AAW) • Ciudad de Buenos Aires
www.lantrixgps.com • info@lantrixgps.com



DIVISION SEGURIDAD Y CONTROL

evite
grandes inversiones...
nosotros lo hacemos por usted...

Servicios Gerenciados de Seguridad y Control.

Accesos y Seguridad.
Control de Areas Críticas.
Detección de Incendio.
CCTV Analógica y Digital.
CCTV Seguridad Ciudadana.
Visitas, Pertenencias y Control de
Contratistas.
Tiempo y Asistencia de Personal.

Operadores Certificados.
Monitoreo.
Mantenimiento.
Soporte 24 Horas.
Capacitación.

scai@datco.net
www.datco.net

Distrito Tecnológico
Cátulo Castillo 3251, C1261ACS
Tel.: +54 (11) 4103. 1300 Fax: +54 (11) 4103. 1333

Security Products by GE are now part of the UTC Fire & Security family



UTC Fire & Security
A United Technologies Company



HID CORPORATION



IndigoVision
Complete IP Video Security Solutions

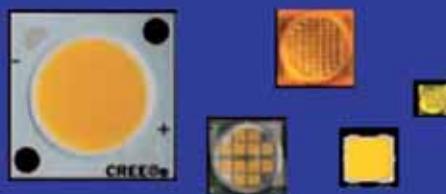


Arrow Argentina le ofrece toda la línea de productos CREE Lighting-Class que proporcionan performance industrial real optimizadas para acelerar la adopción de soluciones LED y mantener los costos bajos.

CREE líder mundial en brillo y eficacia

Soluciones Discretas o Array direccionales y no direccionales.

Acompañe su solución CREE con ópticas LEDIL



Carta abierta

La situación del monitoreo en Córdoba

En relación con la información difundida en los medios de comunicación, a lo largo de las últimas semanas, la Cámara de Empresas de Seguridad Electrónica del Centro, C.E.S.E.C., manifestó su posición a través de una carta abierta, que aquí resumimos.

El importe que cobra la Policía de la Provincia de Córdoba a las empresas de monitoreo, en concepto de canon mensual por abonado -\$6,00 promedio hasta agosto de 2012- no corresponde al servicio prestado por los móviles, sino a la "supervisión del sistema", según lo especifica la Ley 7899/90.

Las empresas de monitoreo se han vuelto una herramienta óptima para el accionar policial, ya que informan el lugar exacto al que acudir y aportan información adicional, que le permite prever las acciones a llevar a cabo. Todo esto, luego de una labor de filtrado para descartar los falsos disparos, evitando el envío de móviles en vano.

Lo anteriormente descripto no sucede con el servicio de Alarmas Comunitarias que promueve el Estado provincial, a través del Ministerio de Seguridad, que pueden definirse como un sistema de avisos y no como uno de alarmas. Los folletos que las promocionan explican: "Cuando un vecino detecta una acción sospechosa (sin saber si es real o no), debe hacer sonar su sirena y luego llamar a la Policía; así también deben acoplarse el resto de los vecinos: hacer sonar sus sirenas y llamar también a la Policía, Bombero o Ambulancia, según el caso".

Por la naturaleza de este sistema, considerado por el Estado como una solución efectiva a la falta de seguridad, se generan numerosos casos de falsas alarmas, con la concurrencia obligada de móviles policiales que se presentan sin certezas de lo que está ocurriendo, muchas veces inexistente. Estos casos, que las empresas de monitoreo deben responder con el pago de multas, no generan ninguna sanción para las alarmas comunitarias.

El Centro de Recepción de Llamadas policial, a través del 101, recibe diariamente miles de llamados desde diversas fuentes, a las cuales está obligado a enviar un móvil policial. Del total de llamados que ingresan, unos 2.000 móviles se envían en respuesta a emergencias informadas por estaciones de monitoreo, sobre un padrón de 50.000 abonados. Ese número de abonados genera más de 5.000.000 de eventos al mes, de los cuales 100.000 corresponden a emergencias que competen a la Policía y sobre las que se realiza una tarea de filtrado, mediante la interacción de los operadores de monitoreo con los abonados, la que disminuye a un 2% (2.000) los eventos que se informan a la Policía, y que requieren del envío de un móvil policial.

Dicho porcentaje se puede mejorar y las empresas de monitoreo ya están trabajando al respecto, pero consideramos que no va a suceder a través de la aplicación de un canon y multas, que afectan a empresas y abonados, los cuales deberán afrontar los aumentos o dar de baja el servicio, como se está notando. Es necesario ordenar y acondicionar los sistemas, normalizando las instalaciones y aplicando protocolos de procedimientos de forma similar a cómo operan los países desarrollados.

Las medidas económicas que figuran en el Decreto Reglamentario 785/12 impiden la continuidad del Sistema de Monitoreo, afectando a la totalidad de empresas existentes. Las empresas homologadas pierden esa condición o deben cerrar sus puertas. Las no homologadas continuarán operando clandestinamente, mientras que las centrales foráneas aprovecharán para ofrecer el servicio sin control y a precios bajos, dejando fuera de competencia a las firmas locales. A su vez, la Policía no obtendrá ingresos de ellas, ya que la ley no tiene incidencia fuera de nuestra provincia.

Las empresas de monitoreo con centrales en Córdoba, tributan impuestos provinciales y municipales, contratan a empleados locales y generan trabajo para más de 300 familias.

Por todo esto, es importante hacer hincapié en el hecho de que las empresas de monitoreo, y el servicio que las mismas prestan, son aliados en la prevención delictiva, colaborando con la Policía para la labor eficiente de dicha entidad. Sin embargo, el marco regulatorio que se quiere imponer, inconstitucional en varios de sus artículos, refleja un fin meramente recaudatorio, que atenta contra la permanencia de las empresas y, por ende, contra la seguridad de todos los cordobeses.

Lamentablemente, previo a que se sancionara este decreto, la C.E.S.E.C. solicitó participar en la elaboración de un marco regulatorio actualizado y, luego de la sanción del Decreto 785/12, nuestros representantes trataron de reunirse con las autoridades, para plantear la realidad de las Centrales de Monitoreo locales. Hasta hoy, no hemos obtenido respuesta y esta misma incertidumbre ya está generando numerosas pérdidas de abonados y cierre de estaciones de monitoreo en la Provincia. Sólo podemos esperar que esta situación se revierta a la brevedad.

Comisión de Monitoreo
Cámara de Empresas de Seguridad
Electrónica del Centro - C.E.S.E.C.

La conveniencia
de trabajar con
los expertos.



**Ofrecemos calidad en
componentes electrónicos,
eficiencia en distribución,
conocimiento técnico
y desarrollos a medida.**



SOLO
EN CIKA



**INNOVACION
CERTIFICADA**

Estudiamos y avalamos nuestros productos, brindando seguridad en cada compra.



**ASESORAMIENTO
& CONOCIMIENTO**

Contamos con profesionales de alto nivel técnico, para asesorar a nuestros clientes.

En Cika usted confía.

info@cika.com www.cika.com.ar

Av. De Los Incas 4821 CP1427 - Ciudad de Buenos Aires, Argentina - (5411) 4522-5466 (Rotativas)

REPRESENTANTES EN EL INTERIOR: CORDOBA: (0351) 486-4247, 475-9091 ó 475-1550 pedidos@linetec.com.ar

ROSARIO: (0341) 430-0145 labda@amet.com.ar - MENDOZA: (0261) 499-0700 informes@ityt.com.ar

LISTADO DE PRINCIPALES CLIENTES

Bancos

Citibank
Banco Pcia. Bs. As.
BNP Paribas
Bco. Columbia
Bco. Meridian
Casa Puente.

Countries, Clubs y Barrios

San Diego Country Club
Los Lagartos Country Club
La Lomada
El Casco Country Club
El Encuentro
El Bosque
Bahía del Sol - Barrio Náutico
El Carmel Country Club
Hebraica
Barrio El Carmen
Bulogne Golf Club
CUBA
Torres LEPARK Pto. Madero.

Hospitales, Clínicas y Sanatorios

Sanatorio Otamendi
Hospital General Belgrano
Clínica Sacre Coeur
Fundación Leloir
Instituto del Diagnóstico
Hospital Británico
Sanatorio Mater Dei
Sanatorio Las Lomas

Empresas

Cablevisión
Gas Natural Ban
Cargill
Molinos Cañuelas
Molinos Río de la Plata
Frigorífico Graf, Pico
Frigorífico Lamar
Vicentín
Ingenio Ledesma
Galileo GNC
Edesur
Edenor
Capex
Laboratorios Nerova
Laboratorios Sandoz
Petroquímica Río III
Embassy Suites
IGT Argentina
Recaudadora S. A.
El Zanjón de Granados.

Organismos Públicos

Gobierno de la Ciudad de Bs. As.
Universidad de Bs. As.
Universidad Nacional de Cuyo
UTN Mar del Plata
UTN Gral. Pacheco
Ministerio de Relaciones Exteriores.

Seguridad Electrónica. Integración, Venta y Soporte Técnico.

Controles de Acceso

- Biométricos
- Huellas Digitales
- Barreras
- Molinetes
- Pasarelas ópticas
- Geometría de Manos
- Tarjetas de Proximidad



CCTV y Detectores de Metales

- Cámaras
- Cámaras IP
- Video Servers Digitales
- Digitalización de imágenes via internet



Software

- Desarrollos propios
- Control de Acceso
- Control de Tiempo y Asistencia



TekhnoSur S. A.

Sistemas y Soluciones Informáticas

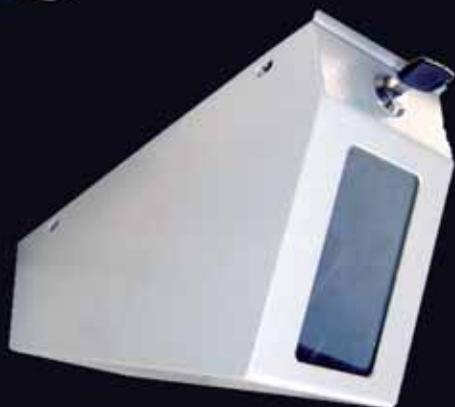
Agustin Alvarez 1480 - B1638CPR - Vicente López - Buenos Aires
Tel/Fax: (5411) 4791-2202 - 3200 / 2727
comercial@tekhnosur.com - www.tekhnosur.com



tecnosportes.com.ar

ALTA SEGURIDAD

INDUSTRIA ARGENTINA



Tel/Fax: 4635-6995 / 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar

Seguro de mala praxis gratuito para asociados

Ing. Alberto Zabala
Tesorero de CEMARA

Errar es humano

Trabajando siempre para ofrecer mayores y mejores beneficios a sus asociados, la Cámara anuncia la concreción de un Seguro, cuyo objetivo principal es el de proteger la Responsabilidad Civil Profesional vinculada con la actividad del monitoreo de alarmas.

Una misión fundamental de la actividad de nuestras empresas es la de reducir los riesgos de nuestros clientes, procurando llevarlos a la mínima expresión. Esa variable, el riesgo, es uno de los parámetros principales para medir la calidad de lo que lo hacemos y, en cierta forma, modulan, en mayor o menor medida, nuestras preocupaciones al respecto. Cuanto menos riesgo se corra, más tranquilo estamos. En tal sentido, esmeramos nuestros esfuerzos para contar con los mejores equipos, instalaciones y otros recursos que minimicen las fallas y aporten la mayor confiabilidad posible al sistema integral. Más allá de las instalaciones y de los equipos, el servicio que brindamos contiene un grado elevado, y fundamental, de partici-

pación humana. También aquí aportamos lo nuestro, delineando capacitaciones, procedimientos, respuestas, acciones y controles, a fin de reducir los riesgos ante la ocurrencia de un presunto evento.

Ahora, ¿qué ocurre cuando algo falla? ¿Qué sucede cuando algo no funcionó o no se hizo lo que se esperaba? ¿Qué consecuencias, y a quién, trae aparejado el hecho de que haya habido un error? ¿Qué se puede hacer al respecto, además de tratar de minimizarlo, pretendiendo la mayor confiabilidad de todos los eslabones y sabiendo, ingratamente, que no se puede anular como deseáramos el error, para darnos también a nosotros una mayor tranquilidad?

La solución ya ha sido implementada en numerosas actividades distintas a la nuestra, en las cuales, también, un error imprevisible puede traer aparejadas consecuencias graves. ¿Acaso no lo hacemos nosotros mismos en otros aspectos de nuestra vida extralaboral (autos, casas)? Nos "cubrimos" ante la posibilidad que "algo" ocurra. Esto significa que tenemos una respuesta, hacemos previsible lo que, en principio, no lo era.

Más conocida es la cobertura en el área médica ante un error o "mala praxis". Se asume ante ello que la falla puede ocurrir, somos humanos. La respuesta ya afianzada y ampliamente utilizada ante tal situación es la cobertura mediante una póliza, emitida por una compañía de seguros, que se hace cargo del riesgo y de las consecuencias que pudiesen acarrear al cometerse un error, ya sea por acción u omisión.

Nos preguntamos ahora, ¿por qué un profesional médico sí y nosotros no? ¿Corren más riesgos? Siendo que en nuestra actividad, de la que somos responsables, intervienen muchas más personas que nosotros mismos, ¿no se corren más riesgos y menos controlados por nosotros? ¿Tenemos muchas menores consecuencias? ¿No será todavía un negocio mensurable para ser promovidos por las aseguradoras y que ellas disparen nuestro interés? ¿Será que pensamos en otros riesgos más frecuentes y no nos tomamos el tiempo para analizar este? Al respecto, pueden existir diferentes enfoques en cada opinión. Lo cierto es que existe el problema y no es menor.

Desde hace algún tiempo, desde nuestra Cámara hemos estado ocupándonos de dar una respuesta satisfactoria a nuestros asociados. En virtud de ello, tras un arduo análisis previo y el trabajo en conjunto con aseguradores de prestigio, tenemos el agrado de informarles que CEMARA ha tomado la decisión de contratar para todos sus Socios Monitoreadores, un Seguro cuyo objetivo principal es el de proteger la Responsabilidad Civil Profesional del Asociado vinculado con nuestra actividad.

Es importante destacar el esfuerzo asumido por nuestra Cámara, en favor de hacerle llegar a sus asociados este importante beneficio sin costo adicional alguno, ya que CEMARA ha decidido contratar esta cobertura a su exclusivo cargo.

De esta manera, damos respuesta a un problema ya instalado, debatido en diferentes lugares y que no contaba con solución hasta el momento. Con nuestra presencia, además, intervenimos, modulamos y moderamos, a fin de garantizar a largo plazo el mantenimiento de este exclusivo logro.

Sin cargo, un BENEFICIO EXCLUSIVO para NUESTROS ASOCIADOS.





Representante de Baterías

Panasonic



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped • Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas.
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos.
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos.



NUEVA LUZ DE EMERGENCIA EMER. MINI

Es enchufable a 220, práctico, liviano
Se usa también como linterna ya que posee un potente led que emite una intensa luz, ideal para la casa, el taller la oficina, para camping, etc



Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí
Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447
info@bateriasristobatsrl.com.ar
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**

**MEJOR
PRECIO &
CALIDAD**

DAZ
CONDUCTORES

(011) 4657-8888 / 4488-1972 / 4653-6903

ventas@dazconductores.com.ar



www.dazconductores.com.ar



- Cables para Portero e Intercomunicador
- Cables Telefónicos para Interior
- Cables Telefónicos Subterráneos
- Cables Telefónicos Con Portante Liviano
- Cables Telefónicos con Portante Pesado
- Cables para Instalación Interna
- Cable Exterior de Distribución o Fachada
- Alambre de Bajada Telefónica
- Alambres para cruzada
- Cable Coaxial de 50 Ohms
- Cable Coaxial de 75 Ohms
- Cable UTP para Interior
- Cable UTP para exterior
- Multiconductores Blindados
- Cables para sistemas de incendio
- Especiales



TIPO MANUAL

- Fácil manejo.
- Evita cacheo manual.
- Detecta todos los metales.
- Elevadísima sensibilidad.
- Incluye batería recargable, cargador 220 VAC.
- Funda opcional.

DETECTORES DE METALES



TIPO PÓRTICO

- Alarma sonora y visual.
- Desplazable.
- Detecta todos los metales.
- Señala su ubicación.
- Versión para armas.



Electrónica Aplicada S.R.L.

Perú 952 - C1068AAJ - Buenos Aires - Argentina - Tel: (5411) 4362-7079 / 7179 - Fax: (5411) 4362-7179
info@detectores.com.ar - www.detectores.com.ar



CABLE NETWORK

DIVISIÓN COAXIALES

RG 59 PP + Bipolar
2 x 0,50 - 75 Ω

RG 59 PP - 75 Ω

RG 59 PP - Doble Malla - 75 Ω

RG 213 - FOAM 50 Ω



Lo mejor en
Seguridad electrónica

Reciba el adecuado
asesoramiento:

0800-888-2622

Calle 113 (ex Alvear) N°2560 BI650NNB / San Martín - Buenos Aires - Argentina
Tel. (+54) 11 4755 5200/1007/2427 - coaxiales@cablenetwork.net



STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5° Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e-mail: info@rnds.com.ar web: www.rnds.com.ar

DIRECCIÓN EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar

DIRECCIÓN COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar

ATENCIÓN AL LECTOR
Javier Ochoa
lectores@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar

ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar

COBRANZAS
Hugo Acuña
admin@rnds.com.ar

PROD. PERIODÍSTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar

DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar

DISEÑO PUBLICITARIO
José Luis Carmona*
Celular: (15) 5498-3028
19logograf@gmail.com

DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar

DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico
marstein@arnet.com.ar

IMPRESIÓN
Imprenta Ecológica*
Manuel García 465 (C1284AC)
Teléfono: (54 11) 4942-8228

DISTRIBUCIÓN
(capital, GBA e interior del país)
Legroupe Servicios srl.
R.N.P.S.P. N° 670

(*) Externo

TIRADA 4000 EJEMPLARES

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 45 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro. Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.H.
Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor. Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes. Los colaboradores y columnistas lo hacen a honorario. Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar

Revista Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar

Revista Negocios de Seguridad es Socio Adherente de CASEL
www.casel.org.ar

61 ALIARA
Tel./Fax: (54 11) 4795-0115
e-mail: ventas@aliara.com
web: www.aliara.com

51 ALTEL S.R.L.
Tel./Fax: (0351) 586-9307
e-mail: info@sistemasaltel.com
web: www.sistemasaltel.com

45 ANICOR CABLES
Tel./Fax: (54 11) 4878-0924/2526
e-mail: ventas@anicorcables.com.ar
web: www.anicorcables.com.ar

41 AR CONTROL S.R.L.
Tel.: (54 11) 4523-8451
e-mail: ventas@arcontrol.com.ar
web: www.arcontrol.com.ar

106 ARG SEGURIDAD
107 Tel.: (54 11) 4674-6666
e-mail: ventas@argseguridad.com
web: www.argseguridad.com

147 ARROW ARGENTINA
Tel./Fax: (54 11) 4122-3500
e-mail: ventas@arrowar.com
web: www.arrowar.com

81 AVIATEL
Tel.: (54 11) 4105-6000
e-mail: ventas@aviatel.com.ar
web: www.aviatel.com

89 BCG
90 Tel./Fax: (54 11) 4308-0223
91 e-mail: info@bcgroup.com.ar
web: www.bcgroup.com.ar

11 BIG DIPPER
a Tel./Fax: (54 11) 4481-9475
17 e-mail: ventas@bigdipper.com.ar
web: www.bigdipper.com.ar

57 BYH Ingeniería s.r.l.
Tel./Fax: (03496) 42-7652
e-mail: info@byhingenieria.com
web: www.byhingenieria.com

141 BYKOM S.A.
Tel./Fax: (0223) 495-8700
e-mail: info@bykom.com.ar
web: www.bykom.com.ar

155 CABLE NETWORK
Tel./Fax: (54 11) 4755-5200
e-mail: coaxiales@cablenetwork.net
web: www.cablenetwork.net

53 CEM
Tel.: (0351) 456-8000
e-mail: ventas@cemsr.com.ar
web: www.cemsr.com.ar

74 CENTENNIAL ELECTRONICA
75 Tel.: (54 11) 6777-6000
e-mail: centennial@getterson.com.ar
web: www.getterson.com.ar

149 CIKA ELECTRONICA
Tel.: (54 11) 4522-5466
e-mail: cika@cika.com
web: www.cika.com

137 CONECTAR
Tel./Fax: (0351) 471-4240
e-mail: ventas@conectarsa.com.ar
web: www.grupoconectar.com.ar

49 CYBERMAPA
Tel.: (54 11) 5031-9900
e-mail: street@cybermapa.com
web: www.cybermapa.com

118 DAHUA TECHNOLOGY CO. LTD.
119 Tel./Fax: (86 571) 8768-8883
e-mail: overseas@dahuatech.com
web: www.dahuasecurity.com

146 DATCO
Tel./Fax: (54 11) 4103-1300
e-mail: scal@datco.net
web: www.datco.net

154 DAZ CONDUCTORES
Tel./Fax: (54 11) 4657-8888
e-mail: ventas@dazconductores.com.ar
web: www.dazconductores.com.ar

58 DCM SOLUTION S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4711-0458
e-mail: info@dcm.com.ar
web: www.dcm.com.ar

133 DEFENDER
Tel./Fax: (54 11) 4361-5621
info@defenderseguridad.com.ar
www.defenderseguridad.com.ar

134 DIALER ALARMAS
135 Tel./Fax: (54 11) 4932-8175
e-mail: ventas@dialer.com.ar
web: www.dialer.com.ar

78 DISTRIBUIDORA TELLEXPRESS
79 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
e-mail: info@tellexpress.com.ar
web: www.tellexpress.com.ar

42 DMA S.R.L.
43 Tel./Fax: (0341) 486-0800
e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dmasrl.com.ar

99 DRAMS TECHNOLOGY
101 Tel./Fax: (54 11) 4856-7141
103 ventas@dramstechnology.com.ar
105 www.dramstechnology.com.ar

25 DSC
web: www.dsc.com

85 DVR STORE
86 Tel./Fax: (54 11) 4632-5625
87 e-mail: info@dvr-store.com.ar
web: www.dvr-store.com.ar

62 DX-CONTROL S.A.
Tel.: (54 11) 4647-2100
e-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
web: www.dxcontrol.com.ar

130 ELCA SEGURIDAD S.R.L.
131 Tel./Fax: (54 11) 4921-3796/3384
e-mail: info@elcaserl.com.ar
web: www.elcaserl.com.ar

154 ELECTRONICA APLICADA
Tel./Fax: (54 11) 4362-7079
e-mail: info@detectores.com.ar
web: www.detectores.com.ar

19 ELECTROSISTEMAS
20 Tel./Fax: (54 11) 4713-8899
21 ventas@elctrosistemas.com.ar
22 web: www.elctrosistemas.com.ar

26 FIESA
27 Tel./Fax: (54 11) 4551-5100
157 e-mail: fiesa@fiesa.com.ar
web: www.fiesa.com.ar

122 FUEGO RED S.A.
123 Tel./Fax: (54 11) 4555-6464
e-mail: info@fuegored.com
web: www.fuegored.com

10 GFM ELECTRONICA
Tel./Fax: (54 11) 4298-4076
e-mail: ventas@gfm.com.ar
web: www.gfm.com.ar

54 GONNER
Tel./Fax: (54 11) 4674-0718
e-mail: ventas@gonner.com.ar
web: www.gonner.com.ar

142 GTE
143 Tel./Fax: (54 11) 4896-0060/1
e-mail: info@gte.com.ar
web: www.gte.com.ar

01B HID
01S Tel./Fax: (54 11) 4855-5984
e-mail: smazzoni@hidcorp.com
web: www.hidcorp.com

50 INGAL
Tel./Fax: (0230) 48-3896
e-mail: ventas@ingal-leds.com
web: www.ingal-leds.com

159 INTELEKTRON
Tel./Fax: (54 11) 4305-5600
e-mail: ventas@intelektron.com
web: www.intelektron.com

66 IRTEC AUTOMATISMOS S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4717-2967
e-mail: info@irtec-arg.com.ar
web: www.irtec-arg.com.ar

129 ISELEC
Tel./Fax: (54 11) 5294-9362
e-mail: info@iselec.com.ar
web: www.iselec.com.ar

121 ISOLSE
Tel.: (54 11) 4621-0008
e-mail: contacto@isolse.com.ar
web: www.isolse.com.ar

145 LANTRIX - GCS S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4014-0578
e-mail: info@lantrixgps.com
web: www.lantrixgps.com

110 LANTRONICA
111 Tel./Fax: (54 11) 5368-0503
e-mail: ventas@lantronica.com.ar
web: www.lantronica.com.ar

55 LARCON-SIA S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4735-7922
e-mail: ventasba@larconsia.com
web: www.larconsia.com

97 LASER ELECTRONICS S.R.L.
Tel./Fax: (54 11) 4763-9600
ventas@laserelectronics.com.ar
web: www.laserelectronics.com.ar

18 MENDOZA SEGURIDAD
Tel.: (0261) 425-8735
ventas@mendozaseguridad.com.ar
www.mendozaseguridad.com.ar

69 MICROCROM ARGENTINA
web: www.microcom.com.ar

126 MIRCOM
e-mail: jmlpaceres@mircom.com

158 monitoreo.com
Tel./Fax: (54 11) 4630-9090
e-mail: central@monitoreo.com.ar
web: www.monitoreo.com

65 NAGROZ S.R.L.
Tel.: (54 11) 4912-1807 / 1897
e-mail: ventas@nagroz.com.ar
web: www.nagroz.com.ar

01 NANOCOMM S.A.
29 Tel.: (54 11) 4505-2224
30 nanocomm@nanocommweb.com
web: www.nanocommweb.com

33 NETAWAY
Tel./Fax: (54 11) 5276-5322
e-mail: info@netaway.com.ar
web: www.netaway.com.ar

138 NETIO
Tel.: (54 11) 4554-9997
e-mail: info@nt-sec.com
web: www.nt-sec.com

59 NYKEN AUTOMATIZACION
Tel.: (54 11) 4441-1060
info@nykenautomatizacion.com.ar
www.nykenautomatizacion.com.ar

84 OGARAYTI
Tel.: (54 11) 4856-5643
ogarayti@fibertel.com.ar
www.ogarayti.com.ar

116 OPERADOR DE MONITOREO
capacitacion@operadordemonitoreo.com.ar
www.operadordemonitoreo.com.ar

140 PAMPA MARKETING
Tel./Fax: (54 11) 4629-5556
e-mail: a.berard@pampamarketing.com
web: www.pampamarketing.com

77 PPA ARGENTINA
Tel./Fax: (54 11) 4566-3069
e-mail: info@ppa.com.ar
web: www.ppa.com.ar

117 PRONEXT
Tel./Fax: (54 11) 4958-7717
e-mail: info@pronext.com.ar
web: www.pronext.com.ar

67 PUNTO CONTROL S.A.
160 Tel./Fax: (54 11) 4361-6006
e-mail: ventas@puntocontrol.com.ar
web: www.puntocontrol.com.ar

31 PYRONIX
Tel./Fax: (54 11) 6091-4692
e-mail: martin@pyronix.com
web: www.pyronix.com

113 RADIO OESTE
Tel./Fax: (54 11) 4641-3009
e-mail: info@radio-oeste.com.ar
web: www.radio-oeste.com.ar

153 RISTOBAT
Tel./Fax: (54 11) 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
web: www.ristobatsrl.com.ar

125 SECURITAS
Tel./Fax: (54 11) 4014-3200
web: www.securitasargentina.com

114 SECURITY ONE
115 Tel./Fax: (54 11) 4555-1594
e-mail: info@securityone.com.ar
web: www.securityone.com.ar

34 SEG
35 Tel./Fax: (54 11) 5293-4460
e-mail: info@seg.com.ar
web: www.seg.com.ar

92 SELNET
93 Tel./Fax: (54 11) 4943-9600
94 e-mail: info@selnet-sa.com.ar
95 web: www.selnet-sa.com.ar

38 SF TECHNOLOGY S.A.
39 Tel./Fax: (54 11) 4923-0240
e-mail: info@sf-technology.com
web: www.sf-technology.com

02 SIMICRO S.A.
03 Tel./Fax: (54 11) 4857-0861
04 e-mail: ventas@simicro.com
05 web: www.simicro.com

47 SOFTGUARD
Tel./Fax: (54 11) 4136-3000
e-mail: info@softdemonitoreo.com
web: www.softdemonitoreo.com

23 SOFTWARE HOUSE
web: www.svssoftware.com

109 SONY
web: www.sonypro-latin.com

82 STARX SECURITY
83 Tel./Fax: (54 11) 5091-6500
e-mail: ventas@starx.com.ar
web: www.starx.com.ar

98 SUNDIAL
Tel./Fax: (54 11) 4115-7505
e-mail: info@sundial.com.ar
web: www.sundial.com.ar

127 SYSTEM SENSOR Latin America
Tel./Fax: (54 11) 4324-1909
systemsensoria@systemsensorm.com
web: www.sistemensor.com

76 TECNITOTAL
Tel./Fax: (54 11) 4697-7900
e-mail: tecnitotal@ciudad.com.ar
web: www.tecnitotal.com.ar

06 TECNOLOGIA EN SEGURIDAD
07 Tel./Fax: (54 11) 5238-5553
08 info@tecnologiaensseguridad.com
09 www.tecnologiaensseguridad.com

151 TECNOSPORTES
Tel./Fax: (54 11) 4683-0836
ventas@tecnosportes.com.ar
web: www.tecnosportes.com.ar

150 TEKHNOSUR S.A.
Tel./Fax: (54 11) 4791-3200
e-mail: comercial@tekhnosur.com
web: www.tekhnosur.com

63 VALLS S.A. - ALARI 3
Tel./Fax: (54 11) 4302-3320
ventas@cercoselectricosdeseguridad.com
www.cercoselectricosdeseguridad.com

139 VIRTUALETC
e-mail: info@virtec.com.ar
web: www.virtec.com.ar

37 X-TEND
Tel./Fax: (54 11) 5777-6087
info@xtend.com.ar
www.xtend.com.ar

70 ZK SOFTWARE ARGENTINA
71 Tel./Fax: (54 11) 4701-4610
info@zksoftware.com.ar
www.zksoftware.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de anunciar en Negocios de Seguridad® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al (54 11) 4632.9119



FiESA SEGURIDAD ELECTRONICA

INTRUSION | CCTV | MONITOREO | INCENDIO

nuestro capital más grande... la confianza!

Súmese ahora a la gran familia de FIESA. En nuestro sitio web podrá encontrar un formulario para inscribirse y empezar a disfrutar de todas las ventajas de ser cliente nuestro.



STOCK PERMANENTE

> Amplio stock de toda la línea de productos



PRECIOS COMPETITIVOS

> Mantenemos siempre los mejores precios del mercado



TRATO HONESTO

> Somos transparentes en todas nuestras ventas



SERVICIO POST-VENTA

> Departamento técnico especializado a su disposición



ASESORAMIENTO POR PROFESIONALES

> Fiesa capacita técnicamente a todo su Staff para que puedan asesorarlo en cada compra



LABORATORIO ESPECIALIZADO

> Laboratorio con línea directa al fabricante



CERTIFICADOS APROBADOS

> Para aquellos productos que lo requieran contamos con Certificaciones y Homologaciones



GARANTIA EXTENDIDA

> Los productos HIKVISION y PARADOX tienen garantía de 2 años



CURSOS Y CAPACITACIONES

> Programa de Cursos Gratuitos para nuestros Clientes

P. A. R. A. D. O. X.
SECURITY SYSTEMS

HIKVISION

UTC Fire & Security
A Global Technology Company
EDWARDS

cofem®

Twida

MCDI
Security products

KP

Av. de los incas 4154 | C.A.B.A. | TeleFax. 11 4551.5100 | repcion@fiesa.com.ar

Visítenos en WWW.FIESA.COM.AR



Comunicador **WiFi**™ para alarmas tipo DSC

De muy fácil instalación, solo conecta cuatro hilos (Negro, Rojo, Amarillo y Verde) igual que un teclado da de alta las redes WIFI del abonado y también puede utilizar la de algún vecino como Back up. Haga el servicio de monitoreo sin pagar abonos por las comunicaciones ni teléfono, ni celulares y mucho más seguro.

Además con **monitoreo.com**® Ud. puede brindar el servicio sin inversión en infraestructura ni necesitar una central de monitoreo ni tener que costear operadores y enviar SMS automáticos a todos los teléfonos que quiera.

**NOVEDAD
MUNDIAL**

En 1988 comenzamos a hacer monitoreo.
En 1994 fuimos la primer empresa que producía monitoreo mayorista.
En 2001 pusimos el primer abonado en Internet.
Ahora con **monitoreo.com** usted puede tener ya mismo su "propia central" (virtual) y sólo terceriza lo que necesita porque es el único sistema de monitoreo en 100% Internet.
Somos la primera y única red de empresas de monitoreo, solamente en Argentina cuenta con ocho empresas mayoristas y más de 200 distribuidores.

Más información:

http://monitoreo.com.ar/emp_notas_dispositivowifi.php?de=news20121203

Registro de patente de invención
desde el año
2011 en el Instituto Nacional
de la Propiedad Industrial

(+54 11) 4630-9090 / 4630-9030
capacitacion@monitoreo.com.ar
www.monitoreo.com

MI ELECCIÓN, INTELEKTRON

FABRICANTE LÍDER NACIONAL
CONTROL DE ACCESOS Y ASISTENCIA

AHORA GARANTÍA

2
años



Porque me ofrecen
**SOLUCIONES INTEGRALES, VISITAS,
MOLINETES Y CREDENCIALIZACIÓN**



Porque me brindan
**MANTENIMIENTO PREVENTIVO,
CAPACITACIÓN Y SERVICIO DE POST-VENTA**



Porque accedo a
tecnologías de vanguardia
TCP-IP, GPRS, POE, USB, WEB SERVER y más



Porque me dan la posibilidad de
**INTERACCIÓN ENTRE MI SOFTWARE
Y LOS EQUIPOS A TRAVÉS DE BIBLIOTECAS
EN WINDOWS Y LINUX (SDK)**



in
intelektron

Tel./Fax: +54 (11) 4305-5600
www.intelektron.com - ventas@intelektron.com
INTELEKTRON S.A. - Solís 1225 (C1134ADA)
Ciudad de Buenos Aires - Argentina

Argentina



Reloj de personal BIOMETRICO

La solución definitiva para los problemas de pérdida u olvido de tarjetas y fichadas falsas.

Punto Control S.A. es **Business Partner** Oficial **RSI** para la República Argentina.



Control de ACCESO IP

SERVIDOR WEB INTERNO
Monitoreo en tiempo real
Antipassback
Integración con video
Alarma vía e-mail

PCT-300

Hasta 8 puertas
60000 usuarios
120000 registros
Puerta exclusiva



PCT-100

IP65 apto intemperie
Tarjeta y pin
20000 usuarios
60000 registros
Lector interno E
Lector adicional S



CONTROL VÍA WEB

Administración y monitoreo desde cualquier explorador sin necesidad de software adicional y desde cualquier lugar vía internet.

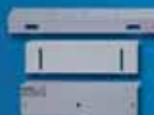
CERRADURAS Electromagnéticas, Pestillos, Pernos y Pulsadores

De Perno

- Sensor magnético
- Fail safe



Botón de emergencia
- Apertura de puerta
- Con rotura de cristal



Herrajes
- Z (Chapa y madera)
- L (Chapa y madera)
- U (Blindex)



De Perno
- Sensor de bolla
- Fail safe
- Temporizador programable



Perno con llave
- Sensor de estado
- Llave exterior
- Llavin interior
- Temporizador programable



Electromagnética

- 300, 600 y 1200 LB
- Led indicador



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Botón de apertura
- Aluminio reforzado
- NA / NC
- Embutir / Exterior



Pestillos
- Fail safe / Secure
- Reforzado
- Bajo consumo



Pulsador apertura
- Plástico alto impacto
- Ideal perfiles
- NA



Humberto 1° 985 Piso 17 Of. 3 y 4 - Ciudad de Bs.As., Argentina C1103ACR
WWW.PUNTOCONTROL.COM.AR - ACCESO@PUNTOCONTROL.COM.AR
Distribuidor Oficial - Tel: 4361-6006

