



Portería Virtual

Esta tecnología de última generación aumenta la seguridad en edificios, barrios cerrados, fábricas y oficinas. Un Videoportero IP, cámaras, dispositivos de control de accesos son totalmente integrados y manejados las 24hs desde un centro de operadores. Descubra más sobre este nuevo concepto en seguridad en los artículos de IDENTIA y PRIORIDAD1

Número 127
Abr/May '19

Negocios de Seguridad

Seguinos

Revista líder sobre Empresas, Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

EMPRESAS

. CEM <46>

Mayor superficie productiva y más comodidad para sus clientes

EVENTOS

. Roadshow Dahua 2019

organizado por DIALER <36>

. Presentación de sistemas de

audio profesionales Honeywell

TECNOLOGÍA

. Detección óptica de humo para áreas abiertas <62>

IN SITU

. Como realizar una integración

eficiente a precios competitivos

por Matías Guasco <70>

CONSULTORÍA TÉCNICA

. Llega la nueva generación de

drones vivos <80> por C. Javaloyas

INSTALANDO

. Codificación de canales en DVR/

NVR. Modos de configuración <76>

TIENDA DE PRODUCTOS

. Los mejores productos y las últimas novedades del sector:

BCG <86> FIESA

AGENDA

. Smart City en Buenos Aires <102>

. Cumbre Gerencial ALAS <108>

ADE+

. ACTUALIDAD <30> . CEMARA <98>

. GARNET REPORT <90>

. BIG DIPPER ACADEMY <94>

MODERNIZANDO EL MERCADO DE MONITOREO DE ALARMAS Y RASTREO



SOLUCIONES 100% CLOUD

Si es actual, es Fulltime!

<24>

Más info abriendo la solapa

CYGNUS electronics

SWITCH DISEÑADOS PARA CÁMARAS IP

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP



- **Alcance extra sobre UTP**

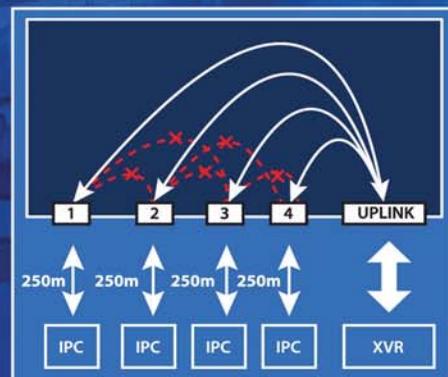
Hasta 250m para datos + alimentación (PoE)

- **Buffer extendido:**

Óptimo para un streaming fluido de video en HD y Ultra HD

- **Mayor eficiencia:**

Bloquea comunicación innecesaria entre puertos de cámaras, permitiendo concentrar recursos en el enlace cámara-NVR



GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-300



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-420



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Puerto para administración PoE
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos Hi-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total Hi-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

MODULOS PARA S7024

S7024-8F



8 port SFP module

- 8x puertos Gigabit de fibra óptica
- Network Standard: IEEE802.3z

S7024-8T



8 port RJ45 module

- 8x puertos Ethernet @ 1Gbps
- IEEE802.3, IEEE802.3u, IEEE802.3ab

DE POR VIDA



GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

SISTEMAS DE RECONOCIMIENTO FACIAL

Inteligencia artificial con NVR Cygnus AI

Hora de alarma	Nombre	Años	Género	Lugar nativo	Grado de similitud	Cámara	Tipo de ic
2019-04-12 11:47:22	Nicolas F...	29	Hombre	Buenos Aires	96%	D3	ID

- Fidelización de clientes en comercios
- Apertura de puertas y barreras
- Accionamiento de maquinaria
- Armado / desarmado de alarma
- Autorización de procedimientos supervisados
- Registro de paso / asistencia

- Llamado a un teléfono interno o intercomunicador
- Localización de sospechosos y personas peligrosas
- Llamada de emergencia automática
- Identificación de deudores
- Activación de alertas sonoras y audibles
- Disparo de alarmas

- Funciona con **cualquier cámara Cygnus con detección de rostros** -

NVR CYGNUS AI

NVR7216-AI

Grabador 16ch 2 HDD | UHD 4K con H.265 Ultra códec

NVR7864-AI

Grabador 64ch 8 HDD | UHD 4K con H.265 Ultra códec

NVR7864R-AI

Grabador 64ch 8 HDD Raid | UHD 4K con H.265 Ultra códec

NVR716-64-AI

Grabador 64ch 16 HDD Hot Swap | UHD 4K con H.265 Ultra códec

Luis María Campos y Acceso Oeste Colectora Sur, General Rodríguez (1748), Bs.As, Argentina.

SOLUCIONES PARA SEGURIDAD PERIMETRAL

Cámaras térmicas para detección de intrusiones

CAMARA TERMICA BULLET

DH-TPC-BF5400

- Sensor de alta definición 400x300 px
- Detección automática de intrusos en oscuridad total, encandilada y a través de la niebla



OPCIONES DE LENTE

7.5mm
13mm
19mm
25mm
35mm

alcance 240m
alcance 450m
alcance 640m
alcance 1000m
alcance 1300m

campo de visión 52° x 40° <
campo de visión 29° x 22° <
campo de visión 20° x 15° <
campo de visión 15° x 11° <
campo de visión 11° x 8° <



CAMARA TERMICA HIBRIDA VEHICULAR TPC-PT8420MP

- Sensor térmico de 400x300 px
- Sensor óptico Starlight de 2Mpx con zoom de 30x
- Detección automática de intrusos a largas distancias, en oscuridad total, encandilada y a través de la niebla

Detección de personas

por IVS a 250m de distancia
a ojo a 1000m de distancia

Detección de vehículos

por IVS a 700m de distancia
a ojo a 3000m de distancia

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

ENCONTRA TODA LA LINEA

MAS DE 400 ARTICULOS



XVR7108E-4KL-B-X

Fivebryd H.265+ 8ch 4K con UPS

CCTV HD

HAC-ME1200B-PIR

2Mpx Starlight con PIR integrado



NVR724DR

Súper NVR 256ch / 24 HDD

NVR616DR-128-4K

Súper NVR 128ch / 16 HDD

NVR608-64-4KS2

NVR 64ch / 8 HDD

CCTV IP



IPCHF81230EP-Z

H.265+ 12Mpx 4K UHD



PTZ

SD8A840VI-HNI

Domo PTZ 4K-UHD con H.265+ / Zoom de 40x
Identificación de personas / patentes a más de 400m

SD10A248V-HNI-LAS

2Mpx Starlight H.265+ c/Laser Disuasivo Zoom 48x
Detección de intrusos por IVS + Auto Tracking



DSS7016DR-M

Sistema de gestión de video
C/S profesional escalable

MONITOREO

M70-4U-E

Matriz de video para
visualización hasta 60 monitores



EVS7048S-R

Grabador de red 768ch
con 46 discos expandible

STORAGE

EVS5024S-R

Storage de red NAS de 24 discos
con fuente redundante



Big Dipper

Servicio Técnico

Gestión de Proyectos

www.bigdipper.com.ar

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir

DAHUA EN UN SOLO LUGAR

EN STOCK PERMANENTE



PFS4428-24GT-370

Administrable Gigabit 24 port PoE+

PFS3110-8P-96

Industrial Gigabit 8 port PoE+



SWITCH



MCVR5104

DVR móvil 8ch

MNVR4208

Grabador vehicular con GPS, 4G y Wi-Fi de 8ch PoE de 4Mpx, Códec H.265 y 2 HDD

MPT310

DVR personal portátil para grabación y transmisión



MOVILES



TPC-PT8620B-A20100

Híbrida: térmico (único con zoom 5x) + óptica Starlight



TPC-PT8420MP

Híbrida vehicular: térmica + óptica 2Mpx Starlight ideal para operaciones de búsqueda

TERMICAS

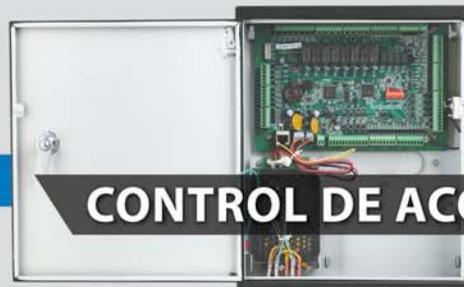


ASI1212D

Terminal autónoma de tarjeta, huella y clave

ASC1204C-D

Gabinete panel para 8 lectoras



CONTROL DE ACCESO



VTO1210C-X

Portero multivivienda frente inoxidable con lector de ID

VTH5241DW

Monitor de interior 10"



PORTERO VISOR

Asesoramiento | Capacitaciones

MASTER DISTRIBUTOR

dahua
TECHNOLOGY

ESPECIAL PARA FUERZAS DE SEGURIDAD

GENDARMERIA / POLICIA / ALLANAMIENTOS / RESCATES

LANZAMIENTO MAVIC 2 ENTERPRISE DUAL

El drone que estabas esperando para seguridad pública



MAVIC 2 ENTERPRISE DUAL
CON CAMARA **DUAL INCORPORADA**

Zoom dinámico | Detección onmidireccional de obstáculos
Ocusync 2.0 | Protección con password | DJI Airsense

 **PRECALENTAMIENTO**
DE BATERIAS PARA CLIMAS FRIOS

 **24GB INTERNOS**

 **8KM DE ALCANCE**

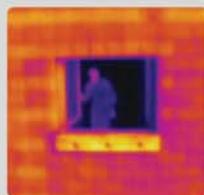
 **FUNCION LUCES OFF**
(COMPLETAMENTE INDETECTABLE)

 **TRANSPORTABLE**
Y DE RAPIDO ARMADO

 **30 MINUTOS** DE USO



CAMARA DUAL



HotSpot 
Rainbow 
Grey 
HotMetal 
ColdSpot 

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

Nuevo producto exclusivo **TORRE DE EMERGENCIAS**

Estación de **emergencia** para Videollamada IP / SIP resistente al **vandalismo** diseñada para **seguridad** en **espacios públicos**.



- Integración con todas las plataformas que adoptan SIP estándar.
- Cámara incorporada, 3Mpx y 1080p, gran angular 120°.
- Pantalla LCD para muestra de información y publicidades!
- 2 entradas de alarma / 2 salidas de relé.
- Gestión y mantenimiento a través de web server.
- Botón de pánico, para llamada directa.
- Switch interno para conexión de red y fibra.
- Alimentación con UPS y panel solar opcional.
- SIP / ONVIF / PoE / IP67/IK10.
- 2 cuentas SIP.

Ideal estacionamientos, plazas municipales, rutas y autopistas

Ejemplo de aplicación: parada de colectivo.



TM100

Aplicación en estructuras existentes

T-800

Solo botón de emergencia

T-1000

Con cámara y pantalla

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

VIDEOWALL CYGNUS



ELIJA SU CONFIGURACION



Montaje compacto

Pantallas de 49" o 55"



1,8mm / 3,5mm borde total

Full HD o 4K



ACCESORIO COMPLEMENTARIO

DECODER DAHUA NVD0905DX-4K



- Hasta 12MP por salida de video
- 4 canales de entrada independientes: 2 HDMI + 2 DVI-I
- Grillas independientes de 1 a 16 por pantalla
- Interacción con Smart PSS y DSS para operaciones de video

Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina

VIDEOPORTEROS IP / SIP CYGNUS

SOLUCION MULTIVIENDA PARA EDIFICIOS



VRX-307W

- Monitor interior de 7" Wi-Fi
- Versión Linux
- Accionamientos Remotos

IP65 VTX-100

- Botón llamada directa
- Cámara 120° wide
- 2 Salidas relé

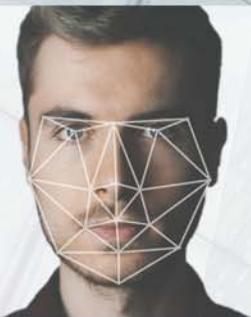


VRX-510W

- Monitor interior de 10" Wi-Fi
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

IP65 VTX-500

- Pantalla Táctil 7"
- Cámara 3 Mpx con IR
- 3 Salidas relé



CONTROL DE ACCESO CON RECONOCIMIENTO FACIAL

- Comunicación bidireccional de **audio y video** (IP)
- Integración con **centrales telefónicas** (SIP)
- Acceso a **cámaras IP y DVRs** de la misma red (RTSP)



T-600

- Teléfono IP con display táctil
- Cámara incorporada
- Accionamientos Remotos

App Cygnus Bell

- Controle todo el sistema desde su smartphone
- Recibe de audio y video



Del Mate Amargo 1176/1272, Parque Leloir - Ituzaingó (1715), Bs.As. - Argentina



Creceemos, para estar más cerca

Como empresa Global Descentralizada nuestra política de expansión se basa en **Estar Cerca**.

¿Que significa Estar Cerca? Es que cada cliente, de cada mercado donde estamos presentes, pueda contar con todo lo necesario para operar de la mejor manera posible, cubriendo las necesidades y brindando las garantías que nuestros socios necesitan.

Estar cerca es ofrecer en tiempo y forma los mejores productos con el mejor soporte técnico. Es conocer las necesidades de cada mercado y generar estrategias que nos permitan crecer junto a nuestros socios de manera ordenada y sostenida.

¿Estás listo para crecer con nosotros?

Get ready to be **Siera**.

Siera Argentina
Tel: 0810 3455365
info@siera.com.ar
sieraelectronics.com

   **3514032587**
alarmasdelcentro.com

(+54) 0351 489-3748 / 0430
info@alarmasdelcentro.com
Pedro Goyena 75 - B° Alberdi
X5002JFA - Córdoba - Argentina

ADC
alarmas del centro

Cámara IP con reconocimiento de patentes incorporado



PRO 9060IP-2MPX-LPR

Control inteligente de tráfico de vehículos sin necesidad de un software analítico ni licencias adicionales.

Reconoce y almacena de forma autónoma las patentes de vehículos.

- Sensor 1/2.9" CCD de alta resolución
- Lente motorizado 7-22mm
- Reconocimiento de placas
- Soporta placas EU+CIS
- 97% de reconocimiento LPR o superior
- Máxima velocidad de reconocimiento LPR 80km/h
- 3D DNR, dWDR, ICR
- ROI, Defog, HLC, Modo corredor, DIS
- CleverX-PRO compatible
- Siera DDNS Free

Canal Oficial

Siera
Electronics

Siera Argentina
Tel: 0810 3455365
info@siera.com.ar · siera.com.ar
sieraelectronics.com

DOSA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Beltrán 1286, Godoy Cruz / Tel: 2613601356

MENDOZA  [dosa.seguridadelectronica](https://www.facebook.com/dosa.seguridadelectronica)
ventas@dosaseguridad.com / www.dosaseguridad.com



PANEL EXTERIOR CON RECONOCIMIENTO FACIAL

Siera lanza el innovador PRO 5004IP, panel exterior que permite la apertura de puerta mediante reconocimiento facial a sus usuarios.

Diseño 100% en aluminio, moderno y elegante, acompañado de especificaciones únicas en el mercado.



PRO 5004IP

- Pantalla 4.3" TFT
- Sistema Android
- Soporta protocolo SIP
- Apertura de Puerta por Password/Tarjeta/Reconocimiento Facial
- Soporte para reconocimiento de 4000 rostros
- 100% Aluminio
- Botones Touch
- Sensores de encendido de pantalla
- Audio y Video de altísima calidad

Canal Oficial

Siera[®]
Electronics

Siera Argentina
Tel: 0810 3455365
info@siera.com.ar · siera.com.ar
sieraelectronics.com



Radioset

SECURITY

-  /radiooeste
-  @radiooeste1
-  @radio_set



Sistemas de Audio Profesional

Conozca nuestros Parlantes, Amplificadores, Micrófonos y Sistemas de Conferencias, equipos y sistemas inteligentes muy fáciles de escalar. Proveen música ambiental y voiceo en aplicaciones sencillas hasta en grandes instalaciones.

Canal Oficial

Siera.
Electronics

Siera Argentina
Tel: 0810 3455365
info@siera.com.ar · siera.com.ar
sieraelectronics.com

LANZAMIENTOS
Control de Acceso

SEG

Smart Card

Dejá tu antigua llave de lado



Llaves Digitales



Graba hasta 2000 llaves digitales

Practicidad

Innovación

Seguridad

Cerraduras reforzadas



Convencionales



Botonera

LANZAMIENTOS

Control de Acceso

SEG

Cerradura Electromagnética

Soporte para vidrio



Compatible con todos los modelos de instalación en vidrio



Traba Electromagnética



Pestillo Eléctrico





INTERNATIONAL

La solución completa en SEGURIDAD ELECTRÓNICA



Automatización



CCTV



Control de acceso



Intrusión

NUEVO SISTEMA DE AUTO SERVICIO

*Todo lo que necesitás en un único lugar
Mayor economía de tiempo y procesos*



FLORIDA OESTE
Av. Bmé Mitre, 1400



CÓRDOBA
Av. Colón, 2317



ROSÁRIO
Boulevard Seguí, 2700



TEMPERLEY
Av. Eva Perón, 1052

Y muy pronto...

**TIENDA VIRTUAL
COMPLETA**

ATENCIÓN AL CLIENTE



(54 11) 4761.7661 Líneas Rotativas



info@seg.com.ar



SEG.COM.AR

ELECTRIFICADOR DE CERCO



ALARMES

ALARMES - CFTV - INTERFONIA - INCENDIO



Ajuste de tensión

Con esta funcionalidad es posible ajustar la tensión de salida del electrificador para facilitar la instalación en cada caso.

Los electrificadores salen de fabrica con tensión de 18.000V, ajustables a 12.000V o 15.000V



Ajuste inteligente

El electrificador, a través de algoritmo inteligente, analiza el perímetro y ajusta automáticamente la sensibilidad de disparo.

* Ver detalles en el manual del producto



Fácil arme y desarme

Con el control remoto es posible armar y desarmar todo el sistema de cerco eléctrico en una distancia de hasta 100m sin obstáculos.

SHOCK-18

- Energía de pulso de salida: 0,5 Joule
- Tensión de salida en abierto de 18.000V (Ajustable)
- Zona de alarma incorporado para sensores cableados
- Salida para monitoreo
- Armado y desarmado por llave magnética
- Longitud máxima del alambrado: 1.600m lineales.

ECR-18

- Energía de pulso de salida: 0,5 Joule
- Tensión de salida en abierto de 12.000V, 15.000V, 18.000V.
- Zona de alarma incorporado para sensores cableados o inalámbricos
- Acepta control remoto y sensores inalámbricos 433,92Mhz
- Salida para monitoreo.
- Armado/desarmado por control remoto
- Longitud máxima del alambrado: 1.600m lineales.

ECR-18i

- Energía de pulso de salida: 4 Joule
- Tensión de salida en abierto de 12.000V, 15.000V, 18.000V
- Zona de alarma incorporado para sensores cableados o inalámbricos.
- Salida para monitoreo.
- Armado y desarmado por control remoto (Incluido)
- Longitud máxima del alambrado: 12.000m lineales.

Accesorios exclusivos



SEG

INTERNATIONAL
Innovación y Tecnología
en Seguridad Electrónica

www.seg.com.ar

HIKVISION®

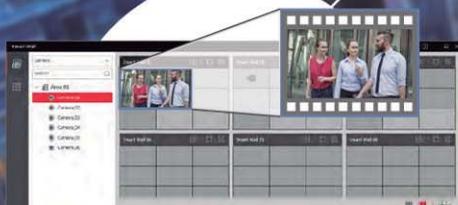
Distribuidor Oficial



CÁMARAS IP - NVR



CONTROL DE ACCESO



SMART VIDEO WALL



VIDEO PORTEROS

SOLUCIÓN HIKCENTRAL

UNA PLATAFORMA DE GESTIÓN DE VIDEO COMPLETA,
INTELIGENTE Y ABIERTA.



SOLUCIONES TÉRMICAS



CONTEO DE PERSONAS



SOLUCIÓN ANPR

SOFTWARE INTEGRAL

La plataforma HikCentral combina productos, tecnologías y soluciones logrando que el monitoreo del sistema de seguridad sea fácil, eficiente y completo. HikCentral es compatible con toda la línea de productos Hikvision. Abarca desde el reconocimiento automático de matrículas (ANPR), video vigilancia, video porteros, conteo de personas, mapa de calor, hasta la integración con sistemas de control de acceso. HikCentral lo une todo.

DISTRIBUIDOR MAYORISTA NACIONAL

SOPORTE TÉCNICO PRE Y POST VENTA

DEPARTAMENTO DE PROYECTOS

LABORATORIO CERTIFICADO

CAPACITACIONES HCSA OFICIALES



GARANTÍA DE CALIDAD POR 3 AÑOS

 **SELNET**
SOLUCIONES INTEGRALES

TEL.: 4943-9600 - PATAGONES 2613 - C.A.B.A

  /SELNETSEGURIDAD  /SELNETSA

WWW.SELNET-SA.COM.AR

nT Nota de tapa

24 **FULLTIME ARGENTINA**
Modernizando el mercado del monitoreo de alarmas



Empresas

50 **IDENTA**
Entrevista a Gerardo Gazzano, Socio gerente




Consultoría técnica

80 **La nueva generación de drones vivos**
Escribe: Claudio Javaloyas

Noticias

30 La UTN abrió las inscripciones para su ciclo lectivo
IRTEC presenta a la marca Gunnebo en Argentina
DEXA presenta su plataforma de cotización online
Capacitaciones HCSA de Hikvision en SELNET

34 Primer SECURITY HOT SALE en Posadas, Misiones
Jornada de capacitación Bosch en RYDSA

56 PRIORIDAD 1
Presenta sus soluciones de portería virtual



Tienda de seguridad

86 **Control de accesos IP ACW de HID**
Sistema de voceo de alarmas público de HONEYWELL

Tecnología

62 **Detección óptica de humo para áreas abiertas**

Boletines

90 Garnet report
94 Big Dipper Academy
98 CEMARA

Eventos

36 Roadshow **DAHUA** organizado por **DIALER**

40 **FIESA Y HONEYWELL** presentaron los sistemas de megafonía y audio profesional

In situ

70 **Cómo lograr una integración eficiente a un precio competitivo**
Escribe: Matías Guasco
ISS Manager en G4S

Agenda

102 **Expo Smart City en Buenos Aires**



Empresas

46 **CEM ALARMAS**
Nuevo edificio corporativo



108 **Preinscripción a la Cumbre Gerencial ALAS 2019**



Instalando

76 **Codificación de canales en un DVR/NVR**





Vehicular

ProBG3000 Series

Barrera automática silenciosa



- Alto Rendimiento y velocidad
- Lanza opcional de 3m, 4,5m o 6m.
- Retorno ante detección de obstaculos
- Diseño interactivo

ProBG3100 Plegable



Conocé más en www.zkteco.com.ar

ZKTeco

Argentina

Nuevas soluciones de

→ **Control de Entrada** ←



Peatonal

TS2000Pro Series

TS2011 Pro Molinete con control de acceso y lector RFID

TS2022 Pro Molinete con control de acceso, lector de huella y lector RFID





Mejorá la performance de tus barreras peatonales incorporando nuestros dispositivos con tecnología Visible Light

Reconoce rostros desde hasta 2 metros de distancia, sin necesidad de detenerse frente al lector y evitando cuellos de botella



La modernización del mercado de monitoreo de alarmas y rastreo

Fulltime presenta su plataforma FullArm

Basada íntegramente en la nube, FullArm es la plataforma que unifica todas las opciones de monitoreo y control de un sistema de seguridad. Así, a través de una sola app, el usuario podrá controlar al instante lo que sucede en su casa o empresa, obteniendo reportes inmediatos y actuando en consecuencia.

Con sede en Brasil, Fulltime es una empresa enfocada en la provisión de soluciones integrales para empresas de monitoreo de alarmas, rastreo vehicular y seguridad. La empresa cuenta con sedes en Argentina y México y proyecta para este año la apertura de una oficina en Colombia, país donde la demanda de soluciones tecnológicas está en aumento.

“Una de las principales fortalezas de la compañía es el desarrollo de soluciones completamente cloud, lo cual elimina costos operativos y optimiza los tiempos de respuesta. En la actualidad, las soluciones con alojamiento en la nube son cada vez más comunes, hecho que se fundamenta en la expectativa de que las respuestas requeridas sean inmediatas gracias a los rápidos avances tecnológicos y de seguridad”, explicó Rafael Haiyashi García, Director Comercial de Fulltime Argentina. “En Fulltime trabajamos para ofrecer esas nuevas soluciones a través de plataformas robustas y que permitan a nuestros clientes, los centros de monitoreo, contar con herramientas que potencien su negocio y les permitan ofrecer servicios de valor agregado a sus propios clientes”, amplió Adrián La Fontana, del departamento Comercial de la marca. “En ese contexto nace FullArm, una plataforma que unifica todos nuestros desarrollos y permite, a través de una única aplicación, tener el control total de los sistemas monitoreados”; amplió.

FullArm de Fulltime es una solución para empresas de monitoreo y rastreo compuesta por una aplicación que posibilita el envío de comandos remotos, controlando el status del panel y otras funciones que transforman el servicio de monitoreo en un servicio más completo: permite la visualización de cá-

MODERNIZANDO EL MERCADO DE MONITOREO DE ALARMAS Y RASTREO

Fulltime

SOLUCIONES 100% CLOUD

Si es actual, es Fulltime!

maras, seguimiento vehicular y además posee una función destacada “PRE ALARMA”, la cual vincula el disparo de cualquier sensor con la cámara de ese ambiente y genera así una video-verificación en tiempo real. La solución FullArm es compatible con sistemas de alarmas monitoreables y puede integrarse con distintos paneles del mercado, como los que proveen DSC, Ho-

neywell, Alonso, Paradox, Hexacom y PPA, entre otros.

“Lo que estamos proponiendo desde Fulltime es un cambio en el paradigma del monitoreo de alarmas: integrar las diferentes aplicaciones en una sola plataforma de gestión, compatible con las marcas más reconocidas del segmento de la seguridad. Esta es una herramienta única para el cliente final,

Potencie su empresa de monitoreo de **alarmas y rastreo**.
 Conozca la **APP Global** que unifica los sistemas de seguridad.

Integración con todos los software de monitoreo



Permite controlar más de un panel de distintos fabricantes en un mismo aplicativo



Arme, desarme y arme stay remoto



Agendas para arme y desarme



Sonidos diferenciados para eventos



Historial y filtro de las acciones y alertas



Mapeo e inhibición de sectores



Desarme bajo coacción



Envío de pánico



Camaras en vivo



Pre-Alerta



Flota de vehiculos

Monitoreo Web

Software para el monitoreo y gestión de:

- Alarmas domiciliarias y comunitarias.
- Seguimiento de vehículos, personas, mascotas y activos.
- Cámaras públicas y residenciales.



Informaciones sobre las medidas que deben tomarse



Almacenamiento de las acciones realizadas por el operador



Visualización del histórico de los eventos recibidos



Visualización en directo del lugar del disparo



Informaciones del lugar de la ocurrencia



Control de fechas



quien la obtiene a través de las empresas de monitoreo”, explicó García. “Hoy la tendencia en el monitoreo es tener el control absoluto de todos los reportes en una única plataforma, capaz de gestionar otros subsistemas a partir de una única aplicación. Por eso desarrollamos FullArm, una app capaz de ofrecer al usuario el control de todos sus sistemas a partir de una plataforma muy sencilla y de gestión inmediata”, amplió el directivo.

Con fuerte presencia en el mercado del rastreo vehicular, Fulltime propone a través de su nueva plataforma una gestión diferencial de todos los sistemas ofrecidos por un centro de monitoreo. “Pensamos esta plataforma para ofrecer una alternativa diferencial a nuestros clientes. Como todos nuestros softwares, se trata de una plataforma que puede ser ofrecida como propia por nuestros clientes, ya que permite la personalización de la imagen de la empresa que provee el servicio”, explicó el Gerente comercial de la marca.

“Como concepto, Fulltime proporciona herramientas que puedan ofrecer un valor agregado a la hora de concretar nuevos clientes o fidelizar los ya existentes. Es muy simple comenzar a utilizar nuestros servicios para quien tenga una central de monitoreo o quiera iniciarse en el negocio ya que no representa una inversión inicial”, detalló La Fontana. Además, la compatibilidad con las principales marcas hace que el usuario no necesite cambiar su aplicativo de gestión. “Suele pasar que un cliente, ante un cambio de paneles o si crece en el número de dispositivos, tenga que instalar y acostumbrarse a un nuevo aplicativo de gestión. FullArm soluciona este inconveniente incorporando estos nuevos equipos, por lo que el usuario no verá ningún cambio al momento de gestionar su sistema de seguridad”, dijo García acerca de la integración que ofrece este desarrollo.

FULLARM

FullArm es capaz de gestionar las distintas aplicaciones que ofrece Fulltime para las estaciones de monitoreo, entre ellas FullCam, FullManager, FullControl y FullTrack, las plataformas de Fulltime más reconocidas del mercado. Se trata de una plataforma que ofrece el armado y desarmado remoto de un panel de alarmas, con calendario programable para realizar esas acciones. “A través de FullArm el usuario podrá, por ejemplo, activar o desactivar la alarma de su domicilio o empresa en cualquier momento y desde cualquier lugar. De la misma manera, podrá recibir en su dispositivo



móvil una alerta que le avise si esa alarma no fue activada por algún motivo, si tuvo un disparo o si fue activada en un horario inusual”, describió La Fontana acerca de las posibilidades que ofrece la plataforma.

FullArm ofrece, además, otras posibilidades de negocios, entre ellas funciones de domótica, almacenamiento de cámaras en la nube, flota de vehículos y la novedosa función “pre alarma”, la cual es ideal para que el cliente final y la estación de monitoreo puedan verificar el disparo y evitar así la respuesta de seguridad en casos de falsos disparos. “Con FullArm el usuario podrá también abrir o cerrar un portón, gestionar y actuar sobre los controles de energía del lugar (encendiendo o apagando luces), además de controlar otros dispositivos eléctricos o electrónicos”, concluyó.

OTRAS PLATAFORMAS DE GESTIÓN

Como se dijo, FullArm es la aplicación que unifica todas las opciones de control y monitoreo que ofrece Fulltime a sus clientes. Entre ellas se encuentran:

- FullTrack: Es una plataforma de rastreo vehicular que, al igual que el resto de los desarrollos de Fulltime, puede ser personalizada de acuerdo a la identidad visual de la empresa de monitoreo. La plataforma ofrece más de 20 informes customizables y herramientas indispensables para el rastreo de vehículos, ya sea por cuestiones de seguridad, logística, scoring de conductores u optimización de recursos.
- F/Talk: Aplicativo de chat para el intercambio de mensajes entre empresas de rastreo y el usuario. Posee una terminal de datos para que el chofer del vehículo pueda informar sobre su jornada de trabajo.
- FullCam: Permite a quien brinda monitoreo ofrecer los recursos de moni-

toreo de imágenes, ya que puede integrarse con cámaras IP y DVR. El cliente, así, podrá recibir imágenes ante un disparo de alarma, ver en tiempo real las cámaras y visualizar en cualquier momento las imágenes de las grabaciones alojadas en la nube.

- FullControl: Plataforma de gestión PyME alojada en la nube que permite control financiero y administrativo, especialmente diseñado para empresas de monitoreo y rastreo vehicular. Gracias a su automatización de procesos, FullControl facilita el análisis de datos, optimizando recursos.

Asociado a las distintas plataformas, Fulltime ofrece también módulos adicionales como Dispatch, un gerenciamiento de entregas y pedidos; Bus, un módulo de gestión de ómnibus asociado a FullTrack; Fleet, que se utiliza para el control y gestión financiera de gastos de una flota; y Farm, diseñado para la gestión de flota de la actividad agrícola.

“Todo el equipo de Fulltime trabaja de forma permanente para ofrecer a sus clientes nuevas y mejores herramientas que les permitan crecer en los diferentes mercados. La migración al mundo cloud es ya una tendencia irreversible y a eso apuntamos: ofrecer servicios de valor agregado que eviten los costos adicionales, optimicen la gestión y potencien los negocios”, concluyó Rafael Haiyashi García. ■



FULLTIME ARGENTINA

(54 11) 4568-3723

info@fulltime.com.ar

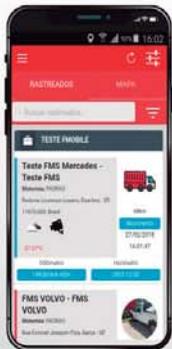
www.fulltime.com.ar

/Fulltime Argentina

FullTrack

Fulltime®

Comience su negocio de Rastreo GPS ofreciendo la más completa plataforma del mercado



+ F/Mobile



Módulo Dispatch

GERENCIADOR DE ENTREGAS Y COLETAS



F/Talk

APP CON FUNCIONES DE TERMINAL DE DATOS/TECLADO



Módulo Bus

CONTROL DE OMNIBUS CON FULLTRACK



F/Cell

UBICACIÓN DE PERSONAS VIA SMARTPHONE



Módulo Farm

POSIBILITA LA GESTIÓN DE LA FLOTA Y SU ACTIVIDAD AGRÍCOLA



Módulo Fleet

CONTROL Y GESTIÓN FINANCIERA DE GASTOS DE LA FLOTA

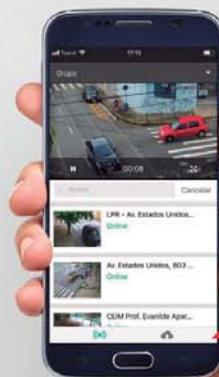


-  Plataforma 100% cloud by Amazon
-  Driver Behavior de conducción
-  Envío de comandos remotos al vehículo
-  Vinculación con cámaras en los vehículos

-  Informe completo para los gastos de combustible
-  Integración con varios software de monitoreo
-  Driver ID mediante iButton o RFID
-  Services previstos para el mantenimiento preventivo

FullCam

Solución 100% cloud que vincula diferentes fabricantes de DVRs y cámaras IP en una única plataforma.



Posee la opción de almacenamiento en la nube de las grabaciones.

Jose Pedro Varela 5181, C.A.B.A

info@fulltime.com.ar /www.fulltime.com.ar

Tel.: (011) 5352-8450

¡Si es actual, es Fulltime!

LOS MEJORES EQUIPOS LAS MEJORES CONDICIONES

WWW.DEXA.COM.AR



DEXA

*todo en un
mismo lugar!*

CASA CENTRAL

MARIANO PELLIZA 4112
Munro, CP 1605 - Buenos Aires
(011) 4756-0709

SUCURSAL LA PLATA

CALLE 119 N° 258
(e529 y 530) - La Plata
(0221) 422-0953

SUCURSAL TUCUMÁN

SANTIAGO DEL ESTERO 1351
San Miguel de Tucumán
(011) 5717-4793

PLATAFORMA ON LINE DE COTIZACIÓN } **dexa.net.ar**

P A R A D O X


FURUKAWA
ELECTRIC GROUP

DSC

HIKVISION

ZKTeco


GARNET
TECHNOLOGY
by lonso


OPTEX


dahua
TECHNOLOGY


ALEAN


UBIQUITI
NETWORKS

Siera

CONECTIVIDAD - INTRUSIÓN - VIDEO VIGILANCIA - CONTROL DE ACCESO
CERCOS ELÉCTRICOS - BARRERAS INFRARROJAS - INCENDIO
VIDEO PORTEROS - CABLEADO

Tecnicaturas

Inscripciones e inicio del ciclo lectivo



Se encuentra abierta la inscripción para el nuevo horario de la Tecnicatura Universitaria en Seguridad Urbana y Portuaria, que se dictará a partir

de mayo en la sede de UTN.BA ubicada en Medrano 951, 2.º piso, Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

La Tecnicatura Universitaria en Seguridad Urbana y Portuaria es una carrera oficial a nivel nacional (Resolución Ministerial 612/07) que acredita al egresado para desempeñarse como asesor en seguridad y como director técnico en empresas de seguridad privada, tanto en el ámbito de la ciudad como en puertos internacionales.

La carrera, además, se articula con la licenciatura en Tecnología Aplicada a la Seguridad, la cual le brinda al egresado las herramientas necesarias para ocupar el puesto de responsable tecnológico en empresas de seguridad electrónica y depósitos fiscales.

En 2018, egresados de esta tecnicatura fueron convocados por la Prefectura Nacional Argentina para cubrir cargos de Oficiales Principales en el Escalafón Profesional.

Más información: (54 11) 4867-7590 de 9 a 14 o por mail a utn.seguridad@yahoo.com.ar.

Gunnebo desembarca en Argentina

Llega representada por Irtec Group

De la mano de IRTEC Group como representante exclusivo, llega Gunnebo a la Argentina.

La multinacional con sede en Gotemburgo, Suecia, presente en 33 países, se especializa en productos, servicios y soluciones de seguridad en las áreas de gestión de efectivo, control de accesos, almacenamiento seguro y seguridad integrada.

Las soluciones de Gunnebo tienen un antecedente exitoso en Argentina: la marca incursionó durante los años 2017 y 2018, cuando participó con sus equipos de la remodelación de la estación Constitución del Ferrocarril Roca. Allí instalaron las nuevas pasarelas peatonales e implementaron el sistema de seguridad del complejo.

IRTEC Group es una empresa argentina que ofrece soluciones de calidad en sistemas de automatismo para accesos hace 15 años.



Nueva plataforma de cotización online

Un servicio de Dexa para sus clientes

Dexa Seguridad Electrónica, en continuo desarrollo de sus servicios, ofrece a la comunidad de instaladores una herramienta que permite buscar y cotizar productos de primeras marcas en seguridad electrónica.

La plataforma dexa.net.ar presenta una interfaz fácil de usar, con filtros por marca, por rubro y por subrubro, lo cual agiliza la búsqueda. Además, incluye las características de todos los productos seleccionados, junto con una detallada ficha técnica.

El objetivo de Dexa es ofrecer soluciones sencillas para aquellos instaladores registrados en su plataforma.

El registro se realiza de manera simple y gratuita: darse de alta toma tan solo unos minutos, luego de los cuales ya podrá acceder a la cotización de cualquier producto en tiempo real.

A través de la plataforma dexa.net.ar, Dexa Seguridad Electrónica ofrece una amplia gama de soluciones contra intrusión, video vigilancia, control de accesos, incendio, cercos eléctricos y networking, entre otros rubros. La experiencia de los instaladores ya registrados en la plataforma digital garantiza el acceso a todas las marcas del distribuidor y a más de mil productos catalogados.

Selnet, distribuidor certificado Hikvision

Empresa habilitada para capacitaciones HCSA



Desde 2019, Selnet, distribuidor oficial Hikvision, está certificado por el fabricante para llevar adelante un ciclo de capacitaciones HCSA a

través del Product Manager en la marca, Walter Campos, quien fuera certificado por Hikvision para tal fin.

Las capacitaciones se realizan en auditorio que posee la distribuidora en su sede central, así como en distintos puntos del interior del país.

Aquellos interesados en la certificación pueden obtener más información y reservar su fecha en la siguiente dirección de correo electrónico: info@selnet-sa.com.ar.

LLEGÓ LA EXCELENCIA DE GUNNEBO A LA ARGENTINA

Estación Constitución,
Buenos Aires.



Líder mundial
en soluciones de control
de acceso peatonal

GUNNEBO
For a safer world®



Representante
Exclusivo Gunnebo

Conocé más productos en:
www.irtec.com.ar

mail: info@irtec.com.ar • tel: +54 (011) 4836-0408 / 4717-4569 / 4717-2967
Dirección: Corrientes 2445, Martínez - CP 1640. Pcia. de Buenos Aires. Argentina.



Nuevo standard en detección temprana basado en video

Mantienen su negocio vigilado y funcionando seguro



FPD-7024
Centrales de alarma de incendio



FPA-1000-UL
Central de Incendio Compacta



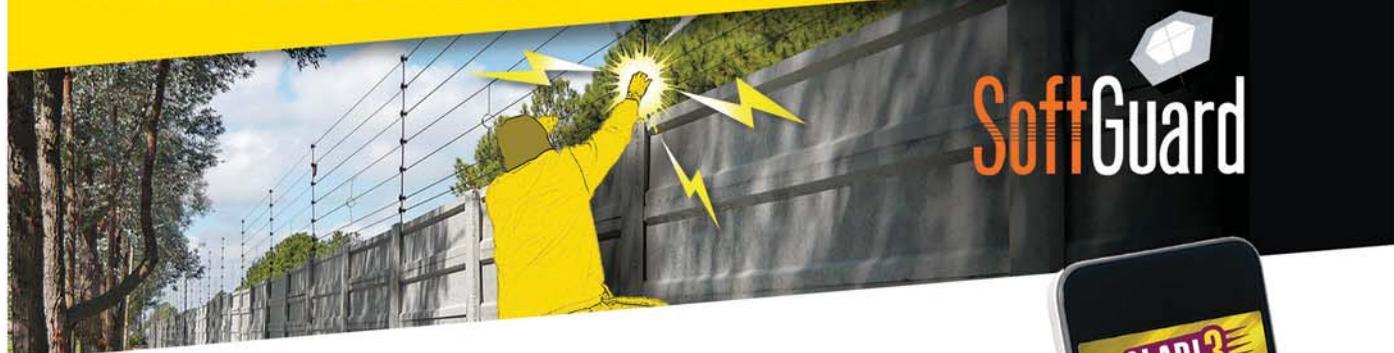
FPA-5000
Con módulos funcionales

Redes y Distribución SA - Distribuidor oficial mayorista.
Video vigilancia - Control de accesos - Sistemas de incendio

SOLICITE ASESORAMIENTO: ventas@rydsa.com.ar | 011-4896-9819 | www.rydsa.com.ar

INTEGRE CON ALARI 3® LA SOLUCIÓN SOFTGUARD APP VIGICONTROL

ALARI 3
SEGURIDAD PERIMETRAL



**SISTEMA PARA EL CONTROL DE RONDAS CON MONITOREO EN LÍNEA
PARA VIGILADORES Y PERSONAL DE GUARDIA.**

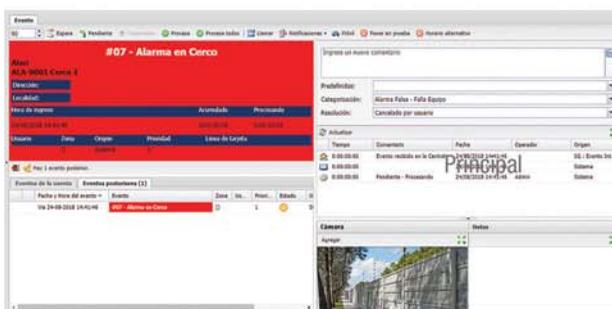
**ESTA PODEROSA HERRAMIENTA REALIZA EL CONTROL Y AUDITORÍA COMPLETA
DEL ACCIONAR DEL VIGILADOR:**

- Reporte de posición validado vía GPS.
- Envío de alertas de hombre vivo.
- Reporte de incidencias visualizadas durante el recorrido.
- Envío de imágenes, video, audio capturadas desde el mismo smartphone.
- Recibido en línea en su centro de guardia las 24 horas los 365 días del año.
- Integración con Cerco ALARI3 para recepción de eventos de intrusión de cerco energizado y supervisión del status de cada zona.
- Integración con dispositivos de VIDEO (cámaras) para la video verificación de las alarmas recibidas.
- Comunicación integrada entre los Jefes de Seguridad de los distintos countrys para reporte inmediato de avisos y información zonal relevante.
- Apps para supervisores y jefes de seguridad.



Módulo administrador de cercos

Ahí se observa el mapa del barrio con el estado de cada uno de los cercos. Cuando se recibe un evento de un cerco, el indicador asociado cambia de color indicando el nuevo estado.



Módulo Web remoto

Informa el tipo de alarma, fecha, hora, etc... y donde el vigilador u operador debe reconocer la alarma quedando hora y fecha de su reconocimiento

www.alari.com.ar

Irala 433 (C1163ABI)
Buenos Aires • Argentina
Tel. (011) 2102-4100 / 5000
Tel/Fax: (011) 4362-0266
ventas@alari.com.ar



Primera edición del Security Hot Sale

Evento de capacitación para instaladores

El 21 de marzo pasado, en la ciudad de Posadas, Misiones, se llevó a cabo la primera edición de Security Hot Sale, el cual reunió a fabricantes y proveedores de la industria de la seguridad con la finalidad de acercar al profesional las nuevas tendencias en tecnología y sistemas destinados al sector. Del evento, realizado en el Hotel Urbano de la capital misionera, participaron unos 50 profesionales.

Las presentaciones comenzaron a las 9 con la exposición de Big Dipper, empresa que mostró toda la familia de productos Cygnus Electronics, entre los cuales se destacaron las cámaras térmicas, los switches para CCTV, la nueva línea de teléfonos y video porteros SIP y los novedosos sistemas de reconocimiento facial de bajo costo.

Por otro lado, SEG Argentina exhibió su completa línea de automatización de motores, así como sus más recientes incorporaciones: los cercos electrificados JFL y los novedosos sistemas de control de acceso de Control ID, los cuales cuentan con un diseño ultra moderno y con la exclusiva característica de configuración ultra rápida.

También estuvo presente en la jornada Alarmas Marshall con su línea de productos inalámbricos apuntados al automonitoreo. Entre ellos se destacó su último y más novedoso modelo, Marshall IP, el primer panel de alarma inalámbrico y WiFi del mercado, totalmente integrado en una sola placa.

Otra de las empresas participantes del Security Hot Sale fue Starx, que mostró su línea de alarma monitoreada Serenity de Crow, un sistema que combina funciones de seguridad con automatización de hogares.

Al mediodía se realizó una charla comercial en la que los expositores compartieron técnicas y consejos comerciales, además de establecer un ida y vuelta con los instaladores e integradores presentes. Se brindaron consejos de ventas y de manejo de redes sociales, estrategias de referidos y herramientas básicas de marketing, con el objetivo de que el instalador pueda desarrollar sus estrategias comerciales.

Tras su paso por Posadas, el Security Hot Sale tendrá una nueva edición en la ciudad de Rosario, provincia de Santa Fe, para que el que espera una concurrencia importante de profesionales.

El tour tecnológico recorrerá en los sucesivos meses diferentes ciudades del interior del país, a las cuales llegará con todas las novedades de la industria de la seguridad y sus propuestas de capacitación.

Capacitación Bosch en RYDSA

Jornada sobre videovigilancia y detección de incendios

RYDSA invierte de manera constante para generar valor para sus socios de negocios de una forma que realmente puedan capitalizar, que les otorgue herramientas concretas y utilizables para llevar a cabo sus proyectos. Para esto, la empresa no se queda únicamente en lo informativo, sino que organiza eventos de carácter formativo, porque eso es lo que perdura en el capital humano del integrador. Como parte de su calendario, RYDSA presentó con la prestigiosa marca Bosch las soluciones de video, con especial énfasis en aprender sobre los equipos, puntualmente sobre los NVR de la serie DIVAR y las cámaras tradicionales para videovigilancia. Se demostró en forma práctica cómo se configura y opera el DIVAR, y se destacaron sus capacidades especiales frente a la competencia. Luego, se llevó a cabo una demostración en vivo del sistema de detección de incendio por video AVIOTECH IP STARLIGHT 8000, capaz de dar aviso de un incidente en muy pocos segundos, mucho antes que los sensores tradicionales e incluso antes que los sistemas de detección por aspiración, lo cual brinda una gran ventaja al momento de accionar contra ese incipiente siniestro y permite evitar daños mayores.

Lo avanzado de este sistema, basado íntegramente en video, es que puede cubrir áreas amplias dentro de espacios cerrados. Asimismo, ofrece una altísima precisión para evitar falsas alarmas, con avanzadas analíticas específicas que diferencian el humo y el fuego del polvo en suspensión y otros fenómenos similares, incluso en entornos industriales. Estas analíticas también mantienen su eficiencia en ambientes que presenten elementos similares al humo, como el vapor o la niebla.

Además del personal especializado de RYDSA, estuvieron a cargo de la capacitación Pablo Ebbro, Account Manager para Building Solutions de Bosch en Argentina, y Nicolás Vázquez, Ingeniero de preventa de la división de Videovigilancia de la marca.



PARARRAYOS COMPENSADORES DE CAMPO ELECTRICO

Protección a personas en áreas abiertas y bienes sin generar interrupciones, lucro cesante de inversiones de estructura, de negocios y tecnológicas que reciben daños por descargas atmosféricas

ALARI 3

SEGURIDAD ANTI-RAYOS



EVITAMOS LA FORMACION DEL RAYO

No son captores, desionizamos la atmósfera ordenando el flujo



LA CUENCA DEL PLATA ES LA SEGUNDA REGIÓN DEL MUNDO CON MÁS CAÍDAS.

Estudios científicos concluyeron que la Cuenca del Plata es la segunda región del mundo con **más caídas de rayos al año en el mundo**. La Argentina y parte de Sudamérica son consideradas regiones con gran cantidad de tormentas eléctricas.

Un mito instalado en el ambiente cotidiano y que debe ser desmentido es al colocar pararrayos tradicional, el instrumento no asegura que todo rayo en cercanías sea 'atrapado' por el mismo, todo lo contrario, en ocasiones puede fomentar su caída en los alrededores e incrementar el riesgo de vida.

Atención Countrys y Barrios Privados

Mitigue la responsabilidad civil por lo que acontezca en las partes comunes. Uno de los riesgos cada vez más habituales debido a los cambios climáticos, son las eventuales descargas eléctricas sobre partes comunes (como cancha de fútbol, tenis, hockey, Club house, sum, piletas, estacionamientos, canchas de golf, islas de juegos infantiles y otros espacios comunes). Estas descargas podrían generar daños a las personas. Adoptar medidas de protección contra estos riesgos con tecnologías disponibles es sin dudas una excelente inversión.



www.alari.com.ar

Irala 433 (C1163ABI)
Buenos Aires • Argentina
Tel. (011) 2102-4100 / 5000
Tel/Fax: (011) 4362-0266
ventas@alari.com.ar

Roadshow Dahua 2019

Organizado por Dialer Seguridad Electrónica

La marca y el distribuidor llevaron a cabo el primer evento conjunto del año, en el cual presentaron sus nuevos productos. A lo largo de la jornada, los disertantes destacaron la importancia del trabajo en equipo y las posibilidades de crecimiento que ofrece un proyecto integral.



Dialer Seguridad Electrónica y Dahua Technology llevaron a cabo el primer Roadshow del 2019 el pasado 29 de marzo. El evento contó con la presencia tanto de los directivos y los integrantes del distribuidor, como de autoridades regionales del fabricante; asimismo, participaron del encuentro más de 50 integradores e integradores de la marca.

Marcos Romero, Channel Director de Dahua en Argentina, fue quien dio comienzo a la capacitación ofreciendo un panorama actual del fabricante chino, uno de los principales desarrolladores mundiales de tecnología para video-vigilancia. Además del panorama de los nuevos productos, Romero se enfocó en el esquema de comercialización de la marca: Dahua cuenta en la actualidad con 32 filiales en todo el mundo, seis de ellas en Latinoamérica, entre las que se incluye la oficina de Argentina. Además, cuenta con diez distribuidores dentro del país, entre los que se encuentra Dialer.

A Romero se sumó Adrián Colmenares, Ingeniero de Soporte Técnico y Ventas, quien comenzó a exponer acerca de las novedades de Dahua: los nuevos productos con tecnología HD-CVI, las líneas IP y EZ-IP, los productos para control de accesos y los nuevos porteros

visores. Además, como soporte de canales, Colmenares hizo una introducción de las soluciones verticales que ofrece la compañía, temática que fue continuada por Paula Eckhardt, Ingeniera de preventa del departamento de Proyectos de Dahua Argentina.

A lo largo de la mañana, los directivos de la oficina local fueron interactuando con los presentes, poniendo a prueba sus conocimientos acerca de la tecnología y las posibilidades que ofrece. Así, por ejemplo, Adrián Colmenares comenzó con una serie de preguntas básicas acerca de los productos Dahua, las cuales fueron haciéndose cada vez más complejas a medida que se avanzaba en la tecnología. De la misma manera, Eckhardt comenzó describiendo las distintas variantes que ofrece un producto para distintos proyectos de seguridad, explicando, además, el funcionamiento de la oficina de proyectos, a disposición de los clientes de Dahua en el país.

Durante la presentación se hizo mención también a los productos especiales que ofrece la marca, como las cámaras térmicas, así como también sus funciones distintivas, las cuales, gracias a su inteligencia añadida, pueden ser aplicadas a proyectos de control de perímetros o detección de objetos en

distintos ámbitos, públicos o privados. En el aspecto comercial, los disertantes se enfocaron en resaltar el valor del servicio a la hora de ofrecer un producto de seguridad, proponiendo a los participantes distintas técnicas de venta. "Es fundamental que el profesional entienda que, a la hora de vender un sistema de seguridad, debe acompañar su presentación con los beneficios y servicios que puede obtener un cliente al comprar determinado producto. Hoy es fundamental hacer tangible la seguridad, ofreciendo el valor agregado que supone un servicio de pre y posventa de calidad, resolviendo así los problemas que se les presentan a los usuarios", destacó Marcos Romero.

"Así como es importante para el usuario saber que, por medio de la tecnología, les estamos ofreciendo una respuesta adecuada a su problema, los integradores e instaladores de sistemas de seguridad deben saber que cuentan con Dahua y su departamento de proyectos para resolver aquellos inconvenientes que se les presenten", explicó por su parte Paula Eckhardt. "La oficina de Argentina está para brindar soporte a los distribuidores y a sus clientes. Consideramos que el trabajo en equipo es una cuestión central a la hora de crecer", concluyó Colmenares. ■

DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRONICA

Air Live
Powered by OvisLink Corp.

ANVIZ

cofem, s.a.
1973

alhua
TECHNOLOGY

DEKSOR

JIALSEC

digifort

FURUKAWA

HIKVISION
Lider de la industria de Video Vigilancia Mundial

Honeywell

EBJ

FIRE-LITE Alarms
by Honeywell

KP ELECTRONIC
SYSTEMS LTD

Qool

Nexans

POLARIS
energy systems

Pyronix

SYSTEM SENSOR

SOYAL

TAKEX
EXTRAM

SEAGATE

DIALER



IDEAS & SOLUCIONES

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios



SKYHAWK AI

SURVEILLANCE

INTELIGENTE. SEGURO. CONFIABLE.

Sistemas de seguridad optimizados por IA

Optimizadas para sistemas DVR y NVR, las unidades SkyHawk™ para sistemas de seguridad están ideadas para cargas operativas las 24 horas en capacidades de hasta 10 TB. Equipada con el firmware ImagePerfect™ mejorado, SkyHawk ayuda a limitar los fotogramas perdidos y el tiempo de inactividad con una calificación operativa el triple del de las unidades de sobremesa, y está lista para grabar hasta 90 % del tiempo con transmisiones de hasta 64 cámaras de alta definición



RMA LOCAL



RECUPERO DE DATOS SIN CARGO

iLíder en el mercado!

contacto@fiesa.com.ar



1999 - 2019

CUMPLIMOS 20 Años

#20YearsChallenge



¡Visita nuestro nuevo
portal recargado!

Podrás dar de alta y hacer seguimiento de **RMA**,
realizar **tickets**, **consultar precios**, ver la **nueva**
lista de precios online, y mucho más.

Conocé todos los productos en www.fiesa.com.ar

Presentación de sistemas de audio profesionales Honeywell

Capacitación organizada por Fiesa

Honeywell presentó sus sistemas de megafonía y sonido profesional Intevio y X-618, productos diseñados para ofrecer soluciones escalables y confiables en audio evacuación. Para asesorar al profesional, Fiesa, distribuidor del fabricante, puso a su disposición el departamento de proyectos.



Honeywell, uno de los referentes mundiales en sistemas de seguridad, movilidad, automatización y eficiencia energética, presentó junto a su socio de negocios Fiesa las soluciones que ofrece para audio profesional, megafonía y audio evacuación, en un evento realizado en el Hotel Savoy de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. La jornada, que contó con la presencia de integradores e instaladores, estuvo enfocada en presentar las dos soluciones que ofrece Honeywell en materia de audio profesional: el sistema Intevio, para pequeños y medianos proyectos, y el X-618, una versión superior con capacidad de adaptarse a grandes soluciones de audio.

“Es necesario resaltar la organización de Fiesa para esta presentación, nuestro canal de distribución en Argentina de los sistemas de audio y megafonía P.A.V.A. (Public Address Voice Alarm)”, destacó

Lucas Botinelli, Account Manager del fabricante. “Pensamos esta jornada para presentar Intevio, una solución de audio compacta e integrada para pequeños proyectos; y X-618, la alternativa para retail multisitio como hospitales, shoppings o grandes complejos de oficinas, con funciones especiales que también pueden aplicarse a otras líneas de negocios, como los segmentos de incendios, intrusión o video”, detalló el directivo de Honeywell.

“Se trata de una solución muy sencilla de implementar para el profesional de la seguridad, que solo debe tener en cuenta la distribución del audio y algunos parámetros de instalación para poder llevar a cabo una solución de megafonía o audio evacuación”, explicó por su parte Javier Jolodovsky, Consultor técnico de preventa de Honeywell para Argentina, Bolivia y Uruguay. “Es muy importante que el profesional sepa

que puede añadir rentabilidad a su negocio con este tipo de sistemas. No deben tenerle miedo a las nuevas opciones, ya que todo el equipo técnico de Fiesa, nuestro distribuidor, y quienes integramos Honeywell estamos para asesorarlos y acompañarlos en este desafío”, resaltó Jolodovsky

LA PRESENTACIÓN

La capacitación consistió en una breve referencia técnica a los equipos, describiendo tanto Intevio como su hermano mayor, X-618, y sus componentes, así como su modo de instalación. “Es importante que el profesional sepa que para lograr una instalación exitosa solo debe tener en cuenta unas pautas técnicas muy sencillas. El límite en cuanto a las aplicaciones está en la imaginación de quien asesore y lleve adelante el proyecto”, explicó Botinelli durante su presentación.

PAVA

**PUBLIC ADDRESS
VOICE ALARM**



¿Por qué elegir la solución de PAVA?

Se trata de un sistema integrado de megafonía y audio evacuación con una alta calidad acústica y capacidad para reproducir audio de manera independiente en múltiples zonas.



> Expansión

Interfaz ethernet que permite su fácil expansión a más zonas.

> Integración

Interfaz para integrar paneles de incendios

> Tiempo real

Monitoreo en tiempo real Interfaz gráfica.

¿Por qué?

> Comunicación

Comunicación doble vía entre las estaciones.

> Fácil

Timer Interno, fácil instalación y configuración

> Calidad

Excelente calidad de audio.

Honeywell

THE POWER OF **CONNECTED**

iContactá a nuestros expertos!

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) / CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

Así, durante cada explicación se hacía partícipes a los asistentes en la búsqueda de posibles escenarios de aplicación y qué solución podrían ofrecer. “Estos sistemas, además de ofrecer megafonía y audio evacuación, combinan una serie de funcionalidades únicas. Entre ellas, la posibilidad de estar transmitiendo una frecuencia de radio FM en el piso de un hotel mientras se utiliza otro de sus canales, por ejemplo, como audio de una conferencia o un tercero para reproducir avisos publicitarios”, amplió Javier Jolodovsky.

La zonificación en la distribución del sonido y las características de cada uno de los modelos presentados fue otro de los temas abordados durante la jornada. En este segmento, se explicó qué tipo de accesorio utilizar para mejorar la eficiencia del sistema y optimizar los recursos, lo cual añade valor a la obra.

A través de los contactos secos de un panel de alarmas, un DVR o una central de incendios, por ejemplo, pueden aprovecharse las funciones preprogramadas de estos equipos, como detección de movimiento, apertura o cierre de puertas o una alarma de fuego, para disparar alertas en cualquiera de las zonas del sistema de audio.

“Se trata de una solución muy flexible. Por eso le decimos al profesional que no tenga miedo de ofrecérsela a sus clientes o incluso generar nuevos clientes a partir de sistemas de audio profesionales como estos. Como dijimos a lo largo de la presentación, los equipos de Fiesa y de Honeywell están a disposición de quien tenga la inquietud de generar un nuevo negocio o añadir valor en una instalación ya existente”, describió Lucas Botinelli.

Finalizada la presentación de los equipos, se llevó a cabo una ronda de consultas. Además, los presentes pudieron probar un equipo Intevio mientras recibían el asesoramiento de los especialistas. “Esa es otra de las ventajas de los sistemas P.A.V.A.: son totalmente escalables, por lo que se puede partir de una solución muy básica para luego crecer en la medida de las necesidades del cliente”, concluyeron los representantes de Honeywell.



PROYECTOS 2019

Gracias a su sólida estructura, Fiesa pudo sortear un año complejo como el 2018 con tranquilidad, apoyada también en la relación construida con sus clientes, socios comerciales que acompañan las iniciativas del distribuidor desde hace casi 20 años y que representan una de las fortalezas de la empresa. Asimismo, el staff de la compañía, distribuido en las áreas comerciales, administración, marketing, soporte técnico, expedición y reparaciones, es el responsable de transmitir la “Experiencia Fiesa”, que se traduce en negocios rentables para sus clientes.

Además de los eventos y capacitaciones en conjunto con sus marcas representadas, Fiesa se propone este año generar un mayor volumen de negocios, para lo cual trabajará en áreas clave. Una de ellas es continuar ampliando su porfolio de marcas y productos, incorporando nuevas soluciones y tecnologías.

Por otra parte, la empresa incrementará su presencia en las provincias, intensificando los viajes y ampliando el plantel de vendedores. Trabajando en equipo con las grandes marcas que representa, la organización de capacitaciones en la sede de la empresa y de roadshows en distintas ciudades argentinas también formará parte de las estrategias de marketing para este año: para ello, Fiesa ya está organizando capacitaciones con Hikvision, Paradox y Western Digital, tanto presenciales como vía Webinar.

“La idea este año es organizar viajes a varias provincias argentinas para escuchar a nuestros clientes y presentarles las novedades, acompañados por representantes de las diversas marcas. Además, presentaremos las líneas de

productos recientemente incorporadas, como el sistema de sonido de las prestigiosas marcas Honeywell, que estamos comenzando a presentar a través de diferentes eventos, y System Sensor”, explicaron desde el Departamento de Marketing de la empresa.

DEPARTAMENTO DE PROYECTOS

A través de su departamento de Marketing y con su fuerza de ventas, Fiesa llevó a cabo en 2018 un trabajo intenso de promoción, con el que dio mayor visibilidad a toda su gama de productos disponibles con stock permanente. “También pusimos énfasis en el departamento de Proyectos, a través del cual logramos desarrollar, principalmente, las líneas high-end de Hikvision”, destacó Leonardo Piccioni, Socio Gerente en Fiesa. En concordancia con los objetivos planteados, la empresa incorporó al Lic. Néstor Gluj como Gerente del departamento de Proyectos, y al Lic. Pablo Laperchia como Gerente del departamento Comercial. Tanto Gluj como Laperchia son profesionales de larga trayectoria en el sector y trabajan fuertemente para otorgar más dinamismo al departamento de ventas del distribuidor.

“El sector de la seguridad electrónica presenta diariamente nuevas oportunidades de negocios y es necesario explorarlas con agresividad y decisión”, graficó Piccioni acerca de la estrategia comercial adoptada por la empresa.

Por otra parte, Fiesa anunció para este año nuevas herramientas para sus clientes: entre ellas, la mejora de su página web, www.fiesa.com.ar, la cual incluirá un carrito de compras y un cotizador online para poder presupuestar de manera sencilla y personalizar la lista de precios online. ■

P ▲ R ▲ D O X™

FiESA
SEGURIDAD ELECTRONICA

DETECTORES INALÁMBRICOS



Sistema de seguridad en una propiedad

Se pueden utilizar en SP, MG y EVO (para SP y EVO se requieren expansores inalámbricos RX1 o RTX3, según corresponda).



Fáciles de montar en lugares poco accesibles.



Instalación más **estética, rápida y económica** al no requerir cableado.



Alta **flexibilidad**, que permite agregar fácil y rápidamente nuevas unidades a un sistema existente.

iContactá a nuestros expertos!

P ▲ R ▲ D O X™

Av. De Los Incas 4154/6 (1427) / CABA - Tel/Fax: (54 11) 4551-5100

www.fiesa.com.ar - contacto@fiesa.com.ar

ANALÍTICAS DE VIDEO DE AUTOAPRENDIZAJE



AVIGILON™
a Motorola Solutions Company

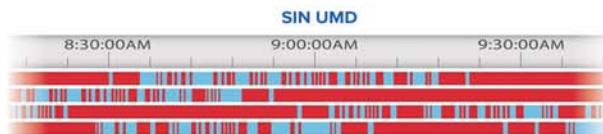
Appearance Search™ Búsqueda por Apariencia

La tecnología Avigilon Appearance Search™ de analíticas de video es un sofisticado motor de búsqueda que usa inteligencia artificial y aprendizaje profundo para video. Dicho motor permite revisar con facilidad a través de horas de video, lo que permite ubicar rápidamente a una persona específica o un vehículo de interés en todo el sitio.

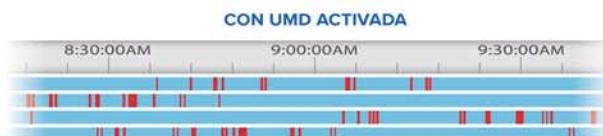
La tecnología Avigilon Appearance Search puede reducir drásticamente el tiempo de respuesta ante incidentes, además de mejorar las investigaciones forenses, ya que permite a los operadores reunir evidencia sólida en video y crear un relato eficaz de los sucesos.



Unusual Motion Detection (UMD) Detección de Movimiento Inusual



La línea de tiempo de ACC™ muestra todos los eventos de movimiento grabados



La línea de tiempo de ACC muestra todos los eventos de movimiento grabados que no sean usuales en un periodo de tiempo determinado

Ahora disponible en el software de administración de video Avigilon Control Center (ACC) 6, UMD es una tecnología avanzada de inteligencia artificial (IA) que revoluciona la automatización de la videovigilancia y que cuenta con un diseño para mostrar eventos que de otra forma pasarían inadvertidos.

Sin reglas ni configuraciones predefinidas, la tecnología UMD puede aprender continuamente cómo se ve la actividad típica en una escena y, luego detecta y señala movimientos inusuales.

UMD permite a los operadores buscar con mayor rapidez entre grandes cantidades de video grabado, enfocando su atención en los sucesos atípicos que podrían necesitar mayor análisis, lo que ayuda a reducir horas de trabajo a solo minutos.

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Avigilon** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar


www.dramstechnology.com.ar



SUPREMA INC

CONTROL DE ACCESOS Y PRESENTISMO



suprema | NUEVA GENERACIÓN

BioStar 2: Control de Acceso - Presentismo - Video - Mobile App - SDK/API - WEB Based

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos **Suprema** que tenemos para ofrecerle.

Pringles 1267
(C1183AEW) Buenos Aires, Argentina
Tel.: (+54 11) 4862 5054
ventas@dramstechnology.com.ar



www.dramstechnology.com.ar



CEM renovó su sede

Mayor superficie productiva y más comodidad para sus clientes

Como parte de su estrategia productiva, CEM inauguró su remodelado edificio corporativo, que cuenta con amplias instalaciones de montaje y oficinas comerciales. La empresa apuesta desde hace 35 años a la industria nacional, produciendo sistemas de alarmas de calidad, reconocidos en el mercado.



CEM S.R.L.

-  +54 351 456-8000
-  ventas@cemsrl.com.ar
-  www.cemsrl.com.ar
-  /cem.alarmas

Desde 1985, CEM S.R.L. es fabricante de productos para seguridad electrónica entre los que se incluyen centrales de alarma, detectores, accesorios y productos especiales para control telefónico, GSM o inalámbrico. La empresa, además, es distribuidora de varias firmas extranjeras y nacionales, gracias a lo cual puede ofrecer soluciones completas para el sector de la seguridad electrónica. Entre sus marcas propias se encuentran los productos Suri, Xanaes, Pucará, Azor, Otus, Kallpa y Atix.

Los productos que ofrece CEM, como fabricante y distribuidor, abarcan los segmentos de alarma, detectores, barreras infrarrojas, sistemas sonoros, baterías, videovigilancia, sistemas contra



incendios, monitoreo y cables; gracias a esta amplia oferta, la empresa es capaz de generar nuevas posibilidades de negocios, tanto propias como para sus clientes.

En cuanto a la logística, CEM cuenta con herramientas muy modernas para la distribución de sus productos en todo el territorio nacional y el Mercosur, que incluye la recepción de pedidos y cotizaciones en línea, y un avanzado sistema de tickets electrónicos de reparaciones y atención telefónica. Y debido a su stock permanente, logra satisfacer las necesidades de sus clientes con envíos en el día.

La premisa de CEM es la fabricación de equipos de alta calidad, lo cual requiere de un soporte técnico a la altura de las circunstancias. En permanente evolución, la empresa ofrece a sus clientes soporte técnico que incluye desde atención telefónica, consultas en línea y reparaciones hasta capacitación profesional, desarrollada a través de distintos cursos.

NUEVA SEDE

Con la finalidad de ampliar su capacidad operativa y ofrecer una mejor atención a sus clientes, CEM invirtió en la ampliación de su edificio corporativo, ubicado en el Pasaje Picaflor 72 del Barrio Mitre, Córdoba capital.

“La ampliación de nuestro edificio es una inversión pensada para aumentar en un 40% nuestra capacidad productiva, modernizando y agilizando los controles de calidad. Es la apuesta más fuerte de nuestra empresa a lo largo de los últimos 35 años como fabricante”, explicó Damián Rubiolo, Gerente comercial de CEM.

El edificio, tras su remodelación, sumó dos nuevas plantas, en las que se distribuyen oficinas comerciales, un moderno showroom, depósitos, una nueva sala de capacitación –donde se dictan cursos y conferencias sobre nuevos productos y tecnologías–, un espacio para el departamento de Investigación y Desarrollo, además de un espacio destinado para quienes integran el staff de la empresa.

“Lograr un edificio moderno, con maquinaria de última generación, nos permitirá reforzar nuestra imagen como uno de los referentes en la fabricación de tecnología nacional. Además, es seguir apostando a la industria argentina, como lo hemos hecho desde nuestros inicios”, detalló Rubiolo.

“Estos cambios nos ayudarán también a agilizar la salida de nuevos equipos, en los que estamos trabajando desde hace meses, novedades que pronto presentaremos en el mercado”; concluyó el directivo. ■



NUEVO DETECTOR INFRARROJO OTUS LED

¡AHORRÁ EN LUCES DE EMERGENCIA!

Cuando se produce un corte de energía,
se enciende un LED que ilumina
tenuemente un ambiente.



- > Ilumina sólo en ambientes con personas en movimiento.
- > Inmunidad animal ajustable de 5 a 25kg.
- > Compatibilidad total con Xanaes o Atix.
- > Módulo adaptador para otros paneles.
- > Contador de pulsos seleccionable.
- > Microprocesado con compensación digital de temperatura.
- > Area de operación: 90° / 12 mts.
- > Antidesarme.



Seguinos en las redes >  /cem.alarmas

¡PROMO LANZAMIENTO!
LLEVALO AL MISMO PRECIO
QUE UN OTUS CONVENCIONAL

PROMOCIÓN VÁLIDA HASTA AGOTAR STOCK DE 1000 UNIDADES


CEM
ALARMAS

En CABA conseguís
toda la línea CEM en



de Mafp Consultores S.R.L.

- > Constitución 4368 :: CABA (1254)
- > Tel: (5411)-4922-9285 / (011)-2118-4011 / 2123-2961
- > info@mafpcultores.com.ar
- > Whatsapp: 11 5836 1150



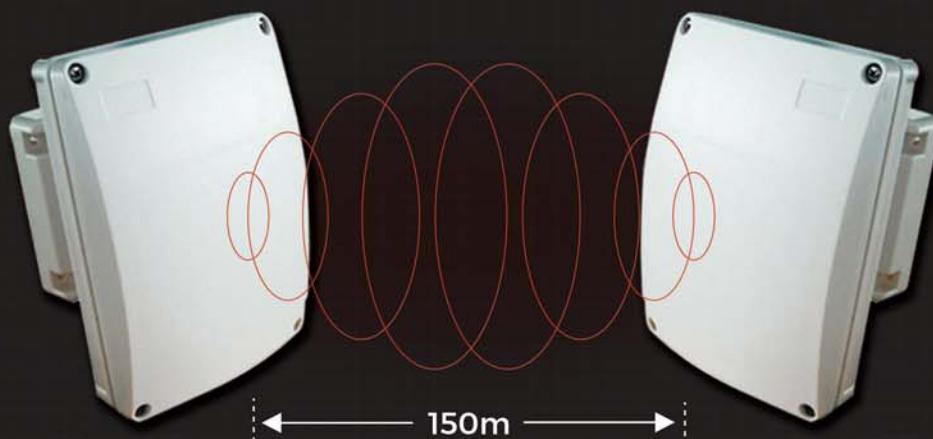
STARX
SECURITY

BARRERAS MICROONDAS

PARA SEGURIDAD PERIMETRAL DE ALTO RIESGO

Capacitate con nuestros técnicos y ofrezca a tus clientes el producto adecuado.

BR
Big Range
Detector



Entrá a conocer nuestra nueva web
www.starx.com.ar



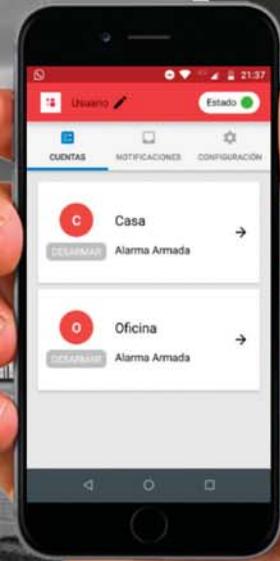
TODOS NUESTROS PRODUCTOS

Hojas de datos - Soporte técnico - Novedades y más

☎ 011 5091 6500 / 📞 +54 9 11 6112 7898 - Pepirí 758, Parque Patricios, CABA - ventas@starx.com.ar

NanoSmart

APLICACION
NUEVA



EL EQUILIBRIO IDEAL ENTRE EL
MONITOREO TRADICIONAL Y LA
COMUNICACION MAS AVANZADA.



- Compatibilidad con **TODOS** nuestros comunicadores GPRS
- Armado/desarmado remoto
- Operación de múltiples paneles/usuarios
- Histórico de activaciones
- Personalizable

 www.nanocommweb.com

 5411 4505-2224

 **NANOCOMM**
ESPECIALISTAS EN COMUNICACION

Identa

Portería virtual: más seguridad a menor costo

Identa desarrolló un sofisticado sistema de portería virtual basado en tecnología IP. Diseñado especialmente para empresas que quieran mejorar su rentabilidad sin aumentar sus costos, el sistema tiene un panorama de crecimiento ilimitado y aplicaciones que van más allá de la vigilancia.



IDENTA

(54 11) 2152-2355

info@identa.com.ar

www.identa.com.ar

IDENTA nació en 2016 de la asociación entre cuatro empresas del sector tecnológico, cada una con más de 20 años de experiencia en el mercado de las telecomunicaciones, el diseño y la fabricación de tecnología, la instalación y el mantenimiento de sistemas eléctricos en edificios y la instalación y el monitoreo de sistemas de seguridad y de domótica.

“En Identa nos especializamos en aumentar la seguridad de propietarios y usuarios de edificios, barrios cerrados, fábricas y oficinas al tiempo que aplicamos tecnología de última generación para simplificar la vida cotidiana de las personas” describió Gerardo Gazzano, Socio gerente de la empresa

“Somos desarrolladores de tecnología a través diversos partners, con los que trabajamos en conjunto para diseñar productos y sistemas según nuestros requerimientos, generando servicios propios exclusivos”, amplió el directivo. Uno de esos servicios exclusivos es el de portería virtual.

- ¿En qué consiste un sistema de portería virtual?

- Portería Virtual consiste en aplicar tecnología IP para reemplazar, total o parcialmente, distintos servicios o productos de seguridad, incluyendo al vigilador físico, en edificios, countries, empresas y hasta en casas particulares. Se ofrece, en su lugar, un sistema único que aumenta la seguridad y disminuye



costos operativos al mismo tiempo, lo que redunda en un ahorro para el consorcio y una mayor ganancia para la empresa de seguridad.

- ¿Cuáles son los beneficios que aporta al usuario?

- Además de la disminución de costos y aumento de la seguridad, tenemos la ventaja como empresa de ser desarrolladores; esto significa que podemos armar un ecosistema en constante crecimiento, atendiendo diferentes requisitos que van planteando tanto nuestros clientes como nuestros asesores comerciales o ingenieros, quienes permanentemente piensan nuevas aplicaciones para esta solución.

MENOR COSTO, MAYOR SEGURIDAD

Aunque parezca un contrasentido, a través de un sistema de portería virtual de Identa puede lograrse una disminución de los costos al tiempo que se mejora la seguridad del lugar. “La disminución de costos se produce, en primer lugar, por la naturaleza misma del servicio que, basado en servidores y Call Center en la nube, permite atender gran cantidad de clientes en forma si-

multánea”, explicó Gazzano. “Por otra parte, el modelo comercial está basado en el comodato, de modo que el cliente final no debe hacer una erogación inicial por instalación ni por la compra de equipo, sino que hace una comparación muy simple: ¿cuánto pago hoy por el servicio actual? contra ¿cuánto me cuesta este nuevo servicio y qué beneficios extra tengo?”, amplió el directivo de Identa.

Este razonamiento, haciendo un cálculo similar, se aplica también para la empresa de seguridad al comparar su costo operativo actual con el costo de este nuevo producto y la posibilidad de ofrecer más servicios a sus clientes. El sistema de portería Identa, además, ayuda a evitar la superpoblación del personal de vigilancia.

- ¿Las empresas pueden ir creciendo en servicios y prestaciones?

- Las empresas de seguridad pueden ir variando la relación costo/ganancia a voluntad. Por ejemplo, al principio, pueden apoyarse en nuestro call center, a través del cual les brindamos el servicio completo, incluyendo instalación y mantenimiento de hardware.



PORTERÍA VIRTUAL



IDENTA

**PODÉS OFRECER UN SERVICIO ÚNICO,
A BAJO COSTO Y SIN INVERTIR EN DESARROLLO.
DE LA TECNOLOGÍA NOS OCUPAMOS NOSOTROS.**

EDIFICIOS, LOCALES, BARRIOS CERRADOS, FABRICAS, HOTELES, ESCUELAS

Proveemos la tecnología, instalamos los equipos, realizamos el mantenimiento las 24hs, brindamos el software y la capacitación para que cualquier empresa de seguridad monte un centro de operadores o utilice el propio.

Permitite a tus clientes bajar sus costos mensuales donde hoy se requiere la presencia de una persona por 12 o 24hs.
Llave electrónica y código QR de configuración remota.
Grabación de audio y video las 24hs.

**Nuestro sistema además permite generar acciones de forma remota:
Abrir puertas, portones y barreras, encender luces, motores
y cualquier tipo de dispositivo.**

A medida que van creciendo y deciden aumentar su rentabilidad, los ayudamos a instalar su propio call center, y lo mismo con el personal de instalación y mantenimiento, hasta que solo queda el costo de uso de la plataforma. Y siendo parte de nuestro ecosistema, automáticamente reciben las nuevas prestaciones y mejoras que la plataforma va sumando.

- ¿Cómo aumenta en la seguridad?

- Por medio del sistema de portería virtual, nosotros aseguramos, en primer lugar, el ingreso al edificio. A diferencia de otros sistemas que simplemente "observan el movimiento", nuestros operadores están involucrados directamente en todo el proceso de ingreso: la llamada del visitante, la consulta al propietario, la apertura de puerta y la verificación del cierre. Se graban todos los movimientos en audio y video, no en una NVR local sino en la nube, sin riesgo de sustracción. Nuestros operadores están físicamente fuera del lugar, por lo que no se los pueden reducir. Además, el call center rota las llamadas de manera automática, por lo que no hay nadie que pueda involucrarse en un ingreso indebido.

- ¿Qué controla el sistema?

- Se controla el ingreso y egreso de un lugar, tanto peatonal como vehicular, al tiempo que se generan registros audiovisuales de todo el movimiento del edificio. Inclusive se conoce cuando un propietario es forzado a ingresar al edificio, lo cual permite implementar las acciones de emergencia que correspondan en esa situación. Hay una modalidad especial para supervisar lo que se llama "entradera", una forma de robo que consiste en forzar a un propietario a entrar a su domicilio. El sistema se complementa con una aplicación para teléfono móvil que tiene, entre otras funciones, un botón de pánico, lo cual constituye un vínculo permanente de supervisión por parte del sistema que cuida al propietario. Esa app permite que el propietario, virtualmente, siempre

esté en su casa, evitando la vulnerabilidad del "departamento vacío".

- ¿Qué diferencial aporta al mercado el sistema Identá?

- La gran diferencia es que nosotros somos desarrolladores y no integradores. El integrador toma diferentes productos, "los arma" para que funcionen de manera coordinada y trata de mantenerlo en el tiempo, lo cual es complicado porque se suelen utilizar productos de fabricantes distintos, los cuales evolucionan en forma separada, sin compatibilidad entre sí. En nuestro caso, nuestros partners desarrollan para nosotros, según nuestros requerimientos. Eso logra un conjunto de elementos de hardware y software coherente, un verdadero ecosistema que evoluciona coordinadamente como tal. Y hablamos de productos tan diversos como servidores, software de comunicaciones, administración de call center y bases de datos, porteros IP, lectores de tarjetas de proximidad, lectores de huella dactilar, cámaras, monitores de video, aplicaciones móviles, etc.

Esto amplía enormemente nuestro horizonte de posibilidades de servicio y nos pone en un lugar privilegiado para ofrecer nuestros productos.

CRECIMIENTO Y ESTRATEGIA COMERCIAL

"El mercado está virgen de soluciones completas como las que ofrece Identá. Hay algunos servicios parciales, pero son incompletos y la gente se está dando cuenta de eso. Por eso las posibilidades de crecimiento para nuestra empresa son ilimitadas", manifestó Gerardo Gazzano acerca del futuro de los sistemas de portería virtual de Identá.

"También está la vigilancia física, que tiene sus propios inconvenientes, entre ellos, los costos involucrados, que son cada vez más difíciles de pagar para los consorcios. Además, si bien tenemos servicios para clientes finales, nuestra propuesta hacia el mercado es asociativa para con las empresas de seguridad ya establecidas, para que continúen manejando su propia cartera de clientes y que puedan ofrecer tanto los servicios como los costos apropiados para esta época", amplió.

- ¿Cuál es el método de comercialización e implementación que utilizan?

- Primero se generaron referencias comerciales realizando ventas a usuarios finales o consorcios, aunque la idea es que nuestro cliente sea la empresa de seguridad. Buscamos empresas que

quieran explotar nuestra plataforma y subirse a un nuevo negocio aprovechando que los consorcios hoy desean ahorrar en el costo de las expensas; así, en lugar de perder clientes, podrán entregarles una oferta superadora en costos y calidad de servicio.

- De comercializar a distribuidores, ¿cómo se realiza la capacitación para los vendedores?

- A cada nueva empresa que se suma al negocio, junto con la firma del contrato se le entrega un kit y una capacitación comercial y técnica si el cliente lo requiere. En este punto existen diferencias si la empresa de seguridad se apoya en nuestro centro de monitoreo o usa el propio. Si la empresa no tiene departamento técnico, nosotros le ofrecemos la posibilidad de hacer la instalación y mantenimiento del sistema.

- ¿Es una plataforma integrable con otras marcas del mercado?

- Estamos en estos momentos tratando con empresas reconocidas del mercado para integrar nuestro servicio y plataforma a otras existentes. Con respecto al hardware, solamente integramos con porteros IP de la firma SURIX S.R.L.

- ¿Cómo brindan soporte técnico?

- Tenemos un soporte técnico disponible las 24 horas durante los 365 días del año para las empresas que contratan en comodato. Para aquellos que llevan adelante toda la operación por cuenta propia tenemos una línea telefónica que provee apoyo en el uso y responde consultas sobre plataforma. El sistema instalado reporta permanentemente su estado y, ante una eventual pérdida de registro u otro tipo de falla, la reporta vía mail a nuestro servicio técnico.

- ¿Cuáles son las expectativas de crecimiento de la empresa gracias a este sistema?

- Estamos completamente convencidos de que este es el futuro del "portero eléctrico", o, mejor dicho, es un cambio de paradigma para ese servicio que, actualizado con las nuevas tecnologías, permite agregarle más seguridad a un condominio. Como dije anteriormente, tener control absoluto del producto nos permite agregarle prestaciones y servicios, generando así un sistema muy completo para una propiedad horizontal. Se trata, además, de un producto 100% exportable, lo que ya nos permitió tener nuestros primeros contactos con empresas de Uruguay, Perú y México. ■





Líder en tecnología IP Argentina,
exportamos a más de 14 países.



IP Access // IP Entrix

Sistemas IP de porteros para hogar y edificios



VoIPBell

App de Porteros IP para ANDROID e iOS

Wan Page

Sistemas IP de anuncio y evacuación.



Help IP

Sistema IP de llamada a enfermera



☎ (54)11 5272-9500

✉ sales@surix.net

➤ <https://www.surix.net>

📍 Chile 111, Villa Martelli · Vicente López · Pcia de Buenos Aires · B1603CMC



COMODIDAD Y SEGURIDAD

AUTOMATIZADORES A CADENA

Nuevos motores LÍNEA PORTAL

Ideales para portones industriales
y para zonas de climas hostiles.



ALTA
VELOCIDAD



RESISTENTE
A BAJAS
TEMPERATURAS



MAYOR
DESEMPEÑO



CLIMA
HOSTIL



LEVADIZO



PIVOTANTE



BATIENTE



BARRERA



Equipos Certificados
por la Conformidad Europea

Establece que el equipo comercializado
cumple con la legislación obligatoria en
materia de requisitos esenciales.

☎ 5352 8344

🌐 www.ppa.com.ar

Spirit

Su casa más inteligente y segura.



CENTRAL SPIRIT

- Comunicación "Cloud" a través de la red de WiFi local protegido.
- Permite agregar modulo 3G para trabajar como backup en la vía de comunicación.
- Transmisor 433 Mhz integrado para controlar automatizadores de portones y/o puertas.
- Comunicación Zigbee con los sensores y demás accesorios.
- Soporta hasta 32 sensores o accesorios.
- Batería de Litio integrada.
- Instalación fácil y rápida.



Compatible con la aplicación



Permite controlar distintas marcas de alarmas y cámaras en un mismo aplicativo.



Arme, desarme y arme parcial



Agenda para arme y desarme



Desarme bajo coacción



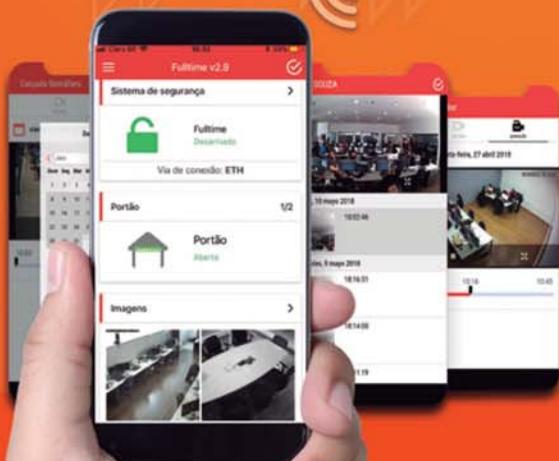
Historial y filtro de las acciones y alertas



Envío de pánico



Mapeo e inhibición de sectores



CONTROL TOTAL A TRAVÉS DEL SMARTPHONE, ESTÉS DONDE ESTÉS

 Fulltime



Download on the App Store

ANDROID APP ON Google play

Servicio de portería virtual de Prioridad 1

Nueva unidad de negocios enfocada en el cliente final

Como parte de su constante crecimiento, y con el objetivo de ofrecer nuevos servicios, Prioridad 1 incorporó tecnología de portería virtual a su porfolio. Se trata de un sistema controlado por la central de monitoreo y el propio usuario, pensado para mejorar la seguridad en edificios.



PRIORIDAD 1

-  +54 11 3723-2323
-  info@prioridad1.com
-  www.prioridad1.com
-  /Prioridad1.Ar/
-  /prioridad1.ar/
-  /company/prioridad1/



Desde hace más de 29 años, Prioridad 1 ofrece instalación y monitoreo de todo tipo de sistemas de seguridad para casas, edificios, locales, oficinas y depósitos a miles de industrias, comercios y hogares de Argentina. Prioridad 1 monitorea sistemas de seguridad integrados por cámaras de CCTV, sensores inalámbricos, cercos eléctricos perimetrales, elementos de control de accesos y sistemas contra incendio y de control de cadena de frío, entre otros. El objetivo de la empresa es brindar tranquilidad y seguridad a sus clientes, y lo logra gracias a una central de monitoreo propia con la capacidad de responder de manera inmediata ante un evento.

La permanente actitud de crecimiento y transformación que guía a la empresa le permitió desarrollar nuevas actividades en el ámbito de la seguridad electrónica que complementan y potencian su actividad principal; entre ellas se encuentra el nuevo servicio de Portería Virtual.

“En Prioridad 1 tenemos como premisa buscar de manera permanente nuevas soluciones en seguridad para satisfacer

a nuestros clientes y encontramos en el sistema de portería virtual una buena oportunidad para ofrecer un servicio diferencial a través de nuestra central de monitoreo”, explica el Ing. Ricardo Katz, CEO de la compañía.

¿De qué se trata este servicio? Portería Virtual es un sistema que, a través de un comunicador IP con comunicación bidireccional de audio y video, permite identificar al visitante de un edificio para concederle o negarle el paso según esté o no habilitado; y toda la transacción queda grabada en audio y video.

“El sistema integra cámara de vídeo, lector de huellas o tarjetas de proximidad y dispositivos de control puertas y portones, con un portero IP instalado en las zonas de acceso de cualquier tipo de locación. Así, todos los equipos están integrados y pueden ser monitoreados desde nuestra central, o bien el propio usuario puede hacerlo desde un teléfono celular o desde un teléfono fijo”, detalló el directivo de Prioridad 1. “Este nuevo servicio responde a la necesidad actual de optimizar recursos y a la vez minimizar fallos en la supervisión

de un lugar. Está enfocado, principalmente, en el cliente final: un edificio de departamentos, un barrio cerrado, un piso de oficinas, una fábrica, un parque industrial, entre otras aplicaciones en las que el control sea un requisito”, amplió Katz.

NUEVA OFERTA PARA EL USUARIO

“En Prioridad 1 estamos siempre en la búsqueda de soluciones acordes a lo que el mercado requiere. Encontramos entonces que hay una necesidad bastante grande de bajar los costos de vigilancia sin resignar la seguridad de un lugar”, detalló el Ing. Ricardo Katz acerca de cómo la empresa se decidió a implementar el sistema de Portería Virtual.

“En general, la tecnología en sí misma genera una combinación entre la seguridad física y la electrónica, que permite bajar los costos de personal. Hace 20 años había que explicarlo y había fuerte resistencia a ello, pero, a medida que se fue probando su eficacia y la tecnología fue mejorando y bajando sus costos, las personas (tanto los usuarios como los vigiladores) se adaptaron



NUEVO SERVICIO

PORTERÍA VIRTUAL

Única tecnología capaz de
impedir el acceso no deseado

Aumenta la seguridad en edificios, locales comerciales, depósitos, fábricas, integrando distintos sistemas de control de acceso en uno.

+ SEGURIDAD + BENEFICIOS



ECONOMÍA: Reducción de los costos fijos hasta en un 60%.
Instalación sin cargo (*)



INGRESOS: Posibilidad de ingresar con llave electrónica, clave de acceso, código QR y App celular

REGISTRO: Grabación con audio y video de todas las entradas y salidas



CONTROL: Servicio autónomo o asistido por operador "on demand"



(*) Para instalación standard. Solicitar asesoramiento para instalaciones especiales.

(011) 3723-2323 | info@prioridad1.com
Servicio disponible en CABA y GBA - Argentina.

Promoción especial para lectores de Negocios de Seguridad. Menciona este anuncio y obtén 15% off en el abono del servicio por 6 meses. Oferta válida: 60 días desde fecha de esta edición.

y confiaron cada vez más en los dispositivos electrónicos y la tendencia se acentuó” continuó.

Hace 20 años una cámara tenía un costo relativo muy alto, inaccesible para algunos segmentos del mercado, y su tecnología era muy limitada; en la actualidad, las cosas son diferentes. Esto implicó un gran cambio en el uso de los sistemas de videovigilancia, que, sin abandonar su rol principal, actualmente tienen múltiples usos, entre ellos el de servir de apoyo visual para el control de accesos.

“En Prioridad 1, desde hace tiempo ofrecemos un servicio de control mediante sistemas de alarmas combinados con cámaras y control de accesos, denominado Edificio Seguro. Y notamos que faltaba una integración distinta de cada uno de esos sistemas, que aún hoy en la industria se pueden instalar por partes, solución que encontramos en el sistema de Portería Virtual”, explicó el Ing. Katz.

En general, en las propiedades se van sumando dispositivos y sistemas según sus propias necesidades, lo cual también va encareciendo los costos a medida que se escala en número e integración. Entonces, la idea de armar un sistema integral, ya pensado para el tipo de estructura a proteger, resulta atractiva tanto para quien la ofrece como para quien la requiere. Sin dudas es un salto de calidad en materia de seguridad que cada edificio protegido pueda elegir si manejarse desde la central de monitoreo de manera total o parcial. Esto significa que un edificio puede

contratar 24 horas de monitoreo, o bien monitorear solo determinadas bandas horarias a través de Prioridad 1 y completar la vigilancia con su propio personal el resto del día.

“La necesidad de seguridad combinada con una baja de costos es actualmente una necesidad del mercado; y, a través de nuestra oferta, el cliente puede lograr ambas cosas. Desde nuestra empresa ofrecemos el proyecto integral, ya funcionando, con la opción de monitoreo a medida”, explicó el titular de Prioridad 1.

¿Cómo es esto? “Con Portería Virtual instalamos el frente de portero IP (reemplazando o bien anulando el funcionamiento del portero tradicional existente) y otros dispositivos como cerraduras electromagnéticas. Luego, ofrecemos al cliente una serie de opciones de monitoreo: podemos monitorear el ingreso de visitantes durante las 24 horas o a tiempo parcial, según la conveniencia o particularidad del lugar”.

Esto, sin embargo, no significa que el lugar quede desprotegido. Los usuarios pueden aprovechar todo el potencial que ofrece el sistema de Portería Virtual: el habitante de un departamento, por ejemplo, puede autorizar o no el ingreso al edificio, atendiendo desde su teléfono fijo o incluso desde un dispositivo inteligente como un smartphone o tablet. Incluso puede enviar a una visita un código QR por Whatsapp o email con un determinado día y hora de acceso, de modo que la visita pueda ingresar presentando esa imagen a la cámara.

Si está dentro del lapso predefinido por el usuario, el sistema le permitirá el acceso, grabará la transacción e inutilizará dicho código. “Esto significa una gran ventaja para el cliente, ya que ahora sabrá todo el tiempo qué es lo que está pasando en su vivienda. Lo mismo podría aplicarse para una fábrica u oficina”, amplió Katz.

APLICACIONES ESPECIALES

“El sistema de Portería Virtual nace para potenciar los beneficios de lo que hasta ahora venía como desintegrado, que se podía vender por separado. Incluso, a medida que lo vamos utilizando vamos descubriendo nuevas aplicaciones, como el cacheo virtual”, explican desde Prioridad 1 sobre las posibilidades que ofrece el sistema.

En este caso, se trata de controlar la salida del personal de un establecimiento, cuando la empresa necesita comprobar que no es víctima del llamado “robo hormiga”. Es decir, se controlan los bolsos o mochilas del personal una vez que finalizan su turno y se disponen a retirarse.

“Este fue un pedido especial realizado por un cliente, al que le instalamos una cámara específica en la salida del establecimiento. Cada vez que un empleado quiere retirarse, debe abrir su bolso para verificar que solo lleva sus efectos personales. Esas imágenes son monitoreadas y grabadas por nuestra central y, si no hay ninguna anomalía, de manera remota se franquea la salida”, explicó Katz acerca de esta aplicación particular del sistema. ■





**DISTRIBUIDORA MAYORISTA
DE PRODUCTOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA**



American Dynamics



Bentel



DSC



Exacq



Honeywell

Illustra

Kantech



Software House

Simplex

Sur-Gard

TAKEX



🏠 Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe - Argentina
☎ Tel.: (54-341) 4373660
✉ e-mail: contacto@dmasrl.com.ar
🌐 www.dmasrl.com.ar





Es un orgullo para todos los que formamos parte de FPS S.A., recibir el reconocimiento de NOTIFIER.

Compartimos el logro con nuestros Clientes, quienes con su confianza lo hicieron posible.

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar

Detección óptica de humo para áreas abiertas

Tecnología OSID aplicable en entornos complejos

Aeropuertos, centros comerciales y centros de logística suelen presentar dificultades al momento de implementar un sistema contra incendios. Xtralis ha desarrollado una tecnología que permite la protección de grandes espacios por medio de detección óptica de humo.



Los grandes espacios abiertos, como los que hay en aeropuertos, estaciones de ferrocarril, estadios y centros comerciales, plantean desafíos únicos para lograr una detección confiable de incendio, principalmente debido a su naturaleza y limitación ambiental. Entre las limitaciones de la detección de humo tradicional se encuentra, por ejemplo, la alta propensión a alarmas molestas provocadas por polvo y suciedad, pájaros e insectos, objetos extraños, niebla, vapor o reflejos lumínicos, entre otras variables.

También existen otros factores que hacen de la detección de incendios una variable compleja. Algunos de ellos son:

- Elevados costos de instalación y mantenimiento.
- Dificultad en la alineación de los dispositivos.
- Movimiento en edificios.

- Incidencia de la condición de iluminación del ambiente.
- Respuesta irregular a varios tipos de humo.

Una solución para este tipo de problemas es la instalación de un sistema capaz de evitar los factores que imposibilitan una eficaz detección temprana de siniestros relacionados con el fuego; este sistema debe reunir características únicas, capaces de hacerlo aplicable en los entornos más complejos.

Esta solución fue hallada, por ejemplo, para la instalación de sistemas de detección de humo en las nuevas instalaciones del Aeropuerto Internacional de Ezeiza, obra llevada a cabo por la empresa Extinred y en etapa de finalización, que implementó una solución de detección óptica de humo especialmente diseñada para actuar eficazmente en áreas abiertas.

UNA NUEVA FORMA DE DETECCIÓN DE HUMO

La detección óptica de humo en áreas abiertas (OSID, por sus siglas en inglés: Open-area Smoke Imaging Detection) de Xtralis es una nueva tecnología diseñada específicamente para este tipo de entornos, permitiendo la detección y la respuesta tempranas para salvar vidas y evitar interrupciones de servicio o funcionamiento en aquellas áreas en las que se encuentra instalada.

La tecnología de OSID utiliza un algoritmo sofisticado para asignar y comparar la intensidad de las señales de luz infrarroja (IR) y ultravioleta (UV) desde emisores instalados en el perímetro del ambiente, incluyendo espacios anexos a diferentes alturas.

Esta tecnología también reduce los costos de instalación y mantenimiento debido al uso de baterías que alimentan



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
 Sistemas de detección por aspiración forzada
 Sistemas de extinción automática de incendios
 Circuito cerrado de TV (CCTV)
 Proyectos, instalaciones y asesoramiento
 Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



Grupo Iselec SRL
 Av. Presidente J. D. Perón 4086
 (B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
 Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
 info@iselec.com.ar
 www.iselec.com.ar



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la Cámara Argentina de Seguridad



DISPOSICION N° 263/AGC/2017
 GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
 bajo el registro N° 95 como Instalador y
 Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
 bajo la Norma ISO9001:2015.
 Estándar internacional de sistemas de gestión
 de la calidad.

los emisores, las cuales tienen una vida útil superior a los cinco años.

TECNOLOGÍA DE DETECCIÓN ÚNICA

El sistema OSID mide el nivel del humo que se introduce en los haces de luz proyectados a través del área protegida. Un único receptor óptico del sistema puede alinearse con hasta siete emisores para proporcionar una amplia zona de cobertura.

La tecnología OSID está basada en dos desarrollos tecnológicos fundamentales:

- **Detección de partículas mediante longitud de onda dual:** el haz proyectado desde cada emisor contiene una secuencia única de pulsos ultravioleta (UV) e infrarrojos (IR) que están sincronizados con el receptor óptico, el cual puede discriminar cualquier fuente de luz no deseada. Al utilizar dos longitudes de onda de luz para detectar partículas, el sistema puede distinguir el tamaño de cada una de ellas. La longitud de onda UV, más corta, interactúa intensamente con ambas partículas, las pequeñas y las grandes, mientras que la longitud de onda IR, más larga, se ve afectada solo por las partículas más grandes. Por lo tanto, las mediciones de caída de señal en cada longitud de onda permiten que el receptor óptico diferencie el humo de otros agentes suspendidos en el aire o de objetos que puedan obstaculizar el haz luminoso.
- **Receptores ópticos con chip de imágenes CMOS:** se trata de un chip similar al que usan las cámaras de video, el cual le permite al receptor óptico del sistema localizar y mantener la alineación con cada uno de los emi-

sores que haya en su campo de visión. En consecuencia, el sistema puede tolerar una instalación mucho menos precisa y puede compensar el movimiento causado por los desplazamientos naturales de las estructuras de los edificios.

El filtrado óptico, la adquisición de imágenes de alta velocidad y los algoritmos de software inteligente también permiten al sistema OSID proporcionar mayores niveles de estabilidad y sen-

sibilidad con una resistencia superior a las variaciones de iluminación.

OPCIONES DE CONFIGURACIÓN

Los sistemas OSID pueden configurarse para que se adapten a un rango de espacios de detección mediante la selección del número de emisores y del tipo de receptor óptico. Cada tipo de receptor óptico difiere por la lente usada en la unidad, que determina el campo de visión y el rango del sistema.

Receptor óptico		Emisores	
Campo de visión		Rango de detección máxima	
Horizontal	Vertical	Emisor estándar	Emisor de alta potencia
7°	4°	150 m	-
38°	19°	60 m	120 m
80°	48°	34 m	68 m

CARACTERÍSTICAS OFRECIDAS POR OSID

- Rango de detección máxima hasta de 150 metros.
- LED de estado para fuego, avería y alimentación correcta.
- Fácil alineación con amplios ángulos de ajuste y visualización.
- Configuración sencilla mediante conmutadores DIP.
- Detección de humo basado en luz LED de longitud de onda dual (doble tecnología).
- Requisitos de mantenimiento mínimos.
- Interfaz convencional de alarma para una integración sencilla del sistema contra incendios.
- Umbrales de alarma configurables.
- Emisores cableados o alimentados por batería.

Detección temprana de humo y gas para su seguridad **VESDA**



EXTINRED
Protección contra incendio

ENGINEERED SYSTEMS
DISTRIBUTOR





E.



VLI



ECO

www.extinred.com.ar

 **10 AÑOS**

EDWARDS

United Technologies



"líder mundial protegiendo a los tuyos contra el fuego"



Nueva línea de detección inteligente de incendios: la **Línea FX-64** para pequeñas aplicaciones (de hasta 64 puntos) y **FX-1000** medianas aplicaciones



SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



INSTALACIONES
FUMOS CONTRA
INCENDIOS
NORMA 5501 / 2548

WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)

OSID puede soportar hasta siete emisoras asignados a un receptor; el sistema es muy sencillo de instalar e implementar en aéreas irregulares e inusuales. Los emisores pueden ser instalados a distintas alturas, a fin de superar posibles obstáculos arquitectónicos y tener una detección más temprana. Esta tecnología de multiemisor 3D proporciona una mejora de la detección de un 50%, ya que los puntos de detección están espaciados en toda el área y no en un solo sector.

APLICACIONES

Los sistemas OSID de Xtralis pueden aplicarse en variados entornos, con diferentes niveles de complejidad y problemáticas. Entre ellos:



- Centros comerciales: es posible configurar una distribución tridimensional para proteger diferentes espacios abiertos de gran tamaño.



- Largos pasillos: longitud de haz de hasta 150 metros.

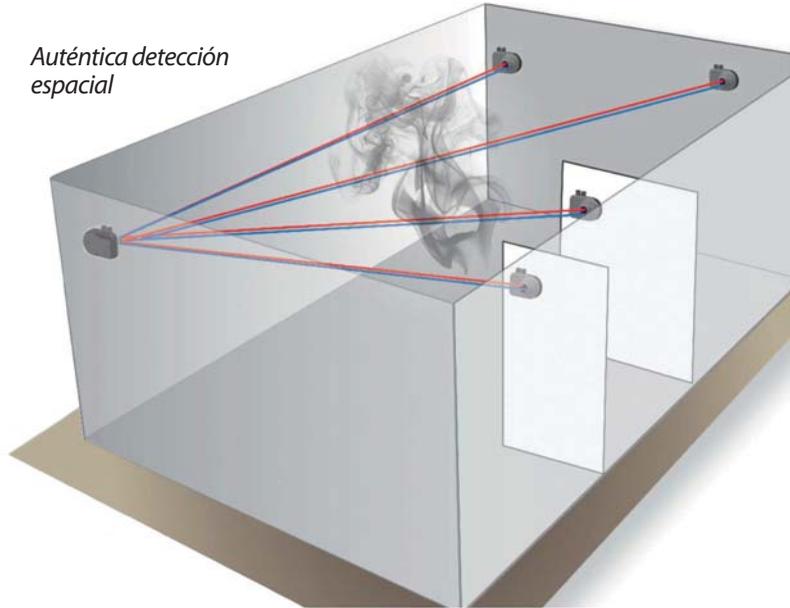


- Estaciones de ferrocarril: detección sin inconvenientes con cualquier iluminación ambiental.



- Edificios históricos: detección discreta, sin perturbar la decoración.

Auténtica detección espacial

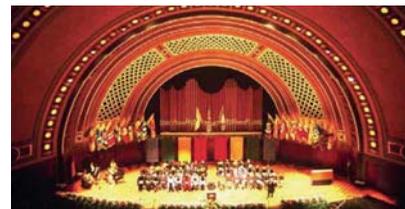


VENTAJAS DEL OSID

- Instalación rápida y sencilla.
- Bajo mantenimiento, que ahorra tiempo y dinero.
- Elevada tolerancia a las vibraciones, movimiento de edificios y elevada circulación de aire.
- Discriminación confiable entre el humo real y otras causas típicas de alarmas no deseadas, como polvo, vapor, aves, insectos y carretillas elevadoras.
- Requiere tan solo 20 centímetros de espacio libre.
- Cobertura tridimensional.



- Techos suspendidos: instalación discreta y flexible.



- Auditorios: detección en varias capas.



- Desafío de logística: mantenimiento sencillo sin interrupción de la actividad.



- Entornos sucios: discrimina el polvo, la suciedad y objetos que interrumpen el haz para detectar el humo. ■

ACERCA DE XTRALIS

Xtralis es uno de los principales proveedores globales de soluciones de alta calidad para detección temprana de incendios, gas y amenazas de seguridad. Su tecnología protege los activos de elevado valor y bienes irremplazables de los principales gobiernos y negocios del mundo.

DETECCIÓN LINEAL DE TEMPERATURA

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems

Este cable dispone de una cubierta que se funde a una temperatura específica generando un cortocircuito entre sus cables que actúan como alarma dando aviso ante la presencia del fuego y aumento de la temperatura.

Para algunas aplicaciones, como un túnel, se podrá identificar la distancia en la que se produce dicho corto determinando exactamente el lugar de la alarma.

APLICACIONES:

Túneles
Estacionamientos, cocheras
Bajos Pisos
Bandejas porta-cables
Tanques de combustibles
Etc.

ELCA

SEGURIDAD ELECTRÓNICA S.R.L.



WWW.ELCASRL.COM.AR

Las Casas 3777, (C1238ACG) Buenos Aires, Argentina

Mail: info@elcasrl.com.ar

Tel: +54 11 4925 4102 (Rot)



Somos una de las empresas líderes en la venta de sistemas de seguridad gracias a la experiencia, capacidad y confiabilidad de nuestro equipo humano y a la excelente calidad de los productos que comercializamos.

 **TDS**
TRUE DIGITAL SYSTEMS



EXTINCIÓN

Válvulas y accesorios ranurados.



CCTV

Cámaras, grabadores y softwares.



DETECCIÓN

Centrales, detectores, audio evacuación y detección temprana.

www.tdsintl.com

ELEVANDO LOS STANDARES EN CADA PROYECTO DE SEGURIDAD

Nuestro objetivo es utilizar las mejores tecnologías disponibles en proyectos económicamente viables. Y sabemos que podemos alcanzarlo, sobre todo considerando que no todas las compañías que actúan dentro del sector, combinan liderazgo tecnológico con calidad de servicio equivalente.





SEGURIDAD EN SERIO

Línea equiP única en el mercado con certificación UL en ciberseguridad

Performance series IP NVR



- Visualización y grabación full HD
- 16 canales PoE
- Monitoree desde cualquier lugar usando las aplicaciones móviles para dispositivos Apple® y Android™
- Configuración remota simple
- Almacenamiento hasta 6 TB

NVR dedicado 4K



- Elevada capacidad de decodificación para ver y grabar con una resolución Ultra HD 4K
- Visualización simultánea de 4/8/16 canales con reproducción sincronizada en tiempo real en el monitor (en función del modelo)
- El almacenamiento interno admite 8 discos duros expandibles de hasta 64 TB (8 TB cada uno)

HED1PR3



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Smart IR
- Waterproof (IP66)

HBW4PR2



- Full HD 1080p
- Excelente performance low-light
- Amplio rango dinámico, garantiza imágenes sin reflejos

H4D3PRV3



- 3 MP (20 fps) y Full HD 1080p (25/30 fps)
- Excelente performance low-light
- Waterproof (IP66) - IK10

12 MP (4K Ultra HD) Camaras IP Box



- Ultra HD 12 MP (4K) 20 fps
- Excelente performance low-light
- WDR Digital

12 MP (4K Ultra HD) IR Bullet Camara IP



- Resolución Ultra HD 4K / 12 MP a 20 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 210 pies (65 m)
- Excelente rendimiento con poca luz

Outdoor WDR IR Rugged Camaras IP



- Resolución de 1080p a 25/30 fps
- Hasta triple soporte de stream
- Distancia IR de 50 m
- Rendimiento de luz ultrabaja

Como realizar una integración eficiente a precios competitivos

Consejos para un sistema integrado de manera sencilla

Lograr que dos sistemas independientes funcionen de manera conjunta no siempre requiere de grandes estructuras ni gastos en el cambio de equipos. A través de las entradas y salidas de cada componente, y gracias al uso de relés, diferentes dispositivos pueden comunicarse entre sí y funcionar de manera integral.



Matías Guasco
ISS Manager en G4S
matias.guasco@gmail.com

En la edición de este número nos enfocaremos en la integración de sistemas de seguridad convencionales. La idea es ofrecer a los clientes la posibilidad de lograr un sistema integrado tomando los sistemas que ya se encuentran instalados o aquellos dispositivos de bajo costo que ofrece el mercado, sin la necesidad de invertir una fortuna en software o licencias.

En la actualidad vemos que la tecnología, además de sus constantes avances, está migrando a satisfacer las necesidades de confort del cliente, ofreciendo el control de los sistemas desde dispositivos como smartphones o tablets.

Los sistemas de seguridad no son ajenos a estos cambios, ya que cada vez son más los clientes que quieren controlar todo su sistema desde sus dispositivos móviles: ver sus cámaras, monitorear su sistema de alarma, ver quien toca el timbre en su casa y conceder o negar el acceso, abrir o cerrar la puerta de manera remota, etc.

Esto hace que, obligatoriamente, los asesores e instaladores de seguridad tengan que salir de su zona de confort y conocimiento e incluir un plus en sus servicios. Pero, ¿cómo hacerlo sin cometer errores ni hacer que el cliente gaste una fortuna?

COMPONENTES DE UN SISTEMA

Todo sistema de seguridad electrónica se compone de cuatro bloques:

- Medio de entrada: todo elemento que se instala en el sitio a ser protegido y envía un dato para ser procesado. Por ejemplo, detectores, cámaras, lectores, etc.



- Procesamiento de datos: es el "cerebro" del sistema, el que recibe los datos, los analiza de acuerdo a la programación realizada y envía las respuestas necesarias. Entre ellos se encuentran los paneles de alarma y los DVR, por ejemplo.
- Medio de salida: está relacionado con aquellos dispositivos de aviso ante un evento, ya sean audibles o silenciosos, y pueden ser de tipo físico o lógico. Por ejemplo, una sirena, un llamado telefónico, un mail con imagen, etc.
- Medio de control: hace referencia a todo dispositivo capaz de interactuar con el procesador de datos ya sea para recibir o enviar información. Por ejemplo, los teclados de un panel de alarma o un smartphone. Ahora bien, esta explicación pone en evidencia que todo sistema de seguridad electrónica sigue los principios de entrada y salida. O sea, toda entrada produce una salida. Al entender esto, hemos dado el primer paso para comprender el principio de integración de los sistemas de seguridad, los cuales no necesariamente deben ser de la misma marca o seguir un protocolo específico.

ENTRADAS Y SALIDAS

Así como todos los sistemas se rigen

por un esquema, también poseen medios de entrada y salida:

- Sistema de alarmas: las entradas hacen referencia a las zonas y la salida se encuentran en los bornes de sirena o de PGM.
- Sistema de CCTV: en este caso, debemos solicitar los DVR, NVR o bien las cámaras que poseen E/S (Entrada/Salida) o I/O, por sus siglas en inglés (Input/Output).
- Sistema de acceso: tanto las placas de acceso como las lectoras por tecnología standalone poseen bornes de entrada y de salida. Los sistemas standalone, por lo general, suelen traer solo dos entradas para conectar el sensor magnético y el botón de salida, y una sola salida para la cerradura. Sin embargo, también admiten accesorios de I/O, los cuales extienden el número de entradas y salidas.

EL ROL DE LOS RELÉS

Antes de realizar la integración, hay que tener en cuenta que los bornes de entrada de un sistema de seguridad no son aptos para recibir voltaje, sino que solo deben recibir un pulso. Por otro lado, también hay que considerar qué dispositivo se quiere accionar con la salida, ya que muchas veces su voltaje es mayor al entregado por el sistema.

www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

 **Simplex**



 **Kidde**
Fire Systems

 ffe

 **cofem, s.a.**
1973

 **AIRSENSE**

Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

 /isolse.solucionesensseguridad

 @isolse

 /isolse-s-r-l

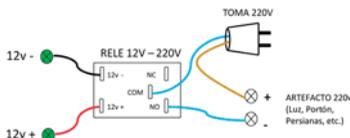
Aquí es donde entra en juego el famoso relé o "relay".



El relé es un interruptor o switch automatizado. Para explicarlo de manera sencilla, es como la llave de un velador, la cual es accionada con una corriente de entrada. Básicamente, al enviarle corriente, cambia de estado normal cerrado a normal abierto, permitiendo o negando así el paso de una corriente o un pulso eléctrico. Una de las características principales del relé es que permite controlar un artefacto que requiera mayor corriente que la que se le entrega para accionarse.

De esta forma, el relé será una herramienta fundamental al integrar un sistema de seguridad o para simplemente automatizar un ambiente.

ENCENDIDO DE UN ARTEFACTO DE 220 V DESDE UN DISPOSITIVO QUE ENTREGUE 12 V

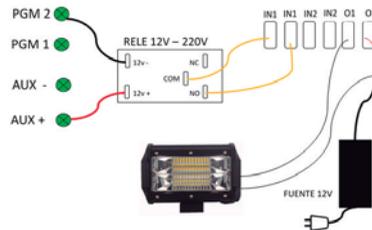


En este caso, al entregarle una corriente de 12 v al relé, este cambiará de COM y NC a COM y NO, con lo cual dejará pasar la corriente entregada por el cable celeste, permitiendo así que el artefacto encienda. Esto solamente se

podría hacer con un sistema de alarma mediante sus PGM, debido a que estas ya entregan 12 v.

Para los casos de los DVR y controles de acceso se debería adicionar, además, una fuente switching externa de 12 v, ya que estos sistemas no tienen salidas energizadas, sino que cuentan con relés integrados como salidas.

INTEGRACIÓN DE UN SISTEMA DE ALARMAS CON CCTV



De esta forma, lo que se realizó fue una integración entre el sistema de alarma y un DVR. Al activarse la PGM en la alarma, el DVR recibirá la señal y encenderá en este caso el reflector led de 12 v. También sería posible configurar el DVR para que, al recibir el pulso de entrada, envíe un mail con una foto o una notificación al usuario o a una persona autorizada, si la aplicación del smartphone lo soportara.

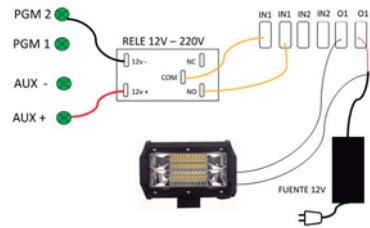
Vale aclarar que la salida de los DVR es un relé, con la diferencia de que este permite definir dentro de la programación si se quiere que actúe como normal cerrado o normal abierto y por eso posee 2 bornes de salida en vez de 3, como un relé normal.

La razón por la cual se utiliza un relé entre el sistema de alarma y el DVR es porque la salida PGM de la alarma en-

trega 12 v; si no pusiéramos el relé, el borne de entrada del DVR recibiría esos 12 v y se quemaría.

Si en el relé no insertamos ninguna corriente externa, como una fuente de 12 v o 220 v, este solo entregará un pulso eléctrico sin corriente.

ENCENDIDO DE UN ARTEFACTO DE 220 V DESDE UN DVR



En este caso se realizó la conexión desde un DVR a un artefacto de 220 v. Cada vez que el DVR envíe 12 v al relé, este cambiará de estado; así, la corriente podrá circular hacia el artefacto y este último se encenderá.

En la actualidad, todos los sistemas de seguridad cuentan con bornes de entrada y salida y las aplicaciones de dichos sistemas para smartphones o PC, que permiten controlar la activación de sus PGM o los bornes de I/O. Mediante estas simples herramientas, y ayudándonos con los relés, la cantidad de integraciones que se pueden realizar es infinita. ■



CETIA
Centro de Enseñanza de Tecnología
Informática Argentino

ALARMAS,
CONTROL DE
ACCESOS,
CERCOS
PERIMETRALES

VIGILANCIA
con
CÁMARAS IP

TÉCNICO
en REDES
INFORMÁTICAS

f CetiaInstituto

🐦 Cetiacursos

📞 +54 9 11 5664 0778

Modalidad:

Cursos Presenciales

Clases Teórico-Prácticas

Prácticas Post-curso

Grupos reducidos

Duración:

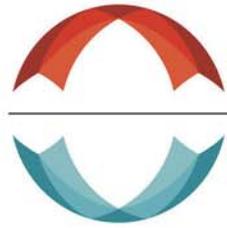
4 meses (48 horas)

1 clase por semana

3 horas por clase

info

+54 11 4781 5925 // cursos@cetia.com.ar // www.cetia.com.ar // Ciudad de la Paz 2476 3° B - C.A.B.A.



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **FIRELITE ALARMS**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



Av. Córdoba 4080 (C1188AAT) C.A.B.A. - (54 11) 4861-8960 / 7280
info@asec.com.ar - www.asec.com.ar

Descubra
la Diferencia
Digifort
es la Solución VMS
Más Innovadora
del Mercado



SOLUCIÓN INTEGRADA DIGIFORT





Bienvenido Uniview a la Argentina!

Los productos de CCTV que estabas esperando,
ahora están a tu alcance.



- **Grabadores NVR**
de 4 a 512 canales IP



- **Cámaras IP fijas y PTZ**
de 2 a 12Mpx



SOLICITE CATALOGO Y LISTA DE PRECIOS A:

Inn Blue S.A.
Distribuidor Autorizado
Te. (011) 2341-6770
Web Site: www.innblue.com.ar - Email: info@innblue.com.ar

Codificación de canales en DVR/NVR

Definición y modos de configuración

Factores como la calidad de imagen, el ancho de banda necesario para la transmisión y, la compresión son algunas de las funciones que pueden configurarse en una grabadora de video. Big Dipper, a través de su página web, ofrece una serie de instructivos como soporte para instaladores de CCTV.

1. INTRODUCCIÓN

Un DVR tiene como misión principal digitalizar la señal de video que recibe de una cámara analógica para grabarla y/o retransmitirla a través de una red de datos. Las características de este proceso de digitalización pueden configurarse en la sección "Codificar" o "Encode"; estas opciones se encuentran accediendo manualmente en "Ajustes > Codificar" (o "Settings > Encode" en inglés).

2. ¿QUÉ ES LA CODIFICACIÓN?

Básicamente, una transmisión de video digital se compone de fotogramas o imágenes que se suceden a cierta velocidad de modo que se perciba como un movimiento continuo. La codificación permite regular, entre otros, cuatro aspectos fundamentales del proceso de digitalización.

2.1. EL PROTOCOLO DE DIGITALIZACIÓN. Es el algoritmo que aplicará el DVR para digitalizar la señal proveniente de la cámara. Los más difundidos, actualmente, son los protocolos H.264 y H.265 que, permiten obtener una muy buena calidad de imagen, pero con una baja tasa de bits.

2.2. EL TAMAÑO DE LOS FOTOGRAFAS O "RESOLUCIÓN". Es el tamaño de las imágenes que componen la transmisión de video. A mayor tamaño de imagen, más detalles aparecerán en el video, pero se necesitará una mayor tasa de bits.

2.3. LA CANTIDAD DE FOTOGRAFAS POR SEGUNDO O "FPS" (FRAMES PER SECOND). Una buena cantidad de cuadros por segundo (fps) mejora la sensación de fluidez, pero aumenta notablemente la tasa de bits.

2.4. LA TASA DE BITS O "BIT RATE". Tiene incidencia directa en la calidad de imagen de cada fotograma ya que, si bien resulta del producto entre la resolución y los fps, se dispone de un

rango de bit rate que permite seleccionar cuánta información o bits se grabarán y/o transmitirán para todo el conjunto de fotogramas en un segundo.

3. MAIN STREAM Y SUB STREAM

Todos los DVR Dahua pueden codificar dos streamings de video al mismo tiempo, los cuales se pueden grabar en el disco rígido del DVR y/o transmitir simultáneamente hacia diferentes clientes de video, como Smart PSS o DMSS para dispositivos móviles. Estos streamings son:

3.1. MAIN STREAM. FLUJO DE VIDEO PRINCIPAL. Por lo general se lo configura en alta calidad y se lo utiliza para grabación y monitoreo remoto desde conexiones con alto ancho de banda.

A su vez, este flujo principal se divide en tres streamings:

- Regular: se utiliza en el modo de grabación continua y/o cuando se lo solicita desde un cliente de video.
- MD (Motion Detect): es la calidad de video que el DVR adoptará para el modo de grabación por detección de movimiento.
- Alarma: es la calidad de video que el DVR adoptará para el modo de grabación por disparo de alarma.

3.2. SUB STREAM. Es el flujo de video secundario. Por lo general, se lo configura en baja calidad y se lo utiliza para

monitoreo remoto desde conexiones con bajo ancho de banda. Es posible grabarlo, pero no suele utilizarse para ese fin.

4. PARÁMETROS DE LA SECCIÓN "CODIFICAR"

- Canal: permite elegir el canal al cual aplicar la configuración.
- Tipo: Regular, MD o Alarma.
- Compresión: el protocolo de digitalización. Todos los equipos Dahua cumplen con el protocolo H.264 y algunos de ellos también cumplen con el protocolo MJPEG.
- Resolución: depende de cada modelo de DVR.
- FPS: determina la cantidad de imágenes por segundo que componen el streaming de video.
- Bit rate type: permite elegir entre una tasa de bits constante (CBR) o variable (VBR).
- Bit rate (kb/s): la cantidad de bits por segundo.
- Audio/Video: activa o desactiva la función "Audio" en el Main Stream o "Audio y Video" en el Sub Stream. Es posible desactivar el audio en el Main Stream, pero nunca el video. En cambio, sí es posible deshabilitar la digitalización de video para el flujo secundario. ■

Más información en: http://www.big-dipper.com.ar/instructivos_soporte/cctv/





SOLUCIONES DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

CON EL MEJOR SOPORTE Y
ASESORAMIENTO PARA SUS PROYECTOS



FINANCIACIÓN



ENVÍO A
TODO EL PAÍS



SERVICIO DE
PREVENTA



SERVICIO TÉCNICO
ESPECIALIZADO

PROFESIONALISMO • ACOMPAÑAMIENTO • INNOVACIÓN



HIKVISION



MARK



ZKTeco



TP-LINK



+54 (011) 4791-0317 - Líneas rotativas

info@silicongroup.com.ar

Av. Libertador 264 Piso 4to B | Vicente López | BA

www.silicongroup.com.ar

silicongroup.org

company/silicon-group-srl

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Todo para una conectividad superior



Tenda
All for better networking.

A301
Repetidor Extensor Amplificador
Señal Wifi Tenda 300mpbs
Rompe Muros

ADEMÁS

- Router Inalámbrico Wifi (3 Antenas Wireless Wi-fi)
- Conmutador Ethernet de 8 puertos.
- Router WiFi con cobertura para todo el hogar.

Distribuidor

CYGNUS
electronics



Tecnología de vanguardia

Cámaras - DVR - NVR
Cámaras IP - Control de Accesos

alhua
TECHNOLOGY



Soluciones en Fibra Óptica, Racks y Cableado estructurado

GLC
.Tec



Cable UTP CCTV MAX

- Cable FTP CAT 5E
- Interior/exterior
- 100% cobre
- 4 Pares de 24AWG

ADEMÁS

- Cable FTP CAT 5 blindado (exterior).
- Cable FTP CAT 5E (interior/exterior).
- Rack Mural (capacidad de carga: 60 kg).

Cerco Eléctrico Perimetral

CERTREC
CERCOS ELÉCTRICOS DE SEGURIDAD



- Gran poder de disuasión
- Descarga no letal
- Apto para todo tipo de condición climática
- Bajo costo de mantenimiento

Software de
Control Central
para Perímetros



PowerSeries Neo ofrece una solución totalmente adaptable con tecnología PowerG

- Paneles de 16 a 128 zonas de 2 a 8 particiones
- Comunicación por línea telefónica
- Comunicación bidireccional inalámbrica PowerG
- Verificación visual y audio bidireccional
- Módulos de expansión

Distribuidor Oficial de productos

DSC
A Tyco International Company



BUENOS AIRES: RAMON CASTRO 1780 - OLIVOS - TEL. 4711-0989 - CEL. 15-5304-4660 - NEXT 241*2228

CHUBUT: CEL.: 0280 154 849622

INFO@PROVISIONDIGITAL.COM.AR - WWW.PROVISIONDIGITAL.COM.AR



AHORA CON WIFI!!!

DXCONTROL

DX SAM 2 2G 3G WI-FI

COMUNICADOR DE ALARMAS

DSC® - PARADOX® - ALONSO® - HONEYWELL® - CROW®

*CONSULTAR VERSIONES

Con las mismas prestaciones y más vías de comunicación

2G | 3G | SMS | EMAIL | WIFI

- ✓ Comunica todos los eventos del panel
- ✓ Programación remota total del panel de alarmas, nombre red, clave, número de cuenta, etc.

A través del **DX VIRTUAL Expert**

- ✓ 4 Entradas / Salidas
- ✓ Eventos internos configurables
- ✓ Detección de jamming
- ✓ Batería de respaldo
- ✓ Acciones de domótica
- ✓ Dual Sim

full control app



WEB DE PROGRAMACIÓN



► Mantenga los equipos siempre vigentes con la **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**



CASA DEL CLIENTE

• COMPATIBLE CON DSC® HONEYWELL® Y PARADOX®

- VEA LO MISMO QUE VE SU CLIENTE -

Brinde soporte técnico sin asistir a la vivienda del abonado.

DX VIRTUAL Expert ►

- ✓ Programación remota total del panel.
- ✓ Optimiza el soporte técnico en forma remota.
- ✓ Activación de la alarma a pedido del cliente.
- ✓ Mejora la atención al cliente visualizando el teclado del panel.



EMPRESA DE MONITOREO

KIT DX SAM 2 ►



DX SAM 2®



DX VIRTUAL Expert®



full control®

www.dxcontrol.com



Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: +54 11 4647-2100 - dxcontrol@dxcontrol.com.ar

Llega la nueva generación de “drones vivos”

La IA aprende con insectos y ganado

Los drones dotados de inteligencia artificial y sus posibles aplicaciones conforman apenas en un campo experimental. Espionaje, control de ganado e investigación de nuevos planetas son solo algunas de las opciones que podría ofrecer esta tecnología, en plena etapa de expansión y de límites insospechados.



Claudio Javaloyas
SEdeAP Argentina
sedeap@yahoo.com.ar

La inteligencia artificial se desarrolla cada vez más en el universo IdC (Internet de las cosas), aprendiendo incluso del comportamiento de insectos y del ganado para adquirir la capacidad de controlar y manejar los recursos naturales y energéticos. Un grupo de científicos logró colocar sensores y controladores miniatura en abejas, cucarachas y langostas, tanto para aprender de sus comportamientos y reglas de desplazamiento como para controlar a un grupo líder, el cual es seguido por

el resto del enjambre. En el caso de las abejas, el objetivo es guiarlas a una determinada zona de flores, mientras que, en el caso de las langostas, se busca alejarlas de los campos sembrados.

El caso de las cucarachas es otra historia: la idea es imitar sus características de supervivencia y autopreservación para mantener a los drones sintéticos-mecánicos lejos del peligro de accidentarse o autodestruirse en el cumplimiento de sus tareas. Otra aplicación de las milenarias cucarachas es en el ámbito de la seguridad: originalmente desarrollada por los militares, luego duplicada y perfeccionada en laboratorios de desarrollos privados, estos insectos dronizados tienen la capacidad natural de subsistir en ambientes que

resultan peligrosos para la mayoría de las especies. También viven mucho y se ocultan mejor, lo que las convierte en ideales para la infiltración y el sabotaje de equipos sensibles en áreas muy custodiadas, capaces de colarse por cualquier rendija o tubería de manera veloz y en la total oscuridad sin llamar la atención. Allí, sus fluidos y deposiciones corrosivas generan un detrito muy agresivo y devastador para los componentes electrónicos y plaquetas, además de que concentran humedad que propicia cortos y errores difíciles de diagnosticar y evitar.

CONTROL DE GANADO

En el terreno agrícola-ganadero, el uso de caravanas e implantes en el ganado se ha incorporado al IdC, gracias

AUMENTE LAS PRESTACIONES A SU CLIENTE Y TENGA UNA VÍA MÁS DE COMUNICACIÓN

BRINDE A SU CLIENTE **EL CONTROL TOTAL DEL PANEL DE ALARMA VÍA WIFI** EN TODO MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

DX ACTIVE MAX

TODO DESDE UN SMARTPHONE

ARMAR | DESARMAR

el panel de alarmas

CONSULTAR EL ESTADO DEL PANEL

ENTRADA PARA PGM de disparo y reposición de Alarma

ACTIVAR | DESACTIVAR

salidas de relé para funciones de DOMÓTICA (luces, portón, riego, etc)



CONFIRMACIÓN DE EVENTO

Cada acción es confirmada con un AVISO

NOTIFICACIONES

Aviso de eventos mediante notificaciones PUSH para RECIBIR ACCIONES de todos los USUARIOS

FUNCIONES ESPECIALES DX ACTIVE MAX PARA MONITOREO

- 1 Consultar el estado del panel vía App o desde la central de monitoreo.
Armar / Desarmar el panel de alarma (con verificación previa) vía App con la indicación de la acción o desde la central de monitoreo.
Activar / Desactivar dos salidas a rele vía App o desde la central de monitoreo.
- 2 Programación de los eventos recibidos en la **App del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3 Recepción de los eventos generados por el **DX ACTIVE** en el soft de monitoreo programable según necesidad.
- 4 **Número de cuenta CID** programable.
- 5 Envía **test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 6 **Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 7 **Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 8 **Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO

TODO DESDE UNA APP PROPIA Y GRATUITA PARA IOS Y ANDROID

WEB DE PROGRAMACIÓN

FÁCIL DE PROGRAMAR SIN CABLE DE PROGRAMACIÓN

CONSULTE DX ACTIVE PARA AUTOGESTIÓN

ENVÍOS A TODO EL PAÍS

STOCK PERMANENTE

1 AÑO DE GARANTÍA

FACILIDADES DE PAGO!!!

www.dxcontrol.com



Av. Rivadavia 12396, Ciudadela, Buenos Aires - Argentina

Tel/Fax: +54 11 4647-2100 • dxcontrol@dxcontrol.com.ar

a lo cual se han logrado mejoras en el control migratorio, alimentación y seguimiento, minimizando el riesgo del abigeato, cuatrismo y fuga de animales, especialmente en las rutas y la vía pública. Asimismo, drones "pastores" arrear el ganado de manera automática: lo aleja de zonas de fugas o peligrosas y lo concentra para la vacunación y pesaje. Son dirigidos por perros y por su propia inteligencia artificial integrada, que los vuelve prácticamente autónomos en vuelo, seguimiento y regreso a base para recarga.

Con la inclusión de dispositivos LoRa, de largo alcance y bajo consumo, se mejora la cría intensiva ya que se le puede dar la cuota de alimento necesaria a cada animal mientras se producen estadísticas sobre el uso del agua, el estado de los bebederos, el peso promedio y las temperaturas.

Las abejas también son usadas para establecer controles de humedad y pasturas, y brindan información estadística de suelos y sembradíos. Esta información es enviada a los drones electromecánicos, los cuales realizan vuelos cíclicos en las áreas de interés y transmiten procedimientos específicos para controladores de esclusas de riego, drenaje y fertilización. Esta comunicación elimina la necesidad de conectar permanentemente a todos los nodos de procesamiento, ya que el aerodrone "reparte" las actualizaciones a cada nodo remoto semiautónomo (soporte solar o eólico) a la pasada, para luego regresar a base.

En zonas de aeropuertos se está experimentando con drones autocontrolados para alejar aves y así liberar las



aerovías del peligro que estas representan, minimizando el posible daño a las turbinas.

FUTURO ESPACIAL

En el campo de la investigación, los bio-drones son estudiados con la intención de aplicarlos para establecer biosferas en zonas inhóspitas de la Tierra y de otros planetas. Esto crea patrones de comportamiento adaptativo y social, que luego pueden replicarse y retroalimentar la inteligencia artificial de drones electrónicos que servirán como asistencia para terraformación y armado de estructuras, de manera casi autónoma, formando "avanzadas" previas al arribo de los colonos. Así, al llegar al lugar, los seres humanos

tendríamos disponible la mayor parte de las infraestructuras además de información sobre los recursos necesarios cercanos.

Quizás no falte tanto para replicar los comportamientos de estos seres vivos para aprovechar su adaptación a lo largo de miles de años de evolución. Es posible que la inteligencia artificial, en pocos años, pueda aprender esta información de manera eficiente, acelerando su proceso de toma de decisiones y actualización de parámetros para lograr las metas requeridas. ■

Más información de los módulos:
www.sedeap.com.ar

Derechos Reservados - Prop. Intelectual 2015©



Innovación y Desarrollo Argentino
www.sedeap.com.ar



*Módulos Especiales Microcontrolados y Accesorios Domóticos
Control de accesos, automatismos, esclusas, señuelos, alarmas
iluminación, salvaguardas, erizos, placas de control autónomo*



*Diseño y
manufactura de
prototipos y
lotes cortos*

*También Apps
y webcontrol*

sedeap@yahoo.com.ar - sedeap@gmail.com

DX FULL WIFI MAX

COMUNICADOR UNIVERSAL CON
CARACTERÍSTICAS ÚNICAS
EN EL MERCADO ► **CONTACT ID**



- ✓ Envía **TODOS LOS EVENTOS** del panel en CID
- ✓ **NOTIFICACIONES PUSH**
Aviso de eventos, recibe las acciones de todos los usuarios
- ✓ **PROGRAMACIÓN POR LA WEB GENERADA**

App
full control

PERSONALIZABLE

GRATIS



FUNCIONES ESPECIALES DX FULL WIFI MAX PARA MONITOREO

- 1 Consulte** el estado del panel de alarma. **Arme / Desarme** el panel de alarma (con verificación previa). **Active / Desactive** dos salidas. **Todo vía App o desde la central de monitoreo**
- 2 Filtre** los eventos recibidos en la **App del cliente** (Ej: armar-desarmar SI, alarma NO).
- 3 Habilite o bloquee** las cuentas de las que recibe eventos en su software de monitoreo.
- 4 2 salidas.**
- 5 Envía test periódico**, el tiempo es programable por web o desde la central.
- 6 Función sleep** comando especial enviado desde la central, envía el equipo a dormir.
- 7 Función wake up** comando especial enviado desde la central que restablece el equipo a su funcionamiento normal.
- 8 Medición permanente de la señal de Wifi** visualizada en la central de monitoreo.
- 9 Envía todos los eventos del panel en CID.**

MANTENGA LOS EQUIPOS SIEMPRE VIGENTES CON LA **ACTUALIZACIÓN DE FIRMWARE REMOTO**

www.dxcontrol.com



STOCK
PERMANENTE



1 AÑO DE
GARANTÍA



ACW2-XN

Control de acceso en base a web para instalaciones pequeñas y medianas

ACW2-XN

Es un sistema modular, que simplemente va escalando sin problemas según va creciendo su negocio. El sistema en su versión básica, posee capacidad para dos puertas, con un software intuitivo incorporado (WebServer) que a través de un navegador Web, podrá configurar el sistema de control de acceso y ponerlo en funcionamiento en cuestión de minutos. Esto conlleva como resultado un costo significativamente más bajo de propiedad y una interrupción mínima para su negocio.

UNA TARJETA, MILES DE APLICACIONES.



TODAS LAS SOLUCIONES PARA EL CONTROL DE ACCESO Y EL ACCESO LÓGICO



EDGE Y VERTEX
CONTROL DE ACCESO -IP



LECTORES HID - ICLASS
UHF LARGO ALCANCE



ACCESO LÓGICO
OMNIKEY

CONTROL DE ACCESOS

Sistema de gestión integral



Soluciones Integrales APOLLO
Hardware y Software Integrados de última generación



Disponibles en VAR's Certificados BCG-APOLLO

Control de accesos IP ACW de HID



BCG –Building Consulting Group S.A.–, distribuidor de HID Global hace más de 20 años, presentó el sistema de control de accesos ACW bajo las pautas de HID a nivel mundial para su distribución y con una integración nacional.

El equipo ACW, un versión más potente de EDGE, es un sistema de control de accesos con tecnología IP pensado para satisfacer pequeñas y medianas instalaciones. Su principal característica es que se trata de un producto Web Server, lo que significa que no requiere software dedicado ya que tiene uno propio en el controlador.

EL SISTEMA

El equipo ACW está compuesto por un controlador principal modelo AC y módulos *plug&play* W2 que permiten el manejo de dos lectores cada uno; debido a esto, se pueden controlar dos puertas de entrada/salida con pulsador o bien una puerta de entrada/salida con lector. Cuenta también con entradas para sensores de estado de una excelente calidad.

Es un sistema escalable, que permite ampliación a bajo costo: se pueden incorporar hasta ocho lectores en un mismo

gabinete (sistema) y, si fuera necesario, puede agregarse otro conjunto de ocho lectores más, conectados por RS-485 con un formato maestro esclavo. Esto da un total de hasta 16 lectores.

El gabinete del ACW respeta las normativas necesarias para los sistemas de control de accesos y las pautas de HID.

El equipo cuenta con una fuente de alimentación switching UPS de 70 W, fabricada bajo normas locales y certificación de SE. La fuente tiene indicadores de estados, alimentación, conexión de batería y estado de trabajo, todo por medio de una placa de 3 LEDs frontales, lo que facilita la revisión técnica. En el gabinete también puede instalarse una batería interna de 12 Vcc / 7 Ah, lo que da la posibilidad de operar con los lectores y cerraduras con un mismo panel, sin necesidad de otros elementos.

El sistema cuenta con garantía local de BCG y permite integrar productos de fabricación nacional, lo que garantiza la provisión de repuestos. El ACW permite trabajar con toda la línea de lectores de HID, en especial con la línea SEOS y MOBILE SEOS, lo que lo convierte en una herramienta para potenciar el negocio de integradores e instaladores. ■



B.C.G. GROUP
info@bcgroup.com.ar
www.bcgroup.com.ar

Sistema de voceo de alarmas público de Honeywell



Fiesa presenta un sistema de megafonía de amplificación y distribución electrónica de sonido que incluye micrófono, amplificador y altavoces. Se trata de una herramienta indispensable para hacer anuncios al público incluso en ambientes ruidosos, ya que genera un sonido muy claro para que todos los usuarios puedan comprender el mensaje. Este sistema puede ser aplicado en edificios académicos, hotelería, hospitales, estadios deportivos, entornos industriales o edificios de oficinas, entre otras posibilidades.

Los sistemas P.A.V.A. (Public Adress Voice Alarm) de Honeywell cuentan con dos modelos: Intevio, una solución pensada para pequeños y medianos proyectos, y X-618, una solución para entornos de mayor envergadura.

Intevio es un sistema de megafonía de bajo costo con una interfaz de usuario intuitiva y de configuración simple. Junto con la serie de altavoces Leadway, Intevio propone una solución de megafonía que se adapta perfectamente a las necesidades de quienes deban

cubrir instalaciones medianas o pequeñas, ahorrando costos y maximizando la eficiencia del sistema. Además, la capacidad de monitoreo en tiempo real de esta línea de altavoces acelera la resolución de problemas, ya que identifica las fallas para que puedan ser rápidamente corregidas.

CARACTERÍSTICAS

- Sistema 2 en 1: megafonía + audio evacuación.
- 1 Gb de memoria integrada + 4 Gb de expansión por SD.
- 1 canal en el controlador y 8 zonas.
- Incluye un amplificador de 500 W, expandible hasta 1000 W.
- Líneas de altavoces supervisadas.
- Monitoreo de zonas en tiempo real, status a través de un display de 3,5".
- Tiene pocos componentes, lo cual da como resultado un sistema compacto y sencillo.
- Cuenta con una línea de entrada dedicada a entradas externas de audio.
- Diez contactos monitoreados de entrada y 8 salidas de contacto seco. ■



FIESA S.R.L.
contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

“Para mi es fácil...
 Cuando necesito instalar un
 sistema de **Audio** de la mejor
 calidad, confiable y a buen
 precio, ya se donde consultar...”



GETTERSON
Sumate

DUMONT

NUESTRA LÍNEA AUDIOCOMERCIAL MÁS COMPLETA Y ACCESIBLE



Atlas | IED |

LÍDER MUNDIAL EN SISTEMAS DE COMUNICACIÓN MASIVA



GETTERSON
Sumate

Getterson Argentina S.A.I.C.
 Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires
 Argentina / Tel. +5411 3220-7600
www.getterson.com.ar / ventas@getterson.com.ar



DUMONT
www.getterson.com.ar

Atlas | IED |
www.atlasied.com

Symetrix
www.symetrix.co

EGi
www.egiaudio.com

Soluciones inteligentes y completas en Videoporteros IP



LÍNEA COMPLETA DE CÁMARAS ANALÓGICAS E IP

Getterson Argentina es distribuidor autorizado en todo el país de los productos



Entrega inmediata, atención profesional personalizada, soporte y asesoramiento con técnicos certificados, estacionamiento sin cargo en el subsuelo de nuestro edificio, amplio stock y garantía original.

Consúltenos sin compromiso por el producto que necesita. Amplio stock.



Getterson Argentina S.A.I.C.
Av. Corrientes 3240 / C1193AAR / C.A.B.A. / Buenos Aires
Argentina / Tel. +5411 3220-7600
www.getterson.com.ar / ventas@getterson.com.ar





GARNET • REPORT •

Noticias destacadas sobre productos y eventos



Garnet Technology firmó un acuerdo con CETIA

El Centro de Enseñanza de Tecnología e Informática Argentino (CETIA) presta servicios de capacitación y formación de técnicos desde 1999. Una de las áreas académicas que abarca es el curso de instalador profesional de alarma, el cual ofrece la certificación de Garnet Technology con prácticas incluidas y un módulo completo dedicado a la comercialización de los productos.

Para aquellos interesados en emprender una nueva profesión, se encuentra habilitado el curso de instalador de alarma con certificación de fábrica, el cual incluye todos los beneficios de un programa que ya tiene más de 1.000 técnicos miembros.

La certificación presencial, con prácticas incluidas, se encuentra a cargo CETIA; allí, los alumnos obtienen una experiencia única que combina teoría y práctica. “En CETIA trabajamos con grupos reducidos para que puedan incorporar los conocimientos rápidamente con una interacción mucho mayor entre los alumnos y el profesor”, explicó el director del instituto, Néstor Russaz.

Por su parte, Diego Madeo, Gerente Comercial y de Mercadeo de Garnet mencionó: “entendemos que trabajar conjuntamente con un instituto profesional, con amplia experiencia y trayectoria, es necesario para aquellos instaladores que desean profundizar o aprender una nueva profesión y con una rápida salida laboral.”



Servicio Técnico Autorizado, propuesta de valor para profesionales de todo el país

Garnet Technology pone en marcha un plan de servicio técnico autorizado en todo el país, que realizará a través de sus propios distribuidores para agilizar el proceso de RMA y disminuir los tiempos del servicio.

La decisión de comprar un producto debe estar acompañada por el precio y garantizada por la calidad; además, debe ofrecer un servicio de posventa y un excelente soporte técnico. En este sentido, Garnet Technology comenzará a brindar, mediante sus distribuidores autorizados, un servicio que agilizará los procesos de servicio técnico de sus productos. El primer servicio autorizado se estableció en Córdoba a través de ADC Alarmas del Centro. Según explicó el Director de la empresa, Marcelo Martínez Arias, el soporte que brindan es “fruto de una larga trayectoria del responsable de laboratorio, quien obtuvo la certificación en fábrica de los conocimientos necesarios para realizar el trabajo”. “Con este esquema, lograremos mayor fidelidad de los clientes, aumentaremos el tráfico del público final y del gremio y, principalmente, nos ayudará al lograr más clientes satisfechos”, concluyó el directivo de ADC.

A lo largo de los años, Garnet consolidó el departamento de I+D, sumando experiencia y conocimientos al departamento de soporte técnico, el cual se ha convertido en una pieza fundamental. “La intención es transferir estos conocimientos a cada uno de los distribuidores que apliquen y cumplan con los requisitos”, explicó al respecto el ingeniero Alejandro Rudi, responsable del plantel técnico e ingeniería.

NOS REDISEÑAMOS Y ADAPTAMOS

La evolución de una marca.
El negocio está evolucionando y
Alonso decide acompañar esta
evolución con un nuevo nombre.
Garnet.



www.garnet.com.ar

+54 (11) 4246-6869

info@alonsohnos.com



GARNET
TECHNOLOGY

by **lonso**
ALARMAS



series

NZ-RADAR

www.nuzzar.com

NZRadar Solución para prevenir y disminuir los excesos de velocidad vehicular.

Permite capturar y registrar infracciones según las velocidades establecidas, para el posterior apercibimiento o cobro, con el objetivo de disminuir la velocidad y otorgar mayor seguridad dentro de barrios cerrados, cocheras privadas, estacionamientos públicos, etc.

Por medio de un radar del tipo doppler y una cámara Profesional, el sistema genera un registro encriptado con la información pertinente (fecha, hora, velocidad de medición, velocidad máxima, imágenes de la toma, video, etc.) almacenando de forma local en disco SSD.

Radar: 0000177f47bb



30/10/2017 | 17:30:03

Información: 37 km/h

Velocidad max permitida:

30 km/h

Radar Nuzzar n° serie NZAAPE1032

FUNCIONES



series

NZ-OCR

www.nuzzar.com

Calle Bulnes 439 | C1176ABG
CABA | Argentina
(00 54) 11 5238-5553 | 54 | 58 | 59
info@tecnologiaenseguridad.com



tecnología
en seguridad

A G 7 5 9 L H

NZOCR es un sistema de captura de imágenes y reconocimiento de chapas patentes Argentinas y del Mercosur.

Desarrollado íntegramente por Nuzzar posee la capacidad de integrarse con cualquier sistema (Control de Accesos, CCTV, etc) vía TCP o Wiegand. La toma para el reconocimiento se realiza con cámaras IP standard compatibles RTSP/ONVIF.

El sistema cuenta con almacenamiento de reconocimientos por 1 año o más con búsquedas inteligentes. Permite también la carga de un listado de vehículos autorizados y/o vehículos buscados y si se detectará el paso de un vehículo de esta lista generar una alarma al sistema central.

Las captura y reconocimiento se realizan tanto de día como de noche. En velocidades entre 10 y 250 Km./Hora.

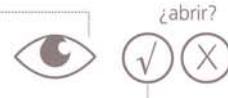
Es un producto ideal para municipios, control de acceso de barrios cerrados o garages, depositos, etc.

FUNCIONES

RECONOCIMIENTO DE CARACTERES

A G 7 5 9 L H

CONTROL



CAPTURA   | 0/200 KM/H

La importancia de saber quiénes somos

La identificación de una persona por medios electrónicos avanzó a pasos agigantados en los últimos años. Gracias a la tecnología, es posible reconocer a una o varias personas en tiempo real a través de una cámara y asociar esos datos a una acción determinada.

Nuestros rasgos biométricos nos hacen únicos físicamente, es decir que componen la identidad física de cada persona. Entre estos rasgos, la textura, la altura, el color y forma del pelo y el rostro suelen ser los más utilizados para reconocer a alguien, ya sea para saludarle, agradecerle, reclamarle por algo que hizo, registrar su visita, permitirle abrir una caja fuerte o saber si estuvo en una escena de crimen. Los avances tecnológicos en lo referido al análisis de video nos acercan el poder de la identificación facial para implementarlo en nuestras soluciones de seguridad.

TU CARA ME SUENA

El reconocimiento facial es una herramienta de análisis cada vez más utilizada gracias a su capacidad de integrarse en sistemas de video. Los primeros sistemas se basaban en grandes servidores con costosos programas que recibían fotos o videos, en los cuales se invertía mucho dinero y tiempo de procesamiento para realizar la búsqueda de un rostro. Estos sistemas fueron evolucionando hasta que, en la actualidad, una unidad de procesamiento integrada en un chip se ocupa exclusivamente de ejecutar algoritmos de comparación entre un rostro patrón (base de datos) y el video en tiempo real o de manera acelerada.

PASADO Y PRESENTE

El video puede provenir de una grabación o de una escena transmitida en vivo por una cámara. En el primer caso, si se trata de videos grabados a mano, solo nos permitirá confirmar una identidad, algo que puede ser útil en análisis forense masivo de datos. Ahora bien, si se trata de un sistema de videovigilancia en el que cada video tiene asociado un punto geográfico en un mapa o plano, también será capaz de brindar información sobre el historial de la

localización de una determinada persona, pudiendo así trazar su ruta de tránsito.

En el caso del análisis de video en vivo, el abanico de implementaciones es mucho mayor, ya que no se trata solo de un registro sino de una herramienta de detección y localización instantánea que permite ejecutar acciones en el momento.

Los primeros usos se dieron como reemplazo de la huella digital o la contraseña: el usuario, utilizando la cámara de su celular o la de una terminal de identificación, podía ingresar a sus cuentas personales, fichar asistencia, ingresar a un acceso restringido, entre otras posibilidades. En todos estos casos, la captura se da en condiciones favorables, ya que siempre será uno solo, de frente, con buena iluminación y con la persona quieta delante de la cámara.

Con los avances en capacidad de procesamiento integrada, hoy es posible capturar en vivo varios rostros en simultáneo, en diferentes condiciones ambientales y con ángulos de hasta 30° de inclinación. De este modo, se cuenta con una herramienta de reconocimiento múltiple, instantáneo, versátil y distribuido. Los fabricantes de sistemas de videovigilancia comenzaron a implementar, junto a compañías dedicadas al procesamiento de imágenes, distintas soluciones de reconocimiento facial.

INTEGRAR EL RECONOCIMIENTO EN SISTEMAS EXISTENTES

El principal reto de los fabricantes es lograr que estas soluciones no representen una inversión muy grande para el usuario, ya que suelen implicar cambios en todos los sistemas existentes, incluyendo cámaras, grabadores, software, etc.

A través de Cygnus Electronics, el profesional cuenta con sistemas de reconocimiento facial que permiten convertir



grabadores ya instalados en sistemas de reconocimiento facial con el simple agregado de una unidad flash USB que contenga los algoritmos y el sistema de comparación.

Este dispositivo, una vez conectado al NVR Cygnus, permitirá realizar reconocimiento de rostros en cuatro canales de video. El sistema puede comparar lo que registra con una lista negra para eventualmente disparar un evento que puede ser tomar una captura, reportar la detección al sistema, enviar un correo electrónico o hacer sonar una sirena, entre otros. También puede utilizar una lista blanca, la cual permitiría accionar la apertura de una puerta, brindar una autorización personal para confirmar presencia en puesto de operación o habilitar el uso de una maquinaria determinada.

Gracias a este esquema, ya no es necesario disponer de servidores exageradamente caros para implementar funciones de reconocimiento facial, lo que acerca esta tecnología tanto a pequeños comercios, oficinas y barrios cerrados como a grandes sistemas centralizados para cadenas comerciales con gran cantidad de sucursales, municipios y sistemas de transporte público.

Big Dipper

+54 11 4481-9475
ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

Radioenlaces y Access Point Ideal para video seguridad.

RADIOENLACES CCTV

- Configurable en esquemas punto-punto y punto-multipunto
- Capacidad de crear hasta 3 AP virtuales y VLANs
- Control de acceso por dirección de MAC

MACH 2 Radioenlace CCTV 2.4 GHz de 300 Mbps

- Configuración de dos pasos gracias a interruptor Master / Slave
- Modos de operación: Super WDS (hasta 4 MACs), Router/Gateway, AP y Wireless ISP
- Antena interna de 14dBi con 800mW/29dBm de potencia con un alcance de hasta 3 km
- Alimentación 12 VDC o PoE pasivo (24V) con fuente

MACH 5 Radioenlace CCTV 5.8 GHz de 300 Mbps

- Modos de operación: CCTV, WDS, Router/Gateway, Access Point y Wireless ISP
- Antena interna de 15dBi con 30dBm de potencia con un alcance de hasta 3.5 km
- Alimentación 12 VDC, PoE 802.3af (48V) o PoE pasivo (24V) con fuente

WAP2-P



Access Point inalámbrico de techo

- Diseño para montaje en techos de interior
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)

RAP2-P



Access Point inalámbrico de pared

- Puerto LAN y USB para carga de dispositivos (5VDC)
- Alimentación 12 VDC o PoE 802.3af (48V)
- Incluye caja para empotrado

OAP2



Access Point inalámbrico de exterior

- Antena interna omnidireccional de 5 dBi / 200 mW
- Diseño para uso exterior: cobertura plástica de ABS a prueba de agua, polvo, resistente a rayos UV
- Alimentación 12 VDC o PoE pasivo (24V) con fuente

ACCESS POINT

- Access Point inalámbricos 2.4 GHz de 300 Mbps
- Modos de operación: Router/Gateway, Access Point y Repetidor
- Analizador de bandas Wi-Fi para seleccionar la menos ocupada
- Capacidad de crear hasta 3 AP virtuales y VLANs
- Control de acceso por dirección de MAC



Gateway Mode



Repeater Mode



WISP Mode



AP Mode

CONTAMOS CON TODA LA LINEA CYGNUS
en video, conectividad, control de acceso y accesorios

ONVIF

- Nueva app para Iphone  y Android 
- Instalación P2P que permite la instalación en sólo 3 pasos

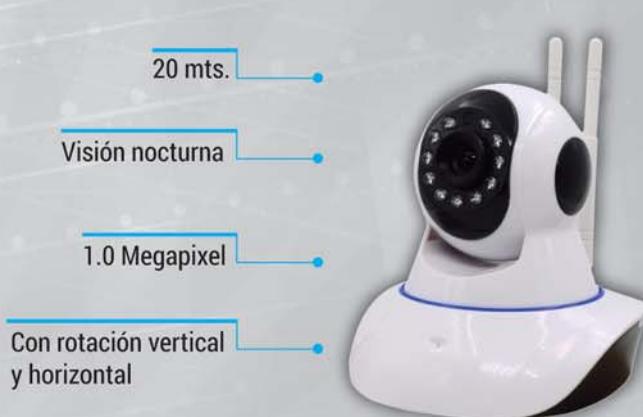


CÁMARAS IP LOW COST

IP PH 1320 ➤ CÁMARA DE EXTERIOR



IP PH 1000 ➤ DOBLE STREAMING



IP PH 1360 ➤ IDEAL PARA LUGARES DONDE SE REQUIERA VISUALIZACIÓN AMPLIA



Para ver más características de las cámaras IP, por favor diríjase a nuestra web page www.pronext.com.ar

CÁMARAS HD

DVR

ACCESORIOS
CCTV

SIRENAS

SENSORES

ALARMA
AUTÓNOMA

BATERÍAS

 STOCK PERMANENTE.
IMPORTADOR DIRECTO

Disponemos de un amplio stock gracias a que importamos de forma directa con los fabricantes.

 ASESORAMIENTO COMERCIAL

En nuestra oficina comercial ubicada en Avenida Díaz Vélez 4438 CABA o telefónicamente al (54 11) 4958-7717 de lunes a viernes de 9 a 18 hs.



Av. Díaz Vélez 4438 C.A.B.A.

Argentina

+54 11 4958-7717

info@pronext.com.ar

www.pronext.com.ar



Fibra óptica

MM – Multimodo OM3 / OM4
SM – Monomodo G652 / G657

Instrumentación

Pares, Tríos y Cuadretes
Multipares, Multitríos

Redes Lan

UTP - FTP

Telefónicos

Telefonía Interior,
Planta Externa,
Intercomunicación.

Coaxiales

50 ohms, 75 ohms
telecomunicaciones,
75 ohms TV.

Energía

Unipolar - Bipolar paralelo
Multiconductor plano
Multiconductor redondo
Subterráneos



Habilitación de centros de monitoreo y protocolo 911

El pasado 21 de marzo, en las oficinas de CEMARA, con la participación de las empresas asociadas, se llevó a cabo la reunión de la Comisión Directiva en la que se trataron distintos temas relevantes para la actividad.



Con gran parte de los integrantes de la Comisión Directiva y representantes de más de veinte empresas asociadas, CEMARA llevó a cabo una nueva reunión de trabajo. En ella, se trataron temas relacionados con el protocolo 911 en el ámbito de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, las habilitaciones de los centros de monitoreo y la convocatoria a las autoridades de Defensa del Consumidor.

PROTOCOLO 911

El Ing. Alberto Zabala, junto con otros directivos de CEMARA, asiste quincenalmente a las reuniones convocadas por la Dirección General de Seguridad Privada de la Ciudad de Buenos Aires, a la que también concurren representantes de Cámara Argentina de Empresas de Seguridad e Investigación (CAESI) y CASEL.

La finalidad de estas reuniones es estudiar un protocolo de constatación de incidencia de alarmas, con el fin de minimizar estos eventos. La finalidad es disminuir los despachos de móviles policiales, actualmente excesivo debido a la cantidad de “alarmas no deseadas”, también comúnmente denominadas “falsas alarmas”, lo cual perjudica tanto a la empresa de monitoreo como al accionar de la fuerza pública.

Al respecto, se redactó un borrador del que participaron las autoridades de la Policía de la Ciudad, el Ministerio de Seguridad y las tres cámaras mencionadas con el fin de concientizar a los usuarios finales del servicio sobre este problema y mejorar el funcionamiento de los sistemas de alarmas instalados en la jurisdicción. Este borrador fue publicado en la web y enviado a los socios de la Cámara para que se sea compartido con sus abonados.

Además, durante la reunión el Ing. Ricardo Katz se refirió a la importancia de la habilitación para las empresas que aún no la tengan, debido a que las autoridades están solicitando a los usuarios finales que corroboren si la empresa que les brinda el servicio se encuentra dentro del listado de la DGSPR de “empresas habilitadas”. También se enfatizó la importancia de dar de alta a todos los abonados, ya que de este modo tendrán una respuesta eficiente del 911 en caso de un evento.

En el futuro, las solicitudes de móviles policiales al 911 de empresas no habilitadas serán rechazadas. CEMARA hará un relevamiento de las empresas que se encuentran sin habilitación para que inicien el trámite y se informe a la DGSPR, evitando multas y clausuras.

DEFENSA DEL CONSUMIDOR

CEMARA solicitó en varias oportunidades convocar a Defensa del Consumidor para exponer la problemática particular de la actividad ante los contratos de servicio celebrados con los usuarios finales. Tras la primera reunión, a la que asistieron el Dr. Ricardo Abalos, asesor legal de CEMARA, y el Ing. Ricardo Katz, se logró una buena predisposición de la Defensoría.

A lo largo del encuentro se abordaron temas como las bajas de abonados, los seguros contratados, la necesidad de que el usuario final o abonado comprenda (y que quede reflejado en el contrato) que el servicio de monitoreo de alarmas es un servicio de prevención y en ningún modo funciona como una aseguradora de riesgos. Finalmente, se convino entre las partes consensuar una agenda de trabajo conjunto para mejorar la calidad de las prestaciones.





Más de 30 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar





Software para Monitoreo de Alarmas, GPS y Control de Flotas

TE GUSTARÍA...

... tener **integrado en un solo sistema** el Monitoreo de Alarmas, Video, GPS y gestión de smartphones ?

... que los **servicios técnicos se sincronicen automáticamente** desde el smartphone o tablet del técnico con la central de monitoreo ?

... contar con un servicio de **soporte técnico REAL las 24hs?**

... que el sistema envíe de manera automática un email informando a los clientes que deben **pagar la mensualidad?**

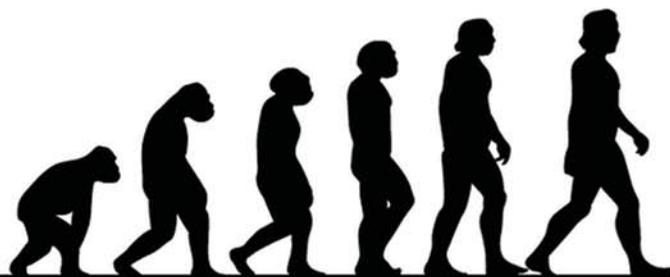
... poder realizar logística vehicular y **CONTROL DE FLOTAS ?**

... ofrecer servicio de **MANTENIMIENTO PREVENTIVO** de flotas customizable por cada cliente?

... ofrecer servicio de **CONDUCCIÓN Y DESEMPEÑO** de choferes?

...ofrecer el servicio de **CONTROL DE GASTOS DE COMBUSTIBLE Y OTROS RUBROS** parametrizable según la necesidad del cliente ?

... TENER EL CONTROL REAL Y TOTAL DE TU EMPRESA?



Conoce Bykom y logrará resultados !!!!!

Envíanos tu consulta  info@bykom.com.ar -  + 54 223 4958700
Av. Independencia 2342 - Piso 2 - Mar del Plata - Argentina



TAU TECNOLOGÍA

TU-20

PARA GRAN ESCALA

El equipo más completo



- Totalmente programable.
- 6 entradas y 2 salidas digitales.
- Batería interna de gran capacidad.
- Poderoso motor de eventos.
- Modo bajo consumo.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios: **RFid**, Sensor de temperatura, y más.

Fácil de Instalar

VERSIÓN ECONÓMICA

TU-20B

- Totalmente programable.
- 1 entrada y 1 salida.
- Batería interna de gran capacidad.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Modo bajo consumo.



FM3612

IDEAL PARA VEHÍCULOS

Con tecnología 3G



- Antenas internas.
- Batería de larga duración.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Diversos accesorios para:
 - Lectura de redes can (accesorio Teltonika).
 - Sensor de temperatura.
 - Identificación de chofer por **I-Button**.



El equipo más pequeño

IDEAL PARA MOTOS

FMB920

- Conectividad Bluetooth.
- Antena GNSS y GSM interna.
- Bajo consumo, ideal para motos.
- Acelerómetro para monitoreo de conductas de conducción.
- Grado de protección **IP54**.



MEDIDOR DE COMBUSTIBLE



- Medición precisa de combustible.
- Alertas por descargas repentinas.
- Industria Nacional.
- Bajo consumo.

Comunícate ahora para obtener
mayor asesoramiento y financiación.

☎ 54 011 5032-0721

✉ info@tautecnologia.com

🏠 www.tautecnologia.com

Segunda Expo Smart City en Buenos Aires

El 24 y 25 de abril en el Centro de Convenciones

Hacer que una ciudad sea sustentable es un desafío de orden global. Es por ello que empresas líderes del mercado y representantes de ciudades de todo el mundo compartirán experiencias sobre lo que viene en materia de nuevas soluciones tecnológicas para lograr el objetivo.



E Aunque aún no existe una definición consensuada de Smart City o ciudad inteligente, empresas, instituciones y expertos coinciden en algunas de sus características: son ciudades que apuestan por mejorar la vida de sus habitantes y, a la vez, por la sostenibilidad. Así, por ejemplo, el Libro Blanco Smart Cities indica que “el propósito final de una Smart City es alcanzar una gestión eficiente en todas las áreas de la ciudad (urbanismo, infraestructuras, transporte, servicios, educación, sanidad, seguridad pública, energía, etcétera), satisfaciendo a la vez las necesidades de la urbe y de sus ciudadanos”. Se trata, en definitiva, de encontrar el equilibrio entre el bienestar de los ciudadanos y la preservación del entorno.

La población de las ciudades ha ido aumentando a lo largo de la historia, y en las últimas décadas se ha producido una explosión demográfica en estos espacios: según datos de la ONU, hay actualmente unos 4.000 millones de pobladores urbanos, contra los 2.300 millones de hace veinte años. Esta tendencia, según el organismo internacional, seguirá en alza: se calcula que, en 2050, más del 70% de los seres humanos vivirá en núcleos urbanos. Este

incremento demográfico vendrá acompañado también por un aumento del consumo energético y de la contaminación, por lo que los gobiernos tendrán que hacer frente al importante reto de garantizar la sostenibilidad de las ciudades. Para conseguirlo, algunas urbes ya han tomado iniciativas apoyadas en la tecnología para convertirse en ciudades inteligentes o, según el término en inglés, Smart Cities.

En definitiva, una ciudad inteligente es aquella que apuesta por sistemas eficientes aplicados a sus infraestructuras, donde la tecnología es clave para optimizar la distribución de energía, gestionar los residuos de manera más limpia, reducir el consumo de los hogares y organizar mejor la circulación de los vehículos, entre otras medidas.

EXPO EN BUENOS AIRES

En ese contexto, se desarrollará por segunda vez Smart City Expo Buenos Aires, una iniciativa que busca convertirse en el punto de conexión entre ciudades y empresas a nivel mundial. El objetivo del evento, organizado por Fira Barcelona Internacional, es intercambiar ideas y conocer las soluciones que la tecnología, la innovación y la

ciencia ponen a disposición para afrontar los retos urbanos con más y mejores herramientas.

Así, el 24 y 25 de abril en el Centro de Convenciones Buenos Aires, ubicado en Av. Figueroa Alcorta 2099 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Smart City Expo Buenos Aires se realizará por segunda vez en nuestro país, como antesala del evento global, Smart City Expo World Congress, que se realizará en noviembre en Fira de Barcelona (España). El evento local contará con más de 70 oradores y 21 moderadores que se distribuirán en 21 conferencias, sesiones plenarias, diálogos y charlas con especialistas locales e internacionales, especialmente invitados para participar del evento. En cuanto a la temática, la muestra girará sobre seis ejes bien definidos:

- **Movilidad inteligente:** Está vinculada a las iniciativas, políticas y acciones que pretenden favorecer el transporte en las ciudades, reduciendo los costos, emisiones de CO₂ y los problemas de tránsito. Al desarrollo de estas nuevas soluciones contribuyen las tecnologías digitales que facilitan la modelización del tránsito, la adaptación de los sistemas de transporte, la

Cal/Amp®

Hablamos un solo idioma en rastreo.
El de simplificar procesos y optimizar recursos.

CalAmp líder mundial en soluciones de rastreo vehicular,
llega a Argentina para traemos la próxima generación de
equipos de restreo.



Telematics Devices



CalAmp Telematics Cloud



Software Applications

In Partnership with Interwave.
Interwave, S.A. is an Authorized Distributor
for CalAmp products, 'CalAmp World Wide
Partner Program' member

For more information, please visit
interwavegroup.com
Tel. +54 11 4621- 4749
Info@interwavegroup.com

calamp.com



personalización de soluciones y la movilidad alternativa (a pie, en bicicleta, en transporte público o nuevas formas de transporte privado). Estos son solo algunos puntos de debate sobre la movilidad de la ciudad inteligente.

- **Futuro sustentable:** Para promover un modelo productivo más sustentable es necesaria una visión integrada de los subsistemas que conforman el funcionamiento urbano y su relación con el sistema productivo. Una visión compleja de la ciudad, desde su forma hasta sus infraestructuras, pasando por los sistemas de producción, el consumo de recursos y los modelos de vida, es el marco adecuado para abordar los desafíos de la Nueva Agenda Urbana.
- **Comunidades inclusivas y colaborativas:** Es esencial que las ciudades cuenten con prestaciones básicas y políticas activas que aseguren la igualdad y la integración de los sectores más vulnerables. Hacer partícipe a la ciudadanía en todos los procesos de la ciudad es progresar en políticas públicas; por ejemplo, la recuperación de barrios desde la integración social y desde el diseño de acciones específicas de atención a la vulnerabilidad.
- **Transformación digital:** Las tecnologías disruptivas como la inteligencia artificial, el internet de las cosas, el blockchain y el big data están cambiando y consolidando un nuevo sistema ur-

bano en el que es más frecuente poder realizar trámites en línea y que los datos sean abiertos. De esto se tratan las tendencias del e-Government, la geoinformación y los nuevos modelos de financiamiento.

- **Ciudad del aprendizaje:** El acceso equitativo a las oportunidades educativas y al uso de nuevas tecnologías son dos factores íntimamente relacionados en una sociedad abierta, que se define a partir de la necesidad de formar ciudadanos capaces de desarrollarse en entornos multiculturales, complejos y cambiantes.
- **Seguridad inteligente:** Una visión compleja de la seguridad en las ciudades obliga a pensar en términos amplios los diferentes hechos y episodios que pueden crear situaciones de inseguridad. De esta manera, podremos entender las situaciones de riesgo y emergencia como elementos de una misma ecuación que busca dotar de espacios seguros a la ciudadanía.

CONGRESO

Bajo el lema "Desarrollando talento, creamos futuro", Smart City Expo Buenos Aires busca ser un espacio de intercambio en el que se debatan las soluciones concretas y viables para enfrentar los desafíos que afrontan las ciudades en materia de movilidad, sustentabilidad, inclusión, transformación digital, aprendizaje y seguridad.

Durante dos días, representantes de

gobiernos, municipios, sector privado, universidades y centros de investigación podrán explicar, discutir, inspirar e intercambiar conocimientos, experiencias prácticas e ideas innovadoras. Para el desarrollo inteligente de las ciudades. De esta manera se busca motivar la implementación de políticas y acciones que permitan concretar el desarrollo de ciudades más inteligentes.

"La decisión de participar en Smart City Buenos Aires 2019 responde, principalmente a una estrategia de comunicación a través de la cual queremos mostrar que, trabajando en equipo con diferentes organizaciones, podemos lograr mejoras significativas en la productividad y grandes ahorros en los diferentes proyectos", explicó David Walfisch, Gerente de Intellektron, acerca de la presencia de la empresa –representante del sector privado– en la expo. "Organismos como la Secretaría de Modernización del Estado, la Honorable Cámara de Diputados de la Nación y la Municipalidad de Vicente López son algunos ejemplos de la cooperación beneficiosa entre ambas partes", detalló.

"En 2018 fuimos premiados en el Concurso ALAS, donde presentamos el proyecto 'Modernizando al Estado Argentino con Controles de Accesos y Asistencia' y apostamos nuestro esfuerzo a Smart City Buenos Aires 2019 como un excelente medio para lograr multiplicar estos casos de éxito en todos los ámbitos", concluyó Walfisch. ■

SEGUNDA EDICIÓN DEL FORO INDUARG

El próximo 21 de mayo se llevará a cabo en Tierra del Fuego el segundo foro de Industria InduARG, en el Polo Industrial Fuegoño. Smart Factories, la sustentabilidad y la educación serán algunos de los ejes temáticos del evento, en el que la tecnología aplicada será el centro de atención.

Según expresó el ministro de Industria de Tierra del Fuego, Ramiro Caballero, la edición de este año, el Foro se enfocará "en los desafíos que tiene la industria en lo relativo a la inteligencia industrial, la innovación y el diseño, y el impacto que esto ya tiene en la vida cotidiana, tanto personal como laboral".

Vale recordar la fuerte apuesta realizada en la primera edición del Foro InduARG en 2018: una de las oradoras principales, Matilde Villarroya, Directora General de Industria del Gobierno de Cataluña, apuntó que "ya estamos en la industria 4.0", por lo que resulta "clave tener un back industrial". En la actualidad existe "una industria moderna, robotizada. La primera condición que se tiene es que exista industria, y Tierra del Fuego la tiene", destacó.

Los ejes centrales de esta nueva entrega se desarrollarán en torno a las "Smart factories" (fábricas inteligentes), la sustentabilidad, la educación que requerirán los profesionales del futuro y el asociativismo como mecanismo



de agregado de valor.

Las preinscripciones estarán abiertas a partir del 17 de marzo, a través de la web www.induarg40.com.ar. La actividad es gratuita y tiene cupos limitados.

Nuevas Soluciones

ÚLTIMA GENERACIÓN DE EQUIPOS BIOMÉTRICOS PARA CONTROL DE ACCESOS Y DE PERSONAL

G3 PLUS



TRANSACCIONES: 100.000
ROSTROS: 3.000 (1:N) / 4.000 (1:1)



PROCAPTURE-X



TRANSACCIONES: 500.000
HUELLAS: 20.000



Solución todo en uno

Interfaz amigable y entorno 100% web



Tiempos & Asistencias



Accesos



Visitas



Ascensores



Hotel



Parking



Video



Linterna RECARGABLE ESPECIAL PARA SEGURIDAD

- Linternas con batería de 6 volt - 4 amp.
- Recargable con 220 volt. o 12 volt del automóvil.
- Ideal para camping, caza, pesca, seguridad, luz de emergencia, etc.
- 2 horas de autonomía.

Representante de Baterías

Panasonic



Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTONE.

Se recomienda su uso sólo en alarmas.



BATERÍAS PARA

- Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.
- Cortadoras de Césped · Carros de Golf · Hidrolavadoras Barredoras · Tijeras Hidráulicas · HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrónicos



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



**COMPRAMOS
BATERÍAS
VIEJAS**



RISTOBAT

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

M E J O R P R E C I O & C A L I D A D



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar



ALAS abre el pre-registro para participar de la cita en Miami

Cumbre Gerencial ALAS 2019

Desde el 26 de marzo se encuentra en línea y abierto al público el pre-registro para asistir a la Cumbre Gerencial ALAS, el cual es necesario para acceder al evento que se realizará el 26 y 27 de junio en Miami, Florida (EE.UU.).



El pre-registro y pago en línea para la novena edición de la Cumbre ALAS están pensados para que los asistentes vivan una experiencia inolvidable desde su llegada al evento, sin tener que atravesar complicaciones como largas filas en el ingreso al sitio.

La muestra comercial de los expositores y aliados será abierta al público y no tendrá costo. Por su parte, el acceso a las actividades del programa académico, las cuales incluyen las conferencias, los talleres y otros eventos (como el cóctel Alegria, la Fiesta Latina y la ceremonia de entrega del Premio ALAS) sí tienen costo. Las personas interesadas en asistir a las actividades pagas se pueden pre-registrar, con la opción de abonar electrónicamente si lo prefieren.

LA CUMBRE

La Cumbre Gerencial ALAS es un evento de la Asociación Latinoamericana de Seguridad, que contará este año con la presencia de expertos en ciberseguridad, coaching empresarial y drones, entre otros. Además, se presentarán los dos casos de éxito ganadores del premio ALAS 2019, los cuales ya fueron anunciados: el ganador de la categoría Proyecto Público es "Mi teleférico", de las compañías, Scati, TDB y Teleféricos Doppelmayr, realizado en La Paz, Bolivia; y el ganador de la categoría Proyecto Pri-

vado es el "Centro de Monitoreo Cámaras Térmicas", de la compañía Tótem de Guayaquil, Ecuador.

La 9.º edición de la cumbre trae muchas sorpresas, entre ellas la apertura del registro para el público desde el día 26 de marzo y gracias al cual los interesados podrán elegir si desean ingresar al congreso, si quieren asistir a la muestra comercial o si prefieren ambas opciones. Vale destacar que la muestra comercial de los expositores y los aliados del evento este año será abierta al público asistente y sin costo.

Es muy importante que las personas hagan este registro previo para evitar filas al momento de llegar al evento y para reservar su cupo en el programa académico; este año promete ser un evento de especial interés, en el que los asistentes podrán conocer muchos aspectos actuales de la seguridad electrónica, con, por ejemplo, charlas sobre ciberseguridad y un taller sobre drones. Adicionalmente, participarán conferencistas expertos en coaching, llenos de energía, que inspirarán a los líderes allí reunidos.

CONFERENCIAS CONFIRMADAS

La Cumbre ALAS ofrecerá un espacio para el aprendizaje y la actualización de sus asistentes los días 26 y 27 de junio en Miami, Estados Unidos.

Entre las conferencias ya confirmadas se encuentran:

- "Cómo potenciar a mi gente: el propósito como motor de la eficiencia", a cargo de Ely Magendzo, Director, orador motivacional y asesor en management en Fuera del Bosque.
- "Mi huella digital, más allá de nuestras manos", a cargo de David Pereira, CEO de SecPro Security Profesionales.
- "En el Ciberespacio nada es lo que parece", que expondrá Katy Malaver, Consultora senior en ciberseguridad.
- "Taller sobre drones" dirigido por Rafael Padilla, fundador de la Asociación de Aeronaves No Tripuladas de Colombia.

La Cumbre Gerencial ALAS 2019, además, contará con dos paneles sobre la actualidad del sector: "El impacto de la tecnología en la seguridad privada" y "Seguridad electrónica: una mirada hacia el futuro".

Paralelamente a la Cumbre, se realizarán en el mismo escenario Tecnoedificios y Refriaméricas, dos congresos y expos especializados que también cuentan con gran aceptación. Los asistentes que se registren a la Cumbre ALAS también tendrán acceso a estos dos eventos adicionales.

Más información en:
www.cumbrealas.com ■



**ENCUENTROS
TECNOLOGICOS
ALAS**

Conocimiento • Actualidad • Tendencias

#EventosALAS en
MAYO del 2019



EL EVENTO INTERNACIONAL
POR EXCELENCIA
PARA CONECTARSE
CON PROFESIONALES,
TENDENCIAS Y
NUEVOS PRODUCTOS

14 Mayo
URUGUAY
Montevideo

16 Mayo
ARGENTINA
Buenos Aires

CHARLAS Y EXPOSICIÓN DE PRODUCTOS



C.Nord



EN LOS EVENTOS ALAS ENCONTRÁS



PRODUCTOS Y
NOVEDADES



CHARLAS
TECNOLOGICAS



ACTIVIDADES DE
RELACIONAMIENTO
Y OBSEQUIOS



ASOCIACIÓN
LATINOAMERICANA
DE SEGURIDAD

#EventosALAS
www.alas-la.org/eventos

SMARTCITY
EXPO **BUENOS AIRES**

smartcityexpobuenosaires.com

   
#SCBA19

**Desarrollando talento,
creamos futuro**



24 - 25, abril 2019



Centro de Convenciones Buenos Aires

INVITA



Buenos Aires Ciudad



ORGANIZA



SMARTCITY
EXPO WORLD CONGRESS



MEDIA PARTNER

Negocios de
Seguridad®



INTEGRACIÓN, TECNOLOGÍA Y PENSAMIENTO ESTRATÉGICO EN E+S+S 2019



E+S+S 2019

Un gran eje estratégico de la seguridad más de 300 Expositores líderes de la industria se reunirán con 15.000 visitantes de todos los sectores de la economía, 4 días de inmersión en soluciones totales para la seguridad integral.



Plus

Laboratorio Internacional de Seguridad un amplio programa de disertaciones magistrales de reconocidos especialistas enfocadas en generar herramientas para el fortalecimiento de las políticas de seguridad institucional y privada.

APOYAN

ORGANIZAN





STAFF - ANUNCIANTES

Redacción y Administración: Yerbal 1932 Piso 5º Dto. C (C1406GJT) Ciudad de Buenos Aires
Tel./Fax: (54 11) 4632-9119 (rotativas) e.mail: info@rnds.com.ar - web: www.rnds.com.ar

NEGOCIOS DE SEGURIDAD



DIR. EDITORIAL
Claudio Alfano (Propietario)
Celular: (15) 5112-3085
editorial@rnds.com.ar



DIR. COMERCIAL
Néstor Lespi (Propietario)
Celular: (15) 5813-9890
comercial@rnds.com.ar



PROD. PERIODISTICA
Pablo Lugano*
Celular: (0221) 15 400-5353
prensa@rnds.com.ar



DISEÑO EDITORIAL
Alejandra Pereyra*
arte@rnds.com.ar



ATENCIÓN AL LECTOR
lectores@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Graciela Diego
admin@rnds.com.ar



ADMINISTRACIÓN
Claudia Ambesi
admin@rnds.com.ar



COBRANZAS
Leandro Bernardes
admin@rnds.com.ar



DEPARTAMENTO CONTABLE
Luis Fraguaga*
luisfraguaga@speedy.com.ar



DEPARTAMENTO LEGAL
Marcelo G. Stein
Estudio Jurídico



IMPRESIÓN
Latingráfica
Rocamora 4161 (C1184ABC)
Teléfono: (54 11) 4867-4777



DISTRIBUCIÓN
MD Correo Privado
R.N.P.S.P. N° 537
Teléfono: (54 11) 4546-0070

(*) Externo

4000 EJEMPLARES IMPRESOS 47.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad® es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 10 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.
Negocios de Seguridad® es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.
Registro de la Propiedad Intelectual N° 429.145
Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.
Artículo: se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.
Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.
Los colaboradores y los columnistas lo hacen ad-honorem.
Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.



Revista Negocios de Seguridad® es socio adherente de CASER
www.caser.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMARA
www.cemara.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CESEC
www.cesec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades de CEMSEC
www.cemsec.org.ar



Revista Negocios de Seguridad® es medio de difusión de las actividades del IP UserGroup
www.ipusergroup.com

11 ADC Alarmas del Centro
+54 351 489-3748
info@alarmasdelcentro.com
www.alarmasdelcentro.com

109 ALAS
+1 888 211-7520
info@alas-la.org
www.alas-la.org/eventos

99 ANICOR CABLES
+54 11 4919-0974
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar

84 AR CONTROL
+54 11 4523-8451
ventas@arcontrol.com.ar
www.arcontrol.com.ar

73 ASEC
+54 11 4861-8960
info@asec.com.ar
www.asec.com.ar

85 BCG
+54 11 4308-0223
info@bcggroup.com.ar
www.bcggroup.com.ar

03 BIG DIPPER
a +54 11 4481-9475
09 ventas@bigdipper.com.ar
www.bigdipper.com.ar

105 BIO CARD TECNOLOGIA
+54 11 4544-5898
info@biocard.com.ar
www.biocard.com.ar

100 BYKOM
+54 223 495-8700
info@bykom.com.ar
www.bykom.com.ar

47 CEM
+54 351 456-8000
ventas@cemsr.com.ar
www.cemsr.com.ar

72 CETIA
+54 11 4781-5925
cursos@cetia.com.ar
www.cetia.com.ar

ST CYGNUS
BT +54 11 3221-8153
02 info@bigdipper.com.ar
www.cygnus.la

107 DCM SOLUTION
+54 11 4711-0458
info@dcm.com.ar
www.dcm.com.ar

28 DEXA SEGURIDAD
29 +54 11 4756-0709
ventas@dexa.com.ar
www.dexa.com.ar

37 DIALER ALARMAS
+54 11 4932-3838
dialerseguridad@dialer.com.ar
www.dialer.com.ar

74 DIGIFORT
+54 11 5031-0492
operaciones@digifort.com
www.digifort.com

59 DMA
+54 341 437-3660
info@dmasrl.com.ar
www.dmasrl.com.ar

12 DOSA SEGURIDAD
+54 261 424-2875
info@dosa seguridad.com
www.dosa seguridad.com

44 DRAMS TECHNOLOGY
45 +54 11 4862-5054
ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

79 DX-CONTROL
81 +54 11 4647-2100
83 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

65 ELCA SEGURIDAD
67 +54 11 4925-4102
info@elcacr.com.ar
www.elcacr.com.ar

97 EPUYEN
+54 237 469-1000
ventas@epuyen.com.ar
www.epuyen.com.ar

111 E+S+S
+57 1 510-3494/3330
pmarquez@securityfaircolombia.com
www.securityfaircolombia.com

64 EXTINRED
+54 11 4521-1701
info@extinred.com.ar
www.extinred.com.ar

39 FIESA
41 +54 11 4551-5100
43 contacto@fiesa.com.ar
www.fiesa.com.ar

60 FPS
61 +54 11 2106-7783
ventas@fpssa.com.ar
www.fpssa.com.ar

01 FULLTIME
25 +54 11 4568-3723
27 info@fulltime.com.ar
www.fulltime.com.ar

91 GARNET TECHNOLOGY
+54 11 4246-6869
info@garnet.com.ar
www.garnet.com.ar

88 GETTERSON ARGENTINA
89 +54 11 3220-7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

95 HURIN
113 +54 11 4583-6653
ventas@hurin.com.ar
www.hurin.com.ar

51 IDENTA
+54 11 2152-2355
info@identa.com.ar
www.identa.com.ar

75 INNBLUE
+54 11 2341-6770
info@innblue.com.ar
www.innblue.com.ar

115 INTELEKTRON
+54 11 2205-9000
ventas@intelektron.com
www.intelektron.com

103 INTERWAVE
+54 11 4621-4749
info@interwavegroup.com
www.interwavegroup.com

110 IP USERGROUP
+593 2 604-0806
pr@ipusergroup.com
www.ipusergroup.com

31 IRTEC GROUP
+54 11 4836-0408
info@irtec.com.ar
www.irtec.com.ar

63 ISELEC
+54 11 5294-9362
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

71 ISOLSE
+54 11 4621-0008
contacto@isolse.com.ar
www.isolse.com.ar

114 KIT EXPERTO
+54 341 528-6300
info@kitexperto.com
www.kitexperto.com

49 NANOCOMM
+54 11 4505-2224
nanocomm@nanocommweb.com
www.nanocomm.com

54 PPA ARGENTINA
55 +54 11 4566-3069
info@ppa.com.ar
www.ppa.com.ar

57 PRIORIDAD 1
+54 11 3723-2323
info@prioridad1.com
www.prioridad1.com

96 PRONEXT
+54 11 4958-7717
info@pronext.com.ar
www.pronext.com.ar

78 PROVISION DIGITAL
+54 11 4711-0989
info@provisiondigital.com.ar
www.provisiondigital.com.ar

116 PUNTO CONTROL
+54 11 4361-6006
ventas@puntocontrol.com.ar
www.puntocontrol.com.ar

13 RADIOSET
+54 11 4641-3009
ventas@radio-oeste.com.ar
www.radioset.com.ar

32 REDES Y DISTRIBUCION
+54 11 4896-9819
ventas@rydsa.com.ar
www.rydsa.com.ar

106 RISTOBAT
+54 11 4246-1778
ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
www.bateriasristobatsrl.com.ar

38 SEAGATE
www.seagate.com/la/es/
82 SEDEAP
+54 911 4022-6986
sedeap@yahoo.com
sedeap@gmail.com

14 SEG
15 +54 11 4761-7661
16 info@seg.com.ar
17 www.seg.com.ar

18 SELNET
19 +54 11 4943-9600
info@selnet-sa.com.ar
www.selnet-sa.com.ar

10 SIERA ARGENTINA
0810 345-5365
info@siera.com.ar
www.siera.com.ar

77 SILICON GROUP
+54 11 6009-2005
ventas@silicongroup.com.ar
www.silicongroup.com.ar

48 STARX SECURITY
+54 11 5091-6500
ventas@starx.com.ar
www.starx.com.ar

53 SURIX
+54 11 5272-9500
sales@surix.net
www.surix.net

101 TAU TECNOLOGÍA
+54 11 5032-0721
info@tautecnologia.com
www.tautecnologia.com

92 TECNOLOGÍA EN SEGURIDAD
93 +54 11 5238-5553
info@tecnologiaenseguridad.com
www.tecnologiaenseguridad.com

68 TRUE DIGITAL SYSTEMS
69 +54 11 4580-2050
info@tdsintl.com
www.tdsintl.com

33 VALLS S.A.
35 +54 11 2102-4100
ventas@alari.com.ar
www.alari.com.ar

21 ZKTECO ARGENTINA
22 +54 11 4785-6481
23 info.arg@zkteco.com.ar
www.zkteco.com.ar

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad®** por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **(54 11) 4632.9119**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:



[instagram.com/negociosdeseguridad](https://www.instagram.com/negociosdeseguridad)



[facebook.com/negociosdeseguridad](https://www.facebook.com/negociosdeseguridad)



twitter.com/noticiasrnds



[linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/](https://www.linkedin.com/company/negocios-de-seguridad/)



[youtube.com/negociosdeseguridad](https://www.youtube.com/negociosdeseguridad)



groups.google.com/group/negociosdeseguridad



[issuu.com/negociosdeseguridad/docs](https://www.issuu.com/negociosdeseguridad/docs)



[whatsapp.com/+541146329119](https://www.whatsapp.com/+541146329119)

PROFESIONALIZATE CON HURÍN

CURSOS Y CERTIFICACIONES

RESERVÁ TU LUGAR EN:

✉ ventas@hurin.com.ar

☎ +54 11 4583-6653



SOLUCIONES DIRECCIONABLES
30/04



CERTIFICACIÓN INTENSIVA
08/05



DESAYUNO "PORTEROS"
10/05



SOLUCIONES EN CONTROL DE TIEMPO Y
ASISTENCIA PARA PYMES Y COMERCIOS
16/05

Seguinos en   /HurinSeguridad

VENDEMOS SEGURIDAD, BRINDAMOS CONFIANZA

HURIN
SEGURIDAD ELECTRONICA

☎ +54 11 4583-6653

✉ ventas@hurin.com.ar

📍 Galicia 2946 2°P, CABA

🌐 www.hurin.com.ar

Tomá el curso que necesitas



Nuevo plan de capacitación
hecha a tu medida.



IDEORAMA

Enterate primero en:
kitexperto.com

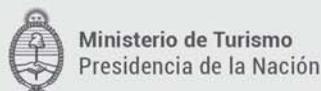
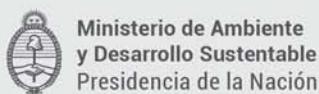
facebook.com/kitexperto

Soluciones Integrales



MODERNIZANDO AL ESTADO ARGENTINO

Control de Accesos, Asistencia, Visitas, Sincronizador SARHA, CCTV.





Línea de cerraduras PREMIUM



YLI ELECTRONIC

Electromagnéticas, Pestillos, de Perno y Pulsadores

Certificación CE (Unión Europea) y MA (China Public Security Office)

Electromagnética 280kg Led



Electromagnética Exterior IP65 280kg para portón



Electromagnética+perno alto poder 2400kg.



NUEVA

Electromagnética Doble 180kg



Electromagnética 350kg Buzzer y Led



Electromagnética 500kg Led



Led electromagnética 60kg



Electromagnética 180 kg Led

Cerradura de perno



Perno con tambor intercambiable

Cerradura de perno para blindex



Pestillo reforzado regulable con palanca de liberación



Pestillo reforzado

Cerradura tipo portón

Apertura Izquierda y Derecha



¡Más de 120000 cerraduras electromagnéticas vendidas!



Pulsador Remoto 1 y 2 canales

Piezoeléctrico Touch



Infrarrojo sin contacto 20cm.



Pulsador reforzado



Piezoeléctrico Led



NUEVOS



Pulsador de emergencia



Pulsador metálico de marco externo

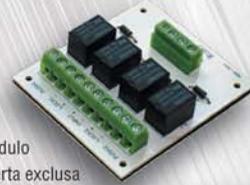


Pulsador metálico de embutir rectangular



Pulsador metálico de embutir cuadrado

Módulo puerta exclusiva



Loop pasacable flexible

ACCESORIOS EN ACERO PARA INSTALACIONES

Pedestales curvos, rectos, de pared, Barandas, Bretes, Puertas, Soportes, Rampas, etc.

• Hacemos presupuestos a medida para cada necesidad.



NUEVOS



SEGURIDAD ELECTRÓNICA

Humberto 1° Piso 17 – OF. 3 y 4 – C.A.B.A.
www.puntocontrol.com.ar – ventas@puntocontrol.com.ar
54 11 4361 6006

@puntocontrolsa @puntocontrolsa



CaseL
Cámara Argentina de Seguridad Electrónica
CASA ACTIVA