

En esta edición: .EMPRESAS <20> Anviz Global <28> Cóndor Group .INSTITUCIONES <32> Cámara de Empresas de Rastreo Satelital (CERSAT) .TECNOLOGÍA <38> Detección de Incendios de avanzada <44> Cómo los datos telemáticos irreales amenazan a una empresa de rastreo .CIBERSEGURIDAD <48> Protección de activos y políticas de seguridad .APLICACIONES <54> funciones y características de Hik-Partner Pro .PRODUCTOS <60> Los mejores productos y las últimas novedades del sector .MARKETING <68> Estrategias de precios inteligentes para empresas de seguridad .MANAGEMENT <74> Refranes aplicados al mundo de los negocios .EVENTOS <79> Expo Seguridad Tucumán .BOLETINES <84> Big Dipper Academy <90> CASEL <94> CEMARA .ADE+ <16> Noticias de actualidad

Número 153
Oct/Nov '23

Negocios de Seguridad

Seguridad®

@ f t in m v o t c

Jera Productos y Servicios de Seguridad Electrónica

UBIQUITI
NETWORKS

DSC

Vivonic

byrna

OPTEX

JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD
WWW.JRISEGURIDAD.COM.AR

alhua
TECHNOLOGY

ZIJI

olsys
QUALITY OF LIFE

TAKEX

SOMOS
EXPERTOS
EN SEGURIDAD

MÁS DE 30 AÑOS

AVALAN NUESTRA EXPERIENCIA

TRABAJAMOS
LAS MEJORES MARCAS

LLEGAMOS
A TODO EL PAÍS

Más info
abriendo la solapa

CYGNUS
electronics



SWITCH DISEÑADOS
PARA CÁMARAS IP

TELEFONIA IP / SIP

TELEFONOS CON ENVIO Y/O RECEPCION DE VIDEO

 <p>V64</p> <p>Teléfono IP Ejecutivo Wifi 2.4G/5G y Bluetooth 4.2</p> <ul style="list-style-type: none"> · Pantalla 3.5" · 21 Botones DSS / 12 líneas SIP · Wifi, Bluetooth, Dual Gigabit, PoE integrado 	 <p>V65</p> <p>Teléfono IP Ejecutivo Visualiza video Conferencia de 6 partes Wifi 2.4G/5G y Bluetooth 4.2</p> <ul style="list-style-type: none"> · Pantalla 4.3"IPS · 45 Botones DSS / 20 líneas SIP · Wifi, Bluetooth, Dual Gigabit, PoE integrado 	 <p>V67</p> <p>Teléfono IP Ejecutivo Android 9.0 Camara FHD Wifi 2.4G/5G y Bluetooth 4.2</p> <ul style="list-style-type: none"> · Pantalla TouchScreen 7" IPS · 116 Botones DSS / 20 líneas SIP · Wifi, Bluetooth, Dual Gigabit, PoE integrado 	 <p>X7/X7A/X7C</p> <p>Teléfono IP Ejecutivo Pantalla HD / táctil, 20 líneas SIP / PoE</p> <ul style="list-style-type: none"> · Doble puerto de red Gigabit, PoE integrado · Recepción de video y monitoreo de cámaras, porteros y DVR · Cámara Full HD p/ videollamada (X7A) 	 <p>CM60</p> <p>Cámara Full HD USB</p> <ul style="list-style-type: none"> · Compatible solo con X7A · Plug and play · 1080 a 30fps · Ángulo ajustable y colocación flexible · Alimentación desde el puerto USB (5V 1A)
--	---	--	---	--

CONSERJE / RECEPCION / EJECUTIVO

 <p>X210</p> <p>Teléfono IP empresarial, visualiza video, 106 teclas DSS, 20 líneas SIP PoE</p> <ul style="list-style-type: none"> · Pantalla principal a color 4.3", laterales 2 x 3.5" · Integración con cámara/portero IP, recepción de videollamadas 	 <p>X3/4/6U</p> <p>Teléfono IP empresarial de 2/3 pantallas, hasta 30/60 teclas DSS, 3/5 teclas de línea, 6/12/20 líneas SIP</p> <ul style="list-style-type: none"> · Pantalla principal a color 2.8"/4.3", lateral 1x2.4" / 2x2.4" 	 <p>X303G</p> <p>Teléfono IP empresarial Pantalla color 2.4", 3 botones DSS, 4 Líneas SIP</p> <ul style="list-style-type: none"> · Pantalla a color de 2,4 pulgadas y 320x240 píxeles · Admite conferencia local de 6 partes · Puertos duales de 10/100/1000 Mbps, PoE integrado 	 <p>A32I</p> <p>Teléfono IP Pantalla HD 10.1" táctil</p> <ul style="list-style-type: none"> · 20 líneas SIP · Hasta 112 teclas DSS · Soporta cámara USB externa (CM60) · Doble puerto de red Gigabit, PoE integrado 	 <p>W611W</p> <p>Teléfono móvil Wi-Fi Pantalla color 2.4"</p> <ul style="list-style-type: none"> · Certificación IP67 · Wi-Fi 2.4G/5G/Wi-Fi 6 · Bluetooth 5.0 incorporado · Botón configurable para marcado rápido · Batería de 1900 mAh recargable
--	---	--	---	---

CORPORATIVO / EMPRESARIAL

 <p>X4G</p> <p>Teléfono IP empresarial Pantalla a color 2.8" 4 Cuentas SIP, Gigabit Ethernet con PoE integrado</p>	 <p>X3SW</p> <p>Teléfono IP WIFI 2.4G incorporado Pantalla LCD a color 2.4" 4 Cuentas SIP, Conferencia de 6 partes, PoE o fuente externa 5V 1A, Web server</p>	 <p>X3SG Lite</p> <p>Teléfono IP – Pantalla en blanco y negro 2.3" 2 Cuentas SIP, Conferencia de 6 partes, PoE integrado, Gigabit Ethernet</p>	 <p>X1W</p> <p>Teléfono IP con WiFi 2.4GHz incorporado – 2 Cuentas SIP, Conferencia de 3 partes</p>	 <p>X1EP</p> <p>Teléfono IP – 2 Cuentas SIP, Conferencia de 3 partes, PoE integrado</p>
---	---	---	---	--

COMPLEMENTOS

 <p>HT301-U</p> <p>Headset USB Conectividad con teléfonos IP y PC</p> <ul style="list-style-type: none"> · Tecnología de cancelación de ruido ambiental ENC 	 <p>HT302-U</p> <p>Headset USB Conectividad con teléfonos IP y PC</p> <ul style="list-style-type: none"> · Tecnología de cancelación de ruido ambiental ENC 	 <p>FH-S01</p> <p>Parlante de techo SIP Audio bidireccional con micrófono incorporado</p> <ul style="list-style-type: none"> · Admite hasta 10 zonas de multidifusión con priorización
--	---	--

HOTELERIA

 <p>H2U-NEGRO</p> <p>Teléfono IP elegante y compacto, con teclado completo y marcado rápido negro, montaje en escritorio y/o pared, 2 líneas SIP PoE</p>	 <p>H2U-BLANCO</p> <p>Teléfono IP elegante y compacto, con teclado completo y marcado rápido blanco, montaje en escritorio y/o pared, 2 líneas SIP PoE</p>
--	---

NUEVO XVR CON ALMACENAMIENTO SOLIDO



eXVR 

de ecológico

Al no tener elementos mecánicos se reduce drásticamente la fabricación de componentes, el consumo de energía y de su huella de carbono.

de económico

Con el almacenamiento SSD CYGNUS, se reduce el costo del equipo, a la vez se extiende la durabilidad y baja el consumo eléctrico.

Confiable

Sin elementos mecánicos.
Sin desgaste. Inmune a golpes y vibraciones.

Consumo

Consume la mitad de energía eléctrica que otros grabadores con disco rígido. No emite calor.

Flexible

Permite escalar la capacidad de almacenamiento más fácilmente.

eXVR-1B04-I-240

XVR 4+1ch H.265 2M AI coding - SMD Plus 4ch

Wiz Sense

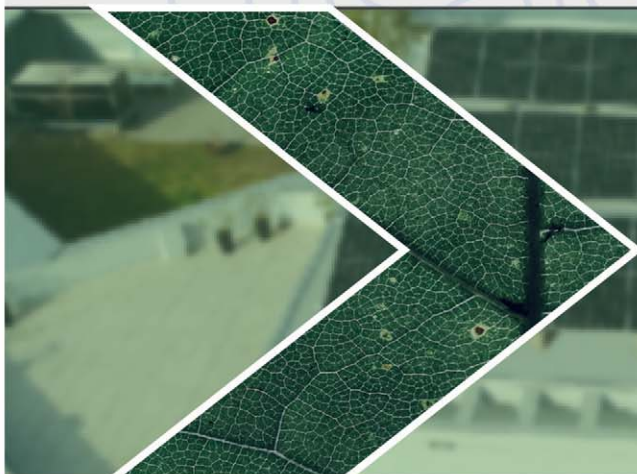
Con disco de 240 SSD

eXVR-1B08-I-480

XVR 8+2ch H.265 6M AI coding - SMD Plus 8ch

Wiz Sense

Con disco de 480 SSD



CYGNUS
electronics 
**Compromiso
Ecológico**

SOLUCION DE MONITOREO

Sistema ideal para el hogar, comercios pequeños y oficinas



Sistema inalámbrico **Instalación rápida**
monitoreo y alertas a través de app móvil

NVR Wi-Fi 4 u 8 canales

- Excelente cobertura wifi
- Compatible Imou Life App
- Funciona como punto de acceso a Internet

CAMARAS WI-FI PARA DIVERSOS ENTORNOS Y USOS



Versa 2Mpx

Fácil de Montar
Visión Nocturna con Smart Color

- Base magnética easy install
- Resistencia a la intemperie IP65
- Iluminador Led incorporado
- Sirena 110dB



Rex 2 y 4Mpx

Pan & Tilt cobertura de 360°
Seguimiento Inteligente

- Visión Nocturna
- Detección Humana
- Modo de Privacidad
- Luz de Advertencia y Sirena



Turret 2Mpx

Domo Fijo
Audio bidireccional

- Disuasión Activa
- IP67 apta intemperie
- Detección de figura humana



Bullet Pro 3 y 5Mpx

- Lente 3.6mm
- Apta intemperie IP67
- Detección de figura humana



Bullet 2 4Mpx

- Disuasión activa
- Audio bidireccional
- Detección de humanos
- Visión nocturna a color

- NOVEDAD -
ROBOTS DE INSPECCION Y VIGILANCIA

Robots cuadrúpedos de alta velocidad para:

- Inspección remota
- Recorrido de perímetros
- Transmisión con video y sonido
- Recorrido de terrenos complejos
- Detección y seguimiento de personas
- Irrupción sigilosa en cualquier escenario

Según modelo:

- Cámara térmica
- Radars 3D LIDAR
- Sumergible
- Geoposicionamiento
- Transporte de hasta 20 kg de carga



Ver video de presentación:



Línea Profesional



Go1 Pro

- Velocidad máx.: 4.7m/s (17km/h)
- Capacidad de carga hasta 5kg
- Seguimiento de personas
- Detección de obstáculos
- 5 cámaras binoculares
- Peso neto: 12kg
- SDK disponible



Go1 Edu

- Sensores 3D LiDAR
- Detección de humanos
- Seguimiento de personas
- Capacidad de carga de 6 Kg
- Velocidad máxima de 3.7 m/s
- Compatible con app para móviles

Línea Industrial

Diseñados principalmente para las áreas industriales, de rescate y patrullaje



Ver video de B1 en acción

B1

- Capacidad de carga: 20 a 80kg
- Soporta inmersión: IP68
- Autonomía: 2 a 5hs
- Peso neto: 50kg
- SDK Disponible
- Escalado: 20cm



Aliengo

- Soporta brazo, LiDar, GPS, cámaras térmicas, etc.
- Adaptable a terrenos complejos
- Puertos HDMI, Ethernet, USB 3.0, RS485
- Capacidad de carga: 13kg
- Autonomía: 2 a 4hs
- Peso neto: 21kg
- SDK disponible

LECTORES ESCLAVOS PARA CONTROL DE ACCESO

Lector RFID

El lector ProxPoint® Plus de HID combina múltiples opciones de configuración con un diseño atractivo y discreto y un precio económico.



ProxPoint 6005

- Tamaño compacto
- Múltiples modos de funcionamiento
- Certificación IP55
- Apto para montaje directo sobre metal
- Lectura de tarjetas ProxCard® II /ISOProx® II /DuoProx® II/ etc

Lectores iClass

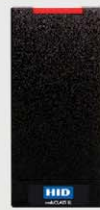
Los lectores HID multiCLASS SE® son parte de la plataforma iCLASS SE® de HID para un control de acceso altamente seguro, adaptable e interoperable



iClass R10

Lector de tarjetas sin contacto

- Lectura de tarjetas 13Mhz
- Lectura de multiples tipos de tarjetas: iCLASS Seos®, iCLASS SE, entre otros
- Compatible con HID Mobile Access



multiClass RP10

Lector de tarjetas sin contacto

- Lectura de tarjetas RFID y 13Mhz
- Lectura de multiples tipos de tarjetas HID Prox®, Indala® Prox, iCLASS Seos®, iCLASS SE, iCLASS®, etc
- Compatible con HID Mobile Access

Lectores Signo

Con su diseño elegante y moderno, Los lectores HID® Signo™ brindan un rendimiento flexible y confiable con soporte para una gama inigualable de tecnologías de credenciales



Signo 20

Lector de huellas con multitecnología

- Múltiples métodos de comunicación
- Permite la lectura de multiples tipos de tarjetas (HID Prox, 13Mhz, SEOS entre otros)
- Compatible con HID Mobile Access
- Configuración a través del HID Reader Manager



Signo 25

Lector de huellas con multitecnología

- Certificación IP65 e IK09
- Permite la lectura de múltiples tipos de tarjetas (iCLASS SE, 13Mhz, SEOS, entre otros)
- Compatible con HID Mobile Access
- Configuración a través del HID Reader Manager
- Métodos de comunicación: TCP/IP, OSDP, Wiegand

Mobile Access



HID ofrece una nueva manera de manejar el control de acceso

- Administración de tarjetas sencilla
- Licenciamiento por cantidad de usuarios
- Dos métodos de funcionamiento
- Compatible con Android e IOS
- Compatible con lectores iClass SE y Signo
- Administración desde la plataforma HID Origo
- Múltiples tipos de tarjetas configurables

CONTROLES DE ACCESO AUTONOMOS

IDFACEPRO-FP-A

Control de acceso, tiempo y asistencia con reconocimiento facial y RFID



- Pantalla táctil
- Intercomunicador SIP
- Software web integrado
- Certificación IP65
- Capacidad para hasta 10.000 rostros
- Comunicación TCP/IP, RS485 y USB Host

IDNANO-BP-A

Control de acceso con huella y RFID



- Comunicación TCP/IP, RS485 y USB Host
- Hasta 200.000 usuarios
- Software web integrado
- Hasta 10.000 huellas

IDUHF

Antena UHF con controladora incluida



- Software web integrado
- Distancia de lectura de hasta 15 metros
- Conexión TCP / IP, Wiegand, RS485 y RS232
- Certificación IP65
- Capacidad para 200.000 usuarios

IDFLEX-AC-BP-A

Control de acceso, tiempo y asistencia con lector de huellas y RFID



- Software web integrado
- Reglas de acceso configurables y customizadas
- Identificación por huellas digitales, proximidad y contraseña

IDF-BP-ASK

Control de acceso con reconocimiento de huella, RFID y alarma incluida



- Software web integrado
- Central de alarma integrada
- Posibilidad de manejar hasta 2 puertas

IDTOUCH-ASK

Control de acceso autónomo con RFID



- Teclado capacitivo
- Control de apertura de puertas
- Identificación por contraseña y tarjeta RFID

CONTROLADORA DE PUERTAS



IDBOX

Controladora de 4 puertas

- Pantalla táctil
- Software web integrado
- Comunicación TCP/IP, RS485, RS232, Wiegand y -USB Host
- Capacidad para 200.000 usuarios
- Reglas de acceso configurables y customizables

ENROLADOR Y LECTOR RFID

IDBIO

Enrolador de huellas USB para escritorio



- Alta resolución (500 DPI)
- Fácil utilización
- Permite al software utilizar la biometría sin la necesidad de implantación de un banco de datos biométrico
- Diseño moderno e innovador
- Interface USB 2.0

IDP-S-ASK

Lector esclavo RFID



- Señalización audiovisual
- Salida programable Wiegand
- Lectura de tarjetas RFID 125kHz
- Fácil instalación e integración con cualquier control de acceso
- Compatible con equipos Control iD a través de conexión Wiegand

nT Nota de tapa

12 **JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD**
Las marcas a tu servicio

SOMOS EXPERTOS EN SEGURIDAD
TRABAJAMOS LAS MEJORES MARCAS
LLEGAMOS A TODO EL PAÍS

Tecnología

38 **Detección de incendios de avanzada**
Sistema Vesta de Detnov

44 **RedGPS**
Cómo los datos telemáticos irrealmente amenazan a una empresa de rastreo GPS

Marketing

68 **El arte de valorar: Estrategias de precios inteligentes para empresas de seguridad**
Lic. Diego Madeo
Director Ejecutivo Garnet Technology

El arte de valorar: Estrategias de precios inteligentes para empresas de seguridad.

Noticias

16 **NANOCOMM informa que Movistar 2G dejará de funcionar en el AMBA**
SECURITY WAREHOUSE, nueva distribuidora en el Río de la Plata
SEG INTERNATIONAL abrió oficina en Paraguay

Ciberseguridad

48 **Protección de activos y políticas de seguridad**
Cómo mantener seguras infraestructuras críticas

Management

74 **Refranes aplicados al mundo de los negocios: sabiduría popular al servicio de la capacitación**
Escribe: Diego L. Cacciolato y Augusto Berard

Empresas

20 **ANVIZ Global**
Tecnología para el desarrollo de soluciones inteligentes e integradas

28 **Cóndor Group Sistemas de Seguridad**
Con 22 años de trayectoria, inaugura nuevas instalaciones

Aplicaciones

54 **Hikvision: funciones y características de Hik-Partner Pro**



Eventos

79 **ExpoSeguridad Tucumán**
Organizada por Negocios de Seguridad en colaboración con la Honorable Legislatura de Tucumán

Instituciones

32 **Cámara de Empresas de Rastreo Satelital (Cersat)**
Nueva asociación de profesionales

Tienda de seguridad

60 **Soluciones de control de acceso y asistencia biométrica ANVIZ**
Lector biométrico Signo 25B de HID

62 **Nuevos Switches CYGNUS PoE+ DE 16 y 24 puertos**
HELLGRÜN Connect revoluciona la gestión integral de paneles de alarma

64 **Nueva serie Edvr con eficiencia energética de HIKVISION**



Boletines

84 **Big Dipper Academy**

90 **CASEL**

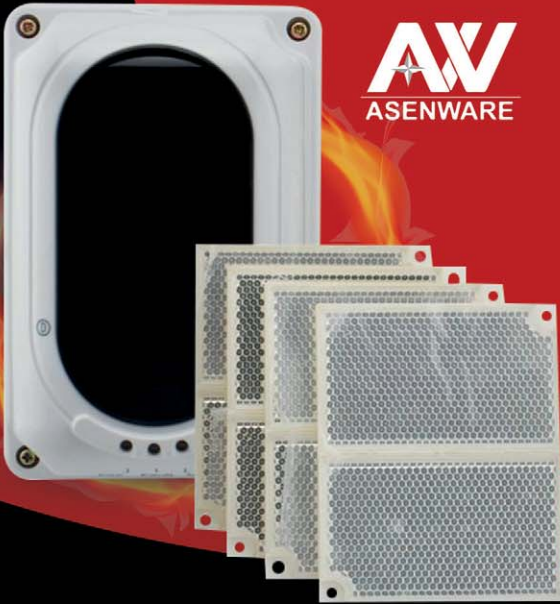
96 **CEMARA**

STARX
SECURITY

30 AÑOS DE EXPERIENCIA,
OFRECIENDO LA MÁS ALTA CALIDAD
Y LA MEJOR FINANCIACIÓN

ALERTA INFRARROJA

BARRERA DE HUMO AW-BK901



AW
ASENWARE

- Pantalla de guía digital
- Puntero de rayo láser
- Control de 4 rangos de ancho desde 8-100mts
- Permite 3 usuarios para programar los ajustes de sensibilidad
- Relés de interconexión de incendios y fallas
- Método de alineación fácil de usar
- Microprocesador incorporado
- Función de autodiagnóstico

ENERGÍA LIDER EN EL MERCADO

KEYPOWER 12V 7AH

- + EXCELENTE CALIDAD
- + LARGA VIDA ÚTIL
- + TECNOLOGÍA AGM
- + MONTAJE EN CUALQUIER DIRECCIÓN
- + LIBRE DE MANTENIMIENTO



GARANTÍA POSVENTA DE HASTA 1 AÑO



LA TASA DE FALLA MÁS BAJA DEL MERCADO



EXCELENTE OPCIÓN DE FINANCIACIÓN

KEYPOWER
energy for your life

☎ 011 2150 8700
☎ + 54 9 11 2617 3712

✉ ventas@starx.com.ar
🌐 www.starx.com.ar

📍 Sede central: Pepirí 758, Parque Patricios, CABA
📍 Sede zona sur: Alsina 587, Burzaco.



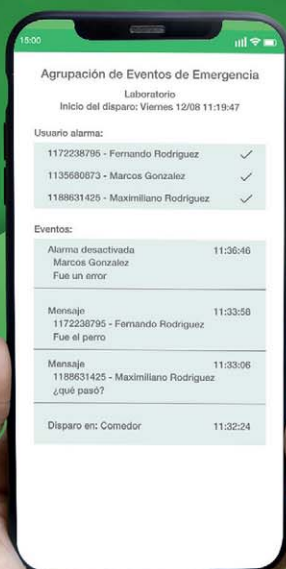
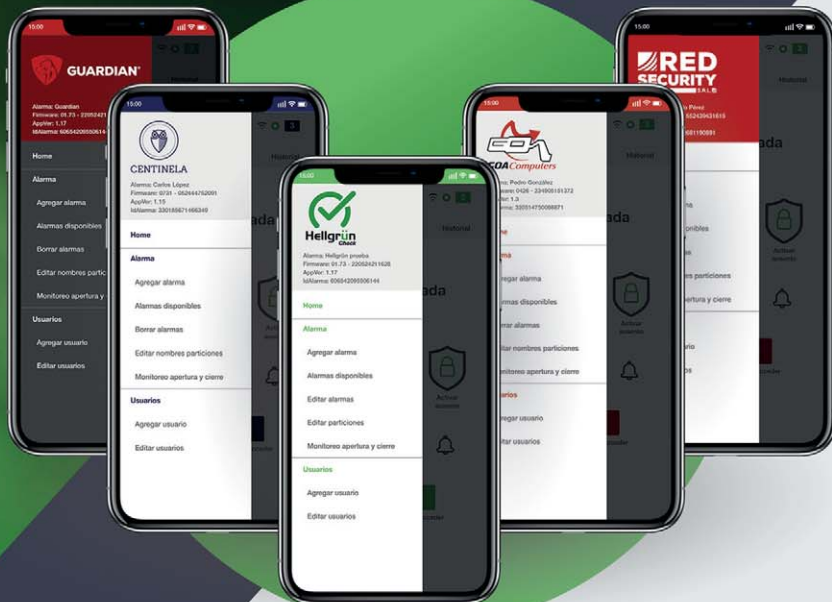
Hellgrün Check

APP FULL EN TIEMPO REAL

**NUEVA
IMPLEMENTACIÓN**

Personalización

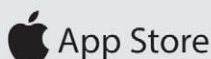
Ahora puedes personalizar
la App con los colores y
el logo de tu empresa



Contacto online

Contacto online
vía chat entre usuarios
para un monitoreo
más eficiente

Disponible en



Integrada con el software
de monitoreo remoto



Disminuye los costos
operativos de monitoreo



Distintos niveles de acceso
según el usuario



Maneja 8 alarmas
con una sola App



**¿TODAVÍA NO TENÉS
HELLGRÜN CHECK?**

ESCANEA EL CÓDIGO Y DESCARGATE LA APP

Hellgrün

Hellgrün

E-learning

**CONVERTITE EN UN PROFESIONAL
DE SEGURIDAD HELLGRÜN**



Cursos teóricos prácticos

Contenido de calidad
y actualizado



Material multimedia

Accesible en línea en
todo momento y lugar



Modalidad 100% online

A través de nuestra
propia plataforma



Experiencia

Instructores de larga
trayectoria en la industria
de la seguridad electrónica



Apoyo dedicado

Atención individualizada
y asistencia constante



Certificación

Proporcionamos certificado
reconocido en la industria al
completar con éxito los cursos



¡REGISTRATE! 



¿TODAVÍA NO CONOCES NUESTRA WEB?

Visitanos en
www.hellgrun.com.ar

JRI Sistemas de Seguridad

De Mar del Plata a todo el país

Con más de dos décadas de experiencia en el mercado, JRI ofrece al mercado experiencia e idoneidad en sistemas de intrusión. Además, ofrece centrales de incendio, control de acceso, video vigilancia, cercos eléctricos y equipamiento para estaciones de monitoreo.

Con más de 25 años en el mercado, JRI ofrece soluciones en sistemas de seguridad, específicamente en el área de intrusión, ingresando en el mercado nacional marcas líderes y de renombre mundial, siempre acompañando con soporte técnico personalizado a sus clientes.

“A lo largo de los años nuestro grupo de trabajo fue creciendo, no solamente en el número de integrantes sino en la calidad y capacidad de los mismos, formándose de tal manera que pueden estar a la altura de los avances tecnológicos que demandan nuestros clientes”, dice Jorge Iguacel, Director General de la empresa.

“Actualmente contamos en Mar del Plata, provincia de Buenos Aires, con una oficina central desde donde distribuimos soluciones a empresas de monitoreo de alarmas y socios comerciales a lo largo y a lo ancho de todo el país”, amplió el directivo.

- ¿Cómo fueron los inicios?

- Como empresa importamos en el año 1990 nuestra primera alarma desde Estados Unidos, una PC-1500 de DSC. Cuando abrí la caja y vi la cantidad de componentes que tenía, me replanté lo que había hecho. Puse todo sobre la mesa del living y a continuación empecé a leer el manual de instalación, que estaba en inglés, por lo que me llevó bastante tiempo entender todo lo que explicaba. Luego de varias pruebas, logré mi objetivo: la instalé y podría decirse que ahí comenzó todo, importando pocas unidades e instalándolas y al mismo tiempo, seguía con mi oficio de electricista. Pasó el tiempo y ya con un poco más de experiencia, comencé a generar relación comercial con otros proveedores locales e internacionales y en el garaje de mi casa, comencé a montar el depósito.



- ¿Cómo describiría el crecimiento de la empresa?

- Nuestra historia empezó hace ya más de dos décadas. Hemos crecido

y evolucionado, pero hay algo que permaneció constante: nuestra condición de empresa familiar.

Mi primer refuerzo fue mi hija Ga-

briela, quien luego se dedicó a su profesión; después mi yerno Federico y unos años más tarde se sumó al equipo mi otro yerno, Guillermo. Sin lugar a dudas ellos han sido fundamentales en el crecimiento de la empresa.

Con el pasar de los años ampliamos el catálogo de productos de seguridad electrónica y, a medida que el negocio se fue expandiendo, de a poco fuimos enfocando las ventas a empresas subdistribuidoras y revendedoras de todo el país.

- ¿En qué posición se encuentra la empresa?

- En la actualidad nuestras principales importaciones se centran en productos de Johnson Controls, particularmente DSC, marca de la que somos uno de los tres importadores oficiales del país desde hace más de 10 años. Adicionalmente, trabajamos con diversos productos de marcas líderes que complementan nuestro portafolio, como sensores de movimiento exterior, barreras infrarrojas, baterías de gel, sensores magnéticos, sirenas exteriores e interiores, y más relacionados con CCTV, balúnes, cable UTP, cable HDMI, HDMI, divisores, etc.

Nuestros principales destinatarios son centrales de monitoreo, subdistribuidores e instaladores. También contamos, con un canal de comercio electrónico y presentamos nuestra propia marca "ZIJJ", con la que hemos seleccionado productos de comprobada excelencia en calidad y prestación.

- ¿Cómo está conformada la empresa actualmente?

- Somos un total de trece personas en la empresa. Nuestra sede principal está ubicada en Mar del Plata en calle Olazábal 2977 y contamos con un



STAFF



Jorge R. Iguacel
Director General



Guillermo Garnero
Gerente
ggarnero@jriseseguridad.com.ar



Federico Mitton
Gerente
fmitton@jriseseguridad.com.ar



M. Alejandra Iguacel
Administración y Finanzas
aiguacel@jriseseguridad.com.ar



Guido Borzaga
Ejecutivo Comercial
guido.borzaga@jriseseguridad.com.ar



Esther Morinigo
Administración
esther.morinigo@jriseseguridad.com.ar



Fernanda Cuenca
Ejecutiva Comercial
fernanda.cuenca@jriseseguridad.com.ar



Oscar Cesar
Técnico y Proyectos
ocesar@jriseseguridad.com.ar



Luis Calabrese
Ejecutivo Comercial
luis.calabrese@jriseseguridad.com.ar



Julian Ascazuri
Marketing y Ventas
jascazuri@jriseseguridad.com.ar



Yamil Pérez
Logística y Depósito
logistica@jriseseguridad.com.ar



Federico Camporro
Servicio y Soporte Técnico
tecnica@jriseseguridad.com.ar



Victoria Delpino
Administración
vdelpino@jriseseguridad.com.ar



JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD

+54 223 4758854 / + 54 11 6252-1434

info@jriseseguridad.com.ar

teamcaba@jriseseguridad.com.ar

www.jriseseguridad.com

+54 9 223 542-6220

@jriseseguridad

company/jri-sistemas-de-seguridad/

@JRISistemasdeSeguridad

equipo de vendedores en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, donde próximamente esperamos inaugurar sucursal.

POR QUÉ ELEGIR JRI SISTEMAS DE SEGURIDAD

Los clientes eligen JRI Sistemas de Seguridad, básicamente por tres puntos principales:

- ATENCIÓN PERSONALIZADA

Su equipo de trabajo atiende las necesidades de cada cliente partiendo de la premisa de que cada uno de ellos es único y les ofrece el asesora-

miento necesario para que puedan obtener un producto a medida de sus requerimientos.

- ÁREA TÉCNICA

La empresa cuenta con personal capacitado para la atención de cualquier contingencia o consulta, en todas sus líneas de productos y funcionamiento.

- LOGÍSTICA

JRI Sistemas de Seguridad llega con su distribución a todo el país abasteciendo en tiempo y forma a sus clientes. ■

EXPERIENCIA

E INNOVACIÓN AL SERVICIO DE LA SEGURIDAD

+ DE 25 AÑOS AVALAN NUESTRA TRAYECTORIA



ATENCIÓN
PERSONALIZADA




TÉCNICOS
ESPECIALIZADOS



ENVIOS A
TODO EL PAÍS

SI SOS INSTALADOR, DISTRIBUIDOR O MAYORISTA

¡DATE DE ALTA EN NUESTRA WEB
Y ACCEDÉ A TODAS NUESTRAS NOVEDADES!

 WWW.JRISEGURIDAD.COM

DSC IMPORTADORES OFICIALES
Y REPRESENTANTES NACIONALES



Visonic **TAKEX** **Ultracell**[®]

Z I J I

Z I J I



▶ CABLES UTP · CERRADURAS MAGNETICAS · CONTROLES DE ACCESO MAGNETICOS · BARRERAS

 **Visonic**

PANEL DE CONTROL

▶ VISONIC . PowerMaster-360R



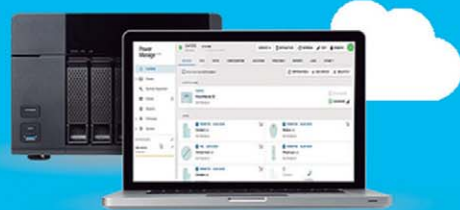
 **Golsys**
QUALITY OF LIFE

¡NUEVO! IQ-WIFI 6




¿TE INTERESA ADQUIRIR
POWER MANAGE BONIFICADO?

¡CONTACTANOS!



JRI  **SISTEMAS DE
SEGURIDAD**

OLAZÁBAL 2977, MAR DEL PLATA
 549 223 542 6220 / 11 6252 1434
INFO@JRISSEGURIDAD.COM.AR
TEAMCABA@JRISSEGURIDAD.COM.AR
WWW.JRISSEGURIDAD.COM.AR



Security Warehouse

Nueva distribuidora en el Río de la Plata



Security Warehouse es una empresa uruguaya con más de 12 años de experiencia en el mercado. Con sucursales en Montevideo, Punta del Este y ahora

en Colonia, la compañía se especializa en la venta de productos de seguridad, incluyendo CCTV, sistemas de incendio, paneles de alarma y sistemas de domótica de marcas líderes. Además de la distribución de productos, su enfoque principal está en brindar asesoramiento y soporte técnico a sus clientes, y con frecuencia organizan capacitaciones para mantener a sus clientes al tanto de las últimas tecnologías, ofreciendo así un servicio de distribución integral.

Después de experimentar seis años de crecimiento exitoso en su local de Punta del Este, Security Warehouse busca replicar esta experiencia positiva en Colonia. Para mejorar su logística y garantizar un amplio stock de productos para la región, han establecido varios puntos de distribución en la ciudad.

La empresa ofrece una amplia gama de productos de seguridad de las mejores marcas del mercado, incluyendo EBS, HID, Hikvision, GeoVision, Honeywell, Notifier, Vanguard, Vesda, ZKTeco, GST, Secolarm, Takex, SAC y Furukawa.

Durante el mes de septiembre, Security Warehouse llevó a cabo presentaciones de productos y workshops de sus principales marcas, brindando a los profesionales acceso a las últimas novedades en tecnología de seguridad.

La dirección de la sucursal en Colonia es Italia 779, esquina Tacuarembó, y los clientes interesados en sus productos y servicios pueden comunicarse con ellos a línea de Whatsapp: +598 91 670 067.

Para obtener más información detallada sobre Security Warehouse y explorar su amplio catálogo de productos de seguridad, los invitamos a visitar su sitio web en: www.securitywarehouse.com.uy

Nanocomm

Movistar 2G dejará de funcionar en el AMBA

Nanocomm informa a sus clientes que la empresa prestadora de servicios de comunicación Movistar notificó que, desde el 31 de diciembre de 2023, el servicio de 2G dejará de funcionar en el Área Metropolitana de Buenos Aires (AMBA).

Ante esta notificación y la inminente caída de la red 2G, Nanocomm aconseja analizar el parque de comunicadores instalados para efectuar el recambio tecnológico. En caso de no acceder a la posibilidad por cuestiones económicas, podrán optar por reemplazar la SIM Card con otros prestadores, como Claro o Personal, que por el momento mantendrán activo el servicio, siempre y cuando cuente con señal en la zona donde se encuentran instalados los viejos comunicadores.

Para mayor información, la empresa aconseja comunicarse con su distribuidor o asesor comercial designado. ■

SEG International

Apertura de oficina en Paraguay

SEG sigue aportando al futuro y con el plan de expansión del grupo SEG International presentamos nuestra su primera tienda en Asunción, Paraguay, inaugurada en el mes de septiembre.

“Nuestro objetivo, más allá de proveer productos de seguridad electrónica y energía solar, es poder atender las necesidades de la región y generar a través de nuestra Escuela, también por abrir sus puertas en tierra guaraní, capacitaciones que generen nuevos emprendedores especializados”, señaló Rogelio Martos, directivo de la compañía.

La nueva sucursal de SEG Internacional de Asunción de Paraguay estará ubicada en la calle Dr. Luis Migone 790, Carmelitas, y nuestra Escuela en Campo Jordan 562, Tajasuape en San Lorenzo

Para más detalles, puede visitar la página seg.com.py, donde podrá conocer los proyectos de la empresa, así como su oferta de productos y académica. ■



CITYMESH

Security Innovation

Comunicador universal mesh para paneles de alarma

Opción de sistema **totalmente inalámbrico
para lograr nuevas instalaciones en minutos**

*Contamos con las placas **Wired Zone** para adaptar los sistemas tradicionales ya cableados para adelantarnos a la digitalización de las líneas telefónicas*

- ✓ **Automatización y domótica**
- ✓ **Soporta teclado cableado DSC**
- ✓ **Control total desde app móvil**
- ✓ **Instalación sencilla e intuitiva**

FUNCIÓN PANEL DE ALARMA

**Nuevas instalaciones
en minutos**



Powered by
DEITRES

AR: +54 (223)495 2500
CO: (+57) 1 794 1939
US: +1 (86) 697 80747

web: citymesh.deitres.com
e-mail: hi@deitres.com



FWS-161
SIRENA INALÁMBRICA
PARA INTERIORES



FDS-171
DETECTOR DE HUMO
INALÁMBRICO



FWP-121
DETECTOR DE
INTRUSIÓN PIR
INALÁMBRICO CON
INMUNIDAD
A MASCOTAS



FDC-111
DETECTOR DE CONTACTO
MAGNÉTICO INTELIGENTE
INALÁMBRICO



FWS-162
SIRENA INALÁMBRICA
PARA EXTERIORES



PANEL TÁCTIL DE ALARMA INTELIGENTE



FWS-261
SIRENA PARA
EXTERIORES



FWD-191
ENCHUFE INTELIGENTE



FWL-181
INTERRUPTOR ELÉCTRICO
INALÁMBRICO TÁCTIL



FRC-141
CONTROL REMOTO
INALÁMBRICO





Satel, calidad premium a precio estandar

Integra Lo mejor para un hogar seguro e inteligente

Las centrales INTEGRA combinan un sistema de alarma de alta gama con la domótica. Son una solución perfecta para nuestros usuarios más exigentes que esperan seguridad, funciones avanzadas y comodidad diaria, en un solo sistema



INTEGRA Plus

Los paneles de control INTEGRA Plus son adecuados para la protección de sitios de alto riesgo como bancos, instalaciones militares o joyerías.

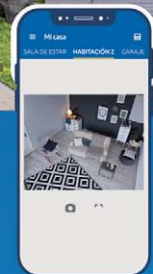
- Protección profesional grado 3 para instalaciones inteligentes
- Posibilidad de integrar funciones de control de acceso
- Posibilidad de incluir un sistema integrado de supervisión y administración
- Posibilidad de configuración avanzada
- Amplia gama de dispositivos compatibles



GRADE 3

Versa Solución TODO EN UNO

VERSA Plus es la central de alarma dedicada a la protección de oficinas, comercios y hogares. Destaca entre otros dispositivos de esta clase por sus múltiples posibilidades de ampliación, tanto por cable como vía radio y por el uso de los más modernos métodos de comunicación y transmisión de mensajes



Avenida 31 #1474
B1904DJO • LA PLATA • ARG
+54 221 512 29 88
info@tysse.com.ar
tysse.com.ar

10-0000-000000

ANVIZ Global

Tecnología para el desarrollo de soluciones inteligentes e integradas

Sin dudas referente tecnológico en el campo del control de accesos y horarios, Anviz propone un paso más en la investigación. En ese aspecto, la Inteligencia Artificial es un avance fabuloso, pero apenas el inicio de un nuevo camino en materia de tecnología aplicada a la seguridad

Secure Workplace, Simplify Management

Anviz is the world's leading provider of Biometrics, video surveillance, intelligent smart home and smart building solutions.



ANVIZ GLOBAL

-  www.anviz.com/es/
-  [/anvizHQ](https://www.facebook.com/anvizHQ)
-  [@anvizglobal](https://twitter.com/anvizglobal)
-  [@AnvizGlobal](https://twitter.com/AnvizGlobal)
-  [/company/anvizglobal](https://www.linkedin.com/company/anvizglobal)
-  [@AnvizGlobal](https://www.youtube.com/channel/UC...)

Como referente de la industria en soluciones de seguridad inteligentes profesionales y convergentes durante casi 20 años, Anviz se dedica a optimizar la gestión de personas, cosas y espacio, proteger los lugares de trabajo de las pequeñas y medianas empresas y las organizaciones empresariales en todo el mundo, y simplificar su gestión.

“El objetivo de Anviz, en la actualidad, es ofrecer soluciones simples e integradas que incluyen control

de acceso inteligente, asistencia y videovigilancia basados en la nube y AIOT, para un mundo más inteligente y seguro”, dice Rogelio Stelzer, Gerente de Desarrollo de Negocios para Latinoamérica.

- ¿Trabajan solo con el instalador/integrador o en algún caso pueden llegar al cliente final?

- Trabajamos con nuestros distribuidores, ayudando en el sell out de productos, también tenemos atención y soporte al canal integrador, en ocasiones llegamos directamente al cliente final, cuando son proyectos que requieren nuestra intervención y soporte. Por ejemplo, ayudamos a Durr a adoptar la digitalización para lograr una mayor eficiencia en la gestión de la seguridad.

- ¿Cuál es el principal requisito del cliente desde el punto de vista de la tecnología?

- El principal requisito que los clientes suelen expresar desde un punto

de vista tecnológico en la industria de la seguridad inteligente gira en torno a tres pilares principales: confiabilidad, integración y protección de datos y privacidad. En primer lugar, los clientes quieren tecnología que funcione de manera consistente y sin fallas. Ya sean cámaras de vigilancia, sistemas de detección de intrusos o control de acceso, la tecnología debe proporcionar un funcionamiento confiable las 24 horas del día. El tiempo de inactividad o el mal funcionamiento del sistema pueden comprometer la seguridad, lo cual es un riesgo importante en nuestra industria.

Las soluciones de seguridad modernas ya no están aisladas y allí nos referimos a la integración. Los clientes esperan que se integren a la perfección con otros sistemas. Las cámaras de vigilancia deberían funcionar en conjunto con los sistemas de alarma, y ambos deberían monitorearse fácilmente desde una plataforma central, posiblemente incluso

La Serie W

Control de Acceso y Asistencia Basado en la Nube para PYMES



Huella Digital



Control de Acceso



Wi-Fi



EM Tarjeta



TCP/IP



Control de Asistencia en Cloud

Anviz Global Inc.

32920 Alvarado-Niles Rd Ste 220, Union City, CA 94587

ventas@anviz.com www.anviz.com

Escanea Código QR para más información

<https://www.anviz.com/wisdom-series.html>



integrada con sistemas de administración de edificios o dispositivos de IoT. Además, con la proliferación de dispositivos y sistemas conectados que recopilan grandes cantidades de datos, los clientes están cada vez más preocupados por la seguridad y privacidad de sus datos. Quieren garantías de que la tecnología que emplean cumple con estrictos estándares de protección de datos, garantizando que su información, así como la de quienes están bajo su protección, permanezca confidencial y segura contra amenazas cibernéticas.

Más allá de estos requisitos básicos, los clientes también buscan escalabilidad, facilidad de uso y preparación para el futuro, asegurando que las soluciones elegidas sigan siendo relevantes y adaptables en el panorama tecnológico en rápida evolución de la industria de la seguridad inteligente.

- **¿Cómo trabajan la garantía del producto? ¿Tienen entrega a todo el país?**

- Tenemos distribuidores y una red de sub distribuidores en todo el país, aplicando una política de garantía favorable de tres años en toda nuestra gama de productos, generalmente se canaliza a través de los distribuidores.

- **¿Cómo es la capacitación en nuevos productos?**

- Realizamos capacitaciones, webinars y certificaciones durante todo el año. Estamos en contacto con el canal integrador para poder capacitarlo en nuestros nuevos productos y características.

- **Control de accesos y horario es un segmento que suele ir relacionado. ¿Esto responde a una necesidad del usuario?**

- De hecho, el control de acceso y de horarios están estrechamente relacionados en las operaciones diarias de empresas o instituciones, y a menudo requieren la gestión o restricción del acceso en función de un horario específico. Nuestro portafolio de control de acceso también tiene la función de control de asistencia, siendo así una solución integral para una pyme o empresa promedio.

- **Desde hace unos 20 años, cuanto los lectores de huellas digitales se hicieron más accesibles, ¿cuál fue la mayor evolución de la biometría?**



- La mayor evolución en la tecnología biométrica ha sido la mejora de la precisión y las velocidades de comparación con la mejora de las capacidades de los chips de IA y la optimización continua de los algoritmos. Estos avances tecnológicos han elevado la seguridad y la conveniencia de la biometría. La última serie de reconocimiento facial de Anviz se basa en procesadores centrales con NPU y algoritmos inteligentes de reconocimiento facial de aprendizaje profundo, lo que garantiza precisión y eficiencia en el reconocimiento facial.

- **¿Hay algún "orden de confiabilidad" de la tecnología biométrica o en la actualidad todas ofrecen el mismo grado de seguridad en la identificación?**

- La respuesta a esta pregunta no es absoluta. Si se define dentro de un contexto específico, como el mismo número de muestras, existe efectivamente un "orden de confianza" en las tecnologías biométricas. Sin embargo, en realidad, el nivel de seguridad requerido varía según la situación. Por lo tanto, es fundamental seleccionar el producto biométrico adecuado y adaptado al contexto específico. Esta es la razón por la que desarrollamos una gama de tecnologías biométricas. Anviz integra varias técnicas biométricas en diferentes productos para satisfacer las diversas necesidades de aplicaciones de los clientes en diferentes escenarios.

- **¿Hay algún método de detección ideal para determinada industria o todos son adaptables a la necesidad del cliente?**

- Podría haber un método de detec-

ción relativamente ideal para una industria específica. Esto se debe a que la biometría identifica a los individuos en función de las características únicas de sus órganos biológicos. Por ejemplo, en la industria de la minería del carbón, debido al entorno laboral, el reconocimiento facial es una solución de verificación de identidad comúnmente utilizada. En la industria química, existen desafíos asociados con el reconocimiento de huellas dactilares. Sin embargo, la mayoría de los sistemas son adaptables y el método ideal a menudo se reduce a los requisitos, el presupuesto y la configuración específicos del cliente.

- **Hacia dónde creen que tenderá la tecnología, ¿el fin del camino será la inteligencia artificial?**

En el ámbito de la seguridad inteligente, la tecnología está en una trayectoria de rápido avance. Respondiendo a su pregunta, si bien la inteligencia artificial (IA) desempeñará un papel cada vez más importante, no lo veo como el final del camino, sino más bien como un hito importante en el viaje continuo de evolución tecnológica en seguridad.

La IA ya está transformando la industria de la seguridad. A través del aprendizaje profundo y las redes neuronales, estamos siendo testigos de avances como el reconocimiento facial, el análisis de comportamiento y el análisis predictivo. Estas capacidades impulsadas por IA mejoran la precisión de la detección de amenazas y reducen las falsas alarmas, lo que permite una asignación de recursos más eficiente y respuestas más rápidas a amenazas reales.

Es probable que Internet de las co-

P ▲ R ▲ D O X™

HIKVISION



Western Digital®

ZKT_{ECO}

TAKEX®

ANVIZ

y las mejores marcas,
junto a un servicio pre y post venta de calidad,
encontralos en

www.fiesa.com.ar

CCTV • INTRUSIÓN • CONTROL DE ACCESOS • VIDEOPORTEROS • CERCOS
ELECTRIFICADOS • SISTEMAS CONTRA INCENDIOS • CONECTIVIDAD •
ENERGÍA • RASTREO SATELITAL • MONITOREO

Casa Central: Av. de los Incas 4154, [1427] Villa Ortúzar, CABA

Expedición: Llerena 2578, [1427] Villa Ortúzar, CABA

www.fiesa.com.ar



sas (IoT) continúe expandiéndose, lo que llevará a que se conecten e integren más dispositivos. Esto dará como resultado un enfoque de seguridad más holístico en el que varios sensores y dispositivos colaboran, ofreciendo una cobertura integral y respuestas más inteligentes y sensibles al contexto.

Por otro lado, la Realidad Aumentada (AR) y la Realidad Virtual (VR) podrían integrarse en los sistemas de vigilancia. Por ejemplo, el personal de seguridad podría utilizar gafas AR para superponer información crítica en su campo de visión o utilizar la realidad virtual para ejercicios de entrenamiento y simulación.

Y aunque todavía está en su infancia, la computación cuántica tiene el potencial de revolucionar las técnicas de cifrado, haciendo que los sistemas de seguridad sean más impermeables a las infracciones. Sin embargo, es un arma de doble filo, ya que las computadoras cuánticas también pueden representar una amenaza para los métodos de cifrado existentes.

En lo que respecta a la última parte de su pregunta, ninguna tecnología, incluida la IA, será el final del camino. Cada avance tecnológico, si bien resuelve ciertos desafíos, invariablemente introduce nuevas compleji-

dades y preguntas. Lo que es vital es el compromiso de la industria con el desarrollo ético y la implementación de estas tecnologías, garantizando que se utilicen de manera responsable y para el mejoramiento de la sociedad.

- La modernización de procesos productivos, que conlleva nuevos desafíos a las empresas, ¿terminan exigiendo nuevas soluciones a los fabricantes?

- Sí, la modernización de los procesos de producción introduce nuevos desafíos para las empresas, y estos desafíos a menudo requieren nuevas soluciones por parte de los fabricantes. A medida que los procesos de producción evolucionan, impulsados por los avances tecnológicos y los cambios en la demanda del mercado, las empresas pueden enfrentar problemas relacionados con la compatibilidad, la escalabilidad, la eficiencia o incluso problemas operativos completamente nuevos. Los fabricantes, para seguir siendo relevantes y competitivos, necesitan innovar continuamente y ofrecer soluciones que aborden estos desafíos emergentes, asegurando que sus productos y servicios estén alineados con las necesidades cambiantes de su clientela.



Rogelio Stelzer

- ¿Están trabajando en nuevos desarrollos? ¿hacia qué segmento del mercado se orienta?

- Sí, estamos trabajando en nuevos desarrollos orientando a pymes y hogares, estos desarrollos basados en inteligencia artificial e IOT tendrán como objetivo solucionar situaciones de la vida cotidiana a través de una única plataforma p2p que gestione absolutamente todo. ■

Negocios de Seguridad®

Publicación líder sobre **Empresas, Productos** y **Servicios** de Seguridad Electrónica

Difusora de conocimiento

Motor de crecimiento

Confiable

FORMATO IMPRESO Y ONLINE



@negociosdeseguridad



¿El más caro?

Definitivamente no



Sólo más

Av. Rivadavia 12396.
Ciudadela, Provincia de
Buenos Aires, Argentina.

Tel: (+54 11) 4647-2100
E-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com

Seguinos



Hablemos por WhatsApp





ESCANEAME
PARA + INFO
DX **SAM 2**



MUCHO MÁS QUE UN COMUNICADOR DE ALARMAS



DX SAM 2

4G
LTE

2G
3G

WI-FI



6 VÍAS DE COMUNICACIÓN
2G | 3G | 4G | SMS | EMAIL | WIFI

Disminuye significativamente los costos operativos para tu empresa de monitoreo.

Posee mínimos costos de inversión.

Programación remota y total del panel de alarma, pudiendo asistir al abonado sin tener que ir a su vivienda.

Es compatible con APP FULL Control y DX Virtual Expert.

COMPATIBLE CON

DX CAM  *

Verificación Visual de Alarmas.
Se incorpora a tu sistema de alarma sin reemplazarlo.

* PRODUCTO ADICIONAL





ESCANEA
PARA + INFO
DX FULL ID 



Reinventamos la Radio con más **PRESTACIONES**

DX FULL ID WIFI permite monitorear de manera fácil, segura y transparente, cualquier panel de alarmas con comunicador telefónico en formato Contact ID o a través del bus de datos en los paneles compatibles. Su transmisión es dual vía Radio y Wifi. Posee programación y actualización remota de Firmware. Es compatible con APP FULL Control y DX Virtual Expert.

-  **RAPIDO**
-  **SEGURO**
-  **VISITAS TÉCNICAS**
-  **COSTOS OPERATIVOS**

Tel: (+54 11) 4647-2100 - E-mail: dxcontrol@dxcontrol.com.ar
www.dxcontrol.com



Cóndor Group Sistemas de Seguridad

Nuevas instalaciones

Luego de 22 años de atención al sector, Cóndor Group inaugura nuevas oficinas comerciales en el barrio porteño de La Paternal. Con la calidad y compromiso de siempre, la empresa ofrece atención personalizada y una amplia gama de productos para el profesional de la seguridad.



CÓNDOR GROUP
SISTEMAS DE SEGURIDAD

- +54 11 3535-1075 / 76
- ventas@condorgroup-srl.com
- +54 9 11 5420-2063
- @condor_group_sistemas

Desde sus inicios, esta empresa tuvo por norma crecer sin prisa pero sin pausa, ofreciendo el mejor servicio posible a sus clientes, afianzando cada unidad de negocios y desarrollando las distintas líneas de productos con el apoyo constante de las marcas que distribuye.

En busca de la mejora constante en la atención y el servicio a sus clientes, desde el 1 de septiembre, Cóndor Group cuenta con nuevas instalaciones, ubicadas en Avenida San Martín 4334 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, donde atienden de lunes a viernes de 9 a 13 y de 14 a 18. Gracias a la capacidad de sus instalaciones, los directivos de la empresa, que ya lleva 22 años en el mercado, amplían la oferta de cursos y capacitaciones, entre ellos la certificación en todas las líneas de productos Bosch.

"Siempre tuvimos como meta la atención a clientes, a esta altura de nuestra trayectoria ya amigos, ofreciendo cursos de capacitación y apoyo en instalaciones, colaborando desde el proyecto mismo y generando alianzas con nuestros colegas", Eduardo Garrote, uno de los fundadores de Cóndor Group.

Además de continuar con las líneas de productos Bosch, la empresa suma las distribuciones de Intelbras y DX Control.

"El primer objetivo fue insertarnos en el mercado, el segundo mantenernos y hoy es seguir creciendo,



Eduardo Garrote

crecimiento que se ve reflejado en nuestra nueva sede", amplió Garrote. El esfuerzo y labor de cada uno de los integrantes de la empresa logra día a día superar los objetivos, acercándose al ideal de calidad, un concepto que incluye seleccionar cuidadosamente los proveedores y los productos a distribuir, manteniendo además un estrecho contacto con los clientes, priorizando el profesionalismo y la calidad de cada uno de ellos por sobre la cantidad de instaladores con los que trabaja.

"El objetivo principal de todas las áreas de la empresa es brindar el mejor servicio, trabajando codo a codo con nuestros clientes y proveedores, aún en muchos casos compartiendo negocios con la competencia, ya que creemos que se puede compartir pese a competir", señalan desde Cóndor Group.

PRINCIPALES DISTRIBUCIONES BOSCH:

Desde la detección inteligente de incendios a la evacuación por voz avanzada, la empresa ofrece una inversión segura y adaptable a las necesidades futuras.

También ofrece, soluciones de comunicación para avisos por megafonía, excelente calidad de música ambiental y sistemas de evacuación

por voz totalmente certificados.

Una gama completa de innovadoras soluciones de seguridad por video que van más allá de las necesidades de seguridad actuales más exigentes y ofrecen claras ventajas empresariales fuera del ámbito de la seguridad es la oferta de Bosch en materia de video vigilancia.

DX CONTROL:

Empresa argentina que hace más 30 años ofrece soluciones tecnológicas integrales de monitoreo con transmisión vía radio para empresas de monitoreo, exportando a toda Latinoamérica a través de una red de representantes. Todos sus equipos son compatibles con todas las marcas de paneles de alarma y softwares de monitoreo reconocidos en el mercado.

INTELBRAS:

Empresa nacida en Brasil que desde hace 45 años ofrece soluciones innovadoras en seguridad, redes, comunicaciones y energía. Fue fundada en 1976 en la ciudad de São José, con la fabricación de centrales PABX. Ofrece productos de alta tecnología que proporcionan un alto nivel de seguridad, tanto para hogares como soluciones para grandes empresas. ■



Industrial Algorithm Shelf



IVSS7108-1M

NVR 128CH 2U 8HDD AI
RECONOCIMIENTO FACIAL PERÍMETRO

VELOZ, FLEXIBLE, MULTI-ESCENARIO

Algoritmo Industrial IVSS de Dahua

- Face Recognition
- Human Capture
- ANPR
- Video Metadata
- Image Search
- Black list Alarm
- People counting
- False Alarm Filter



Contactanos!!! 341- 6634698 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

contacto@dmarsrl.com.ar www.dmarsrl.com.ar

Scanea QR



para más información



LA PROTECCIÓN DE INCENDIO MÁS CONFIABLE DEL MERCADO

Listings / Aprobaciones:



UL, ULC,



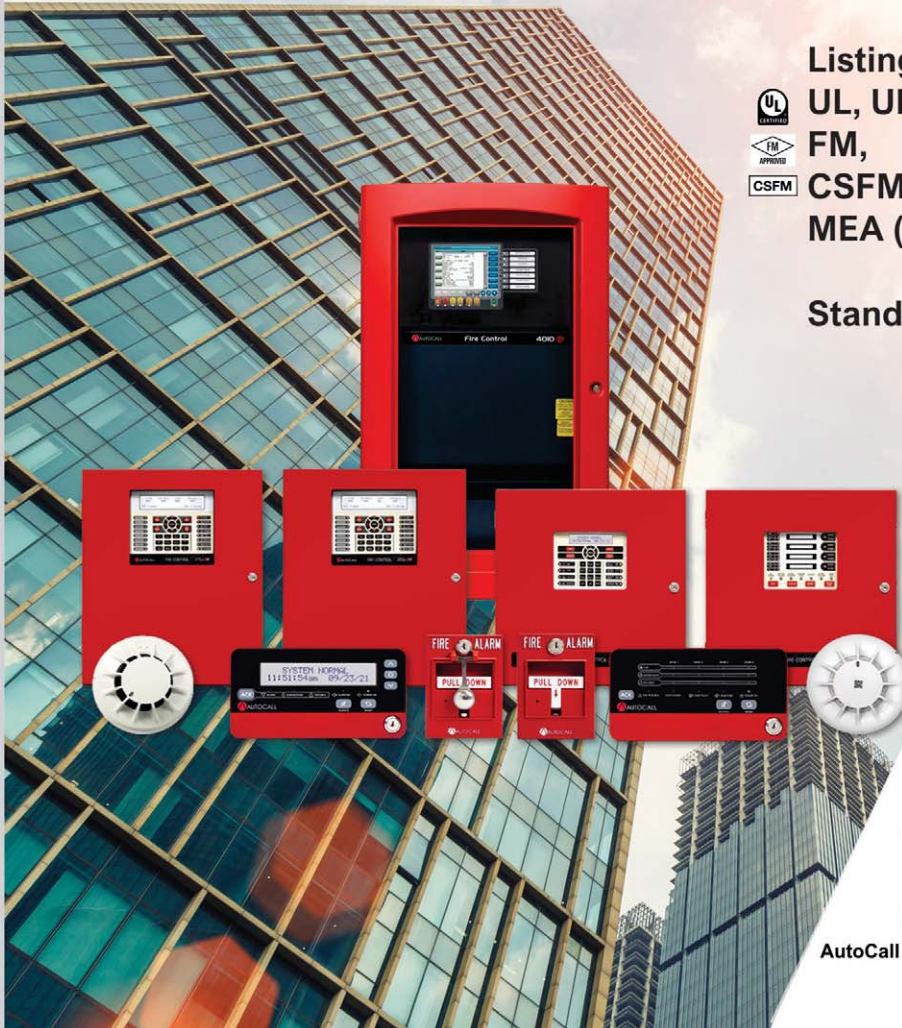
FM,



CSFM,

MEA (NYC).

Standares de NFPA y ADA



AutoCall Foundation Series



Contactanos!!! WhatsApp 341- 6634698 Telegram 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe

contacto@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

Scanea QR



para más información



SOLUCIÓN INTEGRAL DE SEGURIDAD Y SMART HOME

PARA USO RESIDENCIAL Y COMERCIAL



IQWIFI6



IQHUB

Cobertura.velocidad.red

Seguridad.tranquilidad.confort

- | | |
|---|-------------------------|
| Cobertura WiFi mesh personalizable | Fácil de configurar |
| Rendimiento Certificado WiFi6 Doble banda | Expandible |
| Instalación y configuraciones flexibles | Optimización automática |

- | | |
|-------------------------|-------------------|
| Pantalla 7" Touchscreen | Video |
| PowerG | Bluetooth |
| Automatización | Fácil Instalación |



Su casa inteligente y segura al alcance de su mano



Contactanos!!! 341- 6634698 341- 5284080

Pichincha 67 Bis (ex Richieri) - 2000 Rosario - Santa Fe
 contacto@dmasrl.com.ar www.dmasrl.com.ar

Scanea QR



para más información

Cámara de Empresas de Rastreo Satelital

Para la promoción del uso responsable de la tecnología de rastreo

Desde agosto funciona la cámara que nuclea a las empresas que brindan servicio de rastreo satelital, para lograr acuerdos desde lo comercial y también desde lo formativo que ayuden al uso racional y al desarrollo de recursos tecnológicos para el sector.



CERSAT

 info@cersat.ar

 www.cersat.ar

En la Ciudad Autónoma de Buenos Aires el lunes 21 de agosto, diversas empresas referentes del mercado decidieron unir fuerzas y formar la Cámara de Empresas de Rastreo Satelital de Argentina (CERSAT), iniciativa que representa un hito histórico en la industria, “ya que busca fortalecer la colaboración entre las compañías del rubro y promover el uso responsable y eficiente de tecnologías de rastreo satelital en el país”, indicaron desde la novel institución.

A través de CERSAT buscamos que los socios puedan obtener información, transformarnos en un interlocu-

tor válido frente a organismos y colaborar con el desarrollo del sector en pos de una profesionalización de toda la cadena de valor del servicio”, ampliaron.

La cámara integra a socios activos, que son las empresas que brindan el servicio de rastreo satelital y a socios adherentes, que son los proveedores del sector.

- ¿Cuáles serán sus principales tareas?

Profesionalizar el sector, buscando una mejora continua en la calidad de servicio e innovación frente a nuestros clientes y usuarios, definiendo a su vez precios de mercado y reglas para una sana competencia, brindando la información necesaria a los usuarios de nuestros sistemas para que se encuentren en capacidad de diferenciar entre los distintos tipos de servicios, cuál es el que más se ajus-

ta su necesidad cumpliendo con los estándares deseados. También la de mantener canales abiertos de comunicación y soporte especializado con las empresas de telecomunicaciones ya que las mismas son indispensables para la prestación de nuestros servicios.

Entre las tareas de CERSAT también se encuentran generar alianzas y capacitaciones con distintos proveedores y desarrolladores de hardware y accesorios, en busca de hacer masiva la información y disposición de alternativas a todos nuestros asociados, más allá del tamaño de cada empresa y el subrubro al que se dedique dentro de tan amplio mercado.

Ser un interlocutor válido y potente ante los distintos organismos que forman parte de nuestro negocio, tales como, gobierno, universidades, instituciones de I+D+I.

Finalmente, buscamos generar una



Plataforma de
rastreo satelital
en la nube



Nueva integración con
Recurso Confiable para AssistCargo

Una empresa argentina con soporte local y precios en pesos

Integrado con los siguientes servicios



+54 1168299009
info@dynamoiot.com
www.dynamoiot.com

red de servicio técnico capacitado y certificado por los estándares que hemos construido sumando la experiencia de cada uno de los miembros de CERSAT en todo el país, definiendo las mejores prácticas en la instalaciones de equipos de rastreo satelital y sus accesorios.

- ¿Hay relación establecida con cámaras relacionadas al sector de la seguridad?

- CERSAT interactúa de manera activa con otras cámaras del sector de Seguridad como CEMARA o CASEL, siendo estas cámaras afines y con las que tenemos algunos socios en común. Desde su creación CERSAT ha sido invitada a participar de la mesa de Intercámaras Federal.

- ¿Abarca un área geográfica en particular o está abierta a empresas de toda la región?

- CERSAT, desde su fundación como Cámara, cuenta entre sus socios fundadores y asociados con empresas de todo el país. Esta característica nos ha permitido poder comprender con gran capacidad y amplitud las diferentes problemáticas que surgen en nuestro mercado, desde las limitaciones en el sector comunicación hasta las demandas específicas de todo tipo de usuario de rastreo en todo el territorio nacional. Esta información ha sido vital, a modo de ejemplo para el proceso que hemos establecido nuevos protocolos de transmisión de datos entre plataformas, vinculación activa con CESVI y estamos trabajando de manera colaborativa entre proveedores de software, hardware y prestadores de servicios

- En cuanto a la relación con los asociados, ¿qué beneficios ofrecen?

- Fomentamos el Networking entre los asociados, dando un valor agregado a estas asociaciones colaborativas, ya que las mismas se encuentran dentro de un marco donde prima el respeto por el colega y la premisa de la mejora continua. Asimismo se han generado canales de comunicación para plantear y resolver las distintas problemáticas que surjan con equipos, instalaciones, selección de tecnología a utilizar para cada necesidad del cliente final.

Se generó una agenda de presentaciones y capacitaciones con los diferentes proveedores de nuestro sector con un excelente recibimiento por parte de nuestros socios ya que

no todos cuentan con la posibilidad de contar con un departamento de ingeniería o desarrollo, y estas actividades desarrolladas para nuestros asociados nivelan positivamente las posibilidades de acceso a la innovación del mercado. CERSAT capacitó en ese aspecto y los mismos socios compartieron sus experiencias sobre el monitoreo, recupero, sistematización de las empresas, herramientas de gestión, servicio postventa, cobranzas, procesos entre otros.

En su reglamento interno, la Cámara prevé un Comité de ética y un proceso muy claro para colaborar en la resolución de conflictos entre empresas del sector buscando siempre mantener el espíritu colaborativo y una sana relación entre pares.

- ¿Hay algún acuerdo de costos? ¿La oferta se maneja de manera conjunta o sigue siendo potestad de cada asociado?

- CERSAT trabaja mensualmente en un relevamiento de las tarifas de sus asociados y demás empresas del sector, publicando un valor de referencia del precio de los distintos tipos de servicios.

Cómo cámara consideramos que cada asociado debe contar con la libertad de fijar sus tarifas dependiendo no solo de los costos comunes a todos los prestadores sino teniendo en cuenta además los costos particulares de cada zona y característica del servicio solicitado.

La publicación del índice tiene como objetivo la transparencia de presentar un precio promedio, sirviendo como guía tanto a nuestro sector como también a los usuarios finales del servicio.

- ¿Qué recepción tuvieron por parte de los integrantes del sector?

- El recibimiento fue muy positivo. Nuestro sector no sentía tener una cámara que los representara exclusivamente en el rubro del rastreo satelital. De ahí que, desde su creación a fines de julio, hace apenas 2 meses, CERSAT creció rápidamente en cantidad de asociados, tanto en empresarios del rastreo como en proveedores del sector.

- ¿Tienen acciones ya delineadas?

Se han definido las comisiones para trabajar de una manera ordenada y por áreas, entre ellas quisiéramos destacar la de Ética y Legal, desde la cual se ha generado el reglamento interno de funcionamiento y se ha

comenzado a generar contacto con diferentes organismos de gobierno pensando en una futura reglamentación de la actividad.

En cuanto a Comunicación y Marketing, programa y desarrolla las diferentes capacitaciones y publicaciones mensuales de novedades, logros y desafíos de CERSAT. También tenemos una comisión de Innovación y Tecnología, a cargo del desarrollo del nuevo protocolo de comunicación común entre todas las plataformas, algo muy necesario y que se encuentra ya muy avanzado en cuanto a su diseño y aplicación.

Cada una de estas áreas se encarga de gestionar y presentar los avances a la comisión directiva mensualmente.

CERSAT logró en el poco tiempo que lleva operando, principios de acuerdos muy importantes en cuanto a sus objetivos originales.

Claramente nuestros socios han logrado a través de la comunicación clara y transparente, ajustar algunos de sus costos con proveedores, solucionar problemas relacionados con infraestructura e incluso comenzar una incipiente red de servicio técnico a nivel nacional que les ha permitido expandir sus fronteras de negocios.

Desde lo institucional CERSAT se encuentra en el proceso de generar un convenio de capacitación con CESVI para todos los técnicos de sus empresas asociadas buscando una vez más la excelencia en la prestación de los servicios.

CERSAT convoca a empresas del rubro a sumarse, contactándose vía mail a info@cersat.ar ■

COMISIÓN DIRECTIVA

Presidente

Alejandro Perez Scianca (*Maxtracker*)

Secretario

Lautaro Castro (*Vigilia*)

Tesorero

Estrella Guillermo (*Seguimiento Global*)

Vocal

Ezequiel Welcomme (*GPS Fácil*)

Vocal suplente

Cesar Guerrero (*Warrior*)

Revisor de Cuentas

Fabián Puerta (*Control Sat*)

Revisor de Cuentas suplente

Juan Martín Cha (*Praxsys*)



4G 3G 2G




Descubrí el poder del Mini Rastreador GNSS LTE GV58LAU

¡Hola!

Hoy queremos presentarte el dispositivo telemático GV58LAU, ideal para diversas aplicaciones de gestión de flotas como alquiler, arrendamiento hasta la recuperación de vehículos robados, logística, etc.

El producto es compatible con varios accesorios BLE

Información técnica

-  Tamaño Compacto
-  LTE Cat. 4G/3G/2G
-  BLE 5.2
-  Interfaces de E/S
-  Informe Programado
-  Geobarreras
-  Alarma de Velocidad
-  Alarma de Remolque
-  Alarma SOS
-  Supervisión del Comportamiento de Conducción
-  Detección de Ignición
-  Detección de Colisiones y Reconstrucción de Accidentes
-  Detección de Interferencias
-  Control OTA
-  Reporte de Encendido
-  Detección de Movimiento



Si querés más información no dudes en escribirnos a través de nuestros medios de contacto o redes sociales

DEXA

IMPORTADOR Y DISTRIBUIDOR MAYORISTA
DE SISTEMAS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

REPRESENTANTE OFICIAL

 **ALEAN**

SEGURIDAD PERIMETRAL

ELEGIDA POR LOS CLIENTES
más exigentes

Versátiles, seguras y duraderas



Calidad en
los materiales



Diseño
estético



Excelente
estanqueidad



Dexa.Seguridad



DexaSeguridadElectronica



Dexa Seguridad Electrónica

SEGURIDAD PERIMETRAL

BARRERAS Y BARRALES infrarrojos Alean



Barrera ABH

Función antiniebla

- 4 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 100 y 250m
- IP65

Barrera ABE



- 3 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 100, 150 y 250m
- IP65



Barrera ABT

- 2 Haces
- 4 Frecuencias
- Display indicador de señal
- Distancia de 30 y 60m
- IP65

Barrera ABO



- 1 Haz
- Distancia de detección hasta 10m
- Ideal para portones automáticos
- IP65

Barrales ABI

- 2, 4, 6 y 8 Haces
- 2 Frecuencias
- Distancia de 10, 30 y 100m
- Excelente estanqueidad
- IP65

Barrales ABI-W

Inalámbricos

- 2 y 4 Haces
- Incluye receptor inalámbrico universal - 433Mhz
- Baterías de litio de alto rendimiento
- Distancia de detección hasta 10m
- IP66

PUNTOS DE VENTA



CASA CENTRAL

Mariano Pelliza 4112,
Munro, Buenos Aires.
(011) 4756-0709 Líneas Rot.
ventas@dexa.com.ar



SUCURSAL LA PLATA

Calle 119 Nro 258, Tolosa,
La Plata, Buenos Aires.
(0221) 422-0953
laplata@dexa.com.ar



SUCURSAL TUCUMÁN

Santiago del Estero 1351,
San Miguel de Tucumán.
(0381) 484-5558
tucuman@dexa.com.ar



ESTAMOS PARA ATENDERTE

+54911 26495779

COTIZA RÁPIDO Y FÁCIL
www.dexa.net.ar



Detección de incendios de avanzada

Sistema Vesta de Detnov

En la actualidad es necesario contar con un sistema de incendios confiable y que cumpla con estándares de calidad que cuenten con varios niveles de preaviso. Detnov, distribuida por Security One, resume lo mejor de la tecnología con la facilidad de instalación y programación.



Security One
www.securityone.com.ar

En pleno siglo XXI y en plena revolución tecnológica, donde la ciencia puede desarrollar vacunas en menos de un año, causa preocupación el impacto que podría causar el desequilibrio, saturación o colapso de un servicio esencial o infraestructura crítica. Hoy más que nunca, podemos entender cuan catastrófica puede resultar.

Resulta evidente la necesidad de planificar mejor y dotar a estas instalaciones y servicios de regulación y normas que aborden la necesidad de garantizar la continuidad del servicio, así como impedir que cualquier contratiempo se proyecte sobre cualquiera otra infraestructura o servicio crítico o esencial.

La legislación en materia de protección contra incendios y las normas asociadas están orientadas a la exigencia básica de salvaguardar la vida de las personas. A mi entender, esta exigencia debe ser un requisito mínimo inexcusable para la aplicación general, sin embargo, en el caso de infraestructuras críticas y/o servicios esenciales, la exigencia debe ser mucho mayor puesto que de forma inexcusable debe garantizarse la continuidad de la actividad adoptando sistemas que permitan una identificación muy rápida de cualquier incidencia, faciliten el uso y ofrezcan amplias alternativas de conectividad.

Sin ninguna duda, es preciso que la regulación y las normas asociadas,

evolucionen para contemplar los requisitos necesarios para la protección de la propiedad y la continuidad de la actividad.

PROPIEDADES DE UN SISTEMA DE DETECCIÓN

El uso de sistemas de detección y alarma de incendios que faciliten varios niveles de preaviso permitirá al personal tener la oportunidad de investigar e intervenir con gran prontitud, mucho antes de que se inicien los procesos de control y extinción con el objeto de evitar los daños que estos pudieran causar. En este sentido, el uso de equipos de detección por aspiración con múltiples niveles de alerta permite crear un plan de acción más efectivo evitando que el fuego se desarrolle.

Así, un equipo que provea hasta cinco señales de alerta permitiría, en su primer nivel de alerta, verificar y control de forma manual. En un segundo nivel de alerta, autorizar el apagado manual de la ventilación o la llamada al equipo de emergencia. En el tercer nivel de alerta, el sistema puede provocar el apagado automático de la ventilación o la evacuación del área afectada. Con los dos siguientes niveles de alarma se pueden encadenar procesos de extinción y alarma, evacuación general.

El uso de sistemas de gestión visual de la incidencia facilitará la identificación rápida de la incidencia y el nivel de la emergencia. Es de gran utilidad disponer de sistemas de control intuitivos, quiero recordar que no todas las personas que tienen acceso a ellos son entendidos en la materia, que permitan valorar de forma rápida el estado del plan de protección, así como realizar acciones directas

sobre las maniobras asociadas.

Es impensable para este tipo de instalaciones el uso de sistemas convencionales, sólo son aptos sistemas analógico-direccionables que aporten precisión en la localización del incidente e información de valor para los usuarios, el responsable de seguridad de la infraestructura y para los servicios de emergencia.

ARQUITECTURA DEL SISTEMA

La arquitectura de los sistemas de detección en este tipo o de infraestructuras puede ser compleja y encuentra su talón de Aquiles en la estrategia empleada para la notificación de gran densidad de datos, especialmente en caso de emergencia. Es vital acertar con un sistema robusto que notifique en muy pocos segundos cualquier incidencia y el cumplimiento de los planes de acción configurados. ❶

De igual modo, a medida que la arquitectura se hace más compleja, se hace más necesario incorporar métodos de control de maniobras más sofisticados donde es necesario disponer de un elevado número de interacciones y condiciones de funcionamiento. Éstas pueden verse afectadas por el tipo de iniciador de la alerta, por la condición que este adopte, por las condiciones previas, por las condiciones ambientales, por los planes de explotación y turnos, el plan de evacuación o cualquier otro factor. ❷

VESTA es un sistema de detección y alarma analógico con características de configuración y funcionalidad más avanzadas del mercado. La central analógica VESTA está diseñada para funcionar con toda la gama de dispositivos analógicos de Detnov.



● detnov



**Nuestra tecnología,
tu tranquilidad asegurada**

www.securityone.com.ar



Su concepción modular permite al usuario disponer de un sistema extremadamente potente y completamente flexible. Soporta centrales hasta 32 lazos y la red puede estar constituida por hasta 64 nodos. VESTA ofrece una escalabilidad difícil de encontrar hoy en día, pudiendo gestionar un total de 512.000 dispositivos.

Es posible representar una detallada jerarquía gráfica sobre la propia central de incendios que permite presentar, no sólo la ubicación geográfica precisa, también permite, no sólo mostrar los niveles de alerta alcanzados, sino que permitirá reconocer de forma gráfica la cadena de acciones preestablecidas en las reglas de maniobras. Estas se reconocen como relés virtuales que, a su vez, es posible accionar como funciones de botón dentro del tablero de control. La central puede gestionar hasta 1.000 relés virtuales. ❸

La versatilidad de VESTA viene dada por un procesador de última generación, con todo ello podemos cubrir las necesidades de las infraestructuras más complejas, VESTA sectoriza las áreas hasta en 3 niveles, 250 áreas, 2.000 zonas y/o 1.000 grupos de acción. Es posible crear hasta 100.000 acciones o eventos de maniobra y 2.500 modos especiales. La configuración de modos especiales permite elaborar planes específicos por horas, días o meses.

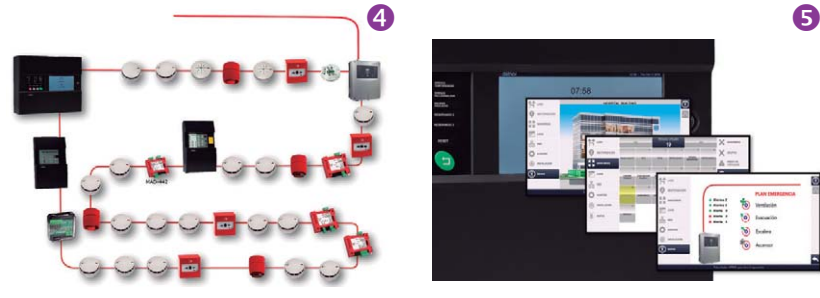
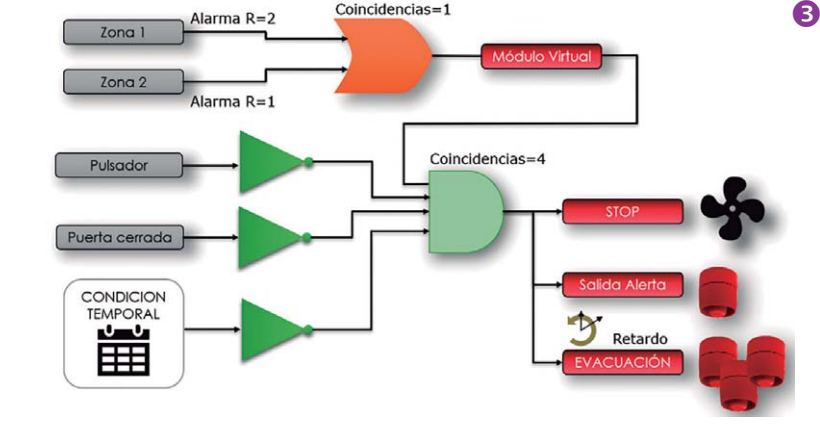
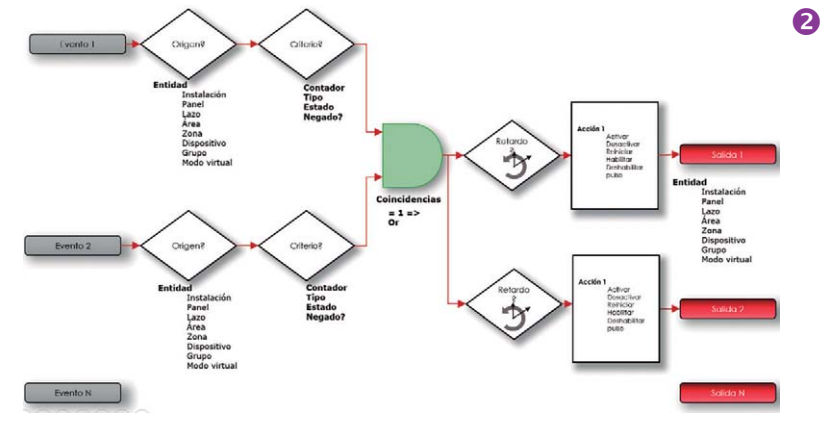
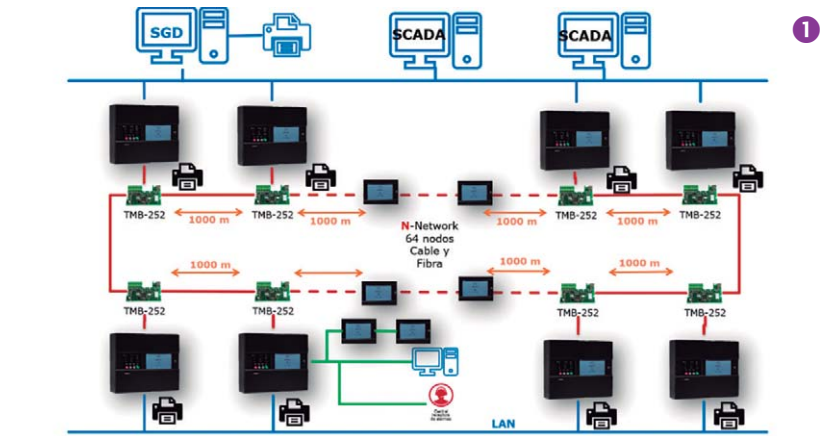
Con las diferentes tarjetas de comunicación, hacemos de VESTA un sistema totalmente integrable en Centrales Receptoras de Alarma (CRA), Building Management Systems (BMS) u otras necesidades del cliente. ❹

CARACTERÍSTICAS

VESTA dispone de una pantalla TFT COLOR de 10" de alta resolución (1024 x 600 píxeles). Con una interfaz fácil con mensajes intuitivos y una gestión gráfica de planos y mapas interactivos permite localizar en pocos segundos dónde se ha generado la alarma de incendios pudiendo gestionar la incidencia en un tiempo menor que con las pantallas estándares del mercado. ❺

También permite la creación de paneles de control y mando para la supervisión y gestión de la emergencia de los diferentes sistemas de protección de incendios de la instalación.

Los responsables de mantenimiento tienen ante sí la central que les va a permitir actuar sobre la instalación en un solo vistazo: detectores sucios,



elementos deshabilitados o cualquier incidencia que tengan los dispositivos, reduciendo el tiempo en cada uno de los servicios de mantenimiento contratos.

DETNOV cuenta con un equipo de profesionales altamente calificados,

con más de 25 años de experiencia en el sector de la protección de incendios y dispone de laboratorios propios para ensayos de compatibilidad electromagnética (EMC/EMI) y calibración, que le permiten garantizar la calidad de sus productos. ■

GETTERSON

Desde 1963

Distribuidor Oficial de

ZKT_{ECO}

Amplio Stock



KR310

Lector/ RFID y Mifare Classic (4B UID / 7B UID), Desfire(4B UID)



MB20-VL

Tiempo y asistencia. Reconocimiento de rostro de luz visible.



F16/MF

Control de acceso autónomo por huella digital y tarjeta Mifare. Apto intemperie IP65.



ML100

Cerradura inteligente con WiFi



EFACE 10

Tiempo y asistencia. Reconocimiento de rostro de luz visible.



KF1200 MF

Lector de rostros y tarjeta Mifare.

INTEGRABLES CON

AJAX



Sistema de alarmas

inalámbricas de última generación

www.Ajaxargentina.com.ar

Entrega inmediata

GETTERSON
Desde 1963

11 - 3220 - 7600
ventas@getterson.com.ar
www.getterson.com.ar

Gettersonargentina





AVIGILON

a Motorola Solutions Company

Inteligencia artificial

Las soluciones Avigilon están integradas al Control de Acceso. Junto con herramientas de inteligencia artificial ofrecen la información correcta en el momento adecuado para tomar las mejores decisiones.



SALTO

inspired access

Cerraduras inalámbricas

Soluciones avanzadas de cierre electrónico y Control de Accesos haciendo más fácil, cómoda y segura la vida diaria de los usuarios de nuestros sistemas.



suprema

digicon

SALTO

AVIGILON

Hanwha
Technwin America

PROVISION ISR

+ 54 11 4862.5054
Pringles 1267, C1183AEW, CABA, Argentina

ventas@dramstechnology.com.ar
www.dramstechnology.com.ar

SUPrema

BioStation 3

Terminal que establece un nuevo estándar de control de acceso al proporcionar una nueva experiencia de acceso a las puertas, que permite gozar de una mayor seguridad en organizaciones de todos los tamaños. Este terminal es más pequeño que el modelo anterior, pero cuenta con una mayor variedad de funciones.



50.000 usuarios



Alimentación PoE y Ethernet



Intercomunicador IP



Video por RTSP



digicon

Molinetes Catrax



Digicon reconocida por el diseño de molinetes, pasarelas y puertas de acceso. Aplica un concepto totalmente revolucionario que sus productos rompen los paradigmas de aplicación actual.

Farpointe Data

LKX

SECURITRON

neural
LABS

Theia
TECHNOLOGIES

TAMRON

Visite nuestro showroom y conozca todos los productos que tenemos para ofrecerle.

DRAMS
TECHNOLOGY S.A.

La falla de los dispositivos atentan contra la seguridad de los datos

Cómo los datos telemáticos irreales amenazan a una empresa de rastreo GPS

Sea por una falla de hardware o de software, cuando una empresa de monitoreo recibe un dato falso puede tomar acciones erróneas o enviar alertas injustificadas. Esto atenta contra la reputación de la empresa de rastreo y es necesario corregirlo.

El rastreo GPS y la seguridad son industrias en las que la precisión de los datos y el funcionamiento preciso del hardware son esenciales. La información errónea es un tema muy delicado que puede generar problemas con los clientes y provocar vulnerabilidades que pongan en riesgo la seguridad de los activos y sus operaciones. Por como ejemplo, en el caso de un camión de caudales con servicio de rastreo GPS, un día que todo está en orden de repente llega una alerta al centro de monitoreo porque el dispositivo GPS reporta, erróneamente, que el vehículo alcanzó una velocidad de 250 km/h.

¿POR QUÉ OCURRE ESTO?

Que un equipo GPS o un sensor reporte datos telemáticos erróneos como velocidades irreales o temperaturas erróneas es una falla comúnmente asociada al hardware. Si el centro de monitoreo o sus clientes reciben alertas falsas, se genera una mala percepción del servicio.

Los datos irreales o fuera de rango son causados por problemas de instalación de los dispositivos GPS o los sensores, mala programación que puede provocar que el GPS reporte con poca señal, problemas de calibración de los sensores, problemas de cobertura GPS, el uso de dispositivos de baja calidad o incluso el sabotaje, entre otros factores.

Estos errores son muy delicados, ya que además de afectar la imagen de calidad del servicio, también pueden arruinar la información procesada e impedir o dificultar los análisis sobre el comportamiento del conductor, el comportamiento del activo, la de-



tección de anomalías o cuestiones de seguridad, etc.

Muchas industrias que utilizan telemetría o IoT para la digitalización de sus negocios se ven afectadas por esta situación. Pongamos como ejemplo el transporte de cargas refrigeradas; la logística de la cadena de frío es desafiante porque implica que los productos transportados deben permanecer refrigerados o congelados sin cambios en la temperatura.

Sin embargo, puede ocurrir que cuando se enciende o apaga el motor de un Activo, sus componentes electrónicos generen ruido eléctrico que afecta a los sensores de temperatura y provoca variaciones en el voltaje que envían a plataforma, lo que se traduce en datos de temperaturas irreales. Si tu cliente es una flota que transporta este tipo de mercancía para una cadena de supermercados, esto puede implicar el rechazo de dicha carga porque se asume que está estropeada, lo cual no es cierto y es una fuente de problemas mayores, todo a causa de fallas en el hardware.

¿CÓMO SOLUCIONAR ESTE PROBLEMA?

Estas situaciones representan una problemática muy común que es difícil de prevenir porque no se puede tener un control total sobre el hardware y su instalación, por lo que no se detectan los problemas de funcionamiento hasta que falla. ¿Cómo remediar este problema? ¿Cómo anticiparse a situaciones en las que el hardware no reporta los datos que debería?

Esta problemática tiene dos enfoques de resolución; o por el lado del hardware y por del software

En cuanto al hardware, se recomienda la capacitación constante del personal que instala y programa los dispositivos GPS y sensores, así como seguir las mejores prácticas estipuladas por el fabricante, probar los equipos en un entorno de laboratorio antes de instalarlos, utilizar dispositivos de marcas de renombre en la industria, así como ocultar los rastreadores GPS durante la instalación o el uso de equipos de señuelo para evitar el sabotaje.

Si se trata, desde el software, también existen herramientas para corregir o reducir estos problemas. En RedGPS, trabajan en la creación de algoritmos para suavizar el procesamiento de estos datos irreales a causa de las fallas de hardware GPS/IoT. "Integramos más de mil modelos de dispositivos GPS, lo cual nos ha permitido tener la experiencia para crear una herramienta que le da a cada uno de nuestros clientes la capacidad de definir el rango de operación de los sensores, con la flexibilidad necesaria para adaptarse a cada negocio, al tipo de vehículo, al tipo de flota o la exigencia de cada cliente", explican desde la empresa.

¿CÓMO FUNCIONA ESTA HERRAMIENTA?

Cada empresa de rastreo GPS puede definir los valores mínimos y máximos para los sensores. Esta configuración evita que los dispositivos GPS y sensores reporten datos físicamente imposibles. También se puede configurar que el dato del sensor que salga de ese rango de operación sea descartado y reemplazado por el último dato válido, lo que genera transparencia y coherencia para los clientes en el uso de nuestro ecosistema. Esto evita malentendidos y cuestionamientos a la calidad de tu servicio, disminuye la incertidumbre y vulnerabilidades que causan los datos irreales, además de implicar beneficios adicionales como el

Descartar información fuera de rango



¿Cómo afectan los datos irreales?



ahorro de tiempo de tu personal y de tu cliente. Esta solución es una forma de establecer una capa extra que asegura la veracidad de los datos que son recibidos y procesados que permite brindar y transmitir seguridad. En RedGPS recomendamos a cualquier empresa de rastreo GPS o a las

empresas de seguridad que deseen iniciarse en el negocio que tomen en cuenta estas recomendaciones y establezcan sus protocolos para comprender la calidad de servicio que están ofreciendo o van a ofrecer a sus clientes, ya que el valor de la información en la digitalización de los negocios es crítica. ■

Somos el futuro tecnológico de la seguridad



TECNOLOGIA APLICADA EN SEGURIDAD

Brindamos soluciones de transformación digital según las necesidades de cada cliente.



ASESORAMIENTO Y SOPORTE IT PROFESIONAL

Los sistemas de nuestros clientes siempre están operativos y funcionando de la manera eficaz.



PLANIFICACION DE URBANIZACION INTELIGENTE

En cada ciclo de vida de los proyectos los planificamos, desde la idea, el proceso, hasta la puesta en marcha.



DESARROLLO Y APLICACION DE SISTEMAS

Contamos con la gama de productos más completa e innovadora para un servicio llave en mano.



INNOVATION IN TECHNOLOGY

Facebook, Instagram, Twitter icons and @matechinno



MÁS INFORMACIÓN

381 6369676

SANTIAGO 727, S. M. DE TUCUMÁN
TUCUMÁN - ARGENTINA
info@matechinnovation.com.ar
www.matechinnovation.com.ar

App Tracker marca blanca

Digitalización de tareas y servicios de campo.



Una app personalizable de acuerdo a las necesidades de cada uno de tus clientes.



Botones de cambio de estado (OnStatus)



Botones con eventos personalizables



Ingreso y egreso de visitas y proveedores



Seguimiento en tiempo real



Formularios dinámicos



Autenticación del conductor



Perfiles de usuario

¡Contáctanos!

@redgpsplataforma

RedGPS

@Redgps

redgps.com

RedGPS

@RedGPSLatam

Crea ***soluciones flexibles*** para gestión de servicios de campo con la App Tracker de **RedGPS.**

Casos de uso:

Rondas de seguridad



Utilización de bienes de uso



Autenticar conductor



Control horario y fichaje



Entre muchos otros como: Fuerza de ventas, auditorías y peritajes, visitas médicas a domicilio, reportes de gastos, personas en situación de riesgo, validación de documentos y entregas, servicios de limpieza, construcción, servicios públicos y de emergencia, camiones de concreto, copiloto virtual, automatización domótica, planificación de rutas multidestino, identificar conductor, control y gestión de visitantes.



¡Solicita una demo!

Prueba el ecosistema de RedGPS.

Protección de activos y políticas de seguridad

Normas y procedimientos para la protección de activos

Mantener políticas de seguridad que abarquen la gestión integral de los recursos de una organización mantendrá saludable su infraestructura crítica, librándola de filtraciones y robo de datos. Una buena gestión del riesgo, asimismo, permitirá detectar las necesidades y fortalezas de la empresa.



Alfredo Yuncoza
Presidente del Hispanic
Advisory Board, IFPO
ayuncoza@gmail.com

Las políticas de seguridad en una organización son el conjunto de normas, procedimientos y medidas que se establecen para proteger los activos tangibles e intangibles de una organización, frente a amenazas internas y externas. Estas políticas tienen como objetivo, por ejemplo, garantizar la confidencialidad, la integridad y la disponibilidad de la información, así como prevenir y mitigar los riesgos asociados a su uso, tratamiento y almacenamiento.

Un ejemplo de política de seguridad es el uso de contraseñas seguras y únicas para acceder a los sistemas informáticos de la organización, que deben cambiarse periódicamente y no compartirse con nadie. Otro ejemplo es el cifrado de los datos sensibles que se transmiten o almacenan en dispositivos móviles o en la nube, para evitar que sean interceptados o hurtados por terceros. Un tercer ejemplo es la realización de copias de seguridad periódicas de la información crítica, que deben almacenarse en lugares seguros y accesibles solo para el personal autorizado.

LA IMPORTANCIA DE LAS POLÍTICAS DE SEGURIDAD

Las políticas de seguridad en una

organización deben ser detalladas y amplias, abarcando todos los aspectos relacionados con la gestión de los recursos. Además, deben ser comunicadas, difundidas y aplicadas por todos los miembros de la organización, desde los directivos hasta los empleados. Asimismo, deben ser revisadas y actualizadas con frecuencia, para adaptarse a los cambios tecnológicos y a las nuevas amenazas que puedan surgir.

La relevancia de disponer de políticas de seguridad radica en que permiten:

- Prevenir y mitigar los riesgos asociados a la pérdida, el robo, el daño o el uso indebido de activos, lo que puede afectar la reputación, la confianza y la competitividad de la



PROPIEDAD PROTEGIDA

EXPERTOS EN SEGURIDAD

14
AÑOS



ENCONTRÁ MUCHOS MAS PRODUCTOS EN NUESTRO LOCAL



SOMOS DISTRIBUIDORES OFICIALES DE LAS SIGUIENTES MARCAS



WWW.PROPIEDADPROTEGIDA.COM.AR



Bv. Rondeau 4173 - Rosario - Santa Fe

WhatsApp: +543416660000

organización.

- Garantizar el cumplimiento de las leyes, los reglamentos y los estándares vigentes en materia de seguridad, lo que puede evitar sanciones legales, económicas o administrativas.
- Asegurar la continuidad del negocio ante posibles incidentes o desastres que puedan interrumpir o afectar el funcionamiento normal de la organización.
- Mejorar la eficiencia y la calidad de los procesos, los servicios y los productos de la organización, al optimizar el uso y el aprovechamiento de los recursos disponibles.
- Fomentar una cultura de seguridad entre los empleados, los clientes, los proveedores y los socios de la organización, al establecer roles, responsabilidades y buenas prácticas en el manejo de activos.

Las políticas de seguridad también aportan a la rentabilidad de la organización, ya que al reducir los riesgos y los incidentes se optimiza el uso de los recursos, se mejora la productividad y la calidad, se incrementa la satisfacción y la fidelidad de los clientes y se genera confianza y credibilidad en el mercado.

Los factores claves de éxito para la elaboración e implementación de políticas de seguridad en una organización son:

- La definición clara de los objetivos, alcances y responsabilidades de las políticas de seguridad, así como de los roles y funciones de los actores involucrados.
- La participación y el compromiso de la alta dirección, los líderes y los empleados de la organización en

el proceso de diseño, aprobación, difusión y cumplimiento de las políticas de seguridad.

- La realización de un diagnóstico inicial de la situación actual de la seguridad y los riesgos asociados, que permita identificar las necesidades, las brechas y las oportunidades de mejora.
- La selección y aplicación de una metodología adecuada para la gestión de la seguridad, que contemple las mejores prácticas y estándares internacionales, como, por ejemplo: ISO 27001, ISO 31000, ISO 18788, ISO 45000, entre otras.
- La definición e implementación de un plan de acción que establezca las actividades, los recursos, los plazos y los indicadores para el desarrollo y la evaluación de las políticas de seguridad.
- La comunicación efectiva y la capacitación continua a todos los niveles de la organización sobre la importancia, el contenido y el cumplimiento de las políticas de seguridad.
- La revisión periódica y la actualización constante de las políticas de seguridad, en función del contexto interno y externo, así como del monitoreo y la retroalimentación del desempeño.

Los errores más comunes en la elaboración e implementación de políticas de seguridad en una organización son:

- No realizar un análisis de riesgos previo que identifique las amenazas, vulnerabilidades y activos más críticos de la organización, así como el impacto potencial de un incidente de seguridad.

- No contar con el apoyo y compromiso de la alta dirección, que debe liderar y respaldar las iniciativas de seguridad, asignar los recursos necesarios y fomentar una cultura de seguridad entre los empleados.
- No definir claramente los objetivos, alcance, roles y responsabilidades de las políticas de seguridad, así como los mecanismos de seguimiento, evaluación y mejora continua.
- No comunicar, difundir y capacitar adecuadamente a los usuarios sobre las políticas de seguridad, sus beneficios y obligaciones, así como las consecuencias de su incumplimiento.
- No adaptar las políticas de seguridad a las características, necesidades y contexto específico de la organización, sino adoptar soluciones genéricas o estándares que no se ajusten a su realidad.
- No revisar y actualizar periódicamente las políticas de seguridad, teniendo en cuenta los cambios internos y externos que puedan afectar a la organización, así como las lecciones aprendidas de los incidentes ocurridos.

En conclusión, las políticas de seguridad son un elemento clave para el éxito de cualquier organización. Por lo tanto, se recomienda que las organizaciones implementen y mantengan políticas adecuadas a sus necesidades y objetivos, así como que capaciten y sensibilicen a sus colaboradores sobre la importancia de la seguridad. De esta manera, se podrá crear una cultura que fomente la confianza, la responsabilidad y el compromiso de todos los involucrados. ■



EXCELENCIA EN MONITOREO MAYORISTA

Ventajas



- ✓ Tarifa plana
- ✓ Llamados en nombre de su empresa
- ✓ Soporte técnico
- ✓ Operadores altamente calificados
- ✓ Acceso a plataforma

Tu aliado perfecto para que puedas brindar a tus clientes el servicio de seguridad que necesitan



Soluciones para Monitoreo de llamadas, CFT y Control de Fugas

kitexperto.com



Link de Pago

Kit Experto sigue creciendo, amplía su plataforma digital sumando esta novedosa y fundamental herramienta para empresas integradoras y profesionales independientes.



Escaneá el QR para más información sobre la plataforma de Kit Experto.



¿Dudas? ¡Escribinos!

+54 341 528-6300

www.kitexperto.com

+54 9341 652-4727

[/kitexperto](https://www.facebook.com/kitexperto)





SF TECHNOLOGY



Contamos con los mejores productos para fortalecer la seguridad de su hogar



HIKVISION



Pyronix
HIKVISION



Honeywell

PELCO

En unión con
**grandes
marcas**



EBS

ahua
TECHNOLOGY

DSC



ventas@sf-technology.com
info@sf-technology.com



www.sf-technology.com



(+54) 11-4923-0240

Incorporá la última tecnología en soluciones de control de accesos

UBIO-X IRIS

El nuevo control de acceso y terminal de tiempo y asistencia con reconocimiento de iris y sensor térmico integrado.

Reconoce al iris a hasta 50cm de distancia al mismo tiempo que mide la temperatura del usuario.

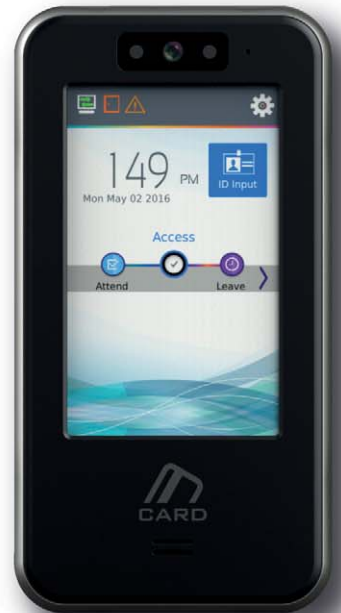
Su alto rendimiento garantiza una velocidad de emparejamiento de hasta 40.000 templates por segundo brindando una mayor seguridad.



AC-1100

La terminal de gestión y control de accesos y horarios, permite la autenticación multimodal, identificando al usuario a través del uso de tarjeta RFID, llave móvil y clave numérica o PIN.

Admite comunicación con sistema de tarjeta móvil y de Bluetooth para mayor conveniencia y comodidad.



UBIO-X FACE

Posee la última tecnología en reconocimiento facial. Es capaz de identificar personas a una distancia de hasta 3 metros, aún con la presencia del barbijo, al mismo tiempo que mide su temperatura corporal.

Prohíbe el acceso a aquellos que posea una alta temperatura y da un aviso ante la ausencia de barbijo.



Instalaciones más rápidas y eficientes con Hik-PartnerPro

Una herramienta aliada para instaladores e integradores de Hikvision

La marca ofrece a los instaladores e integradores acceso a información técnica detallada sobre los productos Hikvision, herramientas de planificación de proyectos y una sección de soporte técnico para asistencia en tiempo real a través de su nueva app Hik-Partner Pro.

La aplicación Hik-Partner Pro es una herramienta gratuita para los técnicos en seguridad argentinos, proporciona acceso a información técnica detallada sobre los productos Hikvision, herramientas de planificación de proyectos y una sección de soporte técnico para asistencia en tiempo real.

Los instaladores e integradores pueden realizar diagnósticos y configuraciones remotas en equipos Hikvision desde cualquier lugar, lo que reduce las visitas a las instalaciones del cliente y acelera la resolución de problemas de manera eficaz.

Una de las principales características de Hik-Partner Pro es la función de gestión de dispositivos, que permite la administración y configuración centralizada de los dispositivos de la marca en diferentes proyectos. Esto facilita la gestión y el monitoreo de sistemas de seguridad a gran escala. Además, la licencia de gestión de cuentas permite asignar diferentes permisos de acceso a los técnicos y personal de soporte que trabajan en un proyecto específico, garantizando la seguridad de los datos. Importantes características para la administración de una empresa de instalación de equipos Hikvision. Esto genera un antes y después que impacta satisfactoriamente en temas de organización en proyectos con equipos de la marca.

La plataforma ofrece una serie de características esenciales para una gestión de seguridad efectiva. Entre ellas, la Marca Compartida impulsa la visibilidad de su marca, mientras que el Almacenamiento en la nube proporciona una solución segura con codificación de nivel bancario para



guardar videos de manera conveniente. Además, la plataforma permite la integración de software de terceros en la Central Receptora de Alarmas, simplificando así la supervisión y gestión de dispositivos de seguridad de video de Hikvision y sistemas de alarmas de intrusión.

Con el Complemento de Cuentas de Empleado, se facilita la colaboración entre equipos, lo que se traduce en una mejora palpable en la calidad de los servicios ofrecidos a los clientes. Finalmente, la Regla de Vinculación permite una gestión más inteligente de dispositivos al establecer relaciones entre eventos y acciones, proporcionando un mayor control y seguridad para los usuarios.

NUEVAS FUNCIONES

- **Función Evento:** ahora incluye una función de eventos, que permite a los usuarios pueden sumarse a webinar, entrenamientos, roadshows de la marca, tanto online como presencial. Esto le da al usuario una lista de eventos propios de la marca

donde pueden participar.

- **Función de Restablecimiento de Contraseña de Equipos:** Con esta función, los usuarios pueden recuperar el acceso a sus dispositivos en caso de olvidar o perder sus contraseñas, garantizando la continuidad de la seguridad.
- **Función de Vinculación y Desvinculación de Equipos:** Hik-Partner Pro simplifica la configuración y gestión de dispositivos, permitiendo una rápida vinculación y desvinculación según las necesidades del proyecto. Tener esta función integrada en la APP ayuda al usuario a poder resolver inconvenientes de este tipo en un mismo lugar.
- **Función de Actualización de Firmware:** La aplicación ahora incluye una función integrada que permite mantener los dispositivos actualizados con las últimas mejoras de seguridad y características.
- **Función de SADP Device Configuration Tool:** facilita la identificación y configuración de dispositivos Hikvision en la red a través de la he-

SIMPLICIDAD A TRAVÉS
DE INNOVACIÓN

HIKVISION®

Serie AX Hybrid PRO Sistema de Alarma de Intrusión

MAYOR FLEXIBILIDAD CON GRAN DESEMPEÑO



*Certificada por EN grado 2

- **Compatible con detectores inalámbricos de AX PRO**

Compatible con AX PRO mediante **el nuevo receptor inalámbrico**

- **Tecnología Speed-X Bus de Alta Velocidad**

Transmisión alcanza 500 kb/s y distancia de transmisión hasta 5.4 km

- **Verificación de Intrusión HD como Servicio**

Con imágenes de alta resolución de **1080p**

- **Múltiples Herramientas de Configuración y Control**

Múltiples herramientas para instalador y usuario final,
Hik-Central Professional / Hik-ProConnect / Hik-Connect, etc.



#Hikvision Latam



www.hikvision.com/es-la/



Hik-ProConnect



Hik-Connect

herramienta SADP, también integrada recientemente en la APP.

VENTAJAS DE HIK-PARTNER PRO

Estas nuevas funciones amplían aún más las ventajas de Hik-Partner Pro para los instaladores e integradores de sistemas de seguridad. Ahora, la herramienta les permite diseñar, instalar y gestionar sistemas de seguridad de manera más eficiente y eficaz, brindando soluciones de seguridad integrales y de alta calidad a sus clientes. Además, estas actualizaciones reducen la necesidad de visitas a sitios de clientes y agilizan el proceso de solución de problemas, al tiempo que garantizan la seguridad de los datos y el acceso solo a la información necesaria.

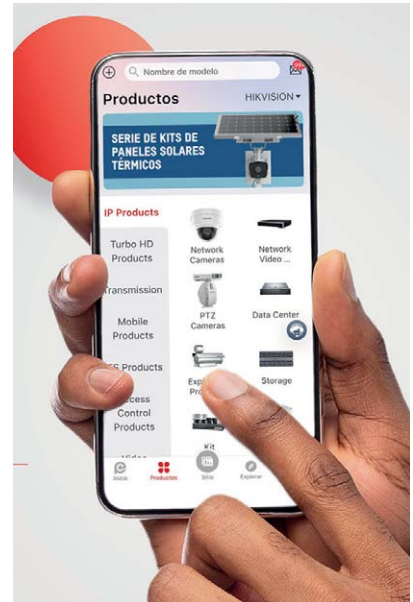
“La aplicación Hik-Partner Pro, una herramienta esencial para los instaladores e integradores de sistemas de seguridad en el mercado argentino”, afirmó Cristian Oreja, Gerente de Producto de Hikvision Argentina. “Con estas herramientas –agregó–, los profesionales pueden diseñar,

instalar y gestionar sistemas de seguridad de forma más eficiente y eficaz, proporcionando soluciones de seguridad integrales y de alta calidad a sus clientes finales”.

Un aspecto sumamente atractivo es la oportunidad de canjear los puntos acumulados por premios de gran interés. La plataforma ofrece una amplia variedad de recompensas que sin duda captarán la atención de los usuarios, incentivándolos a participar activamente en la aplicación.

Además, Hik-Partner Pro presenta múltiples vías para ganar puntos, lo que significa que los usuarios tienen numerosas oportunidades para acumular puntos y disfrutar de estos emocionantes premios. Esta característica añade un componente adicional de motivación y gratificación para aquellos que se sumergen en la aplicación, haciendo que la experiencia sea aún más enriquecedora.

En conclusión, Hik-Partner Pro sigue evolucionando como la solución integral que los instaladores e integradores estaban esperando.



Con herramientas y funciones avanzadas, esta herramienta les permite ofrecer soluciones de seguridad integrales y de alta calidad a sus clientes finales, estableciendo nuevos estándares al mercado. ■

www.hikvision.com/es-la/Partners/channel-partners/hik-partner-pro/



Sumate a la comunidad virtual más importante dedicada a los Sistemas de Seguridad



Negocios de Seguridad

Únete ahora entrando en:

<http://groups.google.com.ar/group/negociosdeseguridad/>



DIALER

SEGURIDAD ELECTRONICA
SIEMPRE HACIA LO NUEVO



DISTRIBUIDORA MAYORISTA DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

DIALSEC

cofem,s.a.
1973

DEKSOR

Honeywell

Acob

POLARIS
energy systems

**SYSTEM
SENSOR**

HIKVISION

alhua
TECHNOLOGY

SOYAL

Líder de la industria de Video Vigilancia Mundial

SEAGATE

Pyronix

TAKEX
DPAUK

digifort

FIRE-LITE Alarms
by Honeywell

EBS

DIALER



**IDEAS &
SOLUCIONES**

La Rioja 827 (C1221ACG)
Ciudad de Buenos Aires
Tel/Fax: (54 11) 4932-3838
www.dialer.com.ar



VIA WHATSAPP

CONSULTAS COMERCIALES
+549 11 6022 4403

SOPORTE TECNICO
+549 11 5568 3532



DialerSeguridad



Dialermedios



Dialermedios



Dialermedios



DialerMedios



VMS

SISTEMA DE GESTIÓN DE VIDEO

Soluciones inteligentes integradas



+20 VERSÁTILES ANALÍTICAS DE CONTENIDO DE VIDEO

ANALÍTICAS VCA

ANALÍTICAS AVANZADAS IPX

ARQUITECTURA ABIERTA

COMPATIBLE CON EL 99% DE LAS CÁMARAS IP

RECONOCIMIENTO DE PLACAS

BIOMETRÍA FACIAL

INTEGRACIÓN CON CONTROLES DE ACCESO Y OTROS DISPOSITIVOS DE RED

REVISIÓN RÁPIDA & POTENTE FUNCIÓN DE EXPORTACIÓN

RÁPIDO FAILOVER

INTEGRACIÓN POS

ANÁLISIS FORENSE

FLEXIBLE & ESCALABLE PERMITE ABORDAR NECESIDADES ÚNICAS Y CAMBIANTES

Llegue más lejos con Digifort

✉ operaciones@digifort.com

🌐 www.digifort.com

📱📺📷📺📺 DigifortLatam

intelbras



Central de alarma

Central de cerco eléctrico

Sensores

Accesorios



Protección para todo lo que a tu cliente más le importa

Conocé el portfolio más completo del mercado

Sumate a nuestra red de distribuidores



6082-2000



ventas@fullvision.com.ar

Control de acceso y asistencia biométrica de Anviz



En Fiesa nos enorgullece haber incorporado las soluciones de control de acceso y asistencia de Anviz, una de las marcas líderes en control de accesos mediante datos biométricos del mercado. Se trata de una opción superadora para PyMES y empresas en general que buscan administrar en forma eficiente los recursos humanos y la seguridad.

Esta asociación estratégica permitirá a los clientes de Fiesa acceder a las innovadoras soluciones de Anviz para una gestión de acceso más segura y eficiente.

Anviz es conocida por su compromiso con la excelencia en la seguridad y el control de acceso y su enfoque en la tecnología biométrica ha establecido estándares de calidad en la industria.

Al incorporar los productos de Anviz a su oferta, Fiesa está fortaleciendo

su compromiso de proporcionar a nuestros clientes las soluciones más avanzadas y confiables disponibles en el mercado.

Algunos de los destacados productos y soluciones de Anviz que ahora están disponibles en Fiesa incluyen control de accesos y terminales. Más detalles en: <https://cutt.ly/EwnYpY3a>

En Fiesa, tienen como premisa que la seguridad y la accesibilidad son fundamentales para el éxito de cualquier empresa u organización. Así, a través de la incorporación de los productos Anviz, la empresa asegura a sus clientes aprovechar las ventajas de la tecnología biométrica para garantizar un control de acceso de vanguardia.

Obtenga más información sobre los productos y servicios disponibles, puede en contacto con el equipo de ventas a contacto@fiesa.com.ar. ■

Lector biométrico Signo 25B de HID



HID, distribuida por Big Dipper, destaca el lector biométrico Signo 25B, una de las últimas incorporaciones a la línea exclusiva de lectores HID Signo que agrega una API para integrar soluciones de software de control de acceso. Esto permite un único punto de registro de plantillas biométricas a través de un sistema de control de acceso; estas plantillas luego se pueden enviar a todos los dispositivos conectados simultáneamente.

TECNOLOGÍA DE IMAGEN MULTIESPECTRAL

Este equipo suma tecnología biométrica a la plataforma HID Signo. Es capaz de capturar y leer de manera confiable huellas dactilares de todo tipo, incluidas aquellas que son difíciles de leer cuando las personas tienen huellas dactilares húmedas, secas, sucias o desgastadas.

Con esta tecnología de imágenes multiespectrales patentada por HID, este lector captura imágenes de huellas dactilares tanto de la superficie como de las capas internas de la piel, brindando un rendimiento de lectura consistente independientemente de las condiciones ambientales y del estado de la piel. Sus capacidades de detección de huellas vivas también

evitan intentos de falsificación utilizando dedos falsos o huellas dactilares latentes.

TECNOLOGÍAS DE CREDENCIALES CONTACTLESS

El lector Signo 25B admite tecnologías de credenciales sin contacto, incluidas Seos, iCLASS SE y HID Mobile Access. Cada dispositivo admite comunicación NFC y Bluetooth.

El software web de gestión biométrica HID realiza la configuración y gestión del lector, incluidas las actualizaciones de firmware a través de la red. Además, el software permite registrar huellas dactilares para usarlas con diferentes modos de autenticación biométrica: verificación 1:1 e identificación 1:N.

CARACTERÍSTICAS

- Versatilidad para implementar múltiples modos de autenticación con una única plataforma de lectura.
- Máxima confiabilidad biométrica de coincidencia de huellas dactilares con un sensor de imágenes multiespectral que lee la capa subdérmica de la piel para mayor precisión.
- Configure y administre con HID Biometric Manager o la integración API, incluida. ■



NO PIERDAS MÁS PRESUPUESTOS



Programación completa
vía app en 5 minutos!



Mejor rentabilidad del
mercado, gana más!



Instalación inalámbrica
en 45 minutos!



Precio ultra competitivo al
instalador y accesible al
usuario final!



Precio regulado en
Mercado Libre para que
no tengas sorpresas!



Constante inversión
en publicidad para
facilitarte la venta!

MARSHALL SIEMPRE TE CONVIENE MÁS!

Tinogasta 2748, CABA | 0810-199-6277 | info@alarmasmarshall.com.ar

www.alarmasmarshall.com.ar

Nuevos Switches Cygnus PoE+ de 16 y 24 puertos



CYGNUS ELECTRONICS
//cygnus.la

Los nuevos Switches PoE no administrados Cygnus proporcionan 16 y 24 puertos PoE+ x 10/100/1000Base-T con un máximo de 30 W PoE por puerto y 2 puertos SFP 1000Base-X para una extensión flexible.

Reduce el tiempo y el costo de implementación al integrar la conmutación de energía y datos en un solo dispositivo, evitando cableados de alimentación eléctrica adicional.

- PoE para administración de energía centralizada: los switches admiten una alimentación PoE máxima de 30 W por puerto y suministran energía a cámaras IP, AP, etc., de una manera confiable, estable y ecológica.
- Extensión flexible con puerto SFP: la serie proporciona dos puertos SFP Gigabit Uplink, que pueden conectarse ascendentes a un switch principal y a centros de monitoreo a larga distancia.

- 4 modos de trabajo: Default, todos los puertos podrían comunicarse entre sí; QoS, los puertos 1-8 son de alta prioridad (ante congestión estos puertos se reenvían primero para garantizar transmisión estable de vídeo y datos. Los puertos SFP trabajan como Uplink); CCTV: en el modelo CY33318T-230 los puertos 9-14 extienden su distancia hasta 250 metros a 10 Mbps y en el CY33326T-370 lo hacen los puertos 17-22; VLAN: los puertos RJ-45 están aislados entre sí pero pueden comunicarse con los puertos SFP (hasta cierto punto suprime las tormentas de transmisión y mejora la seguridad de la red).
- Excelente rendimiento de protección y anti interferencias.
- Admite protección contra sobretensiones de 6 kV para garantizar un funcionamiento estable. ■

Hellgrün Connect, gestión integral de paneles de alarma



HELLGRÜN
www.hellgrun.com.ar

Hellgrün Connect llegó para transformar la forma en que abordamos la seguridad integral, ofreciendo una poderosa e innovadora plataforma que permite gestionar y monitorear las alarmas de una manera sencilla, rápida y segura. Se trata de una herramienta que permite a los usuarios gestionar y monitorear los parámetros y el estado de las alarmas de manera remota y en tiempo real. De diseño simple y amigable, incluso los usuarios con poca experiencia con este tipo de plataformas pueden navegar y aprovechar sus capacidades con facilidad, fue diseñada pensando en la simplicidad sin sacrificar la eficacia.

Una de las claves del éxito de Hellgrün Connect radica en su capacidad para brindar un control total en tiempo real, beneficiando además a las operadoras de monitoreo.

Por otro lado, el software de programación integral diseñado por Hellgrün tiene la capacidad de minimizar la necesidad de desplazamientos innecesarios. En situaciones de emergencia o problemas menores, los operadores de monitoreo y el personal técnico pueden brindar respuestas inmediatas y efectivas. Esto no solo permite agilizar el proceso de

atención al cliente, sino que también optimiza los recursos de la empresa: reduce tiempos y costos asociados a la programación y a la puesta en marcha de los paneles.

Además de una herramienta estática, ofrece la posibilidad de implementar servicios web a través de API's adaptándose a las necesidades específicas de cada empresa. Y más allá de su enfoque en la gestión de alarmas, Hellgrün Connect pone un énfasis en la seguridad de datos y claves reconociendo la importancia de la privacidad en el entorno digital actual. La plataforma fue pensada y diseñada para proporcionar un resguardo sólido frente a instaladores mediante permisos de acceso.

Hellgrün Connect establece así un nuevo estándar en términos de seguridad, eficiencia y adaptabilidad. Su enfoque integral, diseño intuitivo y capacidades avanzadas revolucionan la manera en que las empresas abordan la seguridad y atención al cliente. Es una solución integral que va más allá de las expectativas tradicionales. Te invitamos a conocer más sobre la herramienta que eleva la seguridad y la experiencia del cliente en <https://www.hellgrun.com.ar/hellgrun-connect/> ■

INFO ANDINA

IMPORTADOR MAYORISTA IT

Distribuidor de tecnología más importante del Oeste del país.

Kit Alarma Hikvision Ax Pro

Sistema de alarma de intrusión inalámbrico **AX PRO.**

Alarmas visibles para una seguridad real.

Verificación instantánea y visualizada

Se integra con otros sistemas de seguridad por video cámaras y control de acceso de Hikvision, por medio de Hik-connect.

Protección integral y más



El kit incluye:

- 1 Concentrador o Hub: DS-PWA48-E-WB.
- 1 Sensor PIR: DS-PDP15P-EG2-WB.
- 1 Contacto magnético: DS-PD MC-EG2-WB.
- 1 Control remoto: DS-PKF1-WB.

HIKVISION®

SOMOS IMPORTADORES DIRECTOS

Nueva serie e-DVR: eficiencia y disco de estado sólido integrado



HIKVISION
www.hikvision.com/es-la/

En busca de reducir costos de vida y minimizar la contaminación ambiental, tomar decisiones energéticas eficientes se vuelve fundamental. En este contexto, Hikvision lanza la innovadora serie eDVR, un gran avance en eficiencia energética.

CARACTERÍSTICAS

- **Unidad de estado sólido integrada:** esta serie incorpora unidades de estado sólido (SSD) que brindan un rendimiento sostenido y una fiabilidad excepcional. Esto ahorra tiempo y dinero a los usuarios, ya que no necesitan instalar un disco duro adicional. Además, las SSD integradas son menos propensas a problemas mecánicos y más resistentes a impactos y vibraciones, asegurando una larga vida útil.
- **Durabilidad sin igual:** si busca un almacenamiento robusto y confiable con una larga vida útil, esta serie es la elección ideal. Ofrece un alto grado de confiabilidad incluso en condiciones de funcionamiento extremas, lo que resulta en una mayor durabilidad y menos necesidad de mantenimiento. Además, los SSD integrados son resistentes a problemas mecánicos comunes en las unidades de disco.
- **Análisis de video eficiente:** equipada con la tecnología Motion Detection 2.0, esta serie reconoce y extrae rápidamente objetos clave como seres humanos y vehículos. Al minimizar las falsas alarmas generadas por otros objetos en movimiento, como animales o hojas caídas, se garantiza una mayor eficiencia en la vigilancia y un ahorro de tiempo valioso.
- **Eficiencia energética y respeto por el medio ambiente:** esta serie, gracias a su tecnología eSSD, consume considerablemente menos energía



en comparación con los DVR tradicionales. Este ahorro no solo beneficia al bolsillo del usuario, sino también al medio ambiente. Los cálculos demuestran que el uso de un eDVR en lugar de un DVR tradicional puede reducir el consumo de energía en un asombroso 45%. Además, el ahorro energético equivale prácticamente a toda la energía que absorbe un árbol maduro en un año, lo que representa un impacto significativo en nuestro planeta.

- **Optimización de almacenamiento:** además de limitar la tasa de bits, el control de tasa de bits adaptable a escenas utiliza algoritmos inteligentes para garantizar una calidad de video óptima en áreas críticas. Por ejemplo, cuando se analizan áreas con personas o vehículos, se asigna una tasa de bits más alta para una mayor calidad de video, mientras que en escenas de baja complejidad con poco o ningún movimiento, se reduce la tasa de bits, optimizando

el almacenamiento.

- **Diseño compacto y versátil:** esta serie presenta un diseño compacto que se adapta en cualquier lugar de trabajo u oficina en casa, incluso en espacios reducidos. Su presencia pasa desapercibida durante su funcionamiento y su acceso es conveniente sin necesidad de levantar objetos pesados.

Con esta serie, la eficiencia energética se une a un rendimiento superior y una confiabilidad inquebrantable, brindando una solución de almacenamiento de video óptima para las necesidades de su empresa.

Para obtener más información sobre esta serie y sus especificaciones técnicas detalladas, visite nuestro sitio web o comuníquese con nuestro equipo de expertos en seguridad. Enlace a la página de la Serie eDVR de Hikvision. <https://www.hikvision.com/es-la/products/Turbo-HD-Products/DVR/edvr-series/> ■



JETFLEX TECHNOLOGY



LOS MOTORES PARA PORTONES
MÁS RÁPIDOS DEL MUNDO



Alta velocidad
de accionamiento



Bajo consumo
de energía eléctrica



Bajo consumo en la batería
de la central



Baja temperatura
durante el
funcionamiento



24V

EFICIENCIA ENERGETICA
DE ALTO RENDIMIENTO



Bajo consumo
de energía eléctrica



Cargador de batería
incluido en la central



Utiliza baterías
de bajo consumo



Permite recarga
por energía solar



Baja temperatura
durante el
funcionamiento

15 3269 6309

ppa.com.ar

contacto@ppa.com.ar

ppaargentinaok

ppaargentinaok

ppa argentina

LA TECNOLOGÍA AVANZA Y JUNTO A USTEDES SEREMOS PARTE

Siendo la marca líder en el mercado. Contamos con una línea completa de automatización para un máximo confort y seguridad.



CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

Seguinos en:   

SEG

INTERNATIONAL

LANZAMIENTO MÓDULOS WI-FI DE 1 Y 4 CANALES



4 CANALES



1 CANAL

Con la aplicación **SEG Smart** podés controlar de forma remota hasta 2 portones automáticos y 2 dispositivos independientes, tales como cerraduras eléctricas, luces y otros artefactos eléctricos.

Disponible para: android  |  iOS

CONOCÉ TODA NUESTRA LÍNEA
DE PRODUCTOS EN EL PORTAL WEB

www.seg.com.ar

SEG

INTERNATIONAL
INTERNATIONAL

El arte de valorar

Estrategias de Precios Inteligentes para Empresas de Seguridad

La venta de sistemas de seguridad representa un desafío para instaladores y pequeñas empresas. Explorar conceptos de marketing y comprender el valor, la percepción y los precios puede impulsar el éxito en el negocio de la seguridad.



Lic. Diego Madeo
Director Ejecutivo
Garnet Technology
<https://linktr.ee/diegomadeo>

La venta de sistemas de seguridad representa un gran desafío para instaladores independientes y pequeñas empresas que ingresan al sector. La clave para mantener ventas sostenibles y fomentar el famoso «boca a boca» que radica en la calidad de la instalación, la atención al cliente y el precio justo del paquete ofrecido. Sin embargo, explorar conceptos de marketing puede transformar esta ecuación. Descubre cómo comprender el valor, la percepción y los precios puede impulsar tu éxito en el negocio de la seguridad.

Es evidente que la mayoría, más del 80%, de los instaladores de sistemas de alarma, junto con muchas empresas del rubro, basan sus ventas en las recomendaciones de sus clientes. Esto no es en absoluto un enfoque incorrecto. Sin embargo, la pregunta clave es: ¿cómo podemos llevar la rentabilidad a su punto máximo y continuar expandiendo nuestra base de clientes satisfechos? Hasta este punto, el corazón del negocio parece residir en la calidad de la instalación, en la tarifa adecuada por el conjunto que comprende "Producto + Instalación + Soporte postventa", en la excelente atención brindada y, por supuesto, en ese factor suerte que influye en que nuestros clientes nos recomienden.

Pero, ¿qué pasaría si comenzamos a entender y llevar a la práctica algunos conceptos básicos de marketing?, fundamentalmente aquellos relacionados con el valor y precio del producto o servicio que ofrecemos.

El arte de valorar: Estrategias de precios inteligentes para empresas de seguridad.



GARNET
TECHNOLOGY

Estaríamos en condiciones de entender con quién nos enfrentamos y en consecuencia fijar precios en función del tipo de cliente, segmento de mercado, entre muchas otras variables y, en definitiva, que dicha asignación no sólo esté relacionada con el costo más un margen predeterminado.

REPASANDO CONCEPTOS

Actualmente, las decisiones de compra se orientan hacia el llamado Valor Económico del Consumidor (VE) y parte de esa orientación está relacionada con el desarrollo de las nuevas tecnologías de comunicación, lo que permiten al consumidor estar al tanto de lo que ocurre a nivel mundial y, acceder así a un nivel de información inimaginable, situación que años atrás no era posible, en consecuencia hoy tenemos consumidores cada vez más informados y selectivos y son los que comúnmente se conocen como, «consumidores inteligentes».

El Valor Económico es el precio máximo que un "comprador inteligente", totalmente informado del mercado y en busca del mejor valor, está dispuesto a pagar. Lo primero que debemos entender es que debemos generar valor e intentar llegar

al precio máximo que el cliente en cuestión estaría dispuesto a pagar. El VE posee dos componentes básicos, el Valor de Referencia (VR) y el Valor de Diferenciación (VD). El primero es el precio del producto con el que se compete y que el consumidor considera como mejor alternativa a éste y, el segundo, es el valor que diferencia a un producto de otras alternativas, es el factor extra que percibe el cliente y que permite diferenciar características que pueden ser positivas o negativas.

Aquí aparece un nuevo concepto que es el Valor Percibido por los consumidores. ¿Cómo perciben nuestros clientes el servicio o producto que ofrecemos?, la respuesta es simple, cuanto mejor sea la percepción más fácil será vender. En consecuencia, más nos acercaremos al famoso VE. Valor se relaciona con la valoración (no monetaria) que el cliente nos otorga, y debemos entender que estamos en un terreno subjetivo.

¿CÓMO PARA TRABAJAR SOBRE EL VE?

Transformar todo el conocimiento en acciones concretas para potenciar el Valor Económico del Consumidor (VE) será la clave. Aquí es donde entra

Noticias Garnet



Garnet Admin

La solución integral para empresas de monitoreo.

Garnet Admin es el servicio definitivo para **empresas de monitoreo** que buscan tener un control total sobre todos sus sistemas de alarma y la interacción de sus instaladores en cada instalación. El programa ha sido diseñado para brindar a las empresas de monitoreo una solución integral que les permita administrar de manera eficiente y segura los sistemas de alarma **Titanium y Garnet**.



*Escanea el código QR
y descubre toda la información
en el **Boletín Garnet***



Cada cliente percibe de manera diferente el producto o servicio. Debemos trabajar en función de ello.



Debemos crear ventajas competitivas que nuestra competencia no pueda igualar con facilidad.

en juego un enfoque centrado en el cliente. Al comprender a fondo las necesidades y deseos de nuestros consumidores, podemos adaptar nuestras ofertas y servicios para coincidir con sus expectativas. Esto implica no solo entregar un producto, sino también brindar soluciones personalizadas que añadan valor palpable a sus vidas.

- En primer lugar, debemos identificar el tipo de cliente/mercado y en función de esto fijar un nivel de precios acorde. Puede descubrir segmentos de mercado que tienen probabilidades de tener distintas sensibilidades al precio relacionadas con el mismo costo del producto o directamente con la calidad.
- Maximizar nuestra capacidad de obtener más beneficios con la creación de valor. En este punto la creatividad es un factor importante. Por ejemplo, ofrecer servicios como el monitoreo permite alcanzar excelentes resultados siempre y cuando lo que se instale sea un sistema a medida y no un kit. Debemos escuchar primeramente al cliente y transformar producto y tecnología en servicios de valor y calidad que satisfagan las necesidades individuales. Uno de los desafíos clave radica en comunicar claramente el valor intrínseco de lo que ofrecemos. A través de estrategias de comunicación efectivas, podemos resaltar cómo nuestro producto o servicio resuelve problemas específicos, mejora la vida diaria o brinda un nivel de conveniencia sin igual. Esto permite a los consumidores comprender cómo su inversión se traduce directamente en un valor sustancial y tangible.
- Gestionar activamente las percepciones del consumidor para influir sobre la diferencia entre el precio que paga y el valor que recibe. Cada cliente percibe de manera diferente el producto o servicio, inclusive el momento de compra influirá de manera sustancial la percepción y en consecuencia deberemos fijar precios en función de ello.
- Descubrir hasta cuánto están dis-

puestos a pagar los consumidores.

- Buscar o crear ventajas competitivas que nuestra competencia no pueda igualar con facilidad. Estas ventajas pueden ser ofrecidas a través del producto o bien a través del servicio que ofrecemos.
- Compartir historias de éxito y casos reales puede ser una manera poderosa de resaltar cómo el sistema de seguridad ha transformado positivamente la vida de los consumidores. Al presentar ejemplos tangibles de cómo hemos ayudado a resolver desafíos y mejorar situaciones, demostramos de manera efectiva el valor real que ofrecemos.

Para terminar de comprender, ¿qué sucede si no trabajamos bajo estos conocimientos? Evidentemente estaremos tomando malas decisiones respecto a los precios cobrados y la consecuencia inmediata es un concepto microeconómico llamado “Valores sin cosechar” y es aquella franja en donde perdemos de ganar dinero debido a que hay clientes que están dispuestos a pagar más por el producto, y actualmente pagan menos (puesto que perciben un valor mayor del precio que se les está cobrando). En otras palabras, lo que estamos perdiendo de cobrar, es el excedente del consumidor que no explotamos.

PROFUNDIZAR CONOCIMIENTOS

Este escenario subraya la importancia de profundizar en el conocimiento del producto que ofrecemos. Garnet Technology, por ejemplo, ofrece paneles de alarmas con ventajas diferenciales que pueden ser utilizadas como sólidos argumentos de ventas o como un valor añadido en nuestras propuestas. Algunas de estas características incluyen:

- Opciones de teclados estéticos de LCD con excelentes terminaciones y diseño.
- Posibilidad de transformar el panel en un sistema inalámbrico sin mayores costos.
- La aplicación para el cliente final “Garnet Control Pro”, que es de uso gratuito y compatible con múltiples

plataformas, proporcionando una gestión fácil y cómoda.

- La inclusión de servicios adicionales como el control de luces, activación/desactivación remota del panel de alarma, funciones comunitarias y la opción «Estoy Llegando a Casa», entre otras, para una experiencia más completa y personalizada.
- La presencia de comunicadores Wi-Fi y datos móviles que garantizan una conexión permanente y confiable, ofreciendo tranquilidad y control constante.

Esta sólida comprensión del valor intrínseco y las características distintivas de nuestros productos no solo impulsa la fijación de precios estratégicos, sino que también proporciona una base sólida para establecer relaciones sólidas con los clientes. Al destacar cómo nuestros productos no solo satisfacen, sino que exceden las expectativas, estamos construyendo una marca que resuena con la creciente comunidad de consumidores inteligentes.

Los invitamos a leer el siguiente documento para descubrir más ventajas competitivas: <https://micrositio.garnet.com.ar/Folletos/Caracteristicas-de-productos-Garnet.pdf>

Podríamos seguir enumerando infinitudes de características, pero lo más importante, sin dudas, será tomar cada una de ellas y traducirlas en valor agregado, y fundamentalmente que el cliente entienda que es lo que le ofrecemos para cubrir su necesidad.

No olvidemos que el marketing en cualquier negocio añade valor, entender las necesidades de nuestros clientes para crear valor es fundamental para cobrar precios más rentables. La instalación de un sistema de alarmas debe ser una solución conformada por un paquete de información relacionada no sólo con el producto sino también con el servicio que brindamos.

Debemos ofrecer el mejor valor, beneficios (no solo económicos) y debemos preguntarnos siempre si lo que ofrecemos es mejor respecto a la competencia. ■

Potenciá tu negocio con el armado de tu propia RED MESH



Ahorrá
90%

en tus gastos fijos de
servicios de Sim Card

0%
falla de test
en el Centro
de Monitoreo

Multipliqué
x5
tus vías de
comunicación

 **NANOCOMM**
ESPECIALISTAS EN COMUNICACIÓN

NANOCOMM ARGENTINA
Joaquín V. González 5076 • C.A.B.A.
Tel.: (+54) 11.4505.2224 Interno 5425
info@nanocommweb.com

Seguinos!

   
nanocommweb.com

PROVISION DIGITAL

SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

EMPRESA DE SERVICIOS DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA INTEGRAL

Somos una empresa con 20 años de trayectoria en el mercado de Seguridad Electrónica, contamos con un personal altamente capacitado para desarrollos de proyectos instalación y comercialización de equipos de alta seguridad



CCTV



ATENCIÓN AL
GREMIO

DOMÓTICA



CONTROL
DE ACCESO

SEGURIDAD
PERIMETRAL



ALARMA

FIBRA ÓPTICA



NUESTROS PARTNERS



SISTEMAS CONTRA
INCENDIOS



PANELES
SOLARES



SOLUCIONES
COVID



OFICINA CENTRAL BS. AS.

Ramón Castro 1780 - C.P. 1636 - Olivos

info@provisiondigital.com.ar

+54 11 4711 0989

www.provisiondigital.com.ar

+54 9 280 484 9622

**SÉ PARTE DE LA
INTERNET DE LAS COSAS**

Netio ^{NT} srl



**MUCHO MÁS QUE
UNA SIMPLE ALARMA
INALÁMBRICA**

SMART ALARM

NETTI

¿Conocés las ventajas de SMART ALARM?

**Alarma 100%
monitoreada**



**PGMs inalámbricas,
sin complicaciones**

**Programar acciones
automáticas en el
panel**



**Configurar el panel
según el escenario**

***Juntos estamos revolucionando
el mercado de la seguridad electrónica.***



netio.com.ar

Refranes aplicados al mundo de los negocios

Sabiduría popular al servicio de la capacitación

“Se juntaron el hambre y las ganas de comer” podría ser una buena metáfora para reflejar que una necesidad fue satisfecha por determinado producto. De eso se trata el refranero popular: de frases aplicables en distintos contextos y entornos que incluyen el ámbito de los negocios.



Lic./CPN Diego L. Cacciolato
dcacciolato@yahoo.com.ar
☎ + 54 9 2235021114



Lic. Augusto D. Berard
a.berard@pampamarketing.com
☎ + 54 9 1144753824



Los refranes son expresiones que se transmiten y retransmiten a través del tiempo y que suelen marcar la personalidad y el comportamiento de aquellos que los reciben y asimilan desde niños. Estas expresiones, a menudo, esconden sabiduría, permiten distintas interpretaciones o lecturas y pueden aplicarse en situaciones cotidianas o en el ámbito empresarial. Entonces, ¿cómo utilizan la sabiduría de los refranes los líderes de empresas?

Los padres transmiten enseñanzas a sus hijos con frases y ejemplos que los guiarán a lo largo de su vida; la educación y las creencias inculcadas en los primeros años de vida de toda persona lo condicionan, para bien o para mal, a lo largo de toda su existencia. Los líderes empresarios y emprendedores han sido influenciados por sus padres y por las experiencias vividas durante su infancia, y los refranes son parte de esas experiencias e influencias.

Sin embargo, los pensamientos pueden cambiarse y si detectamos pensamientos o creencias falsas o dañinas, podemos cambiarlos y eliminarlos de nuestra mente. Contar con la ayuda de terceros puede colaborar a detectar esas creencias y eliminar aquellas

que nos afectan de mala manera. El mundo cambia, y para poder sobrevivir y triunfar hay que adaptarse a los cambios rápidamente; pero para cambiar hace falta esfuerzo y voluntad. Es, entonces, muy interesante detenerse a pensar y reflexionar sobre todos aquellos refranes que hemos escuchado reiteradamente y que han llegado a marcar, de manera consciente o inconsciente, nuestro comportamiento.

Algunos refranes de la cultura popular pueden servir para ejemplificar las aptitudes, las consideraciones y las necesidades que los empresarios y sus empresas necesitan para crecer. Otros buscan eliminar algunos conceptos que se traen al mundo de los negocios desde diversos ámbitos; en este capítulo examinaremos algunos de ellos.

REFRANERO POPULAR

- **Se juntaron el hambre y las ganas de comer.** Para que un negocio sea

exitoso, la curva de la demanda debe cruzarse y juntarse con la de la oferta. La demanda y la oferta representan, en este caso, el hambre y las ganas de comer. Descubrir qué necesita el mercado, en qué momento y qué precio aplicar son algunas de las variables que hacen que la oferta se cruce con la demanda; en ese punto de cruce se produce la venta e ingresa dinero en la empresa.

- **Más vale pájaro en mano que cien volando.** Las metas y los objetivos deben ser realizables y medibles en el tiempo. Es muy importante ser realista y aplicar el sentido común al momento de proyectar. Muchas decisiones empresariales dependen de esto y los líderes con experiencia suelen tenerlo muy en cuenta. Las empresas siempre tienen una capacidad productiva limitada frente a un mercado global que crece año a año: el intento de captar una amplia porción del mercado puede hacer que se pierda todo y que no se lle-

NUEVA VERSIÓN IOT MULTIMEDIA

NUEVO CONCEPTO DE VIDEOVERIFICACIÓN

Damos inicio a un **NUEVO** concepto de **VIDEOVERIFICACIÓN** incorporando todas las nuevas tecnologías de video e imagen de los principales fabricantes del mercado



NUEVO VISOR DE IMÁGENES Y FULL INTEGRACIÓN CON:

RISCO
A LIFETIME OF SECURITY

AJAX

HIKVISION

DAHUA
TECHNOLOGY

NUEVAS HERRAMIENTAS



- Galería Multimedia amigable para el usuario y operador de monitoreo ✓
- Tratamiento automatizado de contenido multimedia en el mismo entorno de trabajo y de forma transparente ✓
- Visualización conjunta de las imágenes recibidos con el evento que originó las mismas para un tratamiento eficiente ✓
 - Reproductor automático de videos con gif para visualización previa ✓

• Y MUCHO MÁS!

NUEVAS FUNCIONALIDADES PARA

- Edificios y propiedad horizontal: Incorporación de funciones útiles para el monitoreo de unidades funcionales con varias particiones
- Administración de tareas de Gestión de Flotas en la App Flota Segura.

que a buen puerto. Es mejor ganar un poco de algo que el 100 % de nada; aceptar las propias limitaciones permite aprovechar los recursos y crecer paso a paso.

- **No por mucho madurar amanecer más temprano.** El factor del tiempo es central en cualquier proyecto. Cada etapa tiene su período de maduración y solo el paso del tiempo permite alcanzar los objetivos. La mayoría de los procesos no se pueden apurar y tampoco es razonable pretender algo por lo que no se ha trabajado sostenidamente. Tanto un producto como una carrera universitaria o la experiencia en el mercado no se pueden alcanzar en un solo día. Hay que ser paciente y sabio para entender que todo llega si dejamos transcurrir el tiempo indicado.
- **Preguntando se llega a Roma.** Para saber en detalle cuál es la necesidad del cliente o consumidor hay que investigar y hacer las preguntas correctas, ya que así se puede conocer y descubrir la realidad. También es muy importante que el líder pregunte a sus colaboradores sobre el trabajo que están realizando, si están con-

formes o no. Los clientes también pueden ser consultados sobre el producto o servicio que necesitan o están adquiriendo. Preguntar genera información, nos presenta otros puntos de vista y nos ayuda a corregir desvíos de ser necesario; esa valiosa información es la que marca el camino para llegar a la meta.

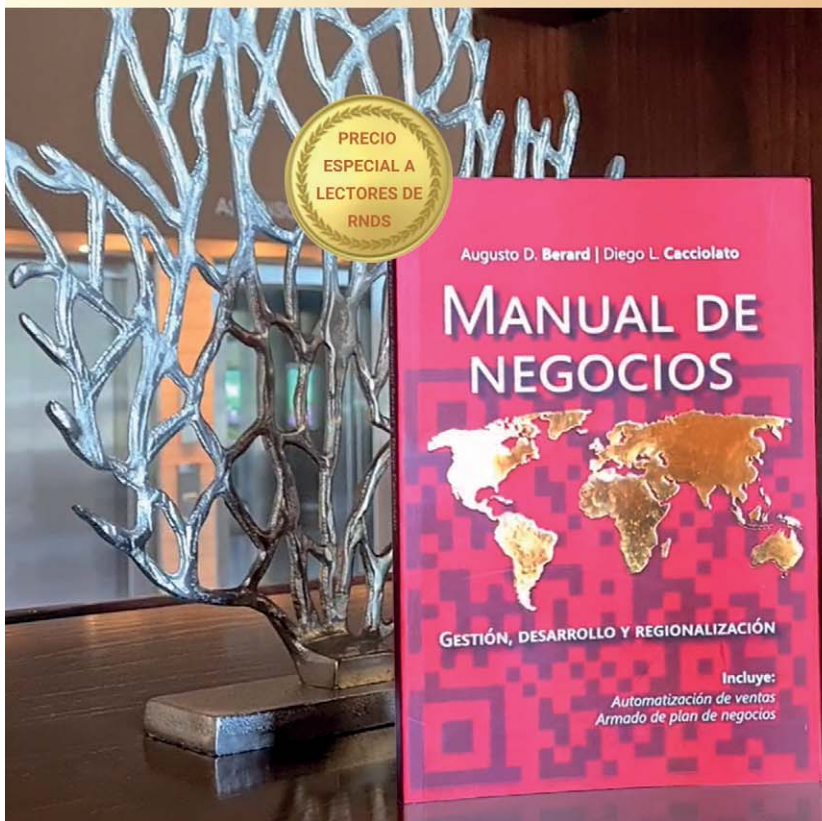
- **El saber no ocupa lugar.** Dos seres humanos se diferencian por lo que saben o dejan de saber. El aprendizaje y la incorporación permanente de nuevos conceptos hace que podamos avanzar en la vida y desarrollar plenamente todas nuestras aptitudes. El cerebro humano es un disco rígido que necesita ejercicio e información de calidad para funcionar a la perfección; si no se utiliza y ejercita, se atrofia. Los cerebros "ejercitados" asimilan los cambios con mayor rapidez y perciben lo que otros no logran percibir. Estudiar e incorporar nuevas vivencias y conocimientos siempre ayuda a llevar una vida plena.
- **No todo lo que brilla es oro.** El proceso de toma de decisiones se basa en tomar riesgos e invertir para lograr beneficios. Aunque también

hay caminos engañosos que, a pesar de su buena apariencia, pueden conducir al fracaso; es por esto que conocer cabalmente todos los aspectos de un proyecto es clave para decidir si adoptarlo o no. El empresario sagaz debe poder aprovechar su experiencia e intuición para separar las verdaderas oportunidades de aquellas que no lo son.

- **Nadie es profeta en su tierra.** La globalización de los negocios exige salir al mundo y conquistar nuevos territorios. Las empresas locales tienen limitado su crecimiento: si no se expanden por el mundo y forman alianzas globales, corren el riesgo de desaparecer. Hay empresas que en su país de origen tienen un crecimiento pobre o limitado y, al expandirse, se convierten en un éxito rotundo. Los desconocidos carecen de preconcepciones sobre lo nuevo; esto les brinda la posibilidad de reformular los negocios y lanzarlos en nuevos mercados, lo cual aumenta dramáticamente sus probabilidades de éxito. ■

Continúa en el libro MANUAL DE NEGOCIOS.

"El crecimiento personal y profesional se desarrolla con el hacer y la preparación técnica"



YA SALIÓ!

En este libro, los autores proponen un recorrido por todas las etapas relacionadas con la creación y el crecimiento de un emprendimiento comercial. A través de conceptos claros obtenidos gracias al estudio, la profesionalización y consejos específicos fruto de una profunda experiencia, se plantea una guía detallada que va desde lo simple hasta lo más complejo, de los primeros pasos de una empresa hasta su expansión al mundo.

Este **Manual De Negocios** es para cualquier emprendedor que quiera llevar su proyecto al siguiente nivel, ya sea para mejorar las ventas en el mercado local o expandirse a otras regiones.

Para leer de corrido o usar como material de consulta, este Manual debe formar parte de la biblioteca de todo empresario, neófito o experimentado que busque la excelencia en su trabajo.

SOLICITÁ HOY MISMO TU EJEMPLAR

 +54 911 4475-3824 / +54 9223 502-1114



TRUE DIGITAL SYSTEMS

**ELEVANDO LOS ESTÁNDARES EN
CADA PROYECTO DE SEGURIDAD**



 **FIRE-LITE ALARMS**
by Honeywell

INNOVACIÓN QUE PERDURA

Paneles, detectores, módulos,
tecnología inalámbrica Swift.



VESDA
by xtralis

DETECCIÓN POR ASPIRACION

Detección temprana, robusta
y de fácil mantenimiento.

UN MUNDO DE SOLUCIONES

Paneles modulares,
Audioevacuación,
comunicación en red,
integración, detección avanzada.



 **NOTIFIER**
by Honeywell

www.tdsintl.com

info@tdsintl.com

Manuel Alberti 339 - Villa Lynch- Buenos Aires
Rivadavia 4075 - Los Boulevares - Córdoba

GALA Regulating
Systems

 **SHURJOINT**[®]

 **SYSTEM
SENSOR**

VIKING[®]

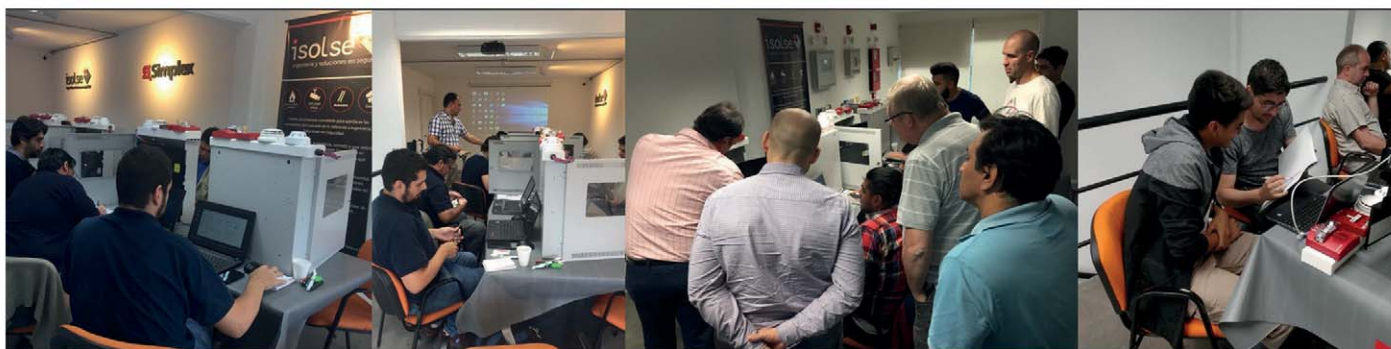
 **PROTECTOWIRE**
FireSystems

www.isolse.com.ar
contacto@isolse.com.ar

Simplex



Conocé nuestro programa de Capacitaciones Gratuitas



Oficinas comerciales:
Tel. Fax: (5411) 4621 0008 (Líneas Rotativas)
Dirección: Comandante Peredo 433, Ituzaingó
(B1714BSC) Pcia. de Buenos Aires, Argentina

isolse 
ingeniería y soluciones en seguridad

Seguinos en las redes



@isolse srl



@isolse



@isolse srl

La provincia de Tucumán se suma al éxito de Expo Seguridad

Organizada por Negocios de Seguridad en colaboración con la Honorable Legislatura de Tucumán

La primera edición de Expo Seguridad Tucumán superó todas las expectativas de los expositores, ofreciendo una destacada exhibición tecnológica sin precedentes en la región, que dejó deslumbrados y enriquecidos de conocimiento a los visitantes.



El pasado 15 de septiembre, la provincia de Tucumán fue testigo del éxito de la primera edición de Expo Seguridad, un emocionante evento que tuvo lugar en el prestigioso Salón 9 de Julio del Sheraton Hotel, ubicado en la hermosa ciudad del "Jardín de la República"

Esta exposición de seguridad integral, organizada por *Negocios de Seguridad*, el medio de comunicación especializado en empresas, productos y servicios de seguridad, ha sido en este año, la cuarta de su tipo. Previamente, se celebraron exitosas ediciones en Mendoza, Córdoba y Rosario, consolidando su reputación a nivel nacional.

En esta ocasión, la *Honorable Legislatura de Tucumán* se unió como socio local, fortaleciendo aún más la pre-

sencia de la feria en la región.

Esta destacada exhibición tecnológica, contó con la participación de 35 empresas expositoras y atrajo a más de 500 asistentes, quienes tuvieron la oportunidad de establecer contacto directo con los principales fabricantes y distribuidores provenientes de diferentes partes del país. La mayoría de los asistentes fueron instaladores, integradores y empresas de la región del NOA, interesados en la gran variedad de productos y servicios exhibidos por reconocidas marcas tanto nacionales como internacionales.

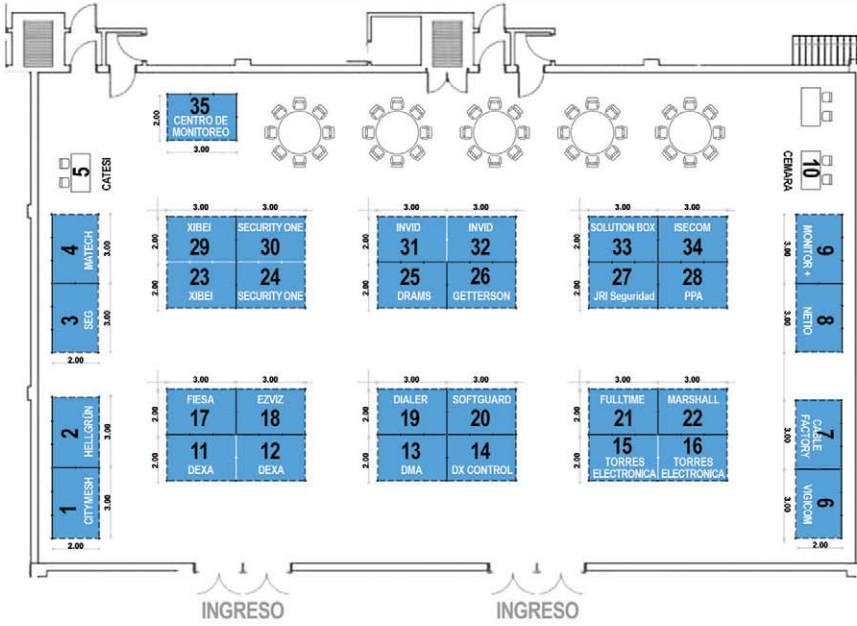
El acto inaugural contó con la presencia de destacadas autoridades, incluyendo al intendente de Banda del Río Salí, Darío Monteros; Gladys Medina, secretaria de Atención a Fa-

milias en Riesgo Social; el ministro de Seguridad Eugenio Agüero Gamboa; el legislador Gonzalo Monteros; el jefe de la Policía de Tucumán Julio Fernández; y el secretario de Seguridad de BRS Marcelo Moreno, entre otros. Además, La muestra contó con el apoyo y la presencia de cámaras empresariales, asociaciones del sector y medios de comunicación.

Desde *Negocios de Seguridad* celebramos el éxito de esta jornada, que brindó la oportunidad de interactuar con los protagonistas y líderes de la industria, no solo en Buenos Aires.

Las presentaciones finalizarán este año su recorrido en la ciudad de Mar del Plata.

A continuación, te ofrecemos un recorrido visual de esta exitosa exposición. ■





Premiados Nuevamente...



¡DISTRIBUIDOR DEL AÑO!

**“Million Dollar Award”
en Argentina**

Llegar es importante
mantenerse,
“MUCHO MÁS”

*Gracias a nuestros clientes
por acompañarnos “SIEMPRE”*

Simplemente...

 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



Serie CONVENCIONAL

Paneles de 2, 4 y 10 zonas



Serie FIREWARDEN

Centrales de detección de incendio,
multiplex avanzada con
comunicador digital apto monitoreo



Serie ONYX

Paneles de Inteligencia distribuida.
Flexibles, Expandibles y compatibles con versiones anteriores.
Facilmente integrable a redes y BMS.
Múltiples canales de audio digital integrables.
Rapida Programación, Uso y Mantenimiento.



Audio Evacuación Digital

DVC

- Integración Full con Serie ONYX
- Opcional telefonía de Emergencia

FPS 
FIRE PROTECTION SYSTEMS



Remedios de Escalada de San Martín 3325 1er. Piso
Villa del Parque, Barrio Santa Rita - C.A.B.A. - Argentina
Tel.: 54+11 2106.7783 - Cel.: (+54) 15.3481.0015
ventas@fpssa.com.ar . www.fpssa.com.ar



Inteligencia artificial, un nuevo aliado en la seguridad doméstica

Los dispositivos con Inteligencia Artificial embebida comienzan a dominar el mercado de la seguridad. La tecnología cada vez más accesible y su universo de aplicaciones los convierten en aptos para funciones cada vez más diversas.

El aumento de la inseguridad es una preocupación constante para aquellos que desean proteger sus hogares y negocios en todo el mundo. Gracias al avance de la tecnología, cada vez son más las soluciones disponibles para proteger lo que más valoramos.

Una de esas soluciones es la inteligencia artificial (IA), que revolucionó el mercado de la seguridad, con equipamiento y aplicaciones que permiten monitorear hogares y negocios de manera más eficiente y a un costo accesible.

La IA se utiliza para procesar grandes cantidades de datos generados por cámaras de

seguridad, sensores y otros dispositivos. A través del análisis de estos datos, los algoritmos de IA pueden identificar personas, vehículos, detectar intrusiones, merodeo de personas y vehículos e incluso detectar de forma temprana y prevenir incendios e incidentes.

Estas soluciones de seguridad basadas en IA pueden personalizarse para satisfacer las necesidades de cada propietario. Los algoritmos de IA embebidos en estos dispositivos filtran y procesan toda la información relevante y de esta forma simplifican el monitoreo y el control. Además, los dispositivos pueden venir

provistos de luces, speaker, salidas de alarma y sirenas que realizan acciones de disuasión activa y emiten alertas en forma automática.

Lo más destacable de estas soluciones es que son intuitivas y fáciles de usar. Los usuarios pueden controlar los dispositivos de seguridad a través de una aplicación móvil, lo que les permite monitorear sus hogares y negocios en tiempo real desde cualquier lugar.

En resumen, casi sin darnos cuenta, la IA transformó el mercado de la seguridad doméstica y gracias a estas soluciones, los propietarios de hogares y negocios

pueden estar más seguros y tranquilos. Además de las soluciones mencionadas anteriormente, la IA también se usa para mejorar la eficiencia en la gestión de la seguridad. Por ejemplo, los sistemas de IA pueden identificar y alertar automáticamente sobre posibles problemas, esto le permite al usuario responder rápidamente y evitar situaciones peligrosas. Claramente esto es una gran ventaja que colabora con el usuario del sistema de seguridad, dado que la IA en principio reduce las falsas alarmas en un 90 % y permite enfocarse en los eventos que solo son de importancia o relevantes para el usuario. En general, la IA es una herramienta valiosa para proteger hogares y negocios contra la delincuencia y otros riesgos potenciales. Con su capacidad para procesar grandes cantidades de datos y proporcionar soluciones personalizadas e intuitivas, la IA está cambiando el juego en el mercado de la seguridad. No solo filtrando falsas alarmas, también genera ahorros de costos de almacenamiento y de tráfico de información innecesarios.

IA EN CÁMARAS

Tal como lo mencionamos, la IA ya se encuentra a nuestro alcance y la podemos encontrar en cámaras con IA embebida, grabadores de video, paneles de alarma y sensores inteligentes.

Son dispositivos que se activan y alertan ante la presencia de vehículos y personas utilizando reglas de intrusión combinadas con las funciones ya mencionadas.

Estos dispositivos generan alertas en forma automática en el sitio están monitoreando para ahuyentar intrusos o alertar sobre posibles peligros mediante la activación de luces y sonidos. Incluso los sonidos pueden ser mensajes pregrabados de advertencia.

Y lógicamente informar al usuario a través de una app móvil.

En Big Dipper contamos con una amplia línea de productos de seguridad para el hogar y comercios de fácil instalación y configuración, pero con grandes prestaciones de inteligencia artificial que lo convierten en un aliado ideal para la seguridad. Entre ellos:

IMOU BULLET 2 E

- Visión 1080P
- Micrófono incorporado
- Luces Led disuasivas
- Detección de humanos
- Notificaciones de alarma
- Wifi



IMOU CRUISER

- Visión en 2MP y 4MP
- Funciones Pan & tilt
- Disuasión activa
- Seguimiento de personas
- Audio doble vía
- Wifi



RANGER RC

- Disponible en 3/4/5MP
- Movimiento Pan & tilt
- Sirena incorporada
- Detección de humanos
- Función de llamada one touch



VERSA

- 1080P wifi
- Detección de humanos
- Audio doble vía
- Sirena incorporada
- Visión nocturna a color



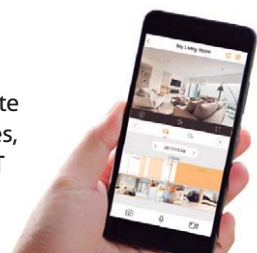
IMOU WIRELESS RECORDER

- Disponible en 4 y 8 canales
- AP Wifi Incorporado
- Emparejamiento rápido de cámaras
- Soporta 1 HD SATA 3.5"
- Compacto y silencioso



IMOU LIFE APP

La aplicación Imou Life está especialmente creada para las cámaras, timbres, sensores, NVR y otros productos inteligentes de IoT de Imou, comprometida con la creación de una vida segura, simple e inteligente.





VESDA[®]
by **xtralis**

Circuito cerrado de TV (CCTV)
Proyectos, instalaciones y asesoramiento
Mantenimientos correctivo y preventivo de las instalaciones



GRUPO ISELEC SRL es miembro de la
Cámara Argentina de Seguridad



Buenos Aires
Gobierno de la Ciudad

DISPISICION N° 263/AGC/2017
GRUPO ISELEC SRL es una empresa habilitada por el G.C.B.A.
bajo el registro N° 95 como Instalador y
Mantenedor de instalaciones fijas contra incendio.



Management
System
ISO 9001:2015
www.tuv.com
ID: 3102642996

GRUPO ISELEC SRL es una empresa certificada
bajo la Norma ISO9001:2015.
Estándar internacional de sistemas de gestión
de la calidad.

DETECCIÓN DE INCENDIOS



ENGINEERED SYSTEMS LATAM DEALER



Sistemas de detección y alarma de incendio
Sistemas de detección por aspiración forzada
Sistemas de extinción automática de incendios

Grupo Iselec SRL
Av. Presidente J. D. Perón 4086
(B1706CGZ) Haedo, Buenos Aires
Tel.: (54-11) 5294-9362 / 5294-9655
info@iselec.com.ar
www.iselec.com.ar

 **iselec**
Integración de seguridad electrónica



AG400

SISTEMAS DE CONTROL DE ACCESO

Puertas Automáticas | Molinetes | Pasillos de Seguridad

DCM Solution, principal fabricante de equipamiento para sistemas de control de acceso, ofrece una línea completa de productos para asistir a distribuidores e integradores a mejorar las soluciones de seguridad y hacer crecer su negocio.

Para más información visite www.dcm.com.ar





Cables?

Somos especialistas!!

**Fabricación
y Producción**
de cables
especiales



CABLEFACTORY

Máxima calidad de producción
Mejor costo beneficio
Normas y Especificaciones

*Telecomunicaciones, CCTV/CATV,
Energía, Comunicaciones, Redes Lan
o cualquier cable especial bajo
especificaciones de nuestros clientes.*



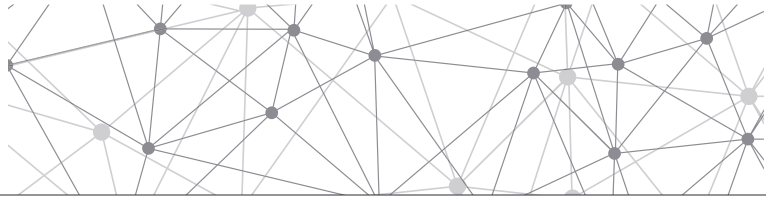
Socio Activo

CASEL
CÁMARA ARGENTINA
DE SEGURIDAD ELECTRÓNICA

+54 9 11 5041-2113

danieltoognoli@cablefactorysa.com.ar

www.cablefactorysa.com.ar



Una Cámara en movimiento

Entre sus diferentes beneficios para el asociado, CASEL anunció la vuelta de la capacitación idóneos en seguridad electrónica, suspendida desde la pandemia. Además, la Cámara estuvo presente en las ferias ESS+ y Expo EFI

A lo largo de agosto de 2023, la Comisión Directiva de CASEL concretó diversas actividades que tenía programadas, lo cual le permitió ofrecer más y mejores beneficios a sus asociados y a la comunidad en general. Estas acciones tuvieron un gran impacto en el área de capacitaciones y en el área institucional, permitiendo visibilizar a la Cámara tanto ante el sector privado como al público.

CAPACITACIÓN

En este sentido, CASEL firmó con el COPITEC un nuevo convenio de colaboración/capacitación con el objetivo de retomar el curso de "Idóneos en Seguridad Electrónica", curso que ambas instituciones venían trabajando desde hace tiempo y había suspendido por la pandemia.

El curso tiene la finalidad de capacitar a los idóneos en seguridad electrónica y la actualización profesional del personal que se desempeña en el sector. A lo largo de un extenso programa, dividido en 44 clases de 4 horas cátedra, la actualización se cursará en las instalaciones del COPITEC, ubicadas en Perú 562 de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Finalizado el curso y aprobado el mismo, el alumno recibirá su título de "Idóneo en Seguridad Electrónica" y podrá tramitar la credencial correspondiente, junto al registro respectivo, en el Consejo Profesional de Ingeniería de Telecomunicaciones, Electrónica y Computación.

Miembros de la comisión de capacitación de CASEL acompañaron al presidente Ing. Enrique Greenberg y al secretario Sr. Marcelo Hirschhorn a la reunión con sus pares de COPITEC, Miguel Pesado y Tulio Brusco, respectivamente, para la rúbrica del convenio.



Enrique Greenberg, Presidente de CASEL junto a Miguel Pesado, Presidente de COPITEC, tras la firma del acuerdo.

INSTITUCIONAL

En el marco de las relaciones institucionales, CASEL firmó un convenio con el Ministerio de Defensa de la República Argentina. Luego de varias reuniones mantenidas con la Subsecretaría de Investigación Científica y Política Industrial para la Defensa, el vicepresidente primero de CASEL Sebastián Cason y Sebastián Mirich, vocal suplente de la Cámara, anunciaron la firma de un acuerdo con el ministerio.

El convenio marco firmado por las autoridades de la Cámara Argentina de Seguridad Electrónica, el presidente Ing. Enrique Greenberg, vicepresidente primero Sr. Se-

bastián Cason y al secretario Sr. Marcelo Hirschhorn y el ministro de Defensa Lic. Jorge E. Taiana, tiene por objeto establecer vínculos de colaboración, asistencia e intercambio de documentación e información vinculados a la seguridad electrónica.

En tal sentido los firmantes se comprometieron a realizar actividades conjuntas de promoción y acciones centradas en desarrollar, impulsar y/o implementar estudios, investigaciones y proyectos en pos de obtener resultados que sean colectivamente compartidos y socialmente valorados.

EVENTOS

En la ciudad de Bogotá, Colombia, se llevó a cabo la Feria Internacional de Seguridad Bogotá ESS+, en la que varios socios de CASEL dijeron presente exponiendo y presentado sus productos a los visitantes. En el evento, CASEL estuvo presente y representada por su vicepresidente primero Sebastián Cason, quien recibió de la Asociación ALAS un reconocimiento por los 20 años de trayectoria de la Cámara como socio estratégico de la Asociación.



Sebastián Casón, vicepresidente 1ro de CASEL y autoridades de ALAS, entre ellos, Pilar Gómez, Presidenta de la Junta Directiva.

EXPO EFI

CASEL acompañó a Messe Frankfurt Argentina en la Edición 10° Aniversario de Expo EFI, el evento de economía, finanzas e inversiones que se llevó a cabo en el predio Ferial La Rural. Allí, los directivos de la Cámara comenzaron a delinear junto a las autoridades de Messe Frankfurt la edición 2024 de Intersec, analizando propuestas y beneficios para que la mayor cantidad de socios posible pueda participar de la muestra. Expo EFI contó con distintos Workshops mientras que, en el Congreso Económico Argentino, y se realizaron seminarios con presencia de destacados referentes de la industria, la política y la economía nacional.



Sebastián Cason, Vicepresidente 1ro de CASEL, y Matías Favaro, Vocal Suplente, junto a Ezequiel Gorbarán, Gerente Messe Frankfurt, analizan la próxima Intersec 2024.

DÍA DEL EMPRESARIO NACIONAL

Con motivo de un nuevo aniversario del día del empresario argentino, CASEL acompañó a las autoridades de CGERA al evento que, para conmemorar el día, se llevó a cabo en el auditorio del Banco Nación con presencia de autoridades nacionales e institucionales.

COMEX

Luego de la crisis generada tras el resultado de las PASO 2023, que agravó la situación que atraviesa la industria de la seguridad electrónica, CASEL emitió un comunicado a sus socios en el que, además de informar la situación general, detallan un conjunto de problemáticas que afectan a importadores y fabricantes, provocando la inestabilidad del mercado comercial de nuestra industria, debido a la imposibilidad de importar y cumplir con los compromisos adquiridos.



☎ 11-4331-6129 // 11-636-1140

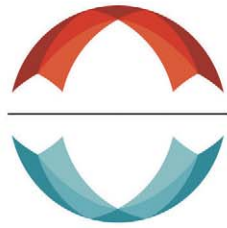
✉ info@casel.org.ar

🌐 www.casel.org.ar

🌐 [/company/caselseguridadelectronica](https://www.linkedin.com/company/caselseguridadelectronica)

📷 [Caselseguridad](#)

📘 [Caselseguridad](#)



ASEC



 **NOTIFIER**[®]
by Honeywell



 **Fire-LITE Alarms**
by Honeywell

EMPRESA CERTIFICADA

 **NOTIFIER**[®]

MACURCO

PROTECTOWIRE[®]
FireSystems



☎ +54 11 5410-3184

✉ info@asec.com.ar

📞 +54 11 5316-3551

🌐 www.asec.com.ar



Más de 40 años
brindando
calidad y excelencia
en nuestros cables

Especialistas en cables para
comunicaciones, transmisión de
datos e interconexión de
Sistemas de Videovigilancia.

NUESTROS PRODUCTOS:



CABLES TELEFONICOS

- Multipares Plantel Interior
- Multipares Subterráneos
- Multipares Auto Suspendidos
- Cables de Instalación Interna y Acometida



TRANSMISION DE DATOS

- Cables UTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables UTP Auto Suspendido Cat.5
- Cables FTP Interior y Exterior Cat.5
- Cables FTP Auto Suspendido Cat.5



PARA SISTEMAS DE SEGURIDAD

- Cables Telefónico Blanco
- Cables para Intercomunicadores
- Cables Coaxiales RG59u
- Cables UTP y FTP Interior y Exterior
- Cables para Sensores de Incendio



CABLES ESPECIALES

- Cables Blindados Par Compensados
- Desarrollos Especiales

Asesoramiento Especializado



Varela 3525/41 • C.A.B.A. • Argentina
Tel. (5411) 4919.0974 • Cel. 15 6786.4223
ventas@anicorcables.com.ar
www.anicorcables.com.ar





Monitoreo.com
es una agrupación de
profesionales y empresas dedicadas a
la seguridad que comparten recursos y experiencias.
Hacemos monitoreo en RED por internet desde
hace 20 años y continuamos desarrollando la
Seguridad 4.0 con planificación para una
visión compartida, acompañada de
un plan de carrera.

En monitoreo.com, no nos adaptamos a los cambios,
nos **ADELANTAMOS**.



Lo invitamos a formar parte de nuestra RED mundial de profesionales:
Asociase en www.monitoreo.com/socio

EVITE MULTAS E INTIMACIONES CONTRATE EMPRESAS LEGALMENTE HABILITADAS

SERVICIO DE EXCELENCIA MONITOREO MAYORISTA



¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

- Empresa legalmente habilitada.
- Pioneros en aplicar y asesorar sobre los alcances de las normas IRAM vigentes.
- Mas de 30 años de monitoreo ininterrumpidos.



¿QUÉ OFRECEMOS?

- Tarifa 100% plana.
- Servicios para casas, comercios, edificios y barrios privados.
- Proveemos tótems de seguridad para consorcios.
- Servicios de Video Verificación, detección de incendios y logística vehicular.
- Recepción de todos los vínculos de comunicación.
- APP celular personalizada con el logo de su empresa.
- Servicios personalizados conforme a las necesidades del cliente final.

**BENEFICIOS Y PREMIOS EXCLUSIVOS PARA EMPRESAS QUE
SUPERAN LAS 10, 30, 50 Y MÚLTIPLOS DE 100 CUENTAS.**

**NOS AVALAN MAS DE 30 AÑOS DE TRAYECTORIA Y SABEMOS
CÓMO CUIDAR EL FRUTO DE TU TRABAJO.**

EMPRESA DE SEGURIDAD
HABILITADA EN



Disposición DI-2019-119-GCABA-DGSPR

MIEMBROS DE



CENTRAL DE MONITOREO
ACORDE NORMA IRAM 4174



Tte. Gral. Juan Domingo Perón 3455,
Valentín Alsina
Tel. 0810-999-SESY(7379)
ventas@sesytel.com.ar
<https://monitoreomayorista.sesytel.com.ar/>



WhatsApp icon +54 911 3144-1059

MINISTERIO DE SEGURIDAD GOBIERNO DE LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES
RESOL-2020-310-GDEBA-DPCSPMSGP

Representatividad y firma de acuerdos

CEMARA estuvo presente en la Expo Seguridad de Tucumán, apoyando el desarrollo de la industria y favoreciendo el intercambio de conocimientos entre quienes integran el sector. En el ámbito institucional, cerró un acuerdo con la Subsecretaría de Gestión de la Seguridad Privada.

CEMARA estuvo presente en la Expo de Seguridad llevada a cabo el 15 de septiembre en el Salón 9 de Julio del Hotel Sheraton en Tucumán, evento que convocó tanto a empresas como desarrolladores IT y manufactura relacionadas a la protección y la seguridad. También se hicieron presente diferentes funcionarios de la administración pública, manifestando su interés en este tipo de actividades.

En ese sentido, CEMARA promueve y apoya como Cámara federal la realización de este tipo de actividades, que son al fin y al cabo las que acercan las novedades sobre tecnología y seguridad a cada rincón provincial, teniendo en cuenta que las exposiciones son un puente para acercar tanto asesoramiento, como nuevas ideas e incluso poder gestar otras a partir de la interconexión e interrelación que generan, tanto con representantes de los municipios como con empresas privadas ubicadas en las provincias.

En segunda instancia y no menos importante, también en septiembre y luego de tareas y tratativas al respecto, sobre las que hemos comentado en notas anteriores, CEMARA cerró un acuerdo con la Subsecretaría de Gestión y Registro de la Seguridad Privada, a través de la firma de un acta compromiso entre ambas partes.

A grandes rasgos, ente las instituciones, se acuerda la mutua cooperación entre las partes firmantes para propiciar el fortalecimiento de la Seguridad Pública así como el encuadramiento de regularizaciones en el sector privado de la seguridad, aplicándose a las empresas socias de CEMARA, ya que como Cámara federal centraliza y representa los objetivos e intereses



de sus socios, pero también funciona como nexo entre ellos y las autoridades pertinentes, que actúan según las regulaciones legales vigentes.

El acuerdo prevé, como contemplación especial y por única vez, que las empresas socias de CEMARA firmantes puedan financiar el pago de altas de objetivos en cuotas fijas y consecutivas hasta diciembre del presente año, evaluando la capacidad contribu-

tiva de las empresas prestadoras de servicios de seguridad. Por su parte, CEMARA asume el compromiso de incentivar a sus socios a realizar los pasos correspondientes a la habilitación y regularización de altas de objetivos, a fin de cumplir y adecuarse a la reglamentación vigente, en el marco de la ley 12297. El acuerdo tiene validez desde su firma hasta el 31 de diciembre 2023 inclusive.



¡Socios
Fundadores!



¿Sos instalador independiente?

Sumate a nuestra red de distribución nacional y **ofrecé el servicio de monitoreo más efectivo a tus clientes** conectándolos con nuestro servicio de monitoreo.

Consultá los beneficios que tenemos para vos.

Conocé más





Baterías importadas para motos (ácido y Gel)
Aplicables en motocicletas, grupos electrógenos, etc.

BATERÍAS NACIONALES PARA ENERGÍA SOLARY EÓLICA

De 12 Volt 105 ah y 6 Volt 225 ah

Stock permanente en baterías importadas, también tenemos en stock permanente baterías de 12 volt 7 amp nacionales recicladas, marca RISTTONE. Se recomienda su uso sólo en alarmas.



Nuevas Baterías de Litio de 12-24-36-48 Volt en diferentes amperes

BATERÍAS PARA : Alarmas, UPS, Luces de Emergencias, Boyeros eléctricos, Juguetes, etc.

- Cortadoras de Césped • Carros de Golf - Hidrolavadoras Barredoras - Tijeras Hidráulicas - HidroGrúas
- Motos: Importadas / Nacionales - JetSky - Cuatriciclos
- Automotores - Camiones - Grupos Electrógenos



**COMPRAMOS
BATERIAS
VIEJAS**



TRABAJAMOS CON TARJETAS DE CRÉDITO



RISTOBAT

Seguinos
Instagram
@bateriasristobat

RISTOBAT S.R.L. Cangallo 3984 - (1872) Sarandí - Buenos Aires - Argentina

Tel: (54 11) 4246-1778 - Fax: (54 11) 4246-6447

info@bateriasristobatsrl.com.ar - ventas@bateriasristobatsrl.com.ar - www.bateriasristobatsrl.com.ar

+54 11 6397-2005

LINEAS DIRECTAS WHATSAPP

+54 11 3906-9120

TERMINALES DE RECONOCIMIENTO FACIAL



Ahorre tiempo, Disfrute la vida

www.uni-ubi.com.ar

Equipos con la **MEJOR** relación entre **COSTO** y **PRESTACIONES** del mercado

Uface 5 / Uface 5 Lite / Uface 5 Temp

- 99,99% de precisión de reconocimiento
- Capacidad de rostros: 50000/100000
- Reconocimiento facial de alta performance
- Velocidad de reconocimiento inferior a 1 seg.
- Reconocimiento facial Dual Live Detection
- Reconocimiento dual por tarjeta EM y Mifare
- Detección en vivo
- USB para descarga de datos
- Wifi

Uface 5:

- Almacenamiento masivo de 8GB
- Cámara dual de 2M pixel
- Dimensiones: 190.00mm*87.53mm*17.00mm

Uface 5 Lite:

- Pantalla táctil capacitiva de 5 pulgadas
- Cámara dual de 1M pixel
- Dimensiones: 185.80±0.50mm*93.78±0.30mm*22.50±0.50mm

Uface 5 Temp:

- Pantalla táctil LCD IPS de 5 pulgadas
- WDR HD de doble cámara
- Detección de mascarillas
- Medición rápida y estable de temperatura de la frente
- Dimensiones: 216.23 mm * 90.00 mm * 26.00 mm



Sdk push disponible + APIs para integradores y desarrolladores
DISTRIBUIDORES OFICIALES EN ARGENTINA / **12 MESES DE GARANTÍA**



Eficiente y Seguro



Detección Multi-usuario



Soporta escenarios complejos

BIOCARD
TECNOLOGIA

Diseñamos y desarrollamos soluciones a medida, eficaces y sustentables
Controles de acceso biométrico y sensores de temperatura corporal

Suprema
SECURITY & BIOMETRICS

ZKTeco

HIKVISION

alhua
TECHNOLOGY

emeno

uni-ubi | UFACE

Todos los logos y marcas están registradas por sus fabricantes

Iberá 2618 PB (C1429CMJ) C.A.B.A. | +54 11 - 4544-5898 | biocard.com.ar | info@biocard.com.ar | [in](#) | [ig](#)

¿Te gustaría recibir la revista
Negocios de Seguridad
en tu **WhatsApp**?



Envía un mensaje de WhatsApp
al **+54 11 7501-3776** con tu
NOMBRE COMPLETO + EMPRESA



No es un grupo. Le enviaremos periódicamente un enlace para leer online la revista. Agenden en su móvil el número como **NEGOCIOS DE SEGURIDAD**, para poder ver nuestros **ESTADOS**. En los mismos, diariamente le mostramos los productos y servicios ofrecidos por las empresas más prestigiosas del sector, como así también Invitación a eventos, cursos y seminarios.

Noticias Garnet



Garnet Admin.

La solución integral para empresas de monitoreo.

Garnet Admin es el servicio definitivo para **empresas de monitoreo** que buscan tener un control total sobre todos sus sistemas de alarma y la interacción de sus instaladores en cada instalación. El programa ha sido diseñado para brindar a las empresas de monitoreo una solución integral que les permita administrar de manera eficiente y segura los sistemas de alarma **Titanium y Garnet**.



***Ingresa aquí**
para más información*



FREE ELECTRON
LA CASA DE LA ELECTRONICA

 **GARNET**

DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO




Desde 1986 con vos, acercándote a la electrónica

Somos pioneros desde hace más de tres décadas en el campo de la electrónica.


En Free electron somos especialistas en electrónica, contamos con la mayor variedad de productos de la región y el mejor asesoramiento con el personal más capacitado. Miles de clientes nos eligen porque buscamos dar solución a sus problemas cotidianos compartiendo nuestra experiencia y conocimiento con ellos. La calidad de nuestro equipo, junto con nuestro moderno local, nos convierte en el punto de encuentro obligado de cualquier especialista, desarrollador, soñador, hobbista o interesado en el tema.

 @free.electron.mdp

 @freemdp

 +54 9 223 5821717

 Avenida Independencia 2002, Mar del Plata

 info@free-electron.com.ar

www.free-electron.com.ar

Premiado como **DISTRIBUIDOR NRO 1 EN VENTAS** Garnet Technology

Hace más de 15 años que trabajamos codo a codo con nuestros clientes para hacerles la vida más fácil con servicio, capacitación y asistencia técnica.

Llegamos a todo el país y superando los \$100.000 en una sola compra, hacemos el envío gratis.

Entremos en contacto, estamos para ayudarte

Casa Central

+54 11 2649-5779

ventas@dexa.com.ar

Mariano Pelliza 4112, Munro, Buenos Aires

Tucumán

(0381) 484-5558

tucuman@dexa.com.ar

Santiago del Estero 1351, San Miguel de Tucumán

@dexa.seguridad

@DexaSeguridadElectronica

@dexa-seguridad

www.dexa.net.ar



Web Garnet



El programa ha sido diseñado para brindar a las empresas de monitoreo una solución integral que les permita administrar de manera eficiente y segura los sistemas de alarma Titanium y Garnet.

Garnet Admin.

La solución integral para empresas de monitoreo.

Con **Garnet Admin**, las empresas pueden registrar una cuenta master exclusiva, otorgándoles una administración total sobre sus sistemas e instaladores. Además, ofrece una amplia gama de funciones personalizables para adaptarse a las necesidades específicas de cada empresa.

Garnet Admin permite la creación y eliminación de cuentas de instaladores, lo que facilita la gestión de los recursos humanos. Además, brinda la flexibilidad de **establecer horarios y días laborales** para cada cuenta de instalador, asegurando un control preciso sobre la disponibilidad de los profesionales.

Con un simple vistazo, la empresa de monitoreo podrá acceder a información relevante sobre cada **sistema de alarma** y verificar su estado de conexión. Además, **Garnet Admin** permitirá bloquear y desbloquear sistemas de alarma de manera rápida y sencilla, brindando una capa adicional de seguridad en caso de ser necesario. También ofrece la opción de eliminar sistemas de alarma de forma segura y eficiente.

Diseñado para administrar de manera **eficiente y segura los sistemas de alarma Titanium y Garnet**



Ver video





Garnet Admin se convierte así en el aliado perfecto para las empresas de monitoreo que desean tener un control total y efectivo sobre sus sistemas de alarma y la interacción con sus instaladores. No importa el tamaño de la empresa o la cantidad de sistemas que administre, el programa brinda las herramientas necesarias para una gestión óptima y un monitoreo confiable.

¿Qué ofrece Garnet Admin?

- ▶ Creación de una Cuenta Master con administración total sobre los sistemas instalados y el recurso humano. Permite el uso de la cuenta actual de Garnet Programmer.
- ▶ Permite la migración asociada de las alarmas ya registradas en Garnet Programmer.
- ▶ Posibilidad de customizar los estilos de pantallas acordes a los colores de la empresa,
- ▶ Gestión para creación y eliminación de cuentas para administrar instaladores sin límites.
- ▶ Posibilidad de configurar horarios y días laborales para cada cuenta de instalador de manera independiente.
- ▶ Consultar información en tiempo real sobre los principales estados del sistema instalado.
- ▶ Bloquear/desbloquear un sistema de alarma y sus aplicaciones asociadas remotamente.
- ▶ Eliminar de la gestión un sistema de alarma remotamente, permitiendo así liberarlo para que pueda ser utilizado por otra empresa.

Aprende
a usar
**Garnet
Admin**



HURÍN

Seguridad, nuestra fortaleza

 **GARNET**

DISTRIBUIDOR
AUTORIZADO

Trabajamos en equipo
enfocándonos principalmente en
brindar un destacado servicio
a los clientes

Somos una empresa joven con espíritu emprendedor, dedicada a proveer y brindar soluciones en Seguridad Electrónica.


Trabajamos en equipo enfocándonos principalmente en brindar un destacado servicio a clientes de todo el país, ofreciendo una amplia línea de productos con garantía oficial.


Contamos con stock permanente en nuestro deposito, como así también un equipo que brinda asesoramiento, entendiendo las necesidades del cliente, con el fin de crear alianzas mediante el compromiso y la innovación.

 +54 9 11 5704-6763

 @hurinseguridad

 @Hurinseguridadelectronica

 4583-6653 / 11 5064-6018

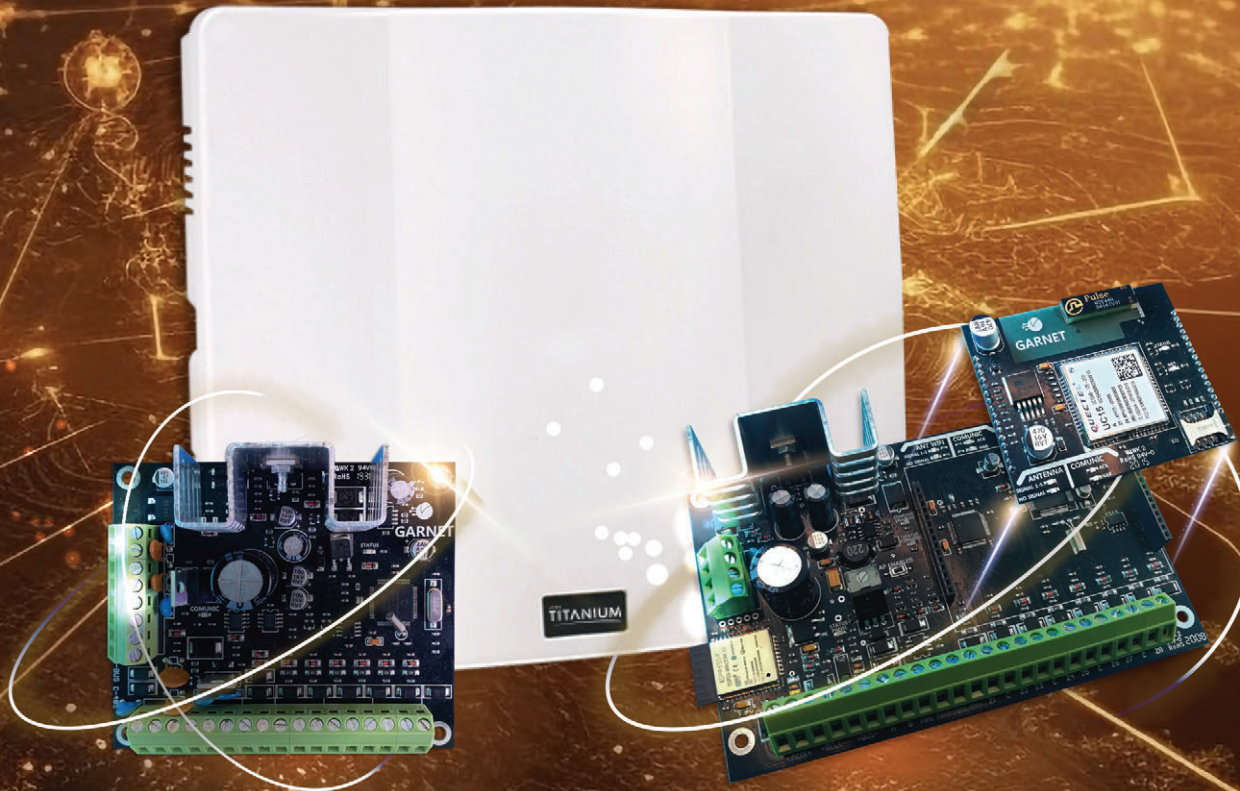
 Galicia 2946 4° piso - CABA, Buenos Aires

 ventas@hurin.com.ar

www.hurin.com.ar

Línea

TITANIUM



Zonas y Particiones



Salidas Programables



App Alarm Home Pro



Comunicadores dedicados



Sistema inalámbrico de alta eficiencia



App Garnet Programmer

El único panel de alarma **fabricado y pensado para** empresas de monitoreo



www.garnet.com.ar



Landing page
Titanium



DIR. EDITORIAL
 Claudio Alfano (Propietario)
 +54 911 5113-3085
 editorial@rnds.com.ar

DIR. COMERCIAL
 Néstor Lespi (Propietario)
 +54 911 5813-9890
 comercial@rnds.com.ar

PROD. PERIODISTICA
 Pablo Lugano*
 +54 9221 400-5353
 prensa@rnds.com.ar

DISEÑO EDITORIAL
 Alejandra Pereyra*
 +54 9221 548-0272
 arte@rnds.com.ar

CORRECCIONES
 Félix Wuhl*
 felix.wuhl@gmail.com

ADMINISTRACIÓN
 Graciela Diego
 admin@rnds.com.ar

ATENCIÓN AL LECTOR
 Claudia Ambesi
 lectores@rnds.com.ar

DEPARTAMENTO CONTABLE
 Luis Fraguaga*
 luisfraguaga@speedy.com.ar

DEPARTAMENTO LEGAL
 Marcelo G. Stein*
 Estudio Jurídico

IMPRESIÓN
 Latingráfica
 Rocamora 4161 (C1184ABC)
 +54 11 4867-4777

DISTRIBUCIÓN
 Fast Mail
 R.N.P.S.P. Nº 098
 +54 11 4766-6007

(* Colaborador Externo)

3000 EJEMPLARES IMPRESOS
65.000 DE DISTRIBUCION ONLINE

Negocios de Seguridad es una publicación sobre empresas, productos y servicios de seguridad, distribuida cada 40 días entre instaladores, integradores y empresas profesionales del rubro.

Negocios de Seguridad es marca registrada por Claudio Alfano y Néstor Lespi S.R.L.

Registro de la Propiedad Intelectual Nº 429.145

Se prohíbe la reproducción parcial o total del contenido de esta publicación, sin autorización expresa del editor.

Artículos se han tomado todos los recaudos para presentar la información en la forma más exacta y confiable posible. El editor no asume responsabilidad por cualquier consecuencia derivada de su utilización, las notas firmadas son de exclusiva responsabilidad de sus autores, sin que ello implique a la revista en su contenido.

Publicidad: para todos los efectos, se considera que la responsabilidad por el contenido de los avisos corre por cuenta de los respectivos anunciantes.

Los colaboradores y/o columnistas lo hacen en-honorem.

Agradecemos la confianza depositada por nuestros anunciantes, sin cuyo apoyo económico no hubiera sido posible editarla.

Negocios de Seguridad es medio de difusión de las actividades de CASEL

CASEL
 Consejo de Gestión
 de Actividades de Seguridad
 www.casel.org.ar

CEMARA
 Consejo de Gestión
 de Actividades de Seguridad
 www.cemara.org.ar

CESEC
 Consejo de Gestión
 de Actividades de Seguridad
 www.cesec.org.ar

CEMSEC
 Consejo de Gestión
 de Actividades de Seguridad
 www.cemsec.org.ar

CASES
 Consejo de Gestión
 de Actividades de Seguridad
 contacto@casesarg.org

CERSAT
 Consejo de Gestión
 de Actividades de Seguridad
 www.cersat.ar

61 ALARMAS MARSHALL
 +54 810 199-6277
 info@alarmasmarshall.com.ar
 www.alarmasmarshall.com.ar

93 ANICOR CABLES
 +54 11 4919-0974
 ventas@anicorcables.com.ar
 www.anicorcables.com.ar

21 ANVIZ
 +54 9341 663-9155
 ventas@anviz.com
 www.anviz.com

92 ASEC
 +54 911 5316-3551
 info@asec.com.ar
 www.asec.com.ar

02 BIG DIPPER
 04 +54 11 5278-0022
 06 ventas@bigdipper.com.ar
 07 www.bigdipper.com.ar

99 BIO CARD TECNOLOGIA
 +54 11 4544-5898
 info@biocard.com.ar
 www.biocard.com.ar

75 BYKOM
 +54 223 495-8700
 info@bykom.com
 www.bykom.com

89 CABLE FACTORY
 +54 911 5041-2113
 danielognoli@cablefactorysa.com.ar
 www.cablefactorysa.com.ar

5T CYGNUS
 BT +54 11 5277-4441
 03 info@cygnus.la
 05 www.cygnus.la

88 DCM SOLUTION
 +54 11 6080-1887
 info@dcm.com.ar
 www.dcm.com.ar

17 DEITRES
 +54 223 495-2500
 hi@deitres.com
 www.deitres.com

36 DEXA SEGURIDAD
 37 +54 11 4756-0709
 ventas@dexa.com.ar
 www.dexa.com.ar

57 DIALER SEGURIDAD
 +54 11 4932-3838
 dialerseguridad@dialer.com.ar
 www.dialer.com.ar

58 DIGIFORT
 +54 11 5031-0492
 operaciones@digifort.com
 www.digifort.com

29 DMA
 30 +54 341 528-4080
 31 contacto@dmasar.com.ar
 www.dmasar.com.ar

42 DRAMS TECHNOLOGY
 43 +54 11 4862-5054
 ventas@dramstechnology.com.ar
 www.dramstechnology.com.ar

25 DX-CONTROL
 26 +54 11 4647-2100
 27 dxcontrol@dxcontrol.com.ar
 www.dxcontrol.com

33 DYNAMO IOT
 +54 11 6829-9009
 info@dynamoiot.com
 www.dynamoiot.com

53 ELCA SEGURIDAD
 +54 911 6707-8804
 info@elcasrl.com.ar
 www.elcasrl.com.ar

23 FIESA
 +54 11 5628-1700
 contacto@fiesa.com.ar
 www.fiesa.com.ar

82 FPS
 83 +54 11 2106-7783
 ventas@fpssa.com.ar
 www.fpssa.com.ar

109 FULLTIME
 +54 11 5352-8450
 info@fulltime.com.ar
 www.fulltime.com.ar

69 GARNET TECHNOLOGY
 +54 11 7078-6869
 info@garnet.com.ar
 www.garnet.com.ar

41 GETTERSON ARGENTINA
 +54 11 3220-7600
 ventas@getterson.com.ar
 www.getterson.com.ar

10 HELLGRUN
 11 +54 911 2617-3712
 ventas@hellgrun.com.ar
 www.hellgrun.com.ar

55 HIKVISION ARGENTINA
 +54 11 7090-2160
 ventas.argentina@hikvision.com
 www.hikvision.com/es-la/

63 INFOANDINA
 +54 261 450-2520
 info@infoandina.com
 www.infoandina.com

59 INTELBRAS
 +54 11 6082-2000
 ventas@intelbras.com.ar
 www.intelbras.com.ar

112 INTELEKTRON
 +54 11 2205-9000
 ventas@intelektron.com
 www.intelektron.com

86 ISELEC
 87 +54 11 5294-9362
 info@iselec.com.ar
 www.iselec.com.ar

78 ISOLSE
 +54 11 4621-0008
 contacto@isolse.com.ar
 www.isolse.com.ar

35 ITEGO GPS
 +54 11 2053-8882
 ventas@itegogps.com
 www.itegogps.com

01 JRI SEGURIDAD
 14 +54 223 475-8874 MDP
 15 +54 11 3403-1434 CABA
 www.jriseguridad.com.ar

51 KIT EXPERTO
 +54 341 652-4727
 kitemperito@kitemperito.com
 www.kitemperito.com

45 MATECH
 +54 381 636-9676
 info@matechinnovation.com
 www.matechinnovation.com

94 MONITOREO.COM
 +54 11 4630-9090
 central@monitoreo.com.ar
 www.monitoreo.com

71 NANOCOMM
 +54 11 4505-2224
 nanocomm@nanocommweb.com
 www.nanocommweb.com

73 NETIO
 +54 11 4554-9997
 info@netio.com.ar
 www.netio.com.ar

65 PPA ARGENTINA
 +54 11 5352-8344
 info@ppa.com.ar
 www.ppa.com.ar

97 PRIORIDAD1
 +54 11 3723-2323
 info@prioridad1.com
 www.prioridad1.com

49 PROPIEDAD PROTEGIDA
 +54 9341 666-0000
 ventas@propiEDADprotegida.com.ar
 www.propiEDADprotegida.com.ar

72 PROVISION DIGITAL
 +54 11 4711-0989
 info@provisiondigital.com.ar
 www.provisiondigital.com.ar

50 RAM
 +54 0810 362-0362
 info@monitoreoram.com
 www.monitoreoram.com

46 RED GPS
 47 +54 11 5192-5580
 contacto@redgps.com
 www.redgps.com

98 RISTOBAT
 +54 11 4246-1778
 ventas@bateriasristobatsrl.com.ar
 www.bateriasristobatsrl.com.ar

24 RNDIS
 +54 911 7501-3706
 info@rnds.com.ar
 www.rnds.com.ar

39 SECURITY ONE
 +54 11 4724-7900
 info@securityone.com.ar
 www.securityone.com.ar

16 SECURITY WAREHOUSE
 +598 91 670-067
 info@securitywarehouse.com.uy
 www.securitywarehouse.com.uy

66 SEG
 +54 11 7078-2021
 info@seg.com.ar
 www.seg.com.ar

95 SESYTEL
 +54 810 999-7379
 ventas@sesytel.com.ar
 www.sesytel.com.ar

52 SF TECHNOLOGY
 +54 11 4923-0240
 ventas@sf-technology.com
 www.sf-technology.com

09 STARX SECURITY
 +54 11 2150-8700
 ventas@starx.com.ar
 www.starx.com.ar

77 TRUE DIGITAL SYSTEMS
 +54 11 2120-5160
 info@tdsintl.com
 www.tdsintl.com

18 TYSSE
 19 +54 221 512-2988
 info@tysse.com.ar
 www.tysse.com.ar

101 NOTICIAS GARNET
 102 FREE ELECTRON
 +54 9223 582-1717
 103 DEXA SEGURIDAD
 +54 911 2649-5779
 106 HURIN
 +54 911 5704-6763

Si Usted desea asesorarse sobre los innumerables beneficios de **anunciar en Negocios de Seguridad**® por favor contáctenos de lunes a viernes de 9 a 18 al **+54 9 11 5813.9890** o por mail a **comercial@rnds.com.ar**

ENCONTRÁ A NEGOCIOS DE SEGURIDAD EN:



instagram.com/negociosdeseguridad



facebook.com/negociosdeseguridad



twitter.com/noticiasrnds



linkedin.com/company/negociosdeseguridad/



issuu.com/negociosdeseguridad/docs



groups.google.com/group/negociosdeseguridad



@negociosdeseguridad



+54 911 7501-3776



SAFE CITY

BY FULLTIME



EN UN ECOSISTEMA TOTALMENTE INTEGRADO Y DEDICADO ESPECÍFICAMENTE A LA SEGURIDAD COLECTIVA DE LAS PERSONAS.

SAFE CITY es una visión de desarrollo urbano que integra múltiples soluciones de tecnología de la información y comunicación (TIC), Internet de las cosas (IoT) y prácticas innovadoras volcadas a la seguridad.

Esta solución tiene como objetivo reducir los delitos y mejorar los tiempos de respuesta del accionar policial. Con su aplicación, Safe City logra como resultado una ciudad más segura para toda su población.



+150.000
Usuarios activos

+5.000
Empresas confían
en nosotros

+20
Municipios con
nuestra tecnología

+15
Años de
experiencia

15 2156 0878



SAFECITY.COM.AR

SWITCH DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA CAMARAS IP

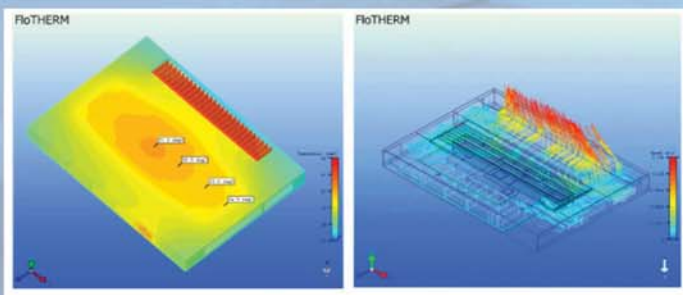


FANLESS

SWITCH CCTV POE PROFESIONAL

Con innovador sistema de refrigeración gracias a su geometría de convección

- Sin partes mecánicas
- Sin contaminación sonora
- Mayor confiabilidad



Disipación

Convección

GARANTIA DE POR VIDA



GARANTIA

LINEA ENTRY LEVEL

S1004-60



4 ports entry level

- 4x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 60W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @100Mbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 1.25Gbps / 0.88Mpps

S1008-120



8 ports entry level

- 8x puertos PoE+ @100Mbps
- Hasta 120W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps
- Modo CCTV hasta 250Mts
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S1016-200



16 ports entry level

- 16x puertos PoE+ @100Mbps
- 300W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 7.2 Gbps / 5.36Mpps

S1024-300



24 ports entry level

- 24x puertos PoE+ @100Mbps
- 420W total PoE c/ indicador consumo
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 1x fibra óptica SFP
- Modo CCTV hasta 150Mts.
- 8.8 Gbps / 6.55Mpps

LINEA HIGH END

S2004-240



4 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless: disipación de calor sin ventilador mecánico
- 4x puertos HI-PoE @1Gbps
- Hasta 240W total HI-PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- 5.6Gbps / 4.2Mpps

S2008-150-V2



8 ports industrial PoE

- Alimentación redundante
- Fanless
- 8x puertos PoE+ Gigabit @1Gbps
- Hasta 150W total PoE
- Uplink: 4x fibra óptica SFP (soporta fast-ring)
- Modo CCTV por consola
- Administrable L-2
- Salida a relay programable por caída de enlace
- 24Gbps / 17.9Mpps

S2024-420



24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.66Mpps

S7024



24 ports modular core switch PoE

- Fuente de alimentación redundante
- 3 Slots p/ módulos S7024-8F/8T
- Uplink: 2x Ethernet @1Gbps + 2x fibra óptica SFP
- Transmisión de datos de alta velocidad
- Administrable L-2
- 70Gbps / 42Mpps

S2024-420-FL



FANLESS

24 ports high end PoE

- 24x puertos PoE+ @1Gbps
- Hasta 420W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @1Gbps
- Administrable L-2
- 56Gbps / 41.7Mpps

S8024-10G / S824-10G



24 ports high end PoE / Sin PoE

- 24x puertos @1Gbps
- Hasta 370W total PoE
- Uplink: 4x puertos Fibra SFP @10Gbps
- Administrable L-3
- 128Gbps / 96Mpps

DE POR VIDA  GARANTIA DE POR VIDA

info@cygnus.la

Cygnus Electronics

Tel: (011) 5278-0022 / 3221-8153

Software
INWeb
La solución
para la **gestión**
de tu **Personal**



Suite de Software INWeb, donde todas las Soluciones se integran en una Plataforma 100% Web



REIWeb
Módulo de Control de Asistencia



APIWeb
Módulo de Control de Accesos



VISWeb
Módulo de Control de Visitas

Integración con los principales Sistemas de Liquidación

